



Research Paper – Document de recherche

**Income and Expenditure Accounts
technical series**

The distribution of GDP at factor cost by sector

by Catherine Bertrand

Income and Expenditure Accounts Division
21st Floor, R.H. Coats Building, Ottawa, K1A 0T6

Telephone: 1 613 951-3640

*This paper represents the views of the author and does
not necessarily reflect the opinion of Statistics Canada.*



**Comptes des revenus et dépenses,
série technique**

La ventilation par secteur du PIB au coût des facteurs

par Catherine Bertrand

Division des comptes des revenus et dépenses
21^e étage, Immeuble de R.H. Coats, Ottawa, K1A 0T6

Téléphone : 1 613 951-3640

*Les opinions émises par l'auteur de ce document ne reflètent
pas nécessairement celles de Statistique Canada.*



Statistics Canada
Statistique Canada

Canada

The distribution of GDP at factor cost by sector

La ventilation par secteur du PIB au coût des facteurs

This article was written by Catherine Bertrand of the Income and Expenditure Accounts Division. For further information on the materials covered in this paper, please contact 613-951-3640.

Cet article a été écrit par Catherine Bertrand de la Division des comptes des revenus et dépenses. Pour plus de renseignements sur ce document, veuillez communiquer au 613-951-3640.

Ottawa
1993

Ottawa
1993

Catalogue no. 13-604-**MIB** no. 26
ISSN: 1707-1739

N° 13-604-**MIB** n° 26 au catalogue
ISSN: 1707-1739

Catalogue no. 13-604-**MPB** no. 26
ISSN: 1707-1720

N° 13-604-**MPB** n° 26 au catalogue
ISSN: 1707-1720

Published by authority of the Minister responsible for Statistics Canada

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Minister of Industry, 2003

© Ministre de l'Industrie, 2003

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l' "American National Standard for Information Sciences" - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 1984.



Table of Contents

1. Concepts	1
2. Why Product Estimates of GDP by Sector in the IEA?	3
3. Sources and Methods for GDP by Sector	4
Table 1: Gross Domestic Product at Factor Cost by sector	6
Table 2: Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 prices by sector	8
3.1 Wages, Salaries and Supplementary Labour Income.	8
3.1.1 Personal Sector	8
3.1.2 Government Sector	10
3.2 Capital Consumption Allowances	11
3.2.1 Personal Sector	11
3.2.2 Government Sector	11
4. Presentation of Results.	12
4.1 Analysis of Shares	12
Chart 1: Government Share in GDP at Factor Cost	13
Chart 2: Business Share in GDP at Factor Cost	13
4.2 Economic Cycles in the Business Sector	14
Chart 3: GDP at Factor Cost	14
4.3 Implicit Price Indexes by Sector	15
Chart 4: GDP at Factor Cost	15
Table 3: Gross Domestic Product at Factor Cost by Sector, 1947-1993	16
Technical Series	21

Table des matières

1. Concepts	1
2. Pourquoi produire des estimations du PIB par secteur dans les CRD?	3
3. Sources et méthodes pour le PIB par secteur	4
Tableau 1 : Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur.	6
Tableau 2 : Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986 par secteur	8
3.1 Rémunération des salariés	8
3.1.1 Secteur des particuliers	8
3.1.2 Secteur des administrations publiques	10
3.2 Provisions pour consommation de capital.	11
3.2.1 Secteur des particuliers	11
3.2.2 Secteur des administrations publiques	11
4. Présentation des résultats.	12
4.1 Analyse des parts	12
Graphique 1 : Part des administrations publiques dans le PIB au coût des facteurs.	13
Graphique 2 : Part des entreprises dans le PIB au coût des facteurs	13
4.2 Les cycles économiques dans le secteur des entreprises.	14
Graphique 3 : PIB au coût des facteurs.	14
4.3 Indices implicites de prix par secteur	15
Graphique 4 : PIB au coût des facteurs.	15
Tableau 3 : Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur, 1947-1993	16
Série techniques	21

ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**
www.statcan.ca



The Distribution of GDP at Factor Cost by Sector

by Catherine Bertrand¹

1. Concepts

The income and expenditure accounts (IEA) are structured in terms of four economic or institutional sectors. Transactors are grouped into homogeneous categories playing distinct roles in the economy. The personal sector is essentially concerned with individuals in their capacity as final consumers and as suppliers of labour. The government sector centres on transactions of the public authorities as they relate to taxation and public expenditure. The profit-motivated business sector consists of transactors producing goods and services for financial gain. The non-resident sector shows all transactions taking place between resident economic agents and the rest of the world. Classifying transactors to these broad groups with similar motivation and behaviour provides a useful tool in analyzing the major players in the economy, their functions and interrelationships.

Economic activity itself, within the context of the IEA, can also be divided into broad categories: production, consumption and capital formation and its financing. Accounts are provided which correspond to these three types of activity: production accounts, income and outlay accounts and capital finance accounts.

Income and outlay accounts² emphasizing, among other things, consumption and income from production, are published on an annual basis for each of the four sectors of the IEA. This set of accounts provides a detailed record of transactions among the four institutional sectors, outlining all sources of income including transfers and all current outlays and providing a residual measure of net saving. The income and outlay accounts are useful in tracing flows of income among the sectors, and in analyzing the nature of their interdependency.

¹ The author wishes to acknowledge the contribution of Catherine Martin of the OECD, who participated in early research for this study.

² See *National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates*, Catalogue No. 13-201, Tables 15, 16, 19, 20, 23, 24, 27 and 28.

La ventilation par secteur du PIB au coût des facteurs

par Catherine Bertrand¹

1. Concepts

Les comptes des revenus et dépenses (CRD) s'articulent autour de quatre secteurs institutionnels ou économiques. Les agents économiques sont regroupés en catégories homogènes qui jouent chacune un rôle distinct dans l'économie. Le secteur des particuliers, pour l'essentiel, s'intéresse aux particuliers en tant que consommateurs finals et fournisseurs de main-d'oeuvre. Le secteur des administrations publiques est axé sur les opérations des autorités gouvernementales ayant trait à la fiscalité et aux dépenses publiques. Le secteur des entreprises, à but lucratif, est formé des agents économiques qui produisent des biens et services pour en tirer un avantage pécuniaire. Le secteur des non-résidents fait voir toutes les opérations entre les agents économiques résidents et le reste du monde. Ce classement des agents économiques dans ces grands groupes caractérisés par une motivation et un comportement semblables devient un outil précieux pour l'analyse des principaux intervenants économiques, de leurs fonctions et de leurs rapports réciproques.

L'activité économique elle-même, dans le contexte des CRD, peut aussi être divisée en grandes catégories, à savoir la production, la consommation ainsi que la formation de capital et son financement. Aussi existe-t-il des comptes correspondant aux trois types d'activité: les comptes de production, les comptes des revenus et dépenses et les comptes de financement du capital.

Les comptes des revenus et dépenses², qui mettent notamment l'accent sur la consommation et sur le revenu tiré de la production, sont publiés annuellement pour chacun des quatre secteurs des CRD. Cet ensemble de comptes présente un registre détaillé des opérations entre les quatre secteurs institutionnels; il montre toutes les sources de revenu, y compris les transferts, et toutes les dépenses courantes, tout en donnant une mesure résiduelle de l'épargne nette. Les comptes des revenus et dépenses permettent de suivre les flux de revenu, et d'analyser les liens d'interdépendance, entre les divers secteurs.

¹ L'auteur désire souligner la contribution de Catherine Martin de l'OCDE, qui a pris part à la recherche dans la phase initiale de cette étude.

² Voir *Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations annuelles*, n° 13-201 au catalogue, tableaux 15, 16, 19, 20, 23, 24, 27 et 28.

Capital finance accounts³ are also provided on an annual basis by sector. They show the sources of saving to finance gross capital formation, and identify the net borrowers and lenders in the economy. They provide the starting point for the financial flow accounts, which in turn expand the four sectors of the IEA into a more detailed set of sectors and sub-sectors, analyzing the economy from the point of view of intersectoral financial transactions.

Explicit production accounts are not prepared on a sectoral basis within the IEA, although they are presented in a consolidated form for the economy as a whole.⁴ They show current expenses incurred in producing goods and services, and revenues from their sale, along with additions to inventory.⁵ Production accounts in a slightly different format, emphasizing factor incomes and the sources of final demand, form the basis for the main tables of the quarterly IEA,⁶ and provide the ingredients for the accounts' principal aggregate, Gross Domestic Product, calculated by the sum of incomes and the sum of final expenditures approaches.

The four institutional sectors delineated in the production accounts differ from those employed in the income and outlay and capital finance accounts. In the latter, unincorporated businesses are amalgamated with persons to form the "persons and unincorporated business" sector and excluded from the business sector, which then becomes the "corporate and government business enterprise" sector. Data constraints prevent the separation of persons and unincorporated business in the income and outlay and capital finance accounts, while in the production accounts, the business sector includes both incorporated and unincorporated business.

The purpose of this paper is to develop quarterly estimates of GDP at factor cost in both current and constant prices for each of the institutional sectors within the IEA framework. The estimates of GDP by sector that will be shown do not constitute a full production account,

3. See *National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates*, Catalogue No. 13-201, Tables 17, 18, 21, 22, 25, 26, 29 and 30.

4. *Recent United Nations System of National Accounts guidelines do recommend the construction of production accounts by sector, although the Canadian System of National Accounts is unlikely to implement this recommendation in the foreseeable future.*

5. See *National Income and Expenditure Accounts, Annual Estimates*, Catalogue No. 13-201, Tables 11 and 12.

6. See *National Income and Expenditure Accounts, Quarterly Estimates*, Catalogue No. 13-001, Tables 1, 2 and 3.

Les comptes de financement du capital³ sont également publiés par secteur sur une base annuelle. Ils montrent les sources de l'épargne servant à financer la formation brute de capital et identifient les prêteurs et emprunteurs nets de l'économie. Ils constituent le point de départ des comptes des flux financiers, dans lesquels les quatre secteurs des CRD sont à leur tour ventilés en un ensemble plus détaillé de secteurs et sous-secteurs, ce qui permet d'analyser l'économie du point de vue des opérations financières intersectorielles.

Des comptes de production comme tels ne sont pas construits par secteur dans les CRD, même s'ils sont présentés sous forme consolidée pour l'ensemble de l'économie.⁴ Ces comptes montrent les dépenses courantes encourues dans la production de biens et services, les revenus tirés de leur vente, de même que les mises en stocks.⁵ Des comptes de production sous une forme un peu différente, mettant l'accent sur les revenus des facteurs et les sources de la demande finale, constituent la base des CRD trimestriels⁶ et fournissent les ingrédients qui entrent dans le principal agrégat des comptes, le Produit intérieur brut, calculé selon la méthode de la somme des revenus et celle de la somme des dépenses finales.

Les quatre secteurs institutionnels définis dans les comptes de production diffèrent de ceux employés dans les comptes des revenus et dépenses et ceux de financement du capital. Dans ces derniers, les entreprises individuelles sont amalgamées avec les particuliers pour former le secteur des "particuliers et entreprises individuelles" et exclues du secteur des entreprises, qui devient alors celui des "sociétés et entreprises publiques". Des lacunes dans les données rendent impossible de séparer particuliers et entreprises individuelles dans les comptes des revenus et dépenses et de financement du capital, alors que dans les comptes de production, le secteur des entreprises comprend à la fois les entreprises individuelles et celles constituées en sociétés.

L'objet de cet article est de produire des estimations trimestrielles du PIB au coût des facteurs pour chaque secteur institutionnel, à la fois en prix courants et en prix constants, en prenant le cadre des CRD pour point de départ. Les estimations du PIB par secteur qui sont présentées ne

3. Voir *Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations annuelles*, n° 13-201 au catalogue, tableaux 17, 18, 21, 22, 25, 26, 29 et 30.

4. *Les directives récentes du système de comptabilité nationale des Nations Unies prévoient la construction de comptes de production par secteur, mais le système de comptabilité nationale du Canada ne donnera vraisemblablement pas suite à cette recommandation dans un avenir prévisible.*

5. Voir *Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations annuelles*, n° 13-201 au catalogue, tableaux 11 et 12.

6. Voir *Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles*, n° 13-001 au catalogue, tableaux 1, 2 et 3.

but nonetheless provide a measure of aggregate productive activity by sector of origin. They complement and extend the sector tables already available in the income and expenditure accounts.

2. Why Produce Estimates of GDP by Sector in the IEA?

Estimates of Gross Domestic Product at factor cost for the personal, government and business sectors⁷ can be calculated using the components of the income and expenditure accounts. These data offer many advantages over the series already obtainable in the Canadian System of National Accounts (CSNA).

Production for the business sector is calculated in the input-output accounts, where GDP is derived as the sum of values added by industry.⁸ These statistics are prepared in current and constant prices on an annual basis. Unlike the input-output accounts, IEA based estimates of GDP at factor cost by sector can be made available on a quarterly seasonally adjusted basis, providing more timely, current information. A split of the final demand sectors into persons and governments is possible which is not shown explicitly in input-output statistics.

Monthly estimates of constant price GDP at factor cost by sector are produced based on projections and distributions of input-output data with closely related indicators.⁹ These monthly real domestic product measures are available at constant 1986 prices only. The quarterly income and expenditure-based measures can be made available in both current and constant 1986 prices.¹⁰

Allocating GDP by sector allows an analysis of each sector's share in aggregate production and how it evolves over time. Current price estimates of GDP by

^{7.} By definition, Gross Domestic Product excludes production undertaken by the non-resident sector. Under a Gross National Product concept, non-resident production would be included, represented by net investment income flows from non-residents.

^{8.} See *The Input-Output Structure of the Canadian Economy*, Catalogue No. 15-201.

^{9.} See *Gross Domestic Product by Industry*, Catalogue No. 15-001.

^{10.} From the statistician's point of view, a sectoral break down of GDP at factor cost in constant prices based on the IEA will also facilitate the reconciliation with the GDP at factor cost by industry figures, derived by the value added approach.

constituent pas un compte de production complet, mais donnent quand même une mesure de l'activité productive globale par secteur d'origine. Elles viennent compléter et prolonger les tableaux sectoriels déjà disponibles dans les comptes des revenus et dépenses.

2. Pourquoi produire des estimations du PIB par secteur dans les CRD?

On peut calculer des estimations du produit intérieur brut pour les secteurs des particuliers, des administrations publiques et des entreprises⁷ en faisant appel aux composantes des comptes des revenus et dépenses. Ces données offrent de nombreux avantages par rapport aux séries existantes du système de comptabilité nationale du Canada (SCNC).

La production du secteur des entreprises est calculée dans les comptes d'entrées-sorties, dans lesquels le PIB correspond à la somme des valeurs ajoutées par branche d'activité (ou industrie).⁸ Ces données sont calculées en prix courants et constants sur une base annuelle. Contrairement aux comptes d'entrées-sorties, les estimations sectorielles du PIB au coût des facteurs fondées sur les CRD peuvent être fournies sur une base trimestrielle désaisonnalisée, offrant ainsi une information récente et plus à jour. En outre, on peut en tirer une ventilation des deux secteurs de demande finale, soit les particuliers et les administrations publiques, ce que les comptes d'entrées-sorties ne montrent pas explicitement.

Des estimations du PIB au coût des facteurs en prix constants par secteur sont aussi calculées mensuellement en distribuant puis en projetant des données d'entrées-sorties à l'aide d'indicateurs étroitement apparentés.⁹ Ces mesures mensuelles du produit intérieur réel existent seulement en prix constants de 1986. Les mesures trimestrielles fondées sur les revenus et dépenses peuvent être calculées à la fois en prix courants et en prix constants de 1986.¹⁰

La ventilation du PIB par secteur permet d'analyser la part de chaque secteur dans la production globale et de voir comment elle évolue avec le temps. Les estimations en prix

^{7.} Par définition, le Produit intérieur brut exclut la production réalisée par le secteur des non-résidents. Celle-ci est toutefois comprise dans le Produit national brut, sous forme des flux nets de revenus de placements en provenance des non-résidents.

^{8.} Voir *La structure par entrées-sorties de l'économie canadienne*, n° 15-201 au catalogue.

^{9.} Voir *Produit intérieur brut par industrie*, n° 15-001 au catalogue.

^{10.} Du point de vue du statisticien, une ventilation sectorielle du PIB au coût des facteurs en prix constants fondée sur les CRD facilitera également le rapprochement de ceux-ci avec les estimations du PIB par branche d'activité, obtenues par la méthode de la valeur ajoutée.

sector based on the IEA can be extended back to 1947, unlike the statistics available from the other systems, which only cover the period back to 1961. Constant price estimates of GDP at factor cost by sector can be extended back to 1961.

The development of GDP by sector in both current and constant prices enables the calculation of implicit price indexes for GDP at factor cost for each of the three domestic sectors, permitting examination of price movements in each of them.

The separation of the business sector from the personal and government sectors, which tend to be less influenced by economic peaks and troughs, provides additional insight on economic cycles. Interesting and useful information regarding turning points can be discerned when the business sector is examined in isolation.

3. Sources and Methods for GDP by Sector

The basic methodology for determining GDP, or income originating, by sector is as follows: value added for the personal and government sectors is first determined, then deducted from the value added for the economy as a whole, yielding value added for the business sector. This idea is illustrated in the equation below:

$$GDP_{bus} = GDP_{econ} - GDP_{pers} - GDP_{govt}$$

As mentioned before, there is by definition no production undertaken by the fourth sector in the income and expenditure accounts, the non-resident sector. GDP for the business sector, therefore, is equal to the GDP for the total economy less that of the personal and government sectors.

The allocation of production by sector is carried out on the basis of the income originating in the sector, in other words, according to the returns to factors of production (labour and capital) paid out by each sector. What this means is that labour income in the business and government sectors represents income originating in those sectors, not in the personal sector. Similarly, investment income of persons (such as interest on deposits or dividends) accrued to them as a return on their activity as investors and originates, therefore, in the business sector.

Current price GDP at factor cost by sector is shown in Table 1 for the period from 1985 to 1992. As can be seen in the table, GDP for the personal and government sectors consists of the sum of their respective shares of wages, salaries and supplementary labour income and capital consumption allowances (CCA). Unlike the

courants du PIB par secteur fondées sur les CRD peuvent remonter jusqu'à 1947, alors que celles provenant des autres systèmes ne remontent qu'à 1961. Les estimations sectorielles du PIB au coût des facteurs en prix constants peuvent être calculées à partir de 1961.

L'élaboration d'estimations du PIB par secteur en prix courants et constants permet le calcul d'indices implicites de prix du PIB au coût des facteurs pour chacun des trois secteurs intérieurs et, de ce fait, l'examen de l'évolution des prix dans chacun d'eux.

Le fait d'isoler le secteur des entreprises de ceux des particuliers et des administrations, moins sensibles aux creux et aux sommets conjoncturels, permet une meilleure compréhension des cycles économiques. Des renseignements utiles et intéressants sur les points tournants des cycles peuvent être mis en lumière lorsque le secteur des entreprises est considéré isolément.

3. Sources et méthodes pour le PIB par secteur

La méthode de base servant à calculer le PIB, ou les revenus engendrés, par secteur est la suivante: on calcule d'abord la valeur ajoutée des secteurs des particuliers et des administrations publiques, que l'on déduit ensuite de la valeur ajoutée de l'ensemble de l'économie pour obtenir la valeur ajoutée du secteur des entreprises. Cette démarche est illustrée par l'équation ci-dessous:

$$PIB_{ent} = PIB_{econ} - PIB_{part} - PIB_{adm}$$

Comme on l'a déjà mentionné, aucune production n'est attribuable par définition au quatrième secteur des comptes des revenus et dépenses, à savoir celui des non-résidents. Le PIB du secteur des entreprises est égal à celui de l'ensemble de l'économie, moins celui des secteurs des particuliers et des administrations publiques.

La ventilation de la production par secteur se fait en fonction des revenus engendrés dans le secteur, ou en d'autres termes, selon les gains des facteurs de production (main-d'oeuvre et capital) venant de chaque secteur. Cela signifie que le revenu du travail gagné dans le secteur des entreprises et celui des administrations constitue un revenu prenant source dans ces secteurs, et non dans celui des particuliers. De même, le revenu de placements des particuliers (dividendes ou intérêt sur dépôts par exemple) constitue le rendement de leur activité en tant qu'investisseurs et est donc engendré dans le secteur des entreprises.

Le PIB au coût des facteurs en prix courants par secteur est présenté au tableau 1 pour la période de 1985 à 1992. Comme on le voit, le PIB des secteurs des particuliers et des administrations publiques consiste dans la somme de leur part respective de la rémunération des salariés et des provisions pour consommation de capital (PCC). Contrairement au

business sector, the personal and government sectors generate no operating surplus, represented in the business sector by corporate profits, the net income of unincorporated business, investment income and the inventory valuation adjustment. GDP for the business sector is calculated residually, by excluding from the totals those portions of labour income and CCA originating in the personal and government sectors.

The business sector accounts for the greater part of the country's production, currently about 80%. Production originating in the government sector is composed of the activities carried out directly by the various levels of government and their agencies. Personal sector production includes activities undertaken directly by individuals, as measured, for example, by the payment of wages and salaries by households for housekeeping or baby-sitting services. Most of personal sector production, however, is accounted for by private non-commercial institutions, like universities, religious institutions and charity organizations. According to national accounts conventions, these organizations are treated as "associations of individuals", acting collectively for the benefit of persons, and therefore included in the personal sector.

Most of the data needed for this presentation of GDP by sector are compiled as part of income-based GDP.¹¹ The only components of concern for the purposes of this exercise are those that enter income originating in the personal and government sectors. These elements, namely labour income and CCA, must be allocated by sector in both current and constant prices.

Since constant price estimates of GDP at factor cost go back to 1986 only in the income and expenditure accounts,¹² estimates of GDP at factor cost by industry at the economy level are taken from 1961 to 1985. Although the value-added and income- and expenditure-based estimates of constant price GDP at factor cost do not coincide, except in the base year, movements in the two series are similar since that time and the decision to use aggregate GDP from the value-added approach prior to 1986 is not considered to significantly affect the results by sector.

In the national accounts, the output of government and non-commercial institutions is valued at cost. Since most of the activities undertaken by these non-commercial entities have no counterpart on the marketplace, no market-determined price exists at which

secteur des entreprises, ces deux secteurs n'engendrent aucun excédent d'exploitation, lequel correspond dans celui-ci aux bénéfices des sociétés, au revenu net des entreprises individuelles, aux revenus de placements et à l'ajustement de la valeur des stocks. Le PIB du secteur des entreprises est calculé résiduellement, en soustrayant des totaux la part du revenu du travail et des PCC provenant du secteur des particuliers et de celui des administrations publiques.

La plus grande part de la production au pays, environ 80% présentement, vient du secteur des entreprises. La production attribuable au secteur des administrations publiques se compose des activités exercées directement par les diverses administrations et les organismes qui en relèvent. La production du secteur des particuliers englobe des activités entreprises directement par les particuliers, ce que mesurent les salaires et traitements versés par les ménages pour l'entretien ménager ou la garde d'enfants par exemple. La plus grande partie de la production du secteur des particuliers est cependant le fait d'institutions privées sans but lucratif comme les universités, les institutions religieuses et les organisations de charité. Dans la comptabilité nationale, ces organisations sont traitées comme des "associations de particuliers" agissant collectivement dans l'intérêt de ceux-ci et comprises de ce fait dans le secteur personnel.

La plupart des données nécessaires à cette présentation du PIB par secteur sont compilées aux fins du calcul du PIB en termes de revenus.¹¹ Les seules composantes requises aux fins du présent exercice sont celles faisant partie du revenu engendré par les secteurs des particuliers et des administrations publiques. Il s'agit du revenu du travail et des PCC, qu'il faut répartir par secteur à la fois en prix courants et constants.

Comme les estimations du PIB au coût des facteurs en prix constants ne remontent qu'à 1986 dans les comptes des revenus et dépenses,¹² il faut employer à la place les estimations du PIB au coût des facteurs par branche d'activité pour l'ensemble de l'économie de 1961 à 1985. Bien que les estimations du PIB en prix constants par l'approche de la valeur ajoutée et celles par l'approche des revenus et dépenses ne coïncident pas, sauf dans l'année de base, les variations sont semblables dans les deux séries depuis cette date et le fait d'utiliser le PIB calculé par l'approche de la valeur ajoutée avant 1986 ne devrait pas, en principe, influencer beaucoup sur les résultats par secteur.

Dans la comptabilité nationale, la production en prix courants des administrations publiques et des institutions sans but lucratif est évaluée par ses coûts. Comme la plupart des activités exercées par ces entités non commerciales n'ont aucune contrepartie sur le marché, il n'existe aucun prix de

¹¹. See *National Income and Expenditure Accounts, Quarterly Estimates, Catalogue No. 13-001, Table 1.*

¹². See *National Income and Expenditure Accounts, Quarterly Estimates, Catalogue No. 13-001, Table 29.*

¹¹. Voir *Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles, n° 13-001 au catalogue, tableau 1.*

¹². Voir *Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles, n° 13-001 au catalogue, tableau 29.*

Table 1 - Gross Domestic Product at Factor Cost by sector
Tableau 1 - Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur

	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	
millions of dollars - millions de dollars									
Personal Sector									Secteur des particuliers
Wages, salaries and supplementary labour income	10,421	11,143	11,891	12,909	13,845	15,113	16,107	16,809	Rémunération des salariés
Capital consumption allowances	595	640	650	678	775	872	855	916	Provisions pour consommation de capital
Total	11,016	11,783	12,541	13,587	14,620	15,985	16,962	17,725	Total
Government Sector									Secteur des administrations
Wages, salaries and supplementary labour income	61,902	65,282	69,278	73,709	79,451	87,470	93,337	98,479	Rémunération des salariés
Capital consumption allowances	7,092	7,371	7,699	8,269	8,896	9,522	9,666	10,259	Provisions pour consommation de capital
Total	68,994	72,653	76,977	81,978	88,347	96,992	103,003	108,738	Total
Business Sector									Secteur des entreprises
Wages, salaries and supplementary labour income	185,195	198,376	217,665	241,205	260,336	269,616	271,450	277,065	Rémunération des salariés
Corporation profits before taxes	49,490	45,355	56,571	64,667	60,093	47,060	33,323	31,928	Bénéfices des sociétés avant impôts
Interest and miscellaneous investment income	40,302	39,289	39,967	45,207	52,735	59,345	56,517	56,491	Intérêts et revenus divers de placements
Accrued net income of farm operators from farm production	2,808	3,946	2,890	4,275	3,042	3,535	3,195	3,719	Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole
Net income of non-farm unincorporated business, including rent	26,447	28,856	30,977	32,868	34,461	35,006	36,324	37,118	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris
Inventory valuation adjustment	-1,760	-1,812	-3,187	-2,865	-1,580	-224	2,409	-3,201	Ajustement de la valeur des stocks
Capital consumption allowances	48,239	52,584	55,767	59,181	62,681	66,189	69,061	71,198	Provisions pour consommation de capital
Total	350,721	366,594	400,650	444,538	471,768	480,527	472,279	474,318	Total
Statistical discrepancy	45	809	1,710	-1,987	-201	852	2,912	2,960	Divergence statistique
Gross Domestic Product at Factor Cost	430,776	451,839	491,878	538,116	574,534	594,356	595,156	603,741	Produit intérieur brut au coût des facteurs

to value them. For this reason, government current expenditure on goods and services and certain components of personal expenditure on goods and services are measured solely as the cost of the inputs to their production.

The practice of valuing the output of non-commercial entities at cost poses problems in the development of constant price estimates. These difficulties are circumvented by projecting real output on the basis of employment in the case of the government sector or enrolment, for example, in the case of universities.

This approach facilitates the derivation of constant price estimates for many of the income side components needed for constant price GDP by sector. Deflators or volume series have already been developed for many of the necessary items in the government and personal sectors and are currently employed in calculating expenditure-based GDP at constant prices.

marché qui permette de les évaluer. C'est pourquoi les dépenses publiques courantes en biens et services et certains éléments des dépenses personnelles en biens et services de consommation sont mesurés uniquement au coût des intrants dans leur production.

L'évaluation de la production des entités non commerciales par les coûts pose des problèmes en ce qui concerne l'élaboration d'estimations en prix constants. Ces difficultés sont contournées en projetant la production réelle sur l'emploi, par exemple, dans le cas du secteur des administrations, ou sur les inscriptions dans le cas des universités.

Cette approche facilite le calcul d'estimations en prix constants pour bon nombre de composantes des revenus nécessaires au calcul du PIB par secteur en prix constants. Des déflateurs ou des séries en volume ont déjà été construits pour plusieurs des éléments nécessaires dans les secteurs des administrations publiques et des particuliers et servent déjà au calcul du PIB en termes de dépenses en prix constants.

It is not possible to show any breakdown of the GDP of the business sector in constant prices, as was done for the current price estimates. Doing so would entail finding deflators or constant price estimates for all the items on the income side of GDP, a task which would pose considerable conceptual and operational difficulties. Instead business sector output is calculated in the aggregate, and the only items to be deflated are those in the personal and government sectors, with constant price GDP of the business sector equalling constant price GDP for the economy less those of the personal and government sectors. Such a presentation of constant price GDP by sector is shown in Table 2.

No attempt is made in the input-output accounts to provide constant price sub-components of business sector value added, or GDP. Constant price business sector estimates are derived by double deflation where gross output and intermediate inputs are deflated leaving total value added as a residual. Deflating income is an exercise fraught with problems for which national accountants have not developed satisfactory solutions. That labour income for the personal and government sectors, for example, is deflated in this paper is possible only by using expenditure items, for which volume series or price indexes are available.

The statistical discrepancy is shown separately, not allocated to any particular sector. The constant price discrepancy shown in Table 2 is the expenditure-based estimate published in the quarterly income and expenditure accounts. Its sign has been reversed, however, to obtain a constant price income-side statistical discrepancy.

No attempt is made to allocate indirect taxes less subsidies to arrive at GDP at market prices by sector. Indirect taxes less subsidies appear explicitly on the income side of GDP to bring factor incomes up to the level of final demand and inventory change measured on the expenditure side. Since these taxes are levied on expenditure and not on income, to allocate them on an income-originating basis would raise an important conceptual dilemma. There is also question as to the meaning and usefulness of, for example, a measure of government production at market prices, since government activities are generally not valued in the marketplace. For this reason, GDP by sector is measured at factor cost, excluding net indirect taxes. This approach conforms to the recommendations of the United Nations System of National Accounts.

For the purposes of calculating Gross Domestic Product by sector, operations are carried out using quarterly data, seasonally adjusted at annual rates. Current price time series are carried back to 1947, while constant price estimates are calculated back to 1961.

Il n'est pas possible de décomposer le PIB en prix constants du secteur des entreprises comme on l'a fait pour celui en prix courants. Pour y arriver, il faudrait construire des déflateurs ou des estimations en prix constants pour chaque composante des revenus dans le PIB, ce qui poserait d'énormes problèmes conceptuels et opérationnels. La production du secteur des entreprises est donc calculée dans l'agrégat. Les seuls éléments à déflater appartiennent au secteur des particuliers et celui des administrations publiques, le PIB en prix constants du secteur des entreprises étant égal au PIB en prix constants de l'ensemble de l'économie, moins celui des secteurs des particuliers et des administrations publiques. Une telle présentation du PIB en prix constants par secteur figure au tableau 2.

Aucun effort n'est fait dans les comptes d'entrées-sorties pour décomposer en ses éléments la valeur ajoutée du secteur des entreprises, ou PIB, en prix constants. Les estimations en prix constants pour ce secteur sont calculées au moyen d'une double déflation: la production brute et la consommation intermédiaire sont déflatées puis la valeur ajoutée totale est obtenue de manière résiduelle. La déflation des revenus pose de graves problèmes auxquels les comptables nationaux n'ont pas trouvé de solutions satisfaisantes. La déflation du revenu du travail dans le secteur des particuliers ou celui des administrations n'est possible que par le recours à des postes de dépense pour lesquels existent déjà soit des séries en volume, soit des indices de prix.

La divergence statistique est présentée séparément, sans être allouée à aucun secteur en particulier. La divergence en prix constants figurant au tableau 2 est celle en termes de dépenses publiée dans les comptes trimestriels des revenus et dépenses. Le signe en a été inversé toutefois, pour désigner une divergence statistique en prix constants du côté des revenus.

On n'a pas essayé de répartir les impôts indirects moins les subventions pour en arriver à un PIB aux prix du marché par secteur. Le poste des impôts indirects moins subventions figure explicitement du côté des revenus dans le PIB et sert à amener les revenus de facteurs au niveau de la demande finale et de la variation des stocks, mesurés du côté des dépenses. Comme ces impôts sont prélevés sur les dépenses, et non sur les revenus, leur attribution en fonction de la provenance des revenus poserait un problème conceptuel d'envergure. Il faut aussi s'interroger sur le sens et la pertinence d'une mesure aux prix du marché dans le cas de la production des administrations publiques, vu que les activités des administrations ne sont pas en général évaluées sur le marché. C'est pourquoi le PIB pour chaque secteur est mesuré au coût des facteurs, à l'exclusion des impôts indirects nets. Cette approche est conforme aux recommandations du système de comptabilité nationale des Nations Unies en la matière.

Aux fins du calcul du Produit intérieur brut par secteur, les opérations sont effectuées au moyen de données trimestrielles désaisonnalisées au taux annuel. Les estimations en prix courants sont calculées jusqu'à 1947, et celles en prix constants, jusqu'à 1961. Exception faite du PIB au coût des

With the exception of aggregate GDP at factor cost at 1986 prices for the period from 1961 to 1985, data are taken from the income and expenditure accounts.

facteurs en prix constants pour l'ensemble de l'économie de 1961 à 1985, les données proviennent des comptes des revenus et dépenses.

Table 2 - Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 prices by sector
Tableau 2 - Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986 par secteur

	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	
	millions of dollars - millions de dollars								
Personal Sector									Secteur des particuliers
Wages, salaries and supplementary labour income	10,774	11,144	11,371	11,799	12,039	12,518	12,596	12,844	Rémunération des salariés
Capital consumption allowances	617	639	636	645	716	802	856	969	Provisions pour consommation de capital
Total	11,391	11,783	12,007	12,444	12,755	13,320	13,452	13,813	Total
Government Sector									Secteur des administrations
Wages, salaries and supplementary labour income	64,453	65,280	66,190	67,328	68,974	70,648	71,837	72,497	Rémunération des salariés
Capital consumption allowances	7,063	7,371	7,682	8,019	8,622	9,370	9,960	10,100	Provisions pour consommation de capital
Total	71,516	72,653	73,872	75,347	77,596	80,018	81,797	82,597	Total
Business Sector, Residual Calculation	355,511	366,594	382,564	406,518	414,362	410,649	399,176	401,184	Secteur des entreprises, calcul résiduel
Statistical discrepancy	32	808	1,608	-1,834	-248	694	2,390	2,400	Divergence statistique
Gross Domestic Product at Factor Cost at 1986 prices	438,450	451,839	470,051	492,475	504,465	504,681	496,815	499,994	Produit intérieur brut au coût des facteurs aux prix de 1986

In the sections to follow the sources and methods used to estimate the components of GDP for the personal and government sectors will be described in greater detail.

Les sources et méthodes employées pour estimer les composantes du PIB pour le secteur des particuliers et celui des administrations publiques sont décrites plus en détail dans les sections qui suivent.

3.1 Wages, Salaries and Supplementary Labour Income

3.1 Rémunération des salariés

3.1.1 Personal Sector

3.1.1 Secteur des particuliers

Current Prices

Prix courants

Wages, salaries and supplementary labour income originating in the personal sector consist mostly of wages and salaries paid by "associations of individuals" such as universities, charitable organizations and labour unions. The remainder is made up of wages and salaries paid to individuals, for example, for domestic services or child care in the home. The aggregate estimates are taken from Table 6 of the quarterly income and expenditure accounts for the period 1961 to date. Prior to this, quarterly data on labour income from persons were unavailable separately; they were combined with labour income from business, with government wages and salaries shown separately. Annual estimates are available, however, in the income and outlay account of the personal sector. To derive quarterly estimates for the period from 1947 to 1960, these annual figures are allocated using a simple linear distribution technique.

La rémunération des salariés venant du secteur des particuliers consiste surtout en salaires et traitements versés par des "associations de particuliers" telles universités, organisations de charité et syndicats. Le reste est constitué de la rémunération versée à des particuliers, notamment pour des services domestiques ou la garde d'enfants à domicile. Les estimations agrégées en sont tirées du tableau 6 des comptes trimestriels des revenus et dépenses pour la période à partir de 1961. Avant cette date, il n'existait pas de données trimestrielles distinctes sur le revenu du travail venant des particuliers, lequel était regroupé avec celui venant des entreprises, les salaires et traitements des administrations publiques étant montrés séparément. On en trouve néanmoins des estimations annuelles dans le compte des revenus et dépenses du secteur des particuliers. Pour établir des estimations trimestrielles pour la période de 1947 à 1960, les données annuelles sont réparties au moyen d'une simple technique de distribution linéaire.

Constant Prices

For the purpose of deflation, the aggregate quarterly estimates of labour income paid in the personal sector are insufficient. Since detailed estimates by industry (i.e., for universities, charitable organizations, domestic services, etc.) are only calculated annually and deflation is to be carried out quarterly, the solution is to build a composite deflator with weights based on the detailed annual estimates and apply it to the aggregate quarterly estimates.

Detailed quarterly deflators corresponding closely to the components of labour income paid in the personal sector exist in the IEA, with which to build this composite deflator. Since “associations of individuals” belong to the personal sector, their operating expenses (which include wages and salaries) are part of personal expenditure and are deflated on a quarterly basis. The deflation of personal expenditure is carried out for approximately 130 categories, from which relevant deflators are chosen.

Domestic services are deflated using the consumer price index for domestic and other custodial services. Childcare in the home is deflated using a weighted average of the CPIs for weekday childcare in the home and other childcare in the home. The deflator for special care facilities is an implicit price index equal to labour income from hospitals divided by a volume index based on hospital employment. Other health care is deflated with the CPI for health care.

The deflator for universities is an implicit price index equal to the operating expenditure of universities in current prices divided by a volume index based on enrolment. The deflator for private schools is derived in a similar fashion.

The deflator for welfare organizations is calculated implicitly by dividing an index of the current price series by indexed value added in constant prices of institutional and social services. The deflators for religious organizations and trade unions are indexes of average weekly earnings.

A weighted average of these deflators is then calculated, weighted annually with the labour income for the personal sector by industry. To match the labour income categories used as weights, some deflators must be combined using as weights the relative magnitudes of the corresponding estimates of personal expenditure in current prices. The matched categories of deflators and labour income weights are listed below.

Prix constants

Aux fins de la déflation, les estimations trimestrielles agrégées sont insuffisantes. Comme les estimations détaillées par branche d'activité (soit les universités, les organisations de charité, les services domestiques, et ainsi de suite) ne sont calculées qu'annuellement et que la déflation doit être effectuée trimestriellement, la solution consiste à construire un déflateur composite avec des poids fondés sur les estimations annuelles détaillées et de l'appliquer aux estimations trimestrielles agrégées.

Il existe dans les CRD des déflateurs trimestriels qui correspondent de près aux composantes du revenu du travail venant du secteur des particuliers. Comme les “associations de particuliers” font partie du secteur des particuliers, leurs dépenses de fonctionnement (qui englobent les salaires et traitements) font partie intégrante des dépenses personnelles et sont déflatées trimestriellement. La déflation des dépenses personnelles est effectuée pour environ 130 catégories, parmi lesquelles sont choisis des déflateurs appropriés.

Les services domestiques sont déflatés par l'indice des prix à la consommation pour les services domestiques et autres services d'entretien. La garde des enfants à domicile est déflatée par une moyenne pondérée des IPC du soin des enfants à domicile en semaine et des autres frais de soin des enfants à domicile. Pour les établissements de soins spécialisés, le déflateur est un indice implicite de prix égal à la rémunération versée dans les hôpitaux divisée par un indice de volume de l'emploi hospitalier. Les autres soins de santé sont déflatés au moyen de l'IPC pour les soins de santé.

Le déflateur employé pour les universités est calculé implicitement en divisant les dépenses de fonctionnement des universités en prix courants par un indice de volume basé sur les inscriptions. Le déflateur pour les écoles privées est obtenu d'une manière analogue.

Le déflateur des organisations de bien-être est calculé implicitement en divisant l'indice de la série en prix courants par l'indice de la valeur ajoutée en prix constants des services sociaux et institutionnels. Le déflateur des organisations religieuses et celui des syndicats sont des indices de gains hebdomadaires moyens.

On calcule ensuite une moyenne de ces déflateurs, pondérée annuellement en fonction du revenu du travail dans le secteur des particuliers par branche d'activité. Afin de faire correspondre les déflateurs aux catégories de revenu du travail qui servent de poids, il faut combiner certains déflateurs en utilisant comme poids l'importance relative des estimations correspondantes des dépenses personnelles en prix courants. Les déflateurs et les catégories du revenu du travail qui leur correspondent sont montrées ci-dessous.

**Deflator for personal expenditure:
Déflateur des dépenses personnelles:**

Domestic services *and* childcare in the home /
Services domestiques *et* garde des enfants à domicile

Special care facilities *and* other health care /
Établissements de soins spécialisés *et* autres soins de santé

Universities *and* private schools /
Universités *et* écoles privées

Welfare organizations / Organisations de bien-être

Religious organizations / Organisations religieuses

Trade unions / Syndicats

**Industry used as weight:
Branche d'activité employée comme poids:**

Private households / Ménages privés

Special care / Établissements de soins spécialisés

Total education / Enseignement, total

Welfare / Bien-être

Religion

Other services / Autres services

Because the CSNA estimates of GDP at constant prices are chain-linked, the deflation of the wages and salaries from persons must be carried out for each base year in the time period under study. Estimates for the period covered by each base year are deflated separately and subsequently linked arithmetically to form a continuous time series.¹³

3.1.2 Government Sector

Current Prices

Estimates of wages, salaries and supplementary labour income paid by government can be taken directly from Table 6 of the quarterly income and expenditure accounts. A single adjustment is necessary: a small amount appearing under "other government", that is, labour income paid to Canadian residents by foreign governments with offices in Canada, must be removed from the government sector and added to the business sector in order to calculate sectoral GDP.

Constant Prices

Wages, salaries and supplementary labour income paid by government make up about 70% of government current expenditure on goods and services, and are deflated quarterly in the course of calculating expenditure-based GDP in real terms. Estimates in constant prices are derived by projecting the current

Comme dans le SCNC les estimations du PIB en prix constants sont des séries en chaîne raccordées, la déflation des salaires et traitements venant des particuliers doit être effectuée pour chaque année de base durant la période visée. Les estimations pour la période couverte par chaque année de base sont déflatées séparément puis raccordées arithmétiquement pour former une série chronologique continue.¹³

3.1.2 Secteur des administrations publiques

Prix courants

Les estimations de la rémunération des salariés versée par les administrations publiques peuvent être tirées directement du tableau 6 des comptes trimestriels des revenus et dépenses. Un seul ajustement est nécessaire: les sommes figurant sous "autres administrations publiques", soit le revenu du travail versé à des résidents canadiens par des administrations étrangères ayant des bureaux au Canada, doivent être soustraites du secteur des administrations publiques et ajoutées à celui des entreprises aux fins du calcul du PIB par secteur.

Prix constants

La rémunération des salariés versée par les administrations publiques constitue environ 70% des dépenses publiques courantes en biens et services et elle est déflatée trimestriellement dans le cadre du calcul du PIB en termes de dépenses en prix constants. Les estimations en prix constants sont calculées en projetant la valeur en prix courants au cours

¹³ The base years and their respective periods of application are as follows:

Base year	Period of Application
1961	1961 - 1971
1971	1971 - 1981
1981	1981 - 1986
1986	1986 -

For more information on deflation practices in the IEA, see **Guide to the Income and Expenditure Accounts**, Catalogue No. 13-603E.

¹³ Les années de base et leur période d'application respective sont les suivantes:

Année de base	Période d'application
1961	1961-1971
1971	1971-1981
1981	1981-1986
1986	1986-

Pour plus de détails sur les pratiques de déflation dans les CRD, voir **Guide des comptes des revenus et dépenses**, n° 13-603F au catalogue.

price value in the base year with employment in the government sector. As is the case for labour income in the personal sector, estimates in each base year for the period covered by each base year are linked arithmetically to form a continuous time series.

3.2 Capital Consumption Allowances

3.2.1 Personal Sector

Capital consumption allowances for the personal sector consist of depreciation for assets owned by associations of individuals, that is, universities, churches and other institutions. They do not include the depreciation of housing. Renting is considered a business activity in the national accounts, and the CCA of rented dwellings is allocated to the business sector. As home owners are considered businesses renting to themselves, the CCA of owner occupied dwellings is also allocated to the business sector.

Current Prices

Current price CCA for assets held by universities, churches and other institutions are an unpublished component of aggregate CCA. Estimates are imputations at replacement cost, calculated quarterly.

Constant Prices

Annual estimates of the CCA of universities, churches and other institutions at constant prices are calculated by applying a straight line depreciation rate to a constant capital stock, developed using industrial product price indexes. These estimates are allocated on a quarterly basis using a simple linear distribution technique.

3.2.2 Government Sector

Current Prices

The current price CCA of government are a component of aggregate CCA, calculated quarterly.

Constant Prices

Since CCA are also part of government current expenditure on goods and services, they are calculated in constant prices quarterly. They are an unpublished components of government current expenditure on goods and services in constant prices.

de l'année de base par l'emploi dans le secteur des administrations publiques. Comme dans le cas du revenu du travail dans le secteur des particuliers, les estimations pour la période visée par chaque année de base sont raccordées arithmétiquement pour former une série chronologique continue.

3.2 Provisions pour consommation de capital

3.2.1 Secteur des particuliers

Dans le secteur des particuliers, les provisions pour consommation de capital consistent en la dépréciation des actifs appartenant aux associations de particuliers, soit les universités, les églises et les autres institutions. Elles n'englobent pas la dépréciation des logements. La location est traitée en activité commerciale dans la comptabilité nationale, et les PCC des logements loués sont attribuées au secteur des entreprises. Comme les propriétaires occupants sont considérés comme des entrepreneurs louant leur propre logement, les PCC de ces logements sont aussi allouées au secteur des entreprises.

Prix courants

Les PCC en prix courants sur les actifs des universités, églises et autres institutions sont une composante non publiée de la dépréciation totale. Les estimations sont des imputations au coût de remplacement calculées trimestriellement.

Prix constants

Les estimations annuelles des PCC en prix constants pour les universités, églises et autres institutions sont calculées en appliquant un taux d'amortissement linéaire au stock de capital en prix constants, lequel est estimé au moyen d'indices de prix des produits industriels. Ces estimations sont réparties par trimestre au moyen d'une technique de distribution linéaire simple.

3.2.2 Secteur des administrations publiques

Prix courants

Les PCC des administrations publiques en prix courants sont une composante des PCC, calculée trimestriellement.

Prix constants

Comme les PCC font aussi partie des dépenses publiques courantes en biens et services, elles sont calculées en prix constants sur une base trimestrielle. Elles constituent une composante non publiée des dépenses publiques courantes en biens et services.

4. Presentation of Results

4.1 Analysis of Shares

As can be noted from Tables 1 and 2, the bulk of productive activity in the economy originates in the business sector. In 1992, this proportion was 81%, with 16% originating in the government sector and 3% in the personal sector.

Although by far the largest portion of production is undertaken in the business sector, the share of the government sector has grown significantly over the time span covered by the income and expenditure accounts. As illustrated in Chart 1, the government sector's share increased substantially during the 1950s. The trend flattened out somewhat in the early to mid 1960s, then recorded a dramatic upturn through the latter part of the decade, since which time government's sectoral share has shown little growth. Over the whole period, the portion of GDP accounted for by government more than doubled from less than 7% in the late 1940s to over 16% more recently.

The break in the time series in the first quarter of 1961 is mainly explained by the transfer, at that time, of hospitals from the personal sector to the government sector. The change in accounting was effected to reflect new legislation by which government took responsibility for the delivery of hospital care.¹⁴

Beginning in the early 1970s, the growth trend of the government sector began to level off, and exhibited a distinct counter-cyclical pattern. Because government production is less responsive to economic cycles than that of business, its share increases in recessionary times, and decreases in periods of economic expansion.

Chart 2 shows the evolution of the business sector share since 1947. As would be expected, its growth pattern is the reverse of that of government sector share. The business sector share declined from over 90% of total production in the late 1940s to just over 80% in the recent period. A levelling off of the declining trend occurred in the early 1970s, followed by a marked cyclical pattern throughout the 1970s and 1980s, when the business portion of aggregate production increased in times of prosperity and decreased in periods of slow or negative growth.

¹⁴ *The inception of hospital insurance and the universal application of the Hospital Insurance and Diagnostic Services Act in 1961 resulted in private hospitals coming increasingly under financial and operational control of governments. For this reason, with the historical revision of the early 1970s, most private hospitals were shifted to the government sector, back to 1961.*

4. Présentation des résultats

4.1 Analyse des parts

Comme on peut le voir aux tableaux 1 et 2, le secteur des entreprises compte pour la plus grande partie de l'activité productive au sein de l'économie. Sa part revenait à 81% en 1992, contre 16% pour le secteur des administrations publiques et 3% pour celui des particuliers.

Bien que l'essentiel de la production provienne du secteur des entreprises, la part du secteur des administrations publiques dans le PIB s'est considérablement accrue pendant la période visée par les comptes des revenus et dépenses. Comme l'illustre le graphique 1, la part des administrations a fortement augmenté durant les années cinquante. La courbe s'est quelque peu nivelée au cours de la première moitié des années soixante, puis elle remonte de façon marquée au cours de la seconde moitié; depuis lors la part des administrations n'a que peu augmenté. Sur l'ensemble de la période, la part du PIB attribuable aux administrations publiques a plus que doublé, passant de moins de 7% à la fin des années 1940 à plus de 16% dernièrement.

La solution de continuité dans la série chronologique au premier trimestre de 1961 s'explique surtout par le transfert des hôpitaux du secteur des particuliers à celui des administrations publiques cette année-là. Ce changement au cadre comptable visait à répercuter la nouvelle législation par laquelle l'État a assumé la responsabilité d'assurer les soins hospitaliers.¹⁴

Dès le début des années soixante-dix, la courbe de croissance du secteur des administrations commence à fléchir, affichant une nette tendance contracyclique. Comme la production des administrations publiques est moins sensible aux cycles économiques que celle des entreprises, la part de l'État augmente en période de récession et diminue en période d'expansion.

Le graphique 2 montre l'évolution de la part du secteur des entreprises depuis 1947. Comme il fallait s'y attendre, la courbe de croissance de ce secteur est à l'inverse de celle du secteur des administrations publiques. La part du secteur des entreprises dans la production totale, de plus de 90% à la fin des années quarante, est passée à un peu plus de 80% ces dernières années. La tendance à la baisse se stabilise au début des années soixante-dix, puis est suivie d'une période cyclique marquée tout au long des années soixante-dix et quatre-vingt, la part des entreprises dans la production globale augmentant en période de prospérité et diminuant en période de croissance lente ou négative.

¹⁴ *Avec l'avènement de l'assurance-hospitalisation et l'application universelle de la Loi sur l'assurance-hospitalisation et les services diagnostiques en 1961, les hôpitaux privés sont devenus de plus en plus assujettis au contrôle financier et opérationnel de l'État. Aussi la plupart d'entre eux ont-ils été reclassifiés dans le secteur des administrations publiques, rétroactivement à 1961, lors de la révision historique du début des années soixante-dix.*

Chart 1 / Graphique 1
 Government Share in GDP at Factor Cost
 Part des administrations publiques dans le PIB coût des facteurs



Chart 2 / Graphique 2
 Business Share in GDP at Factor Cost
 Part des entreprises dans le PIB au coût des facteurs



The cyclical nature of business sector output reflects the presence of an operating surplus, or profit, which is by its nature more sensitive to economic cycles than wages, for example, as it consists of what remains after other business expenses are paid. Business expenses tend to be more stable or slow to change, leaving the surplus to absorb shocks or short term changes in business conditions. This element of surplus is not present in the other two sectors.

4.2 Economic Cycles in the Business Sector

Chart 3 compares the quarterly growth rates in constant price GDP at factor cost for the entire economy to that of the business sector for the period from 1981 to the present. The bars represent total GDP growth, while the line represents the percentage change in business sector output.

Almost without exception, the business sector is lower in the troughs and higher in the peaks than the economy as a whole, showing a more marked cyclical pattern over the period. Although only the period beginning in 1981 is plotted here, this feature can be observed for the entire time span back to 1961. It is particularly notable for the most recent recession, when business sector GDP decreased by 2.6% in the first quarter of 1991 while GDP for the economy as a whole declined 1.8%.

La nature cyclique de la production du secteur des entreprises traduit l'existence de l'excédent d'exploitation, ou profit, qui est par nature plus sensible aux cycles économiques que les salaires, par exemple, car il correspond à ce qui reste une fois payées les autres dépenses des entreprises. Les dépenses des entreprises tendent à être plus stables ou moins promptes à changer que l'excédent, laissant celui-ci absorber les chocs ou les fluctuations à court terme de la conjoncture. Cet élément d'excédent est absent des deux autres secteurs.

4.2 Les cycles économiques dans le secteur des entreprises

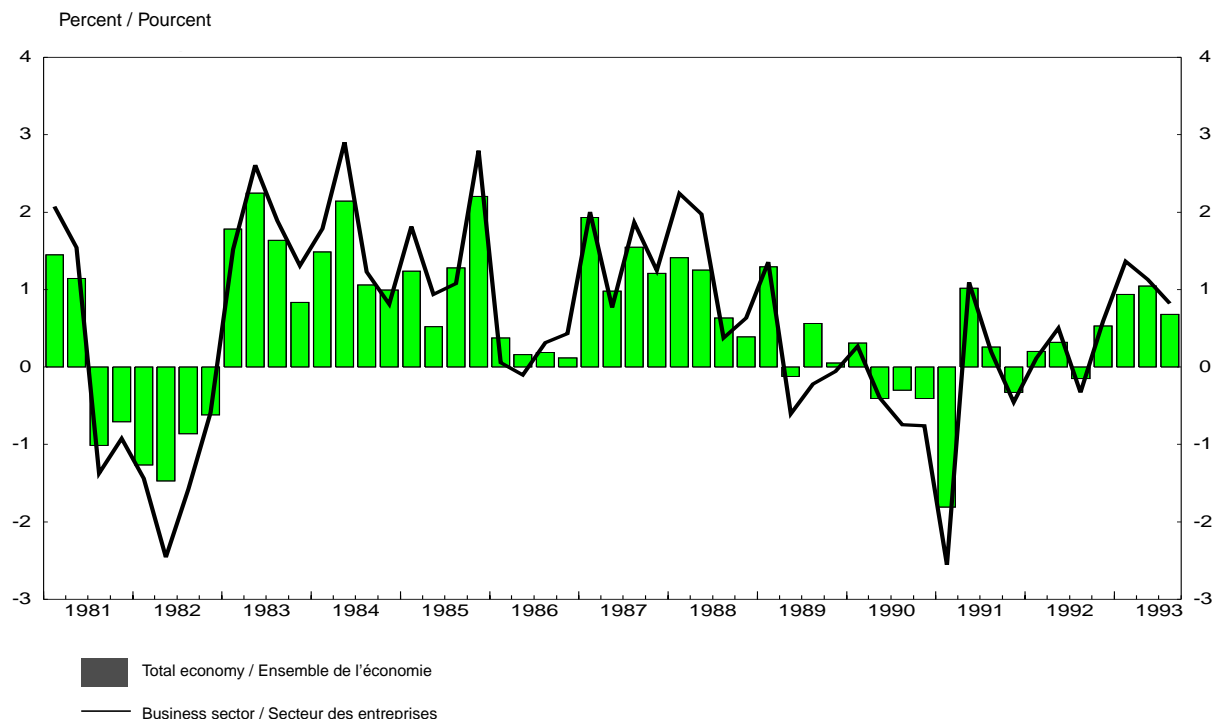
Le graphique 3 compare le taux de croissance trimestriel du PIB au coût des facteurs en prix constants pour l'ensemble de l'économie et pour le secteur des entreprises, de 1981 à aujourd'hui. Les barres représentent la croissance de l'ensemble du PIB et la ligne, la variation en pourcentage dans la production du secteur des entreprises.

Presque sans exception, le secteur des entreprises enregistre des creux plus profonds et des sommets plus élevés que l'économie dans son ensemble, affichant une courbe cyclique plus prononcée durant cette période. Même si le graphique 3 ne vise que la période débutant en 1981, l'observation se vérifie pour toute la période jusqu'en 1961. Cette tendance ressort encore plus nettement lors de la dernière récession, durant laquelle le PIB du secteur des entreprises a accusé une baisse de 2,6% alors que le PIB de l'économie dans son ensemble se repliait de 1,8%.

Chart 3 / Graphique 3

GDP at Factor Cost / PIB au coût des facteurs

Growth of Business Sector and Total Economy / Croissance du secteur des entreprises et de l'économie dans son ensemble



4.3 Implicit Price Indexes by Sector

Implicit price indexes for the personal, government and business sectors are shown quarterly for the period from 1981 to the present in Chart 4. As the base year for these quarterly indexes is 1986, they converge at 100 in that year. It can be observed that prior to 1986, prices in the business sector were higher than in the personal and government sectors. Beginning in 1989, the business sector implicit price index crossed that of the other two sectors and has remained lower since.

While the implicit price indexes of the government and personal sectors exhibit a steady upward trend, that of the business sector has shown a slight downward trend starting in the fourth quarter of 1990. Such a clear and prolonged departure of the business sector price index from those of the other sectors has not been evidenced in recent history. It means that the business sector, the portion of the economy most sensitive to economic shocks and cycles, is operating in a deflationary environment.

4.3 Indices implicites de prix par secteur

Le graphique 4 présente les indices implicites de prix trimestriels pour les secteurs des particuliers, des administrations publiques et des entreprises de 1981 à aujourd'hui. Comme l'année de référence de ces indices trimestriels est 1986, les indices convergent à 100 cette année-là. On note qu'avant 1986, les prix du secteur des entreprises étaient un peu supérieurs à ceux des secteurs des particuliers et des administrations publiques. À compter de 1989, l'indice implicite de prix du secteur des entreprises a rejoint ceux des deux autres secteurs et leur est resté inférieur depuis.

Alors que l'indice implicite de prix du secteur des administrations publiques et celui du secteur des particuliers affichent une courbe ascendante continue, celui du secteur des entreprises se caractérise par une faible tendance à la baisse depuis le quatrième trimestre de 1990. L'histoire récente n'offre aucun autre exemple d'un écart de tendance aussi net et prolongé entre l'indice des prix du secteur des entreprises et ceux des autres secteurs. Cet écart révèle que l'activité du secteur des entreprises, le plus sensible à la conjoncture, se déroule présentement dans un contexte déflationniste.

Chart 4 / Graphique 4
GDP at Factor Cost / PIB au coût des facteurs
Implicit price indexes by sector / Indices implicites de prix par secteur

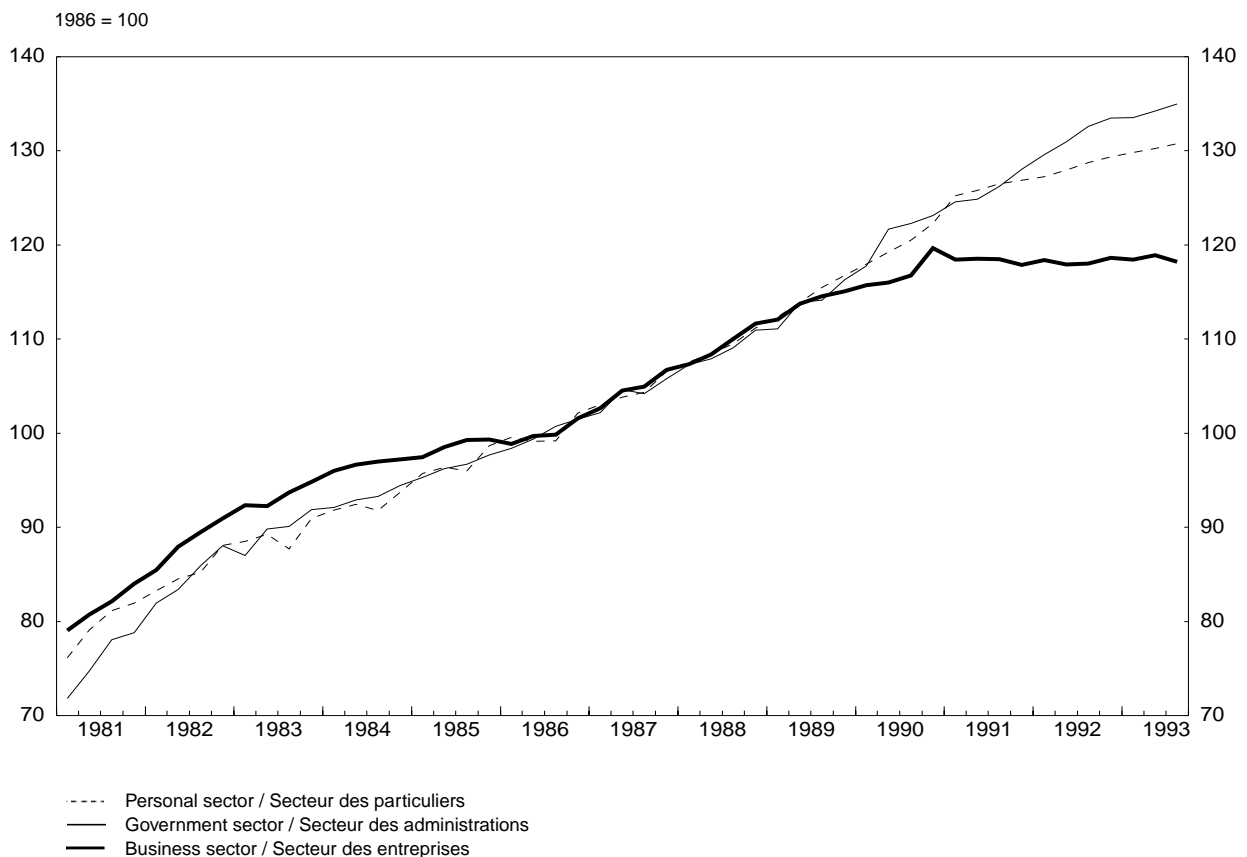


Table 3 - Gross Domestic Product at Factor Cost by Sector, 1947 - 1993*
Tableau 3 - Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur, 1947 - 1993*

Year Année	Personal Sector Secteur des particuliers			Government Sector Secteur des administrations			Business Sector Secteur des entreprises			Total GDP at Factor Cost PIB total au coût des facteurs		
	Current prices Prix courants	Constant 1986 prices Prix constants de 1986	Implicit price index Indice implicite de prix	Current prices Prix courants	Constant 1986 prices Prix constants de 1986	Implicit price index Indice implicite de prix	Current prices Prix courants	Constant 1986 prices Prix constants de 1986	Implicit price index Indice implicite de prix	Current prices Prix courants	Constant 1986 prices Prix constants de 1986	Implicit price index Indice implicite de prix
	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)
1947	229	-	-	908	-	-	11,093	-	-	12,262	-	-
1948	274	-	-	1,041	-	-	12,895	-	-	14,137	-	-
1949	311	-	-	1,189	-	-	13,949	-	-	15,469	-	-
1950	329	-	-	1,286	-	-	15,378	-	-	17,060	-	-
1951	378	-	-	1,558	-	-	17,915	-	-	19,732	-	-
1952	428	-	-	1,807	-	-	20,070	-	-	22,371	-	-
1953	486	-	-	1,998	-	-	20,746	-	-	23,401	-	-
1954	533	-	-	2,221	-	-	20,669	-	-	23,489	-	-
1955	577	-	-	2,400	-	-	22,843	-	-	25,929	-	-
1956	641	-	-	2,666	-	-	25,554	-	-	29,171	-	-
1947	I 208	-	-	868	-	-	10,680	-	-	11,764	-	-
	II 224	-	-	884	-	-	10,992	-	-	12,208	-	-
	III 236	-	-	920	-	-	11,112	-	-	12,192	-	-
	IV 248	-	-	960	-	-	11,588	-	-	12,884	-	-
1948	I 256	-	-	992	-	-	12,164	-	-	13,256	-	-
	II 264	-	-	1,016	-	-	12,640	-	-	13,768	-	-
	III 284	-	-	1,052	-	-	13,176	-	-	14,496	-	-
	IV 292	-	-	1,104	-	-	13,600	-	-	15,028	-	-
1949	I 296	-	-	1,140	-	-	13,536	-	-	14,780	-	-
	II 308	-	-	1,184	-	-	13,912	-	-	15,428	-	-
	III 320	-	-	1,208	-	-	14,096	-	-	15,792	-	-
	IV 320	-	-	1,224	-	-	14,252	-	-	15,876	-	-
1950	I 316	-	-	1,248	-	-	14,620	-	-	16,248	-	-
	II 320	-	-	1,252	-	-	14,804	-	-	16,556	-	-
	III 332	-	-	1,300	-	-	15,744	-	-	17,204	-	-
	IV 348	-	-	1,344	-	-	16,344	-	-	18,232	-	-
1951	I 352	-	-	1,484	-	-	17,292	-	-	19,196	-	-
	II 372	-	-	1,516	-	-	18,004	-	-	19,900	-	-
	III 388	-	-	1,576	-	-	17,988	-	-	19,796	-	-
	IV 400	-	-	1,656	-	-	18,376	-	-	20,036	-	-
1952	I 404	-	-	1,736	-	-	19,548	-	-	21,320	-	-
	II 416	-	-	1,780	-	-	19,972	-	-	22,556	-	-
	III 440	-	-	1,832	-	-	20,200	-	-	22,676	-	-
	IV 452	-	-	1,880	-	-	20,560	-	-	22,932	-	-
1953	I 460	-	-	1,924	-	-	20,768	-	-	22,996	-	-
	II 480	-	-	1,976	-	-	20,980	-	-	23,540	-	-
	III 496	-	-	2,016	-	-	20,528	-	-	23,436	-	-
	IV 508	-	-	2,076	-	-	20,708	-	-	23,632	-	-
1954	I 508	-	-	2,140	-	-	20,356	-	-	22,920	-	-
	II 528	-	-	2,204	-	-	20,308	-	-	23,240	-	-
	III 544	-	-	2,248	-	-	20,860	-	-	23,680	-	-
	IV 552	-	-	2,292	-	-	21,152	-	-	24,116	-	-
1955	I 548	-	-	2,320	-	-	21,944	-	-	24,800	-	-
	II 568	-	-	2,372	-	-	22,508	-	-	25,580	-	-
	III 588	-	-	2,420	-	-	23,284	-	-	26,444	-	-
	IV 604	-	-	2,488	-	-	23,636	-	-	26,892	-	-
1956	I 612	-	-	2,540	-	-	24,592	-	-	28,060	-	-
	II 628	-	-	2,636	-	-	25,364	-	-	28,676	-	-
	III 652	-	-	2,716	-	-	25,900	-	-	29,640	-	-
	IV 672	-	-	2,772	-	-	26,360	-	-	30,308	-	-

* Estimates of GDP at factor cost by sector will not add to the total GDP at factor cost. The difference between the sum of the sectors and the total is equal to the statistical discrepancy, which is included in the total, but not allocated by sector.

* Les estimations du PIB au coût des facteurs par secteur ne s'additionnent pas au PIB total au coût des facteurs. La différence entre la somme des secteurs et le total est la divergence statistique qui est incluse dans le total mais n'est pas ventilée par secteur.

Table 3 - Gross Domestic Product at Factor Cost by Sector, 1947 - 1993 (continued)
Tableau 3 - Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur, 1947 - 1993 (suite)

Year Année	Personal Sector Secteur des particuliers			Government Sector Secteur des administrations			Business Sector Secteur des entreprises			Total GDP at Factor Cost PIB total au coût des facteurs		
	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index
	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix
	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)
1957	706	-	-	2,961	-	-	26,630	-	-	30,492	-	-
1958	778	-	-	3,241	-	-	27,307	-	-	31,653	-	-
1959	865	-	-	3,448	-	-	28,764	-	-	33,476	-	-
1960	984	-	-	3,728	-	-	29,776	-	-	34,861	-	-
1961	736	3,649	20.2	4,691	33 236	14.1	30,455	118,486	25.7	36,119	156,428	23.1
1962	795	3,866	20.6	5,088	34 969	14.6	33,121	128,534	25.8	39,039	167,573	23.3
1963	853	4,045	21.1	5,483	36 550	15.0	35,599	135,967	26.2	42,050	177,090	23.8
1964	918	4,245	21.6	5,970	38 253	15.6	38,807	146,320	26.5	45,834	189,443	24.2
1965	1,016	4,503	22.6	6,594	39 947	16.5	42,425	157,270	27.0	50,342	202,964	24.8
1966	1,173	4,918	23.9	7,581	42 120	18.0	47,328	168,257	28.1	56,470	216,770	26.1
1957	I 672	-	-	2,848	-	-	26,520	-	-	30,132	-	-
	II 696	-	-	2,884	-	-	26,704	-	-	30,444	-	-
	III 720	-	-	3,040	-	-	26,836	-	-	30,940	-	-
	IV 736	-	-	3,072	-	-	26,460	-	-	30,452	-	-
1958	I 740	-	-	3,176	-	-	26,592	-	-	30,576	-	-
	II 768	-	-	3,220	-	-	27,312	-	-	31,696	-	-
	III 792	-	-	3,256	-	-	27,520	-	-	31,972	-	-
	IV 812	-	-	3,312	-	-	27,804	-	-	32,368	-	-
1959	I 812	-	-	3,372	-	-	28,280	-	-	32,872	-	-
	II 836	-	-	3,424	-	-	28,584	-	-	33,264	-	-
	III 880	-	-	3,468	-	-	28,912	-	-	33,624	-	-
	IV 932	-	-	3,528	-	-	29,280	-	-	34,144	-	-
1960	I 968	-	-	3,596	-	-	29,892	-	-	35,076	-	-
	II 1,016	-	-	3,668	-	-	29,632	-	-	34,356	-	-
	III 1,016	-	-	3,764	-	-	29,988	-	-	35,044	-	-
	IV 936	-	-	3,884	-	-	29,592	-	-	34,968	-	-
1961	I 712	3,552	20.1	4,532	32,732	13.8	28,896	112,774	25.6	34,832	152,014	22.9
	II 732	3,612	20.3	4,636	32,852	14.1	30,136	117,479	25.6	35,776	155,123	23.1
	III 748	3,712	20.1	4,760	33,540	14.2	31,224	121,135	25.8	36,708	158,355	23.2
	IV 752	3,720	20.2	4,836	33,820	14.3	31,564	122,558	25.8	37,160	160,218	23.2
1962	I 772	3,784	20.4	5,000	34,592	14.4	32,348	125,324	25.8	38,216	164,172	23.3
	II 784	3,816	20.6	5,052	34,576	14.6	32,768	128,741	25.4	38,460	166,593	23.1
	III 804	3,900	20.6	5,120	35,172	14.6	33,276	129,869	25.6	39,244	169,173	23.2
	IV 820	3,964	20.7	5,180	35,536	14.6	34,092	130,201	26.2	40,236	170,353	23.6
1963	I 824	3,940	20.9	5,284	35,832	14.8	34,212	131,352	26.1	40,568	172,188	23.6
	II 840	3,976	21.1	5,404	36,172	14.9	35,200	135,035	26.1	41,484	175,407	23.6
	III 860	4,076	21.1	5,532	36,788	15.0	35,604	136,485	26.1	42,172	178,113	23.7
	IV 888	4,188	21.2	5,712	37,408	15.3	37,380	140,998	26.5	43,976	182,650	24.1
1964	I 888	4,116	21.6	5,724	37,876	15.1	37,784	142,342	26.5	44,744	185,806	24.1
	II 904	4,192	21.6	5,888	37,912	15.5	38,488	145,591	26.4	45,220	187,523	24.1
	III 928	4,304	21.6	6,072	38,348	15.8	39,236	147,374	26.6	46,388	190,686	24.3
	IV 952	4,368	21.8	6,196	38,876	15.9	39,720	149,972	26.5	46,984	193,756	24.2
1965	I 980	4,400	22.3	6,292	39,216	16.0	40,864	152,844	26.7	48,496	197,948	24.5
	II 996	4,448	22.4	6,472	39,476	16.4	41,780	154,659	27.0	49,596	199,999	24.8
	III 1,024	4,504	22.7	6,756	40,240	16.8	42,596	158,416	26.9	50,668	204,332	24.8
	IV 1,064	4,660	22.8	6,856	40,856	16.8	44,460	163,163	27.2	52,608	209,575	25.1
1966	I 1,116	4,792	23.3	7,268	41,440	17.5	45,988	166,597	27.6	54,636	213,869	25.6
	II 1,152	4,848	23.8	7,444	41,824	17.8	47,036	167,235	28.1	56,200	216,031	26.0
	III 1,192	4,964	24.0	7,672	42,312	18.1	47,416	168,046	28.2	56,860	217,478	26.1
	IV 1,232	5,068	24.3	7,940	42,904	18.5	48,872	171,152	28.6	58,184	219,704	26.5

Table 3 - Gross Domestic Product at Factor Cost by Sector, 1947 - 1993 (continued)
Tableau 3 - Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur, 1947 - 1993 (suite)

Year Année	Personal Sector Secteur des particuliers			Government Sector Secteur des administrations			Business Sector Secteur des entreprises			Total GDP at Factor Cost PIB total au coût des facteurs		
	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index
	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix
	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)
1967	1,352	5,313	25.4	8,685	44 703	19.4	50,048	172,196	29.1	60,335	223,148	27.0
1968	1,544	5,715	27.0	9,838	47 084	20.9	54,198	181,363	29.9	65,898	235,312	28.0
1969	1,794	6,213	28.9	11,279	49 433	22.8	59,396	192,554	30.9	72,482	248,309	29.2
1970	1,992	6,470	30.8	12,590	51 284	24.6	62,755	192,382	32.6	78,021	252,299	30.9
1971	2,257	6,888	32.8	14,003	53 487	26.2	68,185	204,314	33.4	85,237	267,060	31.9
1972	2,521	7,140	35.3	15,730	55 195	28.5	76,604	219,402	34.9	95,002	282,176	33.7
1973	2,763	7,309	37.8	17,678	57 373	30.8	91,606	239,673	38.2	112,061	304,410	36.8
1974	3,221	7,629	42.2	21,172	59 582	35.5	110,441	249,684	44.2	134,244	315,620	42.5
1975	3,844	8,076	47.6	25,264	61 585	41.0	125,247	250,178	50.1	154,453	320,035	48.3
1976	4,388	8,402	52.2	29,627	63 268	46.8	143,058	267,838	53.4	176,932	339,251	52.1
1967	I 1,248	5,000	25.0	8,228	43,048	19.1	48,648	169,834	28.6	58,360	218,774	26.7
	II 1,332	5,264	25.3	8,556	44,312	19.3	50,072	171,973	29.1	60,256	222,641	27.1
	III 1,392	5,440	25.6	8,820	45,484	19.4	50,364	173,119	29.1	60,824	224,971	27.0
	IV 1,436	5,548	25.9	9,136	45,968	19.9	51,108	173,860	29.4	61,900	226,208	27.4
1968	I 1,456	5,500	26.5	9,388	46,636	20.1	51,940	175,596	29.6	63,044	228,700	27.6
	II 1,508	5,560	27.1	9,576	46,736	20.5	53,780	180,500	29.8	65,232	234,104	27.9
	III 1,576	5,792	27.2	9,984	47,156	21.2	54,744	182,924	29.9	66,776	237,536	28.1
	IV 1,636	6,008	27.2	10,404	47,808	21.8	56,328	186,434	30.2	68,540	240,910	28.4
1969	I 1,696	5,920	28.6	10,692	48,584	22.0	57,848	192,032	30.1	70,128	246,284	28.5
	II 1,760	6,188	28.4	10,948	49,336	22.2	58,956	192,474	30.6	71,460	247,410	28.9
	III 1,792	6,224	28.8	11,592	49,716	23.3	59,740	192,972	31.0	73,064	248,792	29.4
	IV 1,928	6,520	29.6	11,884	50,096	23.7	61,040	192,739	31.7	75,276	250,751	30.0
1970	I 1,960	6,512	30.1	12,136	50,628	24.0	62,436	194,050	32.2	76,720	251,854	30.5
	II 1,980	6,464	30.6	12,440	50,928	24.4	62,184	192,564	32.3	76,984	251,212	30.6
	III 1,996	6,432	31.0	12,760	51,380	24.8	63,100	191,331	33.0	78,800	252,111	31.3
	IV 2,032	6,472	31.4	13,024	52,200	24.9	63,300	191,583	33.0	79,580	254,019	31.3
1971	I 2,144	6,740	31.8	13,280	52,300	25.4	64,364	197,709	32.5	80,644	259,365	31.1
	II 2,308	7,148	32.3	14,004	53,352	26.2	66,904	201,709	33.2	83,924	264,341	31.8
	III 2,244	6,764	33.2	14,088	53,980	26.1	69,872	207,434	33.7	87,048	270,682	32.2
	IV 2,332	6,900	33.8	14,640	54,316	26.9	71,600	210,403	34.0	89,332	273,851	32.6
1972	I 2,424	7,104	34.1	15,144	55,032	27.5	72,368	211,172	34.3	90,200	274,072	32.9
	II 2,480	7,080	35.0	15,164	53,984	28.1	76,112	217,365	35.0	94,128	279,505	33.7
	III 2,552	7,148	35.7	15,948	55,972	28.5	76,892	220,573	34.9	95,604	284,309	33.6
	IV 2,628	7,228	36.4	16,664	55,792	29.9	81,044	228,500	35.5	100,076	290,820	34.4
1973	I 2,776	7,584	36.6	17,044	56,552	30.1	85,392	235,213	36.3	105,004	298,809	35.1
	II 2,740	7,336	37.4	17,308	57,488	30.1	89,720	237,754	37.7	109,712	302,466	36.3
	III 2,724	7,096	38.4	17,808	57,444	31.0	92,668	240,132	38.6	113,264	304,876	37.1
	IV 2,812	7,220	39.0	18,552	58,008	32.0	98,644	245,594	40.2	120,264	311,490	38.6
1974	I 2,936	7,224	40.6	19,540	58,324	33.5	103,344	250,939	41.2	125,520	315,823	39.7
	II 3,040	7,344	41.4	20,228	59,140	34.2	108,496	249,111	43.5	131,460	314,931	41.7
	III 3,376	7,936	42.5	21,956	60,228	36.5	113,068	249,934	45.2	137,280	315,666	43.5
	IV 3,532	8,012	44.1	22,964	60,636	37.9	116,856	248,754	47.0	142,716	316,062	45.1
1975	I 3,544	7,688	46.1	23,408	60,668	38.6	119,272	247,527	48.2	145,520	314,427	46.3
	II 3,740	7,924	47.2	24,568	61,132	40.2	122,368	247,363	49.5	150,936	316,971	47.6
	III 4,236	8,812	48.1	26,564	62,396	42.6	127,232	250,564	50.8	158,200	322,132	49.1
	IV 3,856	7,880	48.9	26,516	62,144	42.7	132,116	255,257	51.8	163,156	326,609	50.0
1976	I 3,792	7,448	50.9	27,200	62,124	43.8	138,052	264,263	52.2	168,304	332,423	50.6
	II 4,864	9,440	51.5	29,860	62,836	47.5	142,520	268,321	53.1	176,924	340,005	52.0
	III 3,896	7,384	52.8	29,368	63,932	45.9	145,692	269,291	54.1	179,388	341,439	52.5
	IV 5,000	9,336	53.6	32,080	64,180	50.0	145,968	269,478	54.2	183,112	343,138	53.4

Table 3 - Gross Domestic Product at Factor Cost by Sector, 1947 - 1993 (continued)
Tableau 3 - Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur, 1947 - 1993 (suite)

Year Année	Personal Sector Secteur des particuliers			Government Sector Secteur des administrations			Business Sector Secteur des entreprises			Total GDP at Factor Cost PIB total au coût des facteurs		
	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index
	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix
	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)
1977	4,896	8,682	56.4	32,965	64 728	50.9	155,721	274,720	56.7	194,691	350,146	55.6
1978	5,290	8,732	60.6	36,009	65 647	54.9	175,545	286,734	61.2	216,785	361,078	60.0
1979	5,849	8,865	66.0	39,728	65 511	60.6	204,083	300,986	67.8	249,461	375,112	66.5
1980	6,590	9,132	72.2	44,204	65 919	67.1	231,780	306,917	75.5	282,619	381,992	74.0
1981	7,497	9,417	79.6	51,231	67 512	75.9	260,636	319,947	81.5	319,537	397,090	80.5
1982	8,561	10,036	85.3	58,216	68 613	84.8	268,407	303,603	88.4	335,534	382,575	87.7
1983	9,371	10,516	89.1	62,516	69 693	89.7	291,448	312,361	93.3	365,582	394,995	92.5
1984	10,205	11,038	92.5	66,008	70 830	93.2	324,945	335,949	96.7	402,021	418,717	96.0
1985	11,016	11,391	96.7	68,994	71 516	96.5	350,721	355,511	98.7	430,776	438,450	98.2
1986	11,783	11,783	100.0	72,653	72 653	100.0	366,594	366,594	100.0	451,839	451,839	100.0
1977	I 4,920	9,020	54.5	31,604	63,836	49.5	150,588	272,734	55.2	188,056	347,358	54.1
	II 4,940	8,804	56.1	32,740	64,484	50.8	153,908	274,093	56.1	192,416	348,913	55.1
	III 4,780	8,368	57.1	33,492	65,216	51.4	156,992	275,561	57.0	196,416	351,221	55.9
	IV 4,944	8,536	57.9	34,024	65,376	52.0	161,396	276,491	58.4	201,876	353,091	57.2
1978	I 5,144	8,824	58.3	34,600	65,268	53.0	165,636	279,390	59.3	206,224	354,970	58.1
	II 5,196	8,660	60.0	35,452	65,744	53.9	172,888	285,317	60.6	213,444	359,617	59.4
	III 5,328	8,668	61.5	36,416	66,032	55.1	178,460	286,967	62.2	220,440	362,099	60.9
	IV 5,492	8,776	62.6	37,568	65,544	57.3	185,196	295,262	62.7	227,032	367,626	61.8
1979	I 5,688	8,956	63.5	38,608	65,956	58.5	189,264	294,333	64.3	234,368	370,549	63.2
	II 5,792	8,876	65.2	39,216	65,652	59.7	200,152	297,479	67.3	245,792	372,995	65.9
	III 5,920	8,836	67.0	40,376	65,568	61.6	209,340	305,701	68.5	254,220	377,993	67.3
	IV 5,996	8,792	68.2	40,712	64,868	62.8	217,576	306,431	71.0	263,464	378,911	69.5
1980	I 6,124	8,708	70.3	41,788	64,712	64.6	223,560	306,984	72.8	270,152	378,532	71.4
	II 6,568	9,236	71.1	43,620	66,008	66.1	228,320	303,499	75.2	277,804	377,775	73.5
	III 6,748	9,236	73.1	44,856	66,240	67.7	232,872	304,447	76.5	285,208	380,911	74.9
	IV 6,920	9,348	74.0	46,552	66,716	69.8	242,368	312,738	77.5	297,312	390,750	76.1
1981	I 7,048	9,256	76.2	47,964	66,768	71.8	252,272	319,215	79.0	308,292	396,419	77.8
	II 7,276	9,200	79.1	50,188	67,168	74.7	261,680	324,135	80.7	319,496	400,955	79.7
	III 7,896	9,732	81.1	52,992	67,884	78.1	262,536	319,692	82.1	323,080	396,900	81.4
	IV 7,768	9,480	81.9	53,780	68,228	78.8	266,056	316,746	84.0	327,280	394,086	83.0
1982	I 8,228	9,880	83.3	55,660	67,916	82.0	266,772	312,195	85.5	329,968	389,107	84.8
	II 8,340	9,868	84.5	57,280	68,668	83.4	267,736	304,527	87.9	333,696	383,379	87.0
	III 8,616	10,112	85.2	59,128	68,824	85.9	268,196	299,731	89.5	337,244	380,079	88.7
	IV 9,060	10,284	88.1	60,796	69,044	88.0	270,924	297,959	90.9	341,228	377,735	90.3
1983	I 8,728	9,860	88.5	60,460	69,496	87.0	279,296	302,482	92.3	350,896	384,466	91.3
	II 9,436	10,572	89.2	62,468	69,548	89.8	286,348	310,365	92.3	360,664	393,101	91.8
	III 9,580	10,920	87.7	63,124	70,048	90.1	296,344	316,231	93.7	371,220	399,539	92.9
	IV 9,740	10,712	90.9	64,012	69,680	91.9	303,804	320,367	94.8	379,548	402,875	94.2
1984	I 10,048	10,940	91.8	64,908	70,468	92.1	313,048	326,096	96.0	389,296	408,868	95.2
	II 10,120	10,948	92.4	65,696	70,696	92.9	324,408	335,565	96.7	400,644	417,641	95.9
	III 10,260	11,180	91.8	66,404	71,192	93.3	329,416	339,688	97.0	406,104	422,076	96.2
	IV 10,392	11,084	93.8	67,024	70,964	94.5	332,908	342,446	97.2	412,040	426,282	96.7
1985	I 10,744	11,224	95.7	67,864	71,212	95.3	339,708	348,668	97.4	418,776	431,564	97.0
	II 10,876	11,284	96.4	68,448	71,140	96.2	346,768	351,943	98.5	425,560	433,807	98.1
	III 11,092	11,552	96.0	69,264	71,640	96.7	353,180	355,743	99.3	433,980	439,371	98.8
	IV 11,352	11,504	98.7	70,400	72,072	97.7	363,228	365,690	99.3	444,788	449,058	99.0
1986	I 11,492	11,544	99.5	71,108	72,280	98.4	361,796	365,904	98.9	445,412	450,740	98.8
	II 11,668	11,772	99.1	71,992	72,432	99.4	364,384	365,524	99.7	449,788	451,456	99.6
	III 11,928	12,024	99.2	73,404	72,880	100.7	366,168	366,684	99.9	452,192	452,312	100.0
	IV 12,044	11,792	102.1	74,108	73,012	101.5	374,028	368,276	101.6	459,964	452,848	101.6

Table 3 - Gross Domestic Product at Factor Cost by Sector, 1947 - 1993 (concluded)
Tableau 3 - Produit intérieur brut au coût des facteurs par secteur, 1947 - 1993 (fin)

Year Année	Personal Sector Secteur des particuliers			Government Sector Secteur des administrations			Business Sector Secteur des entreprises			Total GDP at Factor Cost PIB total au coût des facteurs		
	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index	Current prices	Constant 1986 prices	Implicit price index
	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix	Prix courants	Prix constants de 1986	Indice implicite de prix
	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)	(\$000,000)		(%)
1987	12,541	12,007	104.5	76,977	73 872	104.2	400,650	382,564	104.7	491,878	470,051	104.6
1988	13,587	12,444	109.2	81,978	75 347	108.8	444,538	406,518	109.3	538,116	492,475	109.3
1989	14,620	12,755	114.6	88,347	77,596	113.9	471,768	414,362	113.8	574,534	504,465	113.9
1990	15,985	13,320	120.0	96,992	80,018	121.2	480,527	410,649	117.0	594,356	504,681	117.8
1991	16,962	13,452	126.1	103,003	81,797	125.9	472,279	399,176	118.3	595,156	496,815	119.8
1992	17,725	13,813	128.3	108,738	82,597	131.7	474,318	401,184	118.2	603,741	499,994	120.7
1987	I 12,100	11,744	103.0	74,920	73,312	102.2	385,588	375,656	102.6	473,540	461,608	102.6
	II 12,528	12,068	103.8	76,916	73,532	104.6	395,712	378,548	104.5	487,256	466,140	104.5
	III 12,668	12,144	104.3	77,472	74,360	104.2	404,696	385,620	105.0	496,160	473,364	104.8
	IV 12,868	12,072	106.6	78,600	74,284	105.8	416,604	390,432	106.7	510,556	479,092	106.6
1988	I 13,172	12,248	107.5	80,256	74,800	107.3	428,476	399,184	107.3	521,520	485,856	107.3
	II 13,416	12,372	108.4	80,964	75,052	107.9	441,152	407,072	108.4	532,800	491,952	108.3
	III 13,732	12,540	109.5	82,544	75,688	109.1	449,536	408,612	110.0	543,900	495,076	109.9
	IV 14,028	12,616	111.2	84,148	75,848	110.9	458,988	411,204	111.6	554,244	497,016	111.5
1989	I 14,308	12,736	112.3	85,348	76,836	111.1	467,060	416,772	112.1	563,508	503,444	111.9
	II 14,460	12,696	113.9	87,932	77,208	113.9	471,140	414,248	113.7	572,076	502,828	113.8
	III 14,660	12,696	115.5	88,888	77,888	114.1	473,536	413,332	114.6	579,164	505,664	114.5
	IV 15,052	12,892	116.8	91,220	78,452	116.3	475,336	413,096	115.1	583,388	505,924	115.3
1990	I 15,376	13,032	118.0	93,412	79,312	117.8	479,288	414,200	115.7	589,224	507,492	116.1
	II 16,000	13,420	119.2	96,964	79,692	121.7	478,472	412,544	116.0	591,200	505,428	117.0
	III 16,132	13,388	120.5	98,220	80,340	122.3	478,072	409,480	116.8	593,300	503,924	117.7
	IV 16,432	13,440	122.3	99,372	80,728	123.1	486,276	406,372	119.7	603,700	501,880	120.3
1991	I 16,592	13,252	125.2	101,424	81,408	124.6	468,912	395,996	118.4	589,536	492,804	119.6
	II 16,768	13,332	125.8	102,424	82,032	124.9	474,424	400,320	118.5	596,236	497,832	119.8
	III 17,108	13,524	126.5	103,028	81,624	126.2	475,152	401,104	118.5	598,788	499,124	120.0
	IV 17,380	13,700	126.9	105,136	82,124	128.0	470,628	399,284	117.9	596,064	497,500	119.8
1992	I 17,540	13,784	127.2	106,772	82,400	129.6	473,240	399,740	118.4	600,728	498,512	120.5
	II 17,724	13,852	128.0	107,940	82,444	130.9	473,668	401,748	117.9	601,868	500,104	120.3
	III 17,800	13,828	128.7	109,772	82,792	132.6	472,588	400,436	118.0	603,004	499,360	120.8
	IV 17,836	13,788	129.4	110,468	82,752	133.5	477,776	402,812	118.6	609,364	502,000	121.4
1993	I 17,964	13,836	129.8	110,464	82,728	133.5	483,596	408,320	118.4	614,276	506,704	121.2
	II 17,956	13,788	130.2	110,704	82,472	134.2	490,940	412,932	118.9	623,096	512,008	121.7
	III 18,076	13,824	130.8	111,120	82,332	135.0	492,024	416,328	118.2	624,948	515,492	121.2

Technical Series

The Income and Expenditure Accounts Division (IEAD) has a series of technical paper reprints, which users can obtain without charge. A list of the reprints currently available is presented below. For copies, contact the client services representative at 613-951-3810 or write to IEAD, Statistics Canada, 21st Floor, R.H. Coats Building, Tunney's Pasture, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. (Internet: iead-info-dcrd@statcan.ca)

1. "Laspeyres, Paasche and Chain Price Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1988.
2. "Technical Paper on the Treatment of Grain Production in the Quarterly Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1989.
3. "Data Revisions for the Period 1985-1988 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1989.
4. "Incorporation in the Income and Expenditure Accounts of a Breakdown of Investment in Machinery and Equipment", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1989.
5. "New Provincial Estimates of Final Domestic Demand at Constant Prices", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1989.
6. "Real Gross Domestic Product: Sensitivity to the Choice of Base Year", reprinted from ***Canadian Economic Observer***, May 1990
7. "Data Revisions for the Period 1986-1989 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1990.
8. "Volume Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1990.
9. "A New Indicator of Trends in Wage Inflation", reprinted from ***Canadian Economic Observer***, September 1989.
10. "Recent Trends in Wages", reprinted from ***Perspectives on Labour and Income***, winter 1990.
11. "The Canadian System of National Accounts Vis-à-Vis the U.N. System of National Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1990.
12. "The Allocation of Indirect Taxes and Subsidies to Components of Final Expenditure", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1990.
13. "The Treatment of the GST in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1991.

Série technique

La Division des comptes des revenus et dépenses (DCRD) offre des tirés à part d'articles techniques, que l'utilisateur peut obtenir sans frais. Voici la liste des tirés à part disponibles. Pour obtenir des copies, vous pouvez communiquer avec la responsable des services aux clients au 613-951-3810 ou vous pouvez écrire à DCRD, Statistique Canada, 21^e étage, édifice R.H. Coats, Tunney's Pasture, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. (Internet : iead-info-dcrd@statcan.ca)

1. «Les indices de prix Laspeyres, Paasche et en chaîne dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1988.
2. «Document technique sur le traitement de la production de céréales dans les comptes trimestriels des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1989.
3. «Révision des données de la période 1985-1988 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1989.
4. «Incorporation dans les comptes des revenus et dépenses d'une décomposition de (investissement en machines et matériel)», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1989.
5. «Les nouvelles estimations provinciales de la demande intérieure finale en prix constants», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1989.
6. «Produit intérieur brut en termes réels. sensibilité au choix de l'année de base», tiré à part de ***L'Observateur économique canadien***, mai 1990.
7. «Révisions des données de la période 1986-1989 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1990.
8. «Les indices de volume dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1990.
9. «Un nouvel indicateur des tendances de l'inflation par les salaires», tiré à part de ***L'Observateur économique canadien***, septembre 1989.
10. «Tendances récentes des salaires», tiré à part de ***L'Emploi et le revenu en perspective***, hiver 1990.
11. «Le système de comptabilité nationale du Canada et le système de comptabilité nationale des Nations Unies», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1990.
12. «La répartition des impôts indirects et des subventions aux composantes de la dépense finale», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1990.
13. «Le traitement de la TPS dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1991.

14. "The Introduction of Chain Volume Indexes in the Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1991.
15. "Data Revisions for the Period 1987-1990 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, second quarter 1991.
16. "Volume Estimates of International Trade in Business Services", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1991.
17. "The Challenge of Measurement in the National Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1991.
18. "A Study of the Flow of Consumption Services from the Stock of Consumer Goods", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1991.
19. "The Value of Household Work in Canada, 1986", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1992.
20. "Data Revisions for the Period 1988-1991 in the National Income and Expenditure Accounts", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1980-1991.
21. "Cross-border Shopping - Trends and Measurement Issues", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1992.
22. "Reading Government Statistics: A User's Guide", reprinted from ***Policy Options***, Vol. 14, No. 3, April 1993.
23. "The Timeliness of Quarterly Income and Expenditure Accounts: An International Comparison", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1993.
24. "National Income and Expenditure Accounts: Revised Estimates for the period from 1989 to 1992", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1981-1992.
25. "International Price and Quantity Comparisons: Purchasing Power Parities and Real Expenditures, Canada and the United States", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, Annual Estimates, 1981-1992.
26. "The Distribution of GDP at Factor Cost by Sector", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, third quarter 1993.
27. "The Value of Household Work in Canada, 1992", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, fourth quarter 1993.
28. "Assessing the Size of the Underground Economy: The Statistics Canada Perspective", reprinted from ***Canadian Economic Observer***, May 1994.
29. "National Income and Expenditure Accounts: Revised Estimates for the period from 1990 to 1993", reprinted from ***National Income and Expenditure Accounts***, first quarter 1994.
14. «L'introduction des indices de volume en chaîne dans les comptes des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1991.
15. «Révisions des données de la période 1987-1990 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, deuxième trimestre 1991.
16. «Estimations en volume du commerce international des services commerciaux», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1991.
17. «Le défi de la mesure dans les comptes nationaux», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1991.
18. «Étude sur le flux des services de consommation générés par le stock de biens de consommation», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1991.
19. «La valeur du travail ménager au Canada. 1986», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1992.
20. «Révisions des données de la période 1988-1991 dans les comptes nationaux des revenus et dépenses», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles. 1980-1991.
21. «Achats outre-frontière - Tendances et mesure», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1992.
22. «Comment lire» les statistiques produites par le gouvernement: un guide pratique», tiré à part de ***Options Politiques***, vol. 14, n° 3, avril 1993.
23. «L'Actualité des comptes des revenus et dépenses trimestriels: une comparaison à l'échelle internationale», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1993.
24. «Comptes nationaux des revenus et dépenses: Estimations révisées pour la période de 1989 à 1992», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles, 1981-1992.
25. «Comparaisons internationales des quantités et des prix: parités de pouvoir d'achat et dépenses réelles, Canada et États-Unis», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, estimations annuelles, 1981-1992.
26. «La ventilation par secteur du PIB au coût des facteurs», tiré à part de ***comptes nationaux des revenus et dépenses***, troisième trimestre 1993.
27. «La valeur du travail ménager au Canada, 1992», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, quatrième trimestre 1993.
28. «Évaluation de la dimension de l'économie souterraine: le point de vue de Statistique Canada», tiré à part de ***L'Observateur économique canadien***, mai 1994.
29. «Comptes nationaux des revenus et dépenses: Estimations révisées pour la période de 1990 à 1993», tiré à part de ***Comptes nationaux des revenus et dépenses***, premier trimestre 1994.

Technical Series - Concluded

30. "The Canadian National Accounts Environmental Component: A Status Report", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, Annual Estimates, 1982-1993.
31. "The Tourism Satellite Account", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, second quarter 1994.
32. "The 1993 International System of National Accounts: Its implementation in Canada", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, third quarter 1994.
33. "The 1995 Revision of the National Economic and Financial Accounts", reprinted from *National Economic and Financial Accounts*, first quarter 1995.
34. "A Primer on Financial Derivatives", reprinted from *National Economic and Financial Accounts*, first quarter 1995.
35. "The Effect of Rebasings on GDP", reprinted from *National Economic and Financial Accounts*, second quarter 1996.
36. "Purchasing Power Parities and Real Expenditures, United States and Canada - An Update to 1998", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, third quarter 1999.
37. "Capitalization of Software in the National Accounts", *National Income and Expenditure Accounts technical series*, February 2002.
38. "The Provincial and Territorial Tourism Satellite Accounts for Canada, 1996", *National Income and Expenditure Accounts technical series*, April 2002.
39. "Purchasing Power Parities and Real Expenditures, United States and Canada", reprinted from *National Income and Expenditure Accounts*, first quarter 2002.
40. "The Provincial and Territorial Tourism Satellite Accounts for Canada, 1998", *National Income and Expenditure Accounts technical series*, June 2003.
41. "Government revenue attributable to tourism, 1998", *National Income and Expenditure Accounts technical series*, September 2003.
42. "Chain Fisher Index Volume Methodology", *National Income and Expenditure Accounts*, November 2003.
43. "Trends in provincial and territorial economic statistics: 1981 - 2002", *National Income and Expenditure Accounts technical series*, November 2003.

Série technique - fin

30. «Rapport d'étape: élément environnemental des comptes nationaux du Canada», tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, estimations annuelles, 1982-1993.
31. «Le Compte satellite du tourisme», tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, deuxième trimestre 1994.
32. «Le système international de comptabilité nationale de 1993: son application au Canada», tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, troisième trimestre 1994.
33. «La révision de 1995 des Comptes économiques et financiers nationaux», tiré à part de *Comptes économiques et financiers nationaux*, premier trimestre 1995.
34. «Une introduction aux produits financiers dérivés», tiré à part de *Comptes économiques et financiers nationaux*, premier trimestre 1995.
35. «L'effet du changement d'année de base sur le PIB», tiré à part de *Comptes économiques et financiers nationaux*, deuxième trimestre 1996.
36. «Parités de pouvoir d'achat et dépenses réelles, États-Unis et Canada: mise à jour jusqu'à 1998», tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, troisième trimestre 1999.
37. «Capitalisation des logiciels dans la comptabilité nationale», *Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique*, février 2002.
38. «Compte satellite provincial et territorial du tourisme pour le Canada, 1996», *Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique*, avril 2002.
39. «Parités de pouvoir d'achat et dépenses réelles, États-Unis et Canada», tiré à part de *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, premier trimestre 2002.
40. «Compte satellite provincial et territorial du tourisme pour le Canada, 1998», *Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique*, juin 2003.
41. «Recettes des administrations publiques attribuables au tourisme», *Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique*, septembre 2003.
42. «Méthodologie de l'indice de volume en chaîne Fisher», *Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique*, novembre 2003.
43. «Tendances provinciales et territoriales des statistiques économiques: 1981 - 2002», *Comptes nationaux des revenus et dépenses série technique*, novembre 2003.