

N° 11-626-X au catalogue — N° 069  
ISSN 1927-5048  
ISBN 978-0-660-07861-8

## Aperçus économiques

# Entreprises appartenant à des immigrants dans les industries fondées sur le savoir

par Garnett Picot et Yuri Ostrovsky

Date de diffusion : le 17 mars 2017



Statistique  
Canada

Statistics  
Canada

Canada

---

## Comment obtenir d'autres renseignements

Pour toute demande de renseignements au sujet de ce produit ou sur l'ensemble des données et des services de Statistique Canada, visiter notre site Web à [www.statcan.gc.ca](http://www.statcan.gc.ca).

Vous pouvez également communiquer avec nous par :

**Courriel** à [STATCAN.infostats-infostats.STATCAN@canada.ca](mailto:STATCAN.infostats-infostats.STATCAN@canada.ca)

**Téléphone** entre 8 h 30 et 16 h 30 du lundi au vendredi aux numéros suivants :

- Service de renseignements statistiques 1-800-263-1136
- Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants 1-800-363-7629
- Télécopieur 1-514-283-9350

### Programme des services de dépôt

- Service de renseignements 1-800-635-7943
- Télécopieur 1-800-565-7757

## Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle que les employés observent. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées sur le site [www.statcan.gc.ca](http://www.statcan.gc.ca) sous « Contactez-nous » > « Normes de service à la clientèle ».

## Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population du Canada, les entreprises, les administrations et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques exactes et actuelles.

## Signes conventionnels dans les tableaux

Les signes conventionnels suivants sont employés dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- 0 zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
- 0<sup>s</sup> valeur arrondie à 0 (zéro) là où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
- <sup>p</sup> provisoire
- <sup>r</sup> révisé
- x confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
- <sup>E</sup> à utiliser avec prudence
- F trop peu fiable pour être publié
- \* valeur significativement différente de l'estimation pour la catégorie de référence ( $p < 0,05$ )

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2017

Tous droits réservés. L'utilisation de la présente publication est assujettie aux modalités de l'[entente de licence ouverte](#) de Statistique Canada.

Une [version HTML](#) est aussi disponible.

*This publication is also available in English.*

---



# Entreprises appartenant à des immigrants dans les industries fondées sur le savoir

par Garnett Picot, Direction générale de la recherche et de l'évaluation, Immigration, Réfugiés et Citoyenneté Canada  
et Yuri Ostrovsky, Division de l'analyse sociale et de la modélisation, Statistique Canada

Le présent article de la série *Aperçus économiques* décrit dans quelle mesure les entreprises appartenant à des immigrants participent à l'économie « fondée sur le savoir », à l'économie ethnique plus traditionnelle ou aux autres secteurs industriels. On y donne également un aperçu des différences entre les catégories d'immigrants (regroupement familial, réfugiés, catégorie des gens d'affaires et catégorie économique) dans les types d'entreprises leur appartenant. L'analyse porte sur deux types d'entreprises : entreprises privées constituées en société et travailleurs autonomes non constitués en société.

## Introduction

Traditionnellement, la plus grande partie de la recherche effectuée sur les entreprises appartenant à des immigrants portait sur l'économie ethnique, soit la mesure dans laquelle la demande de biens spécialisés au sein de groupes ethniques particuliers offrait des occasions d'affaires aux immigrants entrepreneurs dans ces collectivités. Les marchés d'alimentation, les restaurants et les autres commerces de détail ou entreprises de services appartenant à des immigrants dans ces marchés à créneaux en sont des exemples. Ce n'est que plus récemment que l'on s'est intéressé davantage au rôle que jouent les immigrants entrepreneurs dans l'économie au sens large, et plus particulièrement dans les entreprises fondées sur le savoir et les entreprises de haute technologie.

On connaît encore peu de choses sur la nature des entreprises appartenant à des immigrants au Canada. En raison des limites des données, les études sont davantage axées sur les travailleurs autonomes immigrants, ce qui exclut ainsi de grands segments d'entreprises appartenant à des immigrants. Afin de combler cette lacune, on recourt, dans la présente analyse, à des données de 2010 provenant de la Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés de Statistique Canada pour décrire les entreprises appartenant à des immigrants et, plus particulièrement, la mesure dans laquelle ces entreprises exercent leurs activités dans les industries fondées sur le savoir (IFS) ou les industries plus traditionnelles comme le commerce de détail et les services de restauration. En outre, on y examine les différences de répartition des immigrants par industrie dans les différentes catégories d'immigrants (regroupement familial, réfugiés, catégorie des gens d'affaires et catégorie économique<sup>1</sup>). L'étude se fonde sur une autre étude antérieure utilisant le même

ensemble de données, qui a démontré qu'après une période d'ajustement et d'intégration, les immigrants étaient propriétaires d'entreprise dans une plus grande proportion que les personnes nées au Canada (Green et coll., 2016). Cependant, les entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants sont généralement de plus petite taille que celles des personnes nées au Canada, et ces entreprises emploient respectivement en moyenne quatre et sept salariés. Le taux de travailleurs autonomes non constitués en société est également plus élevé chez les immigrants que dans la population née au Canada.

L'analyse s'intéresse à deux types d'entreprises. Le premier type comprend les entreprises privées constituées en société, que l'on considère appartenir à des immigrants lorsqu'au moins l'un des propriétaires est un immigrant. Les propriétaires détenant au moins 10 % des actions de l'entreprise sont définis comme tels. Seules les entreprises privées constituées en société ayant des employés sont incluses dans l'analyse. Le deuxième type comprend les entreprises appartenant à des travailleurs autonomes non constitués en société. La vaste majorité de ces entreprises ne compte pas d'employés. Dans le cas d'environ 55 % des immigrants travailleurs autonomes non constitués en société, leur entreprise est leur principale activité économique et le travail autonome, leur principale source de revenus (Green et coll., 2016). Ils sont désignés comme étant principalement travailleurs autonomes, et les entreprises qui leur appartiennent sont incluses dans la présente étude. Les 45 % qui restent sont exclus, car, chez ces personnes, le travail autonome est une activité économique secondaire, puisque les gains qu'ils tirent d'un travail salarié excèdent ceux provenant d'un travail autonome<sup>2</sup>.

1. Dans la présente analyse, on traite de manière distincte les immigrants de la catégorie des gens d'affaires, qui fait habituellement partie de la catégorie économique, puisque ces immigrants sont choisis en fonction de leur volonté de démarrer une entreprise ou d'investir au Canada. La catégorie des gens d'affaires comprend trois sous-catégories : les entrepreneurs, les travailleurs autonomes et les investisseurs.  
2. La propriété d'entreprises cotées en bourse est également exclue, parce que ce type de propriété est habituellement très dispersé et que les actionnaires ont généralement peu d'effets directs sur la gestion et la direction de l'entreprise.



Tableau 1

**Répartition selon l'industrie des entreprises privées, par type de propriété et code d'industrie à deux chiffres du SCIAN, Canada, 2010**

Industrie (code du SCIAN)	Entreprises privées constituées en société		Principalement travailleurs autonomes	
	Appartenant à des immigrants <sup>1</sup>	Appartenant à des personnes nées au Canada <sup>2</sup>	Appartenant à des immigrants	Appartenant à des personnes nées au Canada
	répartition en pourcentage			
Inconnu	13,6	6,3	...	...
Agriculture, foresterie, pêche et chasse (11)	1,2	4,8	2,0	11,0
Extraction minière, exploitation en carrière, et extraction de pétrole et de gaz (21)	0,2	1,2	0,1	0,2
Services publics (22)	0,0	0,1	0,0	0,1
Construction (23)	7,3	14,0	9,6	9,2
Fabrication (31 à 33)	3,9	5,4	1,6	1,3
Commerce de gros (41)	5,3	5,4	1,1	1,0
Commerce de détail (44 et 45)	11,2	9,6	6,0	4,5
Transport et entreposage (48 et 49)	8,5	4,5	10,0	3,7
Industrie de l'information et industrie culturelle (51)	1,0	1,3	0,9	1,1
Finance et assurances (52)	1,5	3,3	2,1	2,1
Services immobiliers et services de location et de location à bail (53)	2,5	4,1	19,9	19,4
Services professionnels, scientifiques et techniques (54)	14,3	13,8	10,5	12,7
Gestion de sociétés et d'entreprises (55)	0,6	1,7	0,0	0,0
Services administratifs, services de soutien, services de gestion des déchets et services d'assainissement (56)	3,6	4,6	15,7	11,2
Services d'enseignement (61)	1,1	0,9	1,4	0,9
Soins de santé et assistance sociale (62)	7,2	6,1	10,7	10,4
Arts, spectacles et loisirs (71)	0,6	1,4	1,7	3,0
Hébergement et services de restauration (72)	11,1	5,1	1,2	1,0
Autres services (sauf les administrations publiques) (81)	5,4	6,4	5,5	7,1
Administrations publiques (91)	0,0	0,0	...	...
Ensemble des industries	100,0	100,0	100,0	100,0
	nombre			
Total	144 350	642 840	399 140	1 328 130

... n'ayant pas lieu de figurer

1. Immigrants arrivés au Canada depuis 1980.

2. Personnes nées au Canada et immigrants arrivés au Canada avant 1980.

**Notes :** Les codes d'industrie sont tirés du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) Canada 2012. Les chiffres ayant été arrondis, la somme des pourcentages pourrait ne pas être égale à 100.

**Source :** Statistique Canada, Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés.

L'analyse met l'accent sur les entreprises appartenant à des immigrants âgés de 18 à 69 ans qui sont arrivés au Canada à partir de 1980. Le groupe témoin comprend des entreprises appartenant à des personnes nées au pays ainsi qu'à des immigrants qui sont arrivés au Canada avant 1980 (désignées collectivement comme « personnes nées au Canada », puisque 93 % d'entre elles sont nées au Canada).

### Répartition selon l'industrie des entreprises appartenant à des immigrants

En 2010, environ 60 % des entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants se trouvaient dans six grands secteurs d'industrie. Il s'agissait des secteurs suivants :

services professionnels, scientifiques et techniques; commerce de détail; hébergement et services de restauration; transport et entreposage; construction; soins de santé et assistance sociale (tableau 1)<sup>3</sup>. Les immigrants principalement travailleurs autonomes se retrouvaient dans des industries plutôt différentes, mais, encore une fois, les six principales comptaient une grande portion d'entre eux, soit plus de 75 %. Il s'agissait des secteurs suivants : services immobiliers et services de location et de location à bail; services administratifs, services de soutien, services de gestion des déchets et services d'assainissement (par exemple, services de conciergerie); soins de santé et assistance sociale; services professionnels, scientifiques et techniques; transport et entreposage; construction.

3. Environ 54 % des entreprises privées constituées en société appartenant à des personnes nées au Canada se trouvaient dans les six principales industries.



Afin de fournir une perspective plus nuancée, la présente analyse examine 18 industries détaillées qui, en 2010, représentaient au moins 2 % des entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants ou au moins 2 % des entreprises appartenant à des immigrants principalement travailleurs autonomes. Il s'agit d'une combinaison d'industries ayant un code du SCIAN<sup>4</sup> à quatre chiffres et de secteurs comportant un code à deux chiffres qui comprennent non seulement des industries où se retrouvent traditionnellement les immigrants, comme les commerces de détail, les services de restauration et le transport en commun et le transport terrestre de voyageurs, mais également des industries du génie et des technologies de l'information (TI) comme la conception de systèmes informatiques et les services connexes, l'architecture, le génie et les services connexes ainsi que les services de conseils en gestion et de conseils scientifiques et techniques<sup>5</sup>.

Bon nombre de ces industries ont été regroupées pour former le secteur des industries fondées sur le savoir (IFS), un petit groupe d'entreprises exerçant leurs activités dans le domaine des sciences et de la technologie. Lee et Has (1996) se sont servis de l'activité de recherche-développement d'une industrie et du niveau de scolarité de sa main-d'œuvre pour déterminer si l'on peut la classer comme une industrie fondée sur le savoir<sup>6</sup>. Leur liste a été mise à jour par Innovation, Sciences et Développement économique Canada et comprend les fabricants des domaines du génie et de la science, des télécommunications, du traitement des données, de la conception de systèmes informatiques et des services de consultation (tableau 2).

Comme il est indiqué à la fin du tableau 3, 13,2 % des entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants se situaient dans le secteur des IFS, comparativement à 11,1 % de ces mêmes types d'entreprises appartenant à des personnes nées au Canada. La plus grande portion des entreprises appartenant à des immigrants dans le secteur des IFS correspond aux résultats d'une enquête sur les petites et moyennes entreprises pour l'année 2011 (Statistique Canada, s.d.) qui révélait que bien que les immigrants constituaient 22 % de tous les propriétaires d'entreprises, ils représentaient 28 % des propriétaires d'entreprises exerçant leurs activités dans les domaines liés à l'économie du savoir. Cependant, puisque les entreprises appartenant à des immigrants sont généralement de petite taille, les immigrants ne représentent pas nécessairement des parts relativement plus grandes de l'emploi ou des extrants dans ces industries.

**Tableau 2**  
**Industries dans la catégorie des industries fondées sur le savoir, telles que définies par Innovation, Sciences et Développement économique Canada**

Code du SCIAN	Industrie
3254	Fabrication de produits pharmaceutiques et de médicaments
3333	Fabrication de machines pour le commerce et les industries de services
3341	Fabrication de matériel informatique et périphérique
3342	Fabrication de matériel téléphonique
3342	Fabrication de matériel de radiodiffusion, de télédiffusion et de communication sans fil
3342	Fabrication d'autres types de matériel de communication
3343	Fabrication de matériel audio et vidéo
3344	Fabrication de semi-conducteurs et d'autres composants électroniques
3345	Fabrication d'instruments de navigation et de guidage
3345	Fabrication d'appareils de mesure et de commande et d'appareils médicaux
3359	Fabrication de fils et de câbles électriques et de communication
3364	Fabrication de produits aérospatiaux et de leurs pièces
5112	Éditeurs de logiciels
5121	Production de films et de vidéos
5121	Postproduction et autres industries du film et de la vidéo
5152	Télévision payante et spécialisée
5171	Fournisseurs de services de télécommunications par fil (sauf câblodistribution)
5171	Câblodistribution et autres activités de distribution d'émissions de télévision
5172	Télécommunications sans fil (sauf par satellite)
5174	Télécommunications par satellite
5179	Autres services de télécommunications
5182	Traitement de données, hébergement de données et services connexes
5413	Services de prospection et de levé géophysiques
5413	Services d'arpentage et de cartographie (sauf les levés géophysiques)
5415	Conception de systèmes informatiques et services connexes
5416	Services de conseils en environnement
5416	Autres services de conseils scientifiques et techniques
5417	Recherche et développement en sciences physiques, en génie et en sciences de la vie
5419	Tous les autres services professionnels, scientifiques et techniques

**Note :** SCIAN : Système de classification des industries de l'Amérique du Nord.

**Source :** Gouvernement du Canada, 2000, *Comparaison et rapprochement des codes CTI et SCIAN servant à définir les industries fondées sur le savoir (IFS)*.

4. Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) Canada 2012.

5. Aux fins de la présente analyse, les industries du génie et des TI comprennent ce qui suit : services de conseils en gestion et de conseils scientifiques et techniques; architecture, génie et services connexes; services de recherche et de développement scientifiques; construction de routes, de rues et de ponts; production, transport et distribution d'électricité; conception de systèmes informatiques et services connexes; fabrication de matériel informatique et périphérique; fabrication de semi-conducteurs et d'autres composants électroniques; télécommunications.

6. La classification d'origine du secteur des IFS a été présentée dans Lee et Has (1996). L'approche est décrite dans divers rapports portant sur les secteurs fondés sur le savoir qui figurent sur le site Web d'Industrie Canada (par exemple, Gera et Massé, 1996) et a servi pour un document de recherche de Statistique Canada (Morissette, Ostrovsky et Picot, 2004).



En y regardant de plus près, la part des entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants était plus grande que la part des entreprises de ce type appartenant à des personnes nées au Canada dans la conception de services informatiques et services connexes (6,2 % et 2,8 %, respectivement), mais plus faible dans les services de conseils en gestion et de conseils scientifiques et techniques (2,7 % et 3,6 %, respectivement). La part des entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants était également plus élevée dans des domaines comme le commerce de détail, le transport par camion et les services de restauration et débits de boissons.

Au sein du groupe des travailleurs principalement autonomes, 8,0 % des entreprises d'immigrants exerçaient leurs activités

dans le secteur des IFS, une part comparable à celle des entreprises appartenant à des personnes nées au Canada (7,4 %). Dans une proportion comparable, une grande partie des travailleurs autonomes immigrants et nés au Canada (17,0 % et 16,3 %, respectivement) exerçaient leurs activités dans le domaine immobilier (bailleurs de biens immobiliers). Les industries dans lesquelles on retrouve des parts relativement importantes d'immigrants travailleurs autonomes étaient le transport en commun et le transport terrestre de voyageurs, le transport par camion, le commerce de détail, les services relatifs aux bâtiments et aux logements et les services de garderie.

Tableau 3

### Répartition détaillée selon l'industrie des immigrants et des personnes nées au Canada propriétaires d'entreprises privées constituées en société ou principalement travailleurs autonomes, Canada, 2010

Industrie (code du SCIAN)	Entreprises privées constituées en société		Principalement travailleurs autonomes	
	Appartenant à des immigrants <sup>1</sup>	Appartenant à des personnes nées au Canada <sup>2</sup>	Appartenant à des immigrants	Appartenant à des personnes nées au Canada
	répartition en pourcentage			
Construction de bâtiments (236)	2,2	4,3	3,2	2,8
Entrepreneurs spécialisés (238)	4,8	8,6	6,3	6,3
Fabrication (31 à 33)	3,9	5,4	1,6	1,3
Commerce de gros (41)	5,3	5,4	1,1	1,0
Commerce de détail <sup>3</sup> (44 et 45)	11,2	9,6	6,0	4,5
Transport par camion (484)	6,8	3,1	3,8	1,9
Transport en commun et transport terrestre de voyageurs <sup>4</sup> (485)	0,2	0,3	5,2	1,0
Bailleurs de biens immobiliers (5311)	1,2	1,8	17,0	16,3
Bureaux d'agents et de courtiers immobiliers (5312)	0,5	0,7	2,0	2,0
Services de comptabilité, de préparation de déclarations de revenus, de tenue de livres et de paye (5412)	0,9	1,5	2,1	3,4
Architecture, génie et services connexes (5413)	2,1	2,2	0,8	0,7
Conception de systèmes informatiques et services connexes (5415)	6,2	2,8	1,1	0,7
Services de conseils en gestion et de conseils scientifiques et techniques (5416)	2,7	3,6	4,4	4,0
Services relatifs aux bâtiments et aux logements <sup>5</sup> (5617)	1,6	1,8	12,5	9,0
Cabinets de médecins (6211)	3,9	2,8	1,3	2,1
Cabinets de dentistes (6212)	1,4	1,2	0,5	0,6
Services de garderie (6244)	0,4	0,3	6,7	4,4
Services de restauration et débits de boissons (722)	10,1	4,3	1,0	0,7
Toutes les autres industries	34,6	40,5	23,5	37,2
Pourcentage total des propriétaires	100,0	100,0	100,0	100,0
	nombre			
<b>Total</b>	<b>144 350</b>	<b>642 836</b>	<b>399 163</b>	<b>1 328 227</b>
	pourcentage			
Industries fondées sur le savoir	13,2	11,1	8,0	7,4

1. Immigrants âgés de 18 à 69 ans, qui sont arrivés au Canada depuis 1980.

2. Personnes nées au Canada et immigrants arrivés au Canada avant 1980; environ 93 % de ces personnes sont nées au Canada.

3. Par exemple, épicerie, stations-service, magasins de vêtements, concessionnaires d'automobiles.

4. Par exemple, taxi, autobus scolaire.

5. Par exemple, services de conciergerie, d'extermination, de nettoyage de vitres, d'aménagement paysager.

**Notes :** Les codes d'industrie sont tirés du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) Canada 2012. Les chiffres ayant été arrondis, la somme des pourcentages pourrait ne pas être égale à 100.

**Source :** Statistique Canada, Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés.



## Taux de propriété d'entreprises, selon la catégorie d'immigrants

Les types d'entreprises que possèdent les immigrants reflètent les différences de leurs caractéristiques, notamment la catégorie d'admission. Les immigrants de la catégorie économique et de la catégorie des gens d'affaires sont choisis pour des motifs économiques, tandis que les immigrants de la catégorie du regroupement familial et les réfugiés ne le sont pas. Les demandeurs principaux de la catégorie économique et leurs conjoints ont tendance à être très scolarisés (CIC, 2012) et, comparativement à la population née au Canada, ils sont plus susceptibles de travailler dans les domaines du génie et des TI (Picot et Hou, 2009). Le niveau de scolarité des immigrants de la catégorie du regroupement familial et des réfugiés est moins élevé et ceux-ci ne se retrouvent pas autant dans les métiers et professions liés au génie et aux TI. Ces différences ont probablement une incidence sur le niveau d'investissement dans des entreprises et sur le type d'entreprises qu'ils mettent sur pied ou qu'ils achètent.

### Entreprises privées constituées en société

En 2010, les immigrants de la catégorie économique (demandeurs principaux et leurs personnes à charge) étaient à peu près aussi susceptibles que les personnes nées au pays de posséder une entreprise constituée en société, mais 1,8 fois plus susceptibles de posséder une entreprise dans les industries fondées sur le savoir (IFS), et 2,0 fois plus susceptibles de posséder une entreprise dans les domaines du génie et des TI (tableau 4)<sup>7</sup>. La tendance des immigrants de la catégorie économique à posséder de telles sociétés peut avoir un lien avec leur niveau de scolarité plus élevé et avec leur plus grande propension à travailler dans les professions liées au génie et aux TI. Si l'on établissait la comparaison avec des adultes nés au Canada de niveau de scolarité semblable, le taux de propriété d'entreprise ne serait peut-être pas différent. Toutefois, les données permettant d'évaluer cette possibilité ne sont pas disponibles. Néanmoins, le taux de propriété plus élevé chez les immigrants de la catégorie économique donne à penser que la contribution de ce groupe au développement des IFS et des industries du génie et des TI était plus élevée que les nombres l'indiquaient.

Comparativement aux personnes nées au Canada, la catégorie du regroupement familial présentait des taux de propriété plus faibles d'entreprises privées constituées en société dans les IFS (0,7), mais des taux plus élevés de propriété dans le commerce de détail et les services de restauration (1,6). On constatait la même chose chez les immigrants réfugiés (tableau 4).

**Tableau 4**  
**Probabilité qu'un immigrant<sup>1</sup> soit propriétaire d'une entreprise privée constituée en société, comparativement à une personne née au Canada<sup>2</sup>, certaines industries, par catégorie d'immigrants, 2010**

	Tous les immigrants	Catégorie d'immigrant		
		Regroupement familial	Économique	Réfugiés
		ratio		
Ensemble des industries	1,0 <sup>3</sup>	0,9	1,0	0,7
<b>Groupe d'industries</b>				
Industries fondées sur le savoir	1,2	0,7	1,8 <sup>4</sup>	0,5
Génie et technologie de l'information	1,3	0,7	2,0	0,5
Commerce de détail (épicerie) et services de restauration (restaurant)	1,7	1,6	1,5	1,6
Taxi, conciergerie, aménagement paysager	...	...	...	...
Bailleur de biens immobiliers	...	...	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

- Immigrants âgés de 18 à 69 ans, qui sont arrivés au Canada depuis 1980.
- Personnes de 18 à 69 ans nées au Canada et immigrants arrivés au Canada avant 1980; environ 93 % de ces personnes sont nées au Canada.
- Ce nombre indique que les immigrants dans l'ensemble étaient aussi susceptibles que les personnes nées au Canada d'être propriétaires d'une entreprise privée constituée en société.
- Ce nombre indique qu'un immigrant de la catégorie économique était 1,8 fois plus susceptible qu'une personne née au Canada d'être propriétaire d'une entreprise privée constituée en société dans les industries fondées sur le savoir.

**Source :** Statistique Canada, Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés.

7. Le taux de propriété d'entreprise des demandeurs principaux de la catégorie des gens d'affaires était également plus élevé que celui des personnes nées au pays dans les IFS (1,5 fois celui de la population née au Canada), mais ces entreprises étaient concentrées dans des industries plus traditionnellement liées aux immigrants. Cette catégorie d'immigrants était la seule dont le taux de propriété d'entreprises privées constituées en société dans les secteurs du commerce de détail et des services de restauration était plus élevé que celui de la population née au Canada (3,1 fois).



## Principalement travailleurs autonomes

Tandis que les immigrants de la catégorie économique, de la catégorie du regroupement familial et les réfugiés étaient de 1,3 à 1,6 fois plus susceptibles que les personnes nées au Canada d'être principalement travailleurs autonomes, les taux variaient considérablement selon l'industrie (tableau 5). Les taux relatifs de travail autonome dans les IFS et les industries liées au génie et aux TI étaient les plus élevés chez les immigrants de la catégorie économique, ceux-ci représentant environ 2 fois ceux observés au sein de la population née au Canada, et leurs taux relatifs dans les secteurs du commerce de détail, des services de restauration et de taxi, de conciergerie et d'aménagement paysager étaient de 1,9 à 1,8 fois plus élevés. Les immigrants de la catégorie du regroupement familial et les réfugiés étaient à peu près aussi susceptibles que les personnes nées au pays d'être travailleurs autonomes dans les IFS et les industries du génie et des IT, leurs taux allant de 1,0 à 1,2; ils étaient toutefois beaucoup plus susceptibles que la population née au Canada d'être principalement travailleurs autonomes dans les secteurs du commerce de détail et des services de restauration et de taxi, de conciergerie et d'aménagement paysager, leurs taux étant de 1,7 à 2,7 fois supérieurs.

**Tableau 5**  
**Probabilité qu'un immigrant<sup>1</sup> soit principalement travailleur autonome (non constitué en société) comparativement à une personne née au Canada<sup>2</sup>, par catégorie d'immigrant, certaines industries, 2010**

	Tous les immigrants	Catégorie d'immigrant		
		Regroupement familial	Économique	Réfugiés
		ratio		
Ensemble des industries	1,4 <sup>3</sup>	1,4	1,3	1,6
<b>Groupe d'industries</b>				
Industries fondées sur le savoir	1,6	1,1	2,0 <sup>4</sup>	1,0
Génie et technologie de l'information	1,6	1,2	2,2	1,0
Commerce de détail (épicerie) et services de restauration (restaurant)	1,9	1,7	1,9	2,1
Taxi, conciergerie, aménagement paysager	2,5	2,7	1,8	2,1
Bailleur de biens immobiliers	1,5	1,2	2,2	1,1

1. Immigrants âgés de 18 à 69 ans, qui sont arrivés au Canada depuis 1980.

2. Personnes de 18 à 69 ans nées au Canada et immigrants arrivés au Canada avant 1980; environ 93 % de ces personnes sont nées au Canada.

3. Ce nombre indique que les immigrants étaient 1,4 fois plus susceptibles que les personnes nées au Canada d'être travailleurs autonomes.

4. Ce nombre indique que les immigrants de la catégorie économique étaient 2,0 fois plus susceptibles que les personnes nées au Canada d'être travailleurs autonomes dans les industries fondées sur le savoir.

**Source :** Statistique Canada, Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés.

## Répartition dans l'ensemble des industries, selon la catégorie d'immigrants

Le taux de propriété d'entreprise ne mentionne pas dans quelles industries sont concentrées les entreprises appartenant à des immigrants. Ceux-ci peuvent présenter un taux de propriété élevé dans une industrie en particulier, mais lorsque cette industrie est de taille relativement petite, dans l'ensemble, le résultat est un faible nombre d'entreprises appartenant à des immigrants. Par conséquent, on indique maintenant dans l'analyse les industries dans lesquelles on retrouve la plupart des entreprises appartenant à des immigrants.

### Demandeurs principaux de la catégorie économique et leurs personnes à charge

Parmi les entreprises privées constituées en société appartenant à des demandeurs principaux de la catégorie économique, deux nœuds de concentration d'industries se démarquent : près du quart des entreprises (22,9 %) se retrouvaient dans les IFS et presque un cinquième, dans les secteurs du commerce de détail ou des services de restauration (tableau 6). Les demandeurs principaux de la catégorie économique étant principalement travailleurs autonomes se situaient davantage dans les secteurs exigeant moins de compétences : 16,8 % d'entre eux étaient bailleurs de biens immobiliers, 10,5 % travaillaient dans les services relatifs aux bâtiments et aux logements et 6,6 %, dans le commerce de détail (tableau 7). Malgré tout, 13,8 % travaillaient dans les IFS, comparativement à 7,4 % des travailleurs autonomes nés au Canada (tableaux 7 et 3).

Au total, 21,9 % des entreprises constituées en société appartenant à des personnes à charge des demandeurs principaux de la catégorie économique se trouvaient dans les secteurs du commerce de détail ou des services de restauration, et 14,4 % dans les IFS. En comparaison, chez les personnes nées au pays, bon nombre des entreprises se situaient dans les secteurs de la conception de systèmes informatiques et des services connexes et dans les cabinets de médecins (tableau 6 et tableau 3). Le travail principalement autonome chez les personnes à charge de la catégorie économique était concentré dans les domaines de la location de biens immobiliers (22,6 %), des services relatifs aux bâtiments et aux logements (11,9 %) et du commerce de détail (6,7 %). Chez les personnes à charge des demandeurs principaux de la catégorie économique, 9 % des travailleurs autonomes exerçaient leurs activités dans les IFS, comparativement à 7,4 % chez les personnes nées au Canada.





**Tableau 6**

**Répartition détaillée selon l'industrie des immigrants<sup>1</sup> propriétaires d'entreprises privées constituées en société, par catégorie d'immigrants, Canada, 2010**

	Catégorie d'immigrant				
	Regroupement familial	Économique <sup>2</sup>	Gens d'affaires <sup>2</sup>	Personnes à charge <sup>3</sup>	Réfugiés
	répartition en pourcentage				
<b>Industrie (code du SCIAN)</b>					
Construction de bâtiments (236)	2,5	1,6	2,4	1,7	2,9
Entrepreneurs spécialisés (238)	6,7	2,9	1,5	2,6	7,8
Fabrication (31 à 33)	3,7	4,0	5,2	3,4	4,5
Commerce de gros (41)	3,8	5,8	13,1	6,3	3,1
Commerce de détail (44 et 45)	10,0	10,7	16,3	12,4	11,1
Transport par camion (484)	13,0	3,1	1,2	2,3	9,8
Transport en commun et transport terrestre de voyageurs (485)	0,3	0,1	0,1	0,1	0,4
Bailleurs de biens immobiliers (5311)	1,0	0,8	3,5	1,6	0,9
Bureaux d'agents et de courtiers immobiliers (5312)	0,4	0,5	0,8	0,5	0,3
Services de comptabilité, de préparation de déclarations de revenus, de tenue de livres et de paye (5412)	0,7	1,2	0,3	1,0	0,6
Architecture, génie et services connexes (5413)	1,2	3,7	0,5	2,1	1,7
Conception de systèmes informatiques et services connexes (5415)	3,2	11,8	1,0	6,8	3,4
Services de conseils en gestion et de conseils scientifiques et techniques (5416)	2,1	4,1	2,2	3,2	1,2
Services relatifs aux bâtiments et aux logements (5617)	2,1	0,9	0,7	1,0	2,7
Cabinets de médecins (6211)	2,7	5,7	0,6	5,6	2,5
Cabinets de dentistes (6212)	1,3	1,0	0,5	2,5	1,5
Services de garderie (6244)	0,3	0,3	0,3	0,7	0,3
Services de restauration et débits de boissons (722)	10,6	7,9	9,9	9,5	13,3
Toutes les autres industries	34,4	33,8	40,1	36,9	32,0
Pourcentage total des propriétaires	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
			nombre		
<b>Total</b>	<b>44 199</b>	<b>38 659</b>	<b>7 266</b>	<b>29 318</b>	<b>17 035</b>
			pourcentage		
Industries fondées sur le savoir	8,2	22,9	5,0	14,4	7,5

1. Immigrants âgés de 18 à 69 ans, qui sont arrivés au Canada depuis 1980.

2. Demandeurs principaux seulement.

3. Personnes à charge des demandeurs principaux de la catégorie économique et de la catégorie des gens d'affaires.

**Notes :** Les codes d'industrie sont tirés du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) Canada 2012. Les chiffres ayant été arrondis, la somme des pourcentages pourrait ne pas être égale à 100.

**Source :** Statistique Canada, Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés.



Tableau 7

**Répartition détaillée selon l'industrie des immigrants principalement travailleurs autonomes (non constitués en société)<sup>1</sup>, par catégorie d'immigrants, Canada, 2010**

Industrie (code du SCIAN)	Catégorie d'immigrant				
	Regroupement familial	Économique <sup>2</sup>	Gens d'affaires <sup>2</sup>	Personnes à charge <sup>3</sup>	Réfugiés
	répartition en pourcentage				
Construction de bâtiments (236)	3,5	2,6	1,8	2,0	4,9
Entrepreneurs spécialisés (238)	6,9	5,0	2,6	3,7	10,1
Fabrication (31 à 33)	1,7	1,5	1,5	1,3	1,8
Commerce de gros (41)	1,0	1,3	1,4	1,1	1,0
Commerce de détail (44 et 45)	5,3	6,6	7,6	6,7	5,5
Transport par camion (484)	5,4	2,5	1,0	1,5	6,0
Transport en commun et transport terrestre de voyageurs (485)	5,9	5,1	0,9	1,1	9,4
Bailleurs de biens immobiliers (5311)	13,9	16,8	37,9	22,6	11,5
Bureaux d'agents et de courtiers immobiliers (5312)	1,6	2,8	1,5	2,3	1,4
Services de comptabilité, de préparation de déclarations de revenus, de tenue de livres et de paye (5412)	1,9	2,8	1,2	2,5	1,3
Architecture, génie et services connexes (5413)	0,4	1,6	0,5	0,7	0,5
Conception de systèmes informatiques et services connexes (5415)	0,7	2,5	0,3	1,4	0,6
Services de conseils en gestion et de conseils scientifiques et techniques (5416)	3,3	7,4	5,7	4,9	2,5
Services relatifs aux bâtiments et aux logements (5617)	13,0	10,5	8,2	11,9	14,8
Cabinets de médecins (6211)	0,9	2,1	0,3	1,8	0,7
Cabinets de dentistes (6212)	0,4	0,4	0,2	0,9	0,4
Services de garderie (6244)	10,7	2,9	1,3	6,8	5,3
Services de restauration et débits de boissons (722)	1,0	0,9	1,0	0,9	1,1
Toutes les autres industries	22,4	24,6	25,0	26,1	21,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	nombre				
<b>Total</b>	<b>119 094</b>	<b>81 116</b>	<b>16 070</b>	<b>88 902</b>	<b>66 056</b>
	pourcentage				
Industries fondées sur le savoir	5,8	13,8	7,5	9,0	4,7

1. Immigrants âgés de 18 à 69 ans, qui sont arrivés au Canada depuis 1980.

2. Demandeurs principaux seulement.

3. Personnes à charge des demandeurs principaux de la catégorie économique et de la catégorie des gens d'affaires.

**Notes :** Les codes d'industrie sont tirés du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN) Canada 2012. Les chiffres ayant été arrondis, la somme des pourcentages pourrait ne pas être égale à 100.

**Source :** Statistique Canada, Base de données canadienne sur la dynamique employeurs-employés.

## Demandeurs principaux de la catégorie des gens d'affaires

Les entreprises constituées en société appartenant à des demandeurs principaux de la catégorie des gens d'affaires étaient regroupées dans les secteurs du commerce de gros, du commerce de détail et des services de restauration, qui, ensemble, représentaient presque 40 % de toutes ces entreprises (voir Picot et Hou, 2009). Seulement 5 % de ces entreprises exerçaient leurs activités dans des IFS, comparativement à 22,9 % des entreprises privées constituées en société appartenant à des demandeurs principaux de la catégorie économique et à 8,2 % de celles qui appartenaient à des immigrants de la catégorie du regroupement familial.

Par ailleurs, 37,9 % des demandeurs principaux de la catégorie des gens d'affaires qui étaient principalement travailleurs autonomes étaient bailleurs de biens immobiliers. Cette part est

de beaucoup supérieure à celle que l'on observe chez les autres immigrants et les personnes nées au Canada.

## Catégorie du regroupement familial

Les entreprises privées constituées en société appartenant à des immigrants de la catégorie du regroupement familial se regroupaient dans le commerce de détail et les services de restauration (20,6 %) et dans le transport par camion (13 %) (tableau 6). Les entreprises appartenant à des personnes nées au pays étaient moins concentrées dans ces industries.

Les immigrants de la catégorie du regroupement familial qui étaient principalement travailleurs autonomes exerçaient leurs activités en plus grande concentration dans les domaines de la location de biens immobiliers (13,9 %), des services relatifs aux bâtiments et aux logements (13,0 %) et des services de garderie (10,7 %) (tableau 7). Les immigrants de la catégorie



du regroupement familial qui étaient travailleurs autonomes étaient sous-représentés dans les IFS et les secteurs du génie et de l'informatique.

### Catégorie des réfugiés

Près du quart des entreprises privées constituées en société appartenant à des réfugiés se situaient dans les secteurs du commerce de détail et des services de restauration. Parmi les autres secteurs importants où les réfugiés étaient propriétaires d'entreprise, on compte celui des entrepreneurs spécialisés et du transport par camion. Les réfugiés propriétaires d'entreprises constituées en société étaient sous-représentés dans les IFS comparativement aux personnes nées au Canada; toutefois, ils étaient presque aussi susceptibles d'être dans le domaine de la conception de systèmes informatiques.

Les réfugiés qui étaient principalement travailleurs autonomes se retrouvaient en plus grande concentration dans les services relatifs aux bâtiments et aux logements (14,8 %), ou comme bailleurs de biens immobiliers (11,5 %) et entrepreneurs spécialisés (10,1 %). Tout comme les immigrants de la catégorie du regroupement familial, les réfugiés travaillant principalement comme travailleurs autonomes étaient sous-représentés dans les IFS comparativement aux personnes nées au Canada.

### Les immigrants propriétaires d'entreprises dans les industries fondées sur le savoir sont susceptibles d'appartenir à la catégorie économique

En 2010, environ 48 % des immigrants propriétaires d'entreprises constituées en société dans les IFS étaient des demandeurs principaux de la catégorie économique, mais ils représentaient seulement 20 % de tous les immigrants. Près du quart des immigrants propriétaires d'entreprises dans les IFS étaient des personnes à charge de demandeurs principaux de la catégorie économique. Ainsi, les immigrants de la catégorie économique représentaient plus de 70 % de tous les immigrants propriétaires d'entreprises constituées en société dans les IFS. Environ le cinquième des immigrants propriétaires faisaient partie de la catégorie du regroupement familial, et 7 % étaient des réfugiés. Moins de 2 % des immigrants propriétaires de ces types d'entreprises étaient des demandeurs principaux de la catégorie des gens d'affaires. Les profils étaient similaires chez les travailleurs autonomes (non constitués en société) : les immigrants travailleurs autonomes des IFS étaient fortement concentrés dans la catégorie économique.

### Conclusion

Les études américaines donnent à penser que l'immigration a un effet positif sur la création et l'exploitation d'entreprises de technologies de pointe (voir Saxenian, 2002), et sur l'innovation de produits et de procédés en général. Ces effets sont liés à des immigrants hautement qualifiés, plus particulièrement dans les secteurs du génie et de l'informatique. Par exemple, Hunt et Gauthier-Loiselle (2010) ont découvert que l'effet positif sur

l'innovation s'explique entièrement par la propension, chez les immigrants, à choisir des professions dans les secteurs de la science, du génie et des technologies de l'information (TI).

La recherche de cette nature n'existe pas au Canada. Cependant, la présente analyse met en évidence la mesure dans laquelle les immigrants de la catégorie économique sont propriétaires d'entreprises ou travailleurs autonomes dans les industries fondées sur le savoir, notamment dans les secteurs du génie et des TI.

Comme c'est le cas pour les États-Unis, ces conclusions peuvent refléter le niveau de scolarité des immigrants. Depuis le début des années 1990, le niveau de scolarité des demandeurs principaux de la catégorie économique est plus élevé que celui des personnes nées au Canada dans l'ensemble, et ces demandeurs se trouvent en plus forte concentration dans les professions des secteurs du génie et de l'informatique. Bien qu'il soit possible que le taux de propriété d'entreprise dans les industries fondées sur le savoir (IFS) chez les personnes nées au pays possédant un niveau de scolarité semblable puisse également être élevé, la présente analyse n'a pas permis de tester cette hypothèse.

Les demandeurs principaux dans la catégorie des gens d'affaires ne se retrouvaient pas en mêmes concentrations dans les IFS. S'ils étaient proportionnellement plus nombreux que les personnes nées au pays à être propriétaires d'une entreprise dans de telles industries, c'est parce que leur taux global de propriété d'entreprise est élevé. Ils se retrouvaient en plus grande concentration plutôt dans des entreprises comme le commerce de gros, le commerce de détail et les services de restauration. Chez les demandeurs principaux de la catégorie des gens d'affaires qui étaient travailleurs autonomes, c'est le domaine de la location de biens immobiliers qui se démarquait, car ils y étaient représentés dans une proportion deux fois plus élevée que chez les travailleurs autonomes nés au Canada.

Les propriétaires de la catégorie du regroupement familial et les réfugiés se retrouvaient en grande concentration dans les industries plus traditionnellement favorisées par les immigrants comme le commerce de détail, les services de restauration, le transport en commun et le transport terrestre de voyageurs et les services relatifs aux bâtiments et aux logements. Les immigrants de la catégorie du regroupement familial et les réfugiés principalement travailleurs autonomes étaient proportionnellement moins nombreux que les travailleurs autonomes nés au Canada à travailler dans les IFS.

La moitié des entreprises constituées en société appartenant à des immigrants dans les IFS, appartenaient à des demandeurs principaux de la catégorie économique, un groupe qui représentait 20 % de tous les immigrants. En considérant l'ensemble des demandeurs principaux de la catégorie économique et leurs personnes à charge, ce groupe était propriétaire de plus de 70 % des entreprises appartenant à des immigrants de ces secteurs. Dans les industries plus traditionnelles, les entreprises appartenant à des immigrants étaient largement réparties dans toutes les catégories d'immigrants.



## Bibliographie

CIC (Citoyenneté et Immigration Canada). 2012. Canada : Faits et chiffres : Aperçu de l'immigration : Résidents permanents et temporaires 2012. Ottawa : Citoyenneté et Immigration Canada. Disponible au lien suivant : [http://publications.gc.ca/collections/collection\\_2013/cic/Ci1-8-2012-fra.pdf](http://publications.gc.ca/collections/collection_2013/cic/Ci1-8-2012-fra.pdf) (consulté le 29 novembre 2016).

Gera, S., et P. Massé. 1996. *Performance de l'emploi dans l'économie du savoir*, Industrie Canada. Document de travail n° 14. Ottawa : Industrie Canada.

Gouvernement du Canada. 2000. *Comparaison et rapprochement des codes CTI et SCLAN servant à définir les industries fondées sur le savoir (IFS)*. 71 pages. Préparé pour Industrie Canada par E. Wayne Clendenning & Associates. Disponible au lien suivant : [https://www.ic.gc.ca/eic/site/061.nsf/vwapj/ComparisonReconciliation\\_f.pdf/\\$FILE/ComparisonReconciliation\\_f.pdf](https://www.ic.gc.ca/eic/site/061.nsf/vwapj/ComparisonReconciliation_f.pdf/$FILE/ComparisonReconciliation_f.pdf) (consulté le 7 décembre 2016).

Green, D., H. Liu, Y. Ostrovsky, et G. Picot. 2016. *Immigration, propriété d'entreprises et emploi au Canada*. Direction des études analytiques : documents de recherche, n° 375. Produit n° 11F0019M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Hunt, J., et M. Gauthier-Loiselle. 2010. « How Much Does Immigration Boost Innovation? » *American Economic Journal: Macroeconomics* 2 (2) : 31 à 56.

Lee, F.C., et H. Has. 1996. « A Quantitative Assessment of High-knowledge Industries Versus Low-knowledge Industries ». Dans *The Implications of Knowledge-Based Growth for Micro-Economic Policies*, édité par P. Howitt, série de recherche d'Industrie Canada, 6. Calgary : University of Calgary Press.

Morissette, R., Y. Ostrovsky, et G. Picot. 2004. *Tendances des salaires relatifs des personnes très scolarisées dans une économie du savoir*. Direction des études analytiques : documents de recherche, n° 232. Produit n° 11F0019M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Picot, G., et F. Hou. 2009. *Les caractéristiques des immigrants, l'effondrement de la TI et leur effet sur les gains initiaux des immigrants*. Direction des études analytiques : documents de recherche, n° 315. Produit no 11F0019M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Saxenian, A. 2002. « Silicon Valley's New Immigrant High-growth Entrepreneurs ». Dans *Economic Development Quarterly* 16 (1) : 20 à 31.

Statistique Canada, s.d. *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises* (2011). Occasionnelle.

Statistique Canada. 2012. *Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCLAN) Canada 2012*. Produit n° 12-501-X au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.