



# Canadian Economic Observer

January 2008



# L'observateur économique canadien

Janvier 2008



# Canadian Economic Observer

# L'observateur économique canadien

January 2008

Janvier 2008

For more information on the CEO contact:  
Current Analysis Group,  
18-J R.H. Coats Building,  
Statistics Canada,  
Ottawa, Ontario  
K1A 0T6  
Telephone: 613-951-3634 or 613-951-1640  
FAX: 613-951-3292  
Internet: [ceo@statcan.ca](mailto:ceo@statcan.ca)  
You can also visit our World Wide Web site:  
<http://www.statcan.ca/english/ads/11-010-XPB/>

Pour de plus amples informations sur L'OÉC, contactez:  
Groupe de l'analyse de conjoncture,  
18-J Immeuble R.-H.-Coats,  
Statistique Canada,  
Ottawa, Ontario  
K1A 0T6  
Téléphone: 613-951-3627 ou 613-951-1640  
FAX: 613-951-3292  
Internet: [oec@statcan.ca](mailto:oec@statcan.ca)  
Vous pouvez également visiter notre site sur le Web :  
<http://www.statcan.ca/francais/ads/11-010-XPB/>

## How to order publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, or by mail order to Statistics Canada, Finance Division, R.H. Coats Bldg., 6th Floor, 100 Tunney's Pasture Driveway, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6.

1-613-951-7277  
Facsimile number 1-613-951-1584  
National toll free order line 1-800-267-6677

## Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, ou en écrivant à Statistique Canada, Division des finances, Immeuble R.-H.-Coats, 6<sup>e</sup> étage, 100, promenade Tunney's Pasture, Ottawa (Ontario) Canada, K1A 0T6.

1-613-951-7277  
Numéro du télécopieur 1-613-951-1584  
Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Published by authority of the Minister responsible for  
Statistics Canada  
© Minister of Industry, 2008

Publication autorisée par le ministre responsable de  
Statistique Canada  
© Ministre de l'Industrie, 2008

January 2008  
Catalogue no. 11-010-XPB, Vol. 21, no. 1  
ISSN 0835-9148  
Catalogue no. 11-010-XIB, Vol. 21, no. 1  
ISSN 1705-0189  
Frequency: Monthly  
Ottawa

Janvier 2008  
N° 11-010-XPB au catalogue, vol. 21, n° 1  
ISSN 0835-9148  
N° 11-010-XIB au catalogue, vol. 21, n° 1  
ISSN 1705-0189  
Périodicité : mensuelle  
Ottawa

All rights reserved. The content of this electronic publication may be reproduced, in whole or in part, and by any means, without further permission from Statistics Canada, subject to the following conditions: that it be done solely for the purposes of private study, research, criticism, review or newspaper summary, and/or for non-commercial purposes; and that Statistics Canada be fully acknowledged as follows: Source (or "Adapted from", if appropriate): Statistics Canada, year of publication, name of product, catalogue number, volume and issue numbers, reference period and page(s). Otherwise, no part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form, by any means—electronic, mechanical or photocopy—or for any purposes without prior written permission of Licensing Services, Client Services Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

Tous droits réservés. Le contenu de la présente publication électronique peut être reproduit en tout ou en partie, et par quelque moyen que ce soit, sans autre permission de Statistique Canada, sous réserve que la reproduction soit effectuée uniquement à des fins d'étude privée, de recherche, de critique, de compte rendu ou en vue d'en préparer un résumé destiné aux journaux et/ou à des fins non commerciales. Statistique Canada doit être cité comme suit : Source (ou « Adapté de », s'il y a lieu) : Statistique Canada, année de publication, nom du produit, numéro au catalogue, volume et numéro, période de référence et page(s). Autrement, il est interdit de reproduire le contenu de la présente publication, ou de l'emmagasiner dans un système d'extraction, ou de le transmettre sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, reproduction électronique, mécanique, photographique, pour quelque fin que ce soit, sans l'autorisation écrite préalable des Services d'octroi de licences, Division des services à la clientèle, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

## How to obtain more information

For information about this product or the wide range of services and data available from Statistics Canada, visit our website at [www.statcan.ca](http://www.statcan.ca) or contact us by e-mail at [infostats@statcan.ca](mailto:infostats@statcan.ca) or by telephone from 8:30 a.m. to 4:30 p.m. Monday to Friday:

### Statistics Canada National Contact Centre

Toll-free telephone (Canada and the United States):	
Inquiries line	1-800-263-1136
National telecommunications device for the hearing impaired	1-800-363-7629
Fax line	1-877-287-4369
Depository Services Program inquiries line	1-800-635-7943
Depository Services Program fax line	1-800-565-7757
Local or international calls:	
Inquiries line	1-613-951-8116
Fax line	1-613-951-0581

## Accessing and ordering information

This product, Catalogue no. 11-010-XIB, is available for free in electronic format. To obtain a single issue, visit our website at [www.statcan.ca](http://www.statcan.ca) and select "Publications."

This product, Catalogue no. 11-010-XPB, is also available as a standard printed publication at a price of CAN\$25.00 per issue and CAN\$243.00 for a one-year subscription.

The following additional shipping charges apply for delivery outside Canada:

	Single issue	Annual subscription
United States	CAN\$6.00	CAN\$72.00
Other countries	CAN\$10.00	CAN\$120.00

All prices exclude sales taxes.

The printed version of this publication can be ordered by

- Telephone (Canada and United States) 1-800-267-6677
- Fax (Canada and United States) 1-877-287-4369
- E-mail [infostats@statcan.ca](mailto:infostats@statcan.ca)
- Mail  
Statistics Canada  
Finance  
R.H. Coats Bldg., 6th Floor  
150 Tunney's Pasture Driveway  
Ottawa, Ontario K1A 0T6

- In person from authorized agents and bookstores.

When notifying us of a change in your address, please provide both old and new addresses.

## Standards of service to the public

Statistics Canada is committed to serving its clients in a prompt, reliable and courteous manner. To this end, the Agency has developed standards of service which its employees observe in serving its clients. To obtain a copy of these service standards, please contact Statistics Canada toll free at 1-800-263-1136. The service standards are also published on [www.statcan.ca](http://www.statcan.ca) under "About us" > "Providing services to Canadians."

## Comment obtenir d'autres renseignements

Pour toute demande de renseignements au sujet de ce produit ou sur l'ensemble des données et des services de Statistique Canada, visiter notre site Web à [www.statcan.ca](http://www.statcan.ca). Vous pouvez également communiquer avec nous par courriel à [infostats@statcan.ca](mailto:infostats@statcan.ca) ou par téléphone entre 8 h 30 et 16 h 30 du lundi au vendredi aux numéros suivants :

### Centre de contact national de Statistique Canada

Numéros sans frais (Canada et États-Unis) :	
Service de renseignements	1-800-263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Télécopieur	1-877-287-4369
Renseignements concernant le Programme des services de dépôt	1-800-635-7943
Télécopieur pour le Programme des services de dépôt	1-800-565-7757
Appels locaux ou internationaux :	
Service de renseignements	1-613-951-8116
Télécopieur	1-613-951-0581

## Renseignements pour accéder au produit ou le commander

Le produit n° 11-010-XIB au catalogue est disponible gratuitement sous format électronique. Pour obtenir un exemplaire, il suffit de visiter notre site Web à [www.statcan.ca](http://www.statcan.ca) et de choisir la rubrique « Publications ».

Ce produit n° 11-010-XPB au catalogue est aussi disponible en version imprimée standard au prix de 25 \$CAN l'exemplaire et de 243 \$CAN pour un abonnement annuel.

Les frais de livraison supplémentaires suivants s'appliquent aux envois à l'extérieur du Canada :

	Exemplaire	Abonnement annuel
États-Unis	6 \$CAN	72 \$CAN
Autres pays	10 \$CAN	120 \$CAN

Les prix ne comprennent pas les taxes sur les ventes.

La version imprimée peut être commandée par

- Téléphone (Canada et États-Unis) 1-800-267-6677
- Télécopieur (Canada et États-Unis) 1-877-287-4369
- Courriel [infostats@statcan.ca](mailto:infostats@statcan.ca)
- Poste  
Statistique Canada  
Finances  
Immeuble R.-H.-Coats, 6<sup>e</sup> étage  
150, promenade Tunney's Pasture  
Ottawa (Ontario) K1A 0T6

- En personne auprès des agents et librairies autorisés.

Lorsque vous signalez un changement d'adresse, veuillez nous fournir l'ancienne et la nouvelle adresse.

## Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle qui sont observées par les employés lorsqu'ils offrent des services à la clientèle. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées sur le site [www.statcan.ca](http://www.statcan.ca) sous « À propos de nous » > « Offrir des services aux Canadiens ».

---

# Table of contents

# Table des matières

---

## Current economic conditions

Output rose steadily in October, as the surge of the loonie past parity apparently boosted wholesale and retail trade without yet hampering manufacturing production. As well, business and household credit grew steadily in the aftermath of this summer's turmoil in financial markets. Slower economic growth, however, may surface at year-end, as the leading index and employment stalled.

## Conditions économiques actuelles

**1.1**

La production a grimpé de façon soutenue en octobre pendant que le huard prenait son essor au-delà de la parité avec la devise américaine, ce qui semble avoir stimulé le commerce de gros et de détail sans pour autant nuire à la production en fabrication. Par ailleurs, le crédit aux entreprises et aux ménages a poursuivi sa croissance dans la foulée de l'agitation sur les marchés financiers l'été dernier. Il est possible cependant que la croissance économique ralentisse en fin d'année puisque l'indicateur avancé et l'emploi se sont enlisés.

---

## Economic events

Oil projects expand as prices hit US\$100 a barrel; Canada and the US cut interest rates.

## Événements économiques 2.1

Les projets pétroliers se multiplient comme les prix atteignent les 100 \$US le baril; le Canada et les États-Unis réduisent leur taux directeur.

---

## Feature article

“The terms of trade and domestic spending”

Rising commodity prices and lower import prices have sent Canada's terms of trade soaring since 2002. This article traces how this shift has boosted domestic consumption and investment.

## Étude spéciale

**3.1**

« Les termes de l'échange et la dépense intérieure »

La vigueur des prix des produits de base et la faiblesse du prix des importations ont fait vivement augmenter les termes de l'échange au Canada depuis 2002. Dans cet article, l'auteur décrit comment ce retournement a stimulé la consommation et l'investissement au pays.

---

## Recent feature articles

## Études spéciales récemment parues

**4.1**

## Notes to users

Data contained in the tables are as available on January 11, 2008.

Data contained in this publication (unless otherwise specified) are seasonally adjusted.

Some tables contain selected components and thus do not add to the totals. As well, most figures are rounded.

Data in this publication were retrieved from CANSIM† (Official Mark of Statistics Canada for its Canadian Socio-Economic Information Management System), and processed to create a photo-ready copy from which this publication was produced. CANSIM is the Statistics Canada computerized data bank; series published here (as well as other data) are available on computer printouts, tape, diskette or directly via terminal.

The identification numbers at the start of each row of data refer to the CANSIM Identifier for the unadjusted or seasonally adjusted monthly or quarterly data in the column.

**Composition and production:**  
Dissemination Division

Photo images by Boily, Masterfile, Tony Stone

## Notes aux utilisateurs

Les données publiées dans les tableaux sont les données disponibles au 11 janvier 2008.

À moins d'avis contraire, les données paraissant dans cette publication sont désaisonnalisées.

Certains tableaux comprennent des composantes choisies et donc leurs sommes diffèrent des totaux. De plus, la plupart des données sont arrondies.

Les données publiées dans cette revue sont extraites de CANSIM† (marque officielle de Statistique Canada pour son "Système canadien d'information socio-économique") et traitées pour donner une copie destinée à la photocomposition qui sert à la préparation de cette publication. CANSIM est la banque de données informatisée de Statistique Canada. Les données qui s'y trouvent (ainsi que d'autres données) sont disponibles sur imprimés d'ordinateur, bandes magnétiques ou disquettes ou directement au terminal.

Les numéros d'identification au début de chaque rangée de données correspondent à l'identification de CANSIM pour les données correspondantes aux statistiques mensuelles ou trimestrielles brutes et désaisonnalisées.

**Composition et production:**  
Division de la diffusion

Images photographiques par Boily, Masterfile, Tony Stone

## Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a longstanding partnership between Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued cooperation and goodwill.

## Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984 à



Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984



# Current economic conditions

# Conditions économiques actuelles

Summary table - Key indicators

Tableau sommaire - Indicateurs principaux

Year and month	Employment, percent change	Unemployment rate	Composite leading index, percent change	Housing starts (000s)	Consumer price index, percent change	Real gross domestic product, percent change	Retail sales volume, percent change	Merchandise exports, percent change	Merchandise imports, percent change
Année et mois	Emploi, variation en pourcentage	Taux de chômage	Indicateur composite avancé, variation en pourcentage	Mises en chantier de logements (000s)	Indice des prix à la consommation, variation en pourcentage	Produit intérieur brut réel, variation en pourcentage	Volume des ventes au détail, variation en pourcentage	Exportations de marchandises, variation en pourcentage	Importations de marchandises, variation en pourcentage
Cansim:	V 2062811	V 2062815	V 7688	V 730390	V 18702611	V 41881175	V 21645485	V 191490	V 183406
2006	2.0	6.3	5.3	228	2.0	2.9	5.3	0.9	4.1
2007	2.3	6.0	..	228	..	..	..	..	..
2005 D	-0.1	6.5	0.5	235	-0.1	0.4	-0.5	1.5	1.6
2006 J	0.2	6.6	0.4	247	0.6	0.2	1.2	-1.8	-0.2
F	0.1	6.3	0.4	238	-0.2	0.3	0.5	-5.1	-4.5
M	0.3	6.3	0.6	247	0.6	0.2	0.6	0.1	2.5
A	0.1	6.4	0.5	223	0.6	0.1	1.6	0.7	2.2
M	0.6	6.1	0.6	223	0.5	0.1	-0.4	-1.4	-1.2
J	-0.1	6.1	0.3	237	-0.2	0.0	-0.1	2.4	1.9
J	0.0	6.4	0.4	236	0.1	0.2	1.0	1.4	3.2
A	0.0	6.4	0.4	215	0.2	0.3	0.8	-0.6	-0.2
S	0.1	6.4	0.3	208	-0.5	-0.3	-0.1	-1.1	-3.1
O	0.3	6.1	0.3	225	-0.2	0.2	0.2	-2.8	0.3
N	0.1	6.2	0.4	229	0.2	0.1	-0.2	4.5	1.7
D	0.3	6.1	0.3	213	0.2	0.3	1.5	5.7	2.9
2007 J	0.5	6.2	0.5	253	0.0	0.3	0.0	-1.9	-1.5
F	0.1	6.1	0.5	199	0.7	0.4	-0.6	-1.3	-0.2
M	0.3	6.1	0.4	214	0.8	0.3	1.7	3.2	2.7
A	0.0	6.1	0.4	219	0.5	0.0	0.1	-0.4	-2.7
M	0.1	6.1	0.5	235	0.4	0.4	2.6	-1.4	-2.1
J	0.2	6.1	0.3	225	-0.2	0.2	-0.8	-2.6	1.1
J	0.1	6.0	0.4	225	0.1	0.1	-0.8	1.4	4.0
A	0.1	6.0	0.3	236	-0.3	0.2	1.3	-1.8	-3.9
S	0.3	5.9	0.4	281	0.2	0.1	-0.4	-2.6	1.4
O	0.4	5.8	0.0	229	-0.3	0.2	0.5	-2.0	-3.2
N	0.3	5.9	0.0	233	0.3	..	..	3.1	1.7
D	-0.1	5.9	..	188	..	..	..	..	..

Source: Statistics Canada, Cansim.

Source : Statistique Canada, Cansim.

## Overview\*

The initial performance of the economy with an exchange rate above parity with the US dollar was positive. Output growth was steady in October, while employment rose 0.8% in the fourth quarter despite a softening in December.

Output growth was driven by wholesale and retail trade, both of which appear to have benefited from lower import prices as the loonie appreciated. Import prices tumbled

## Vue générale\*

Dans une économie où le dollar a dépassé le dollar américain, les résultats initiaux ont été positifs. En octobre, la croissance de la production a été soutenue et l'emploi a progressé de 0,8 % au quatrième trimestre malgré un affaiblissement en décembre.

Le moteur de la croissance de la production a été le commerce de gros et le commerce de détail qui semblent avoir tiré parti de la baisse des prix à l'importation en

\* Based on data available on January 11; all data references are in current dollars unless otherwise stated.

\* Basée sur les données disponibles le 11 janvier; toutes les données sont en dollars courants, sauf indication contraire.

5% in October, bringing their drop so far this year to over 11%.

Conversely, the soaring loonie has not hampered either export volumes or manufacturing early in the fourth quarter. Both increased in October, after weakening over the summer. The exchange rate has crimped prices and earnings of manufacturing exports.

Since January 2007, year-over-year growth in real GDP has accelerated from 1.8% to 2.8%. All industries expanded, except the primary sector (where incomes still remain high thanks to buoyant prices for oil, metals and grains). Wholesale trade was the fastest growing industry, up 9%, reflecting an 11% gain in the volume of imports. Retailers were next at 6%, followed by construction and a slew of personal and business services between 3% and 4%. Manufacturing was up 1.2%, a major reversal from a drop of nearly 4% at the turn of the year. Capital goods and autos led this turnaround, while the clothing and forestry-related sectors continued to post hefty losses.

Despite the buoyancy of output and employment early in the fourth quarter, there were signs that the economy could slow entering the new year. The composite leading index decelerated in the last two months, mostly due to weak US demand for manufactured goods. This slack was offset by continued buoyant gains in consumer spending and housing in Canada.

### Labour markets

Employment dipped 0.1% in December, after three straight large gains totalling 1%. Hours worked fell more due to a large winter storm in eastern Canada. With an offsetting decrease in the labour force, the unemployment rate was unchanged at 5.9%.

Goods-producing industries continued to shed jobs. Manufacturing fell another 33,000, bringing their loss for the year to 6.2%. Agriculture also posted a drop of 23,000.

situation de valorisation du dollar canadien. En octobre, les prix des importations ont chuté de 5 % et, depuis le début de l'année, leur recul est supérieur à 11 %.

Il reste que notre dollar en plein essor n'a nui ni aux exportations en volume ni à l'activité en fabrication au début du quatrième trimestre. Ces deux indicateurs ont progressé en octobre après un fléchissement en été. Le taux de change est venu rétrécir les prix et les revenus des exportations du secteur de la fabrication.

Depuis janvier 2007, le PIB réel a relevé son taux d'accroissement d'une année à l'autre, celui-ci montant de 1,8 % à 2,8 %. Toutes les branches d'activité ont été en expansion sauf l'industrie primaire (où les revenus demeurent élevés grâce à la fermeté des prix des hydrocarbures, des métaux et des céréales). Le commerce de gros est le secteur qui a crû le plus rapidement (9 %) par suite d'une augmentation de 11 % du volume des importations. Le commerce de détail suivait avec 6 %, devant la construction et une abondance de services personnels et de services aux entreprises (de 3 % à 4 %). Dans le secteur de la fabrication, la hausse a été de 1,2 %; elle contraste vivement avec une baisse de près de 4 % en début d'année. Les biens d'équipement

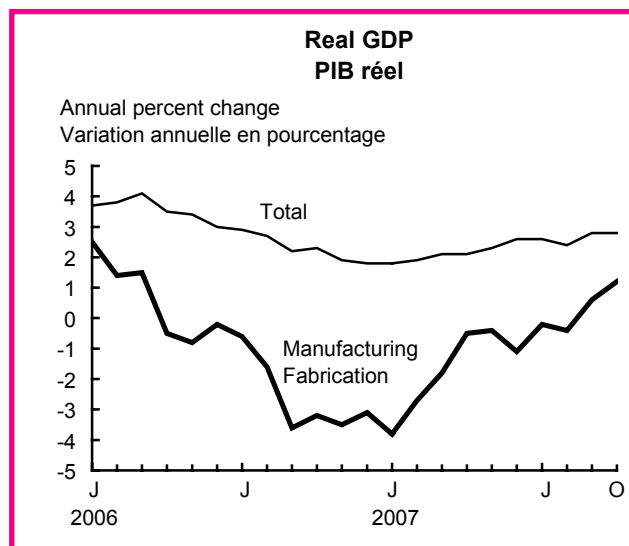
et les automobiles ont dominé dans ce retournement de situation. Quant aux industries du vêtement et de la forêt, elles ont continué à subir de lourdes pertes.

Malgré la fermeté de la production et de l'emploi au début du quatrième trimestre, on pouvait craindre un ralentissement économique pour le début de 2008. L'indice avancé d'ensemble a été en décélération au cours des deux derniers mois surtout en raison de la faiblesse de la demande américaine qui s'attache aux produits fabriqués. Pour compenser cette faiblesse, il y a eu une vive et ferme croissance des dépenses de consommation et dans l'habitation au Canada.

### Marché du travail

L'emploi s'est contracté de 0,1 % en décembre après trois larges gains de suite pour un total de 1 %. Les heures ont baissé davantage en raison d'une importante tempête hivernale dans l'est du Canada. Comme une diminution de la population active a fait contrepois, le taux de chômage est demeuré inchangé à 5,9 %.

Les industries produisant des biens ont continué à supprimer des emplois. Dans le secteur de la fabrication, 33 000 autres emplois ont été éliminés, d'où une perte qui



These losses were partly offset by sharp gains for natural resources and construction.

Services grew marginally, leaving employment up 3.3% from a year-earlier. The goods-handling industries in trade and transportation led the monthly increase, following their recent gains in GDP. The public sector also expanded, while finance and business services were sluggish.

Ontario and Quebec, the most affected by heavy snow, posted the largest drop in employment. Ontario was hampered by losses in manufacturing, which offset increases in trade and transportation. Conversely, Quebec's weakness was in services, which offset a small rebound in manufacturing. Still, factories in Quebec cut jobs faster than Ontario over the last 12 months, notably in clothing and forestry products. Alberta's labour market remained the strongest in Canada, with an increase in December leaving employment 4.3% ahead of December 2006. Natural resources and trade led these gains. While BC's construction industry continued to boom, this was offset by losses in health and education and manufacturing in December.

**Leading indicators**

The composite leading index was unchanged for a second straight month in November, after October was revised down from a preliminary estimate of 0.1% growth. These were the first months without growth since July 2001. Ongoing weakness in export demand for manufactured goods was reinforced by a drop in the stock market in mid-November. Consumers remained the major source of growth, reflecting strong labour market conditions.

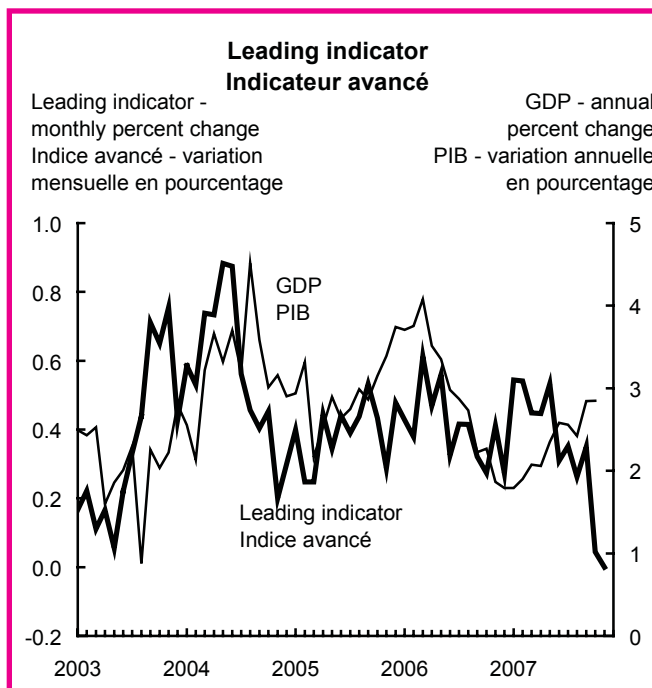
Consumer spending continued to expand, led by furniture and appliance sales. Purchases of most other durable goods also

s'établit à 6,2 % pour l'année. Il y a aussi eu une perte de 23 000 emplois dans l'agriculture. Pour contrebalancer en partie les pertes essuyées, il y a eu de forts gains pour le secteur des ressources naturelles et l'industrie de la construction.

Dans les industries de services, l'emploi a crû très légèrement; la progression est de 3,3 % depuis un an. Les chefs de file du mois ont été les industries de distribution et de manutention de biens dans le commerce et les transports. Cette croissance fait suite aux hausses récentes du PIB. L'emploi a également crû dans le secteur public. Enfin, sa croissance a été paresseuse dans les services financiers et les services aux entreprises.

L'emploi a le plus régressé en Ontario et au Québec, les provinces les plus touchées par l'abondance de la neige. En Ontario, on relève des baisses en fabrication qui contrebalancent des hausses dans le commerce et les transports. Au Québec en revanche, l'emploi a été faible dans les services, alors qu'il remontait un peu en fabrication. On constate néanmoins que, dans les 12 derniers mois, l'industrie de la fabrication a supprimé des emplois plus vite au Québec qu'en Ontario, plus particulièrement dans les secteurs du vêtement et des produits forestiers. C'est en Alberta que le marché du travail reste le plus vigoureux : il a présenté un gain en décembre et, depuis décembre 2006, la progression est de 4,3 %. Ce résultat favorable est surtout à mettre au compte des ressources naturelles et du commerce. En Colombie-Britannique, l'industrie de la construction est demeurée florissante sur ce plan, mais le pendant a été des pertes en santé, en éducation et en fabrication en décembre.

**Indicateurs avancés**



L'indicateur avancé composite est demeuré inchangé pour un deuxième mois consécutif en novembre, après la correction à la baisse de l'estimation provisoire d'octobre, qui montrait une hausse de 0,1 %. Il s'agit des premiers mois sans croissance depuis juillet 2001. À la faiblesse continue de la demande d'exportation de biens fabriqués s'est ajouté un recul des marchés boursiers à la mi-novembre. Les consommateurs sont demeurés la principale source de croissance, ce qui dénote la vigueur du marché de l'emploi.

Les dépenses de consommation ont continué de croître, menées par les ventes de meubles et d'appareils ménagers. Les achats pour la plupart des autres



increased, except for a drop in auto sales. The decline of the housing index began to moderate. Existing home sales pulled out of a 3-month slump, while housing starts stabilized thanks to more ground-breaking on single-family homes. Services employment was supported by gains in both the personal and business components.

Two of the three manufacturing components posted decreases. New orders fell the most, as declines for autos and lumber offset continued strength in capital goods. The ratio of shipments to inventories edged down. While shipments posted their second gain in three months, inventories rose faster. The average workweek in factories stabilized over the summer.

The US leading indicator turned down by 0.2%. This index has fallen or been unchanged in eight of the last nine months. While this has been a poor index of growth in the US economy (real GDP grew at an annual rate of 5% in the third quarter), it has reflected the slump in US demand for our exports. Still, total exports have risen so far in 2007 due to higher commodity shipments overseas, which outweighed lower exports to the US.

### Output

Real GDP rose 0.2% in October, its sixth straight increase. Wholesaling continued to lead growth, up 1.5% for its sixth advance in a row. Some of the gain reflected the recent surge of imports of consumer and business goods (the loonie hit a record high during October). Some other goods-handling industries benefited from these gains, notably water and air transport. But overall transportation shrank, as high energy prices discouraged surface transportation and pipeline deliveries fell.

Most other services posted steady growth. Financial activity remained buoyant, notably at banks. Consumer spending rose across the board – retailing, recreation, accommodation and food, and personal services. Government and business services also posted steady gains.

Manufacturing output rebounded almost 1% after back-to-back declines. Durable goods led the recovery, notably

biens durables ont aussi augmenté, sauf en ce qui concerne les automobiles dont les ventes ont reculé. La baisse de l'indice du logement a commencé à ralentir. Les ventes de maisons existantes se sont tirées d'un marasme qui durait depuis trois mois, tandis que les mises en chantier se sont stabilisées grâce à une augmentation du nombre de chantiers de maisons unifamiliales. L'emploi dans les services a été soutenu par des gains tant dans la composante des services personnels que dans celle des services aux entreprises.

Deux des trois composantes de la fabrication ont affiché des baisses. Les nouvelles commandes ont le plus diminué, les reculs pour les automobiles et le bois d'œuvre ayant contrebalancé la vigueur des biens d'équipement. Le ratio des livraisons aux stocks a légèrement faibli. En effet, tandis que les livraisons enregistraient leur deuxième gain en trois mois, les stocks ont crû plus rapidement. La semaine de travail moyenne dans les usines s'est stabilisée pendant l'été.

L'Indicateur avancé des États-Unis a perdu 0,2 %. Cet indice a reculé ou est demeuré inchangé pendant huit des neuf derniers mois. Bien que cet indicateur n'ait pas très bien reflété la croissance de l'économie américaine (le PIB réel a gagné 5 % au taux annuel au troisième trimestre), il montre bien l'effondrement de la demande américaine à l'égard de nos exportations. Les exportations totales sont toutefois à la hausse jusqu'à présent en 2007, en raison d'une augmentation des livraisons de produits de base outre-mer, qui a compensé la diminution des exportations vers les États-Unis.

### Production

En octobre, le PIB réel s'est élevé de 0,2 % pour une sixième augmentation de suite. Le commerce de gros a encore dominé au tableau de la croissance avec un gain de 1,5 % et une sixième hausse consécutive. La progression s'explique en partie par le bond récent des importations de biens destinés aux consommateurs et aux entrepreneurs (le dollar canadien a atteint un sommet en octobre). Un certain nombre d'autres industries de distribution et de manutention de biens ont profité de cette avancée, notamment les transports maritime et aérien. Dans l'ensemble, la production a cependant diminué dans les transports, les hauts prix de l'énergie ayant desservi le transport terrestre et l'acheminement par pipeline ayant accusé une baisse.

Pour la plupart des autres services, la croissance a été ferme. L'activité financière est restée vive, notamment l'activité bancaire. Les dépenses de consommation ont partout augmenté : commerce de détail, services récréatifs, hébergement et services de restauration et services personnels. Les services gouvernementaux et les services aux entreprises ont aussi dégagé de solides gains.

La production en fabrication s'est redressée presque de 1 % après avoir subi des revers coup sur coup. La

the auto industry. But output has been consistently strong recently in several other industries, notably aerospace and shipbuilding. Conversely, output of non-durables fell for a third straight month. This reflected steady losses in clothing and pulp and paper, as well as increased maintenance at oil refineries.

While construction output rose for the sixth straight month, growth slowed to just 0.1%. Homebuilding posted its largest drop in over a year, with starts returning to more normal levels after a burst of projects in September. Non-residential projects grew steadily.

The primary sector trimmed output across the board. Energy production fell the most, reflecting hefty cuts in natural gas, where prices remained weak. Low prices also discouraged forestry output, while the volatile mining industry turned down. These weak industries co-exist with commodities that have profited the most from booming prices, including oil, metals and non-metallic mining.

### Household demand

Lower prices helped to push up the volume of retail sales by 0.5% in October. Retailers discounted prices by 0.4%, their second large drop in the past three months. Sales volume rose fastest for those durable goods whose prices fell the most.

Auto and furniture and appliance sales both rose over 1%. Trucks led the increase in autos, surging over 5% as prices were cut 4% (more than offsetting the attempt to raise prices for the new model year in September). Car sales fell slightly. Because truck prices are much higher than car prices (\$39,109 versus \$25,721), the shift in consumer spending from cars to trucks helps explain why spending on autos rose even as unit sales fell slightly.

Spending on other durable goods rose moderately, notably for computers and electronics where prices continued their year-long decline. Clothing purchases fell as the heavy discounting in September came to an end. Mild weather in October reduced home heating bills, freeing up discretionary purchasing power.

production de biens durables a mené le mouvement, la production automobile en particulier. Il reste que la production a invariablement été ferme récemment dans plusieurs autres industries, l'aérospatiale et la construction navale avant tout. En revanche, la production de biens non durables s'est contractée un troisième mois de suite avec de franches pertes pour les industries du vêtement et des pâtes et papiers et une intensification des travaux d'entretien dans les raffineries.

Dans l'industrie de la construction, la production a marqué une sixième avance mensuelle de suite, mais plus lentement avec un taux de 0,1 % seulement. La construction résidentielle a le plus régressé en plus d'un an et les mises en chantier sont revenues à des niveaux plus normaux après une flambée en septembre. Les chantiers de construction non résidentielle ont régulièrement augmenté.

L'industrie primaire a réduit sa production dans tous les secteurs. La production énergétique a le plus diminué dans un contexte de lourdes compressions d'activité dans le secteur du gaz naturel où les prix demeurent faibles. La faiblesse des prix a également découragé la production forestière. Enfin, la production a fléchi dans une industrie minière instable. Ces secteurs de faiblesse coexistent avec des secteurs de production qui ont le plus profité de l'essor des prix, ceux du pétrole, des métaux et des mines non métalliques en particulier.

### Demande des ménages

En octobre, la baisse des prix a contribué à une montée en volume de 0,5 % des ventes au détail. Les détaillants ont rabattu leurs prix de 0,4 %; c'est là une deuxième baisse importante au cours des trois derniers mois. En volume, les ventes se sont accrues le plus rapidement dans le cas des biens durables dont les prix ont décliné le plus.

Les ventes tant d'automobiles que de meubles et d'appareils ménagers se sont élevées de plus de 1 %. Dans l'industrie de l'automobile, les camions ont frayé la voie avec un bond de plus de 5 % par suite d'une descente des prix de 4 % (ce qui a plus que compensé la tentative de hausser les prix en prévision de la nouvelle année automobile en septembre). Les ventes de voitures ont un peu diminué. Comme les camions coûtent plus cher que les voitures (39 109 \$ contre 25 721 \$), que les consommateurs aient reporté leurs dépenses des voitures vers les camions aide à expliquer que les dépenses en automobiles soient en croissance, alors que les ventes unitaires sont légèrement en décroissance.

Les dépenses en autres biens durables ont connu une progression modérée. Mentionnons notamment les ordinateurs et les produits électroniques dont les prix ont baissé comme ils le font depuis un an. Les achats de vêtements se sont contractés avec la fin de généreuses remises de prix en septembre. En octobre, le temps clément a allégé les factures de chauffage domestique, libérant un peu de pouvoir d'achat pour des dépenses

Housing starts rose to an annual rate of 228,000 units in November. Ground-breaking on single-family homes jumped 13%, more than recouping declines in the previous two months. Starts of multiple units returned to more normal levels after an unusually large number of new projects began in September. Existing home sales in November rose for a second straight month, leaving sales easily within reach of shattering their record high set in 2005.

### Merchandise trade

Strong volume increases for exports and imports were offset by price declines as the Canadian dollar continued to gather strength in October. Overall, exports slipped 0.5% while imports fell back 2%, widening the trade deficit to \$3.3 billion.

A 1.9% gain in export volumes, led by machinery, autos and a rare gain in forestry, was offset by a slightly larger drop in prices. The decline in import prices was more pronounced, falling 4.6% to counteract the 2.7% rise in volumes. Machinery and autos, accompanied by other consumer goods explained the growth in import volumes.

Imports of machinery and equipment eked out a 0.3% gain, the only sector to do so, with a strong gain in volumes overpowering lower prices. Machinery and equipment volumes rose 3% to a new monthly record in October. Exports of machinery and equipment also expanded on the strength of aerospace.

Both values and volumes for exports and imports for January to October 2007 were higher than the same months in 2006. This speaks to the strength of export values in early 2007, followed by a gradual downward trend for the remainder of the year. Most of the drop originated in prices as volumes stabilized at a high level.

Values and volumes for all import and export sectors are also up year-to-date, with the exception of auto and forestry exports. Exports of industrial goods and agricultural goods have made extensive gains over the year as prices have hit record highs. Year-to-date, industrial good exports were 14% higher than 2006, while agricultural receipts were 11% above 2006.

discrétionnaires.

En novembre, les mises en chantier d'habitations ont atteint un niveau annuel de 228 000 logements. Les mises en chantier de logements unifamiliaux ont fait un bond de 13 %, ce qui faisait plus que compenser les baisses des deux derniers mois. Les mises en chantier de logements multifamiliaux sont revenues à des niveaux plus normaux après une multiplication inhabituelle des nouveaux chantiers en septembre. Sur le marché de la revente, on a observé en novembre une deuxième progression mensuelle consécutive des ventes, celles-ci étant tout à fait en voie de battre le record établi en 2005.

### Commerce de marchandises

Pour faire pendant à une forte augmentation en volume des exportations et des importations, il y a eu une diminution des prix, car le dollar canadien a encore pris de la vigueur en octobre. Dans l'ensemble, les exportations ont fléchi de 0,5 % et les importations de 2 %, d'où un alourdissement du déficit commercial à 3,3 milliards de dollars.

Comme contrepoids à un gain en volume de 1,9 % des exportations (grâce surtout aux machines et aux automobiles ainsi qu'aux produits forestiers avec une rare hausse), il y a eu une diminution un peu plus prononcée des prix. La contraction des prix à l'importation a été plus vive; la diminution est de 4,6 % en valeur comparativement à une augmentation de 2,7 % seulement en volume. Les machines et les automobiles avec d'autres biens de consommation sont à l'origine de la croissance des importations en volume.

Les importations de machines et de matériel ont laissé un maigre gain de 0,3 %; c'est le seul secteur à avoir présenté une hausse, soit un ample gain en volume qui a éclipsé une baisse des prix. En volume, les machines et le matériel en croissance de 3 % ont établi un nouveau record mensuel en octobre. Les exportations de machines et de matériel ont également augmenté grâce à l'aérospatiale.

De janvier à octobre 2007, les exportations et les importations ont dépassé celles de la même période en 2006 tant en valeur qu'en volume. Cela témoigne de la fermeté des valeurs à l'exportation les premiers mois de 2007, état suivi d'une décroissance progressive le reste de l'année. Les prix sont surtout en cause, car les volumes se sont stabilisés à de hauts niveaux.

Pour l'ensemble des secteurs à l'importation et à l'exportation, les valeurs et les volumes sont en progression depuis le début de l'année, la seule exception étant les exportations d'automobiles et de produits forestiers. Pour les exportations de produits industriels et de denrées agricoles, on relève de vastes gains pendant l'année, car ces biens ont commandé des prix records. Depuis le début de l'année, les exportations de biens industriels sont de 14 % supérieures à celles de 2006; pour les exportations de produits agricoles, la progression est de 11 %.

## Prices

Consumer prices rose 0.4% between October and November, their largest monthly increase since the spring. However, the year-over-year rate of inflation was little changed at 2.5%.

Energy prices, notably gasoline, drove the overall increase. Prices for most other goods were restrained by lower import prices. This was most evident in price cuts for clothing and a number of durable goods.

As well, the stronger loonie has insulated Canadians from the worldwide upsurge in food prices in the past year. Driven by higher prices for grains and corn, food inflation in the euro-zone was 4.3% in November, 5.1% in the UK and 5.4% in the US. In Canada, the cost of groceries was up only 0.6%. Bakery and cereal products led the increase, while the supply management system produced increases for poultry, dairy products and eggs. These increases were offset by drops of 6% and 11% for fresh fruit and vegetables (where imports dominate by November); as recently as June, their prices were rising nearly 5%. There were also small declines for other foods such as coffee, fish and red meat.

The cost of most services continued to climb, especially for owning a home. Prices rose moderately for most other services, ranging from personal and household to financial and communications. Transportation was an exception, reflecting lower air fares.

Prices for manufactured goods posted their first increase after six straight declines. Only 7 of 21 commodities saw prices drop, a reflection that the intense downward pressure on prices from the rising loonie was moderating as the exchange rate began to stabilize around parity with the US dollar.

Commodity prices were little changed in December. Oil prices edged down, giving consumers a temporary respite before surging to a record US\$100 a barrel early in the new year. Food prices were inflated by more increases for wheat and corn, while gold was the only metal to shine.

## Prix

D'octobre à novembre, les prix à la consommation ont monté de 0,4 %, marquant leur meilleure avance mensuelle depuis le printemps. D'une année à l'autre, le taux d'inflation est néanmoins à peu près inchangé à 2,5 %.

Les cours énergétiques en général et le prix de l'essence en particulier ont mené le mouvement dans l'ensemble. Les prix de la plupart des autres biens ont été restreints par des baisses à l'importation. C'est ce dont témoigne directement le recul des prix des vêtements et d'un certain nombre de biens durables.

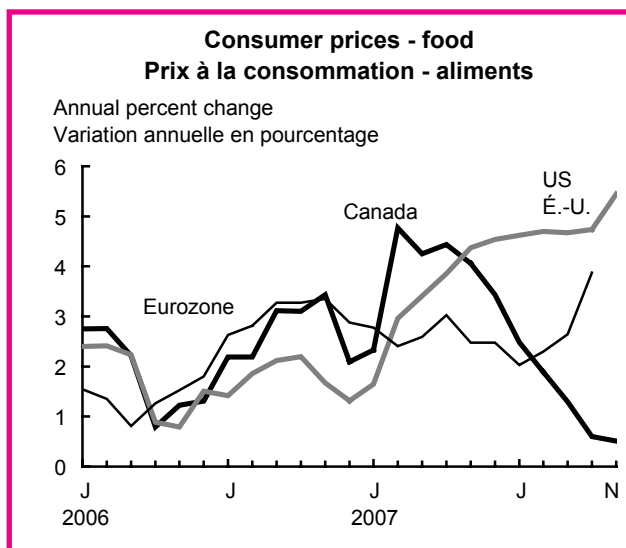
Par ailleurs, la valorisation du dollar a mis les Canadiens

à l'abri des conséquences du net renchérissement des aliments dans le monde au cours de la dernière année. À cause de la hausse des prix du maïs et des autres céréales, l'inflation alimentaire a été en novembre de 4,3 % dans la zone de l'euro, de 5,1 % au Royaume-Uni et de 5,4 % aux États-Unis. Au Canada, le taux de renchérissement alimentaire n'a été que de 0,6 %. Les produits de boulangerie et les produits céréaliers ont dominé au tableau des hausses, tandis que le système de gestion de l'offre faisait monter les prix de la volaille, des produits laitiers et des œufs. Pour compenser ces hausses, il y a eu des baisses de 6 % et 11 % pour les fruits et les légumes frais (dont les importations dominent lorsqu'on arrive en novembre). En juin encore, les prix de ces produits gagnaient près de 5 %. On a enfin relevé des diminutions modestes pour d'autres aliments comme le café, le poisson et la viande rouge.

Les prix de la plupart des services ont continué à monter. Le coût de propriété de l'habitation est digne de mention à cet égard. Le renchérissement a été modéré pour la plupart des autres services : services personnels, services aux ménages, services financiers, communications, etc. Les transports ont fait bande à part du fait d'une réduction des tarifs de transport aérien.

Les prix des produits fabriqués ont offert une première hausse après six baisses consécutives. Il n'y a que pour 7 des 21 catégories de produits que les prix aient diminué, indice de modération des fortes pressions à la baisse exercées sur les prix par la valorisation du dollar, le taux de change entrant en stabilisation dans sa zone de parité avec le dollar américain.

Les cours des produits de base n'ont guère évolué en décembre. Les cours pétroliers ont fléchi, accordant un sursis aux consommateurs avant de réévoluer en hausse et de parvenir à un sommet de 100 dollars américains le baril au début de la nouvelle année. Les cours alimentaires ont été gonflés par de nouveaux gains pour les prix du blé et du



**Financial markets**

The Canadian dollar closed a tumultuous year just above parity with the US dollar, a gain of 17% from 85.7 cents (US) at the end of 2006. The loonie also rose against all other major currencies, both in December and for the whole year.

Short-term interest rates fell 25 basis points after a similar cut in the Bank Rate. This was the first drop in the Bank Rate since 2004. Longer-term rates edged up, except for government bonds.

Firms continued to have ready access to business credit. Short-term credit rose another 1.1% in November. More bank loans offset continued weakness in the market for commercial paper. As well, net new bond issues surpassed \$5 billion for only the second time this year. Still, this did not keep up with the \$5.5 billion of equity issues. Household credit demand also grew steadily.

The stock market rebounded 1% in December, after a sharp drop the month before. Energy posted the only significant increase, while metals and consumer stocks stabilized after large declines in November. Financial stocks continued their slide amid higher estimates of exposure to losses in the US subprime mortgage market.

**Regional economies**

British Columbia's economy remained tightly harnessed to its strengths in recent months. Shipments in October recorded their strongest gain since April (1.9%), led by metals, machinery, chemical products and paper. The province remained busy in the run up to the Olympic Games. Employment rose 1.1% in November due to construction, transportation and recreation, reflecting ongoing construction of ski resorts and the Olympic village. Continued high demand for housing lifted housing starts in November to their highest level since August 1993. Retail sales continued their gradual increase, up 0.2%

mais. Enfin, l'or a été parmi les métaux le seul à briller.

**Marchés financiers**

Pour clore une année d'effervescence, le dollar canadien s'est élevé un peu au-dessus de la parité avec le dollar américain, ayant progressé de 17 % à partir d'une valeur de 85,7 cents américains à la fin de 2006. Il a aussi pris de la valeur par rapport à toutes les autres grandes devises tant en décembre que sur l'ensemble de l'année.

Les taux d'intérêt à court terme ont perdu 25 centièmes après une diminution du même ordre du taux d'escompte. C'est la première baisse de ce dernier depuis 2004. Les taux à plus long terme ont un peu monté sauf le taux applicable aux obligations des administrations publiques.

Les entrepreneurs ont encore joui d'un accès de plain-pied au crédit à l'entreprise.

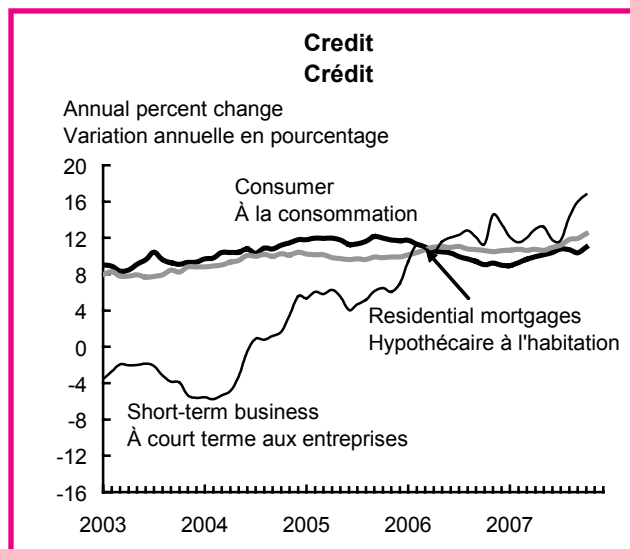
Le crédit à court terme s'est à nouveau élevé en novembre, gagnant 1,1 %. La multiplication des prêts bancaires a continué à compenser la faiblesse du marché du papier commercial. Les nouvelles émissions obligataires ont été de plus de 5 milliards de dollars en valeur nette une deuxième fois seulement cette année. C'était moins cependant que les 5,5 milliards de nouvelles émissions d'actions. La demande de crédit des ménages a également été en croissance soutenue.

Le marché boursier s'est redressé de 1 % en décembre après s'être largement replié le

mois précédent. Les actions liées à l'énergie ont le plus augmenté, alors que les métallifères et les actions liées à la consommation se stabilisaient après avoir essuyé de cuisantes pertes en novembre. Les financières ont continué à descendre en réaction aux estimations supérieures des pertes encourues sur le marché américain des prêts hypothécaires à risque.

**Économies régionales**

La conjoncture de la Colombie-Britannique demeure bien attelée à la fermeté des derniers mois. Les livraisons ont enregistré en octobre leur plus forte hausse depuis avril (1,9 %), entraînées par les métaux, les machines, les produits chimiques et le papier. L'activité reste fébrile dans la province à l'approche des jeux olympiques. L'emploi a bondi en novembre de 1,1 % en raison des progressions dans la construction, le transport et les loisirs (des centres de ski et le village olympique sont en construction). La constante demande élevée de logement a catapulté les mises en chantier qui ont atteint en novembre leur plus haut niveau depuis août 1993. Les ventes au détail ont continué



Strong growth in labour income (2.2%) also contributed to a 0.4% increase in retail sales in the Prairie Provinces, even though prices fell by more than 2% between July and October.

As for BC, manufacturing was also a source of growth in Quebec. After a weak third quarter, shipments rebounded in October, led by the sharpest rise in transportation equipment since March. Quebec's aerospace industry is in full flight, shipping \$1.3 billion more so far this year than in the same period last year, to set a new record. The rebound in this industry is due to major export orders: in October, it moved into first place in provincial exports ahead of aluminium as a result of sales to the US and to the United Arab Emirates. Aerospace imports in October rose from \$262 million to \$442 million in the past year.

In Ontario, non-residential construction continued strong in October with permits remaining close to the \$1 billion mark. Its 31.5% increase to date this year, fuelled by office building projects, leads the country, ahead of Alberta's 24.4% jump. This rebound occurred as the province posted its strongest increase in service sector employment since 2003. Housing also remained close to their highs for the year. Retail sales declined, but as in the other provinces the price of goods fell, which reduced sales in current dollars. The price of goods declined for the fifth straight month in October. These gains continued to be offset by weakness in the forestry sector, evident in both shipments and employment. Forestry employment is down by almost a quarter in the past year.

### International economies

In the **United States**, the housing slump continued, prompting the Federal Reserve to lower its funds rate to 4.25% in December. Housing permits, starts and new home sales were all down in November, offering little indication of a bottoming-out of housing (already nearly 50% below its peak in 2005). Housing permits decreased 1.5% while housing starts fell 3.7%, with a gain in multi-family units failing to offset the larger drop in single family homes. New home sales retreated 9%. Existing home sales were the outlier, rising 0.4% after their free-fall flattened out in October.

de progresser graduellement de 0,2 %.

La forte croissance du revenu du travail (2,2 %) a également contribué à relever de 0,4 % les ventes au détail dans les Prairies, alors même que les prix baissaient de plus de 2 % entre juillet et octobre.

Comme en Colombie-Britannique, la fabrication était également une source de croissance au Québec. Après un faible troisième trimestre, les livraisons ont repris en octobre, entraînées par la hausse la plus marquée du matériel de transport depuis mars. Dans cette province, c'est l'aérospatiale qui est en plein boom, ayant livré pour 1,3 milliard de dollars de plus jusqu'à présent cette année par rapport à la même période l'an dernier, un sommet inégalé. Cette industrie a repris du tonus en raison d'importantes commandes à l'exportation : elle a remplacé l'aluminium en première position des exportations de la province en octobre en raison de ventes aux États-Unis et dans les Émirats arabes unis. En octobre, les importations de l'industrie de l'aérospatiale se sont accrues de 262 à 442 millions de dollars canadiens au cours de la dernière année.

En Ontario, c'est la construction non résidentielle qui est demeurée forte en octobre, les permis ayant été encore tout près de la barre du 1 milliard de dollars. Pour l'ensemble de l'année jusqu'à maintenant, le bond, mené par les projets d'immeubles à bureaux, est le plus fort au pays à 31,5 %, plus que le 24,4 % enregistré en Alberta. La relance survient alors que la hausse de l'emploi dans les services est la plus marquée à avoir été enregistrée depuis 2003 dans la province. Le logement demeure également près des sommets enregistrés cette année. Les ventes au détail ont baissé, mais comme dans les autres provinces, les prix des biens ont reculé, ce qui a réduit les ventes en dollars courants. Le prix des biens a enregistré une cinquième baisse d'affilée en octobre. Ces gains ont continué d'être tempérés par la faiblesse qui se poursuit dans la forêt tant pour les livraisons que l'emploi. L'emploi dans la forêt a baissé du quart environ depuis un an.

### Économies internationales

Aux **États-Unis**, le marasme a perduré sur le marché de l'habitation, ce qui devait amener la Réserve fédérale en décembre à abaisser le taux des fonds fédéraux à 4,25 %. En novembre, les permis, les mises en chantier et les ventes dans le secteur de la construction résidentielle neuve étaient tous des indicateurs en baisse, ne faisant guère augurer d'une stabilisation du marché de l'habitation (qui est déjà à court de près de 50 % de son sommet de 2005). Les permis de construire ont diminué de 1,5 % et les mises en chantier, de 3,7 %. Un gain dans le secteur des logements multifamiliaux n'a pu compenser une perte dans le secteur des logements unifamiliaux. Les ventes d'habitations neuves ont régressé de 9 %. Le marché de la revente a fait exception avec des ventes en progression de 0,4 % qui étaient sorties en octobre d'une descente en

The rest of the economy stood in contrast to the ailing housing sector, with household spending, exports and to a lesser extent industrial production all strengthening. Retail sales rose 1.2% in November, following a more muted climb in October. Gains were widespread, with purchases up at clothing, electronics, building supply and grocery stores. Early indicators point to steady spending in December, notably in chain store and auto sales.

Exports continued to thrive, rising 0.9% in October. Leading growth were capital goods, up \$1.3 billion on the strength of civilian aircraft. The trade deficit did widen slightly as import growth outpaced export growth for the first month since March, the result of higher-priced energy imports picking up. Year-to-date export gains were widespread among machinery, transportation equipment, agricultural products, notably wheat and soybeans, chemicals and plastics, and pharmaceutical products. Overall, the gains in exports in 2006 and 2007 have offset the loss to GDP from housing almost dollar for dollar.

Industrial production also rose, up 0.3% in November, with manufactured goods managing a 0.4% gain and output of business equipment up 0.9%. Unlike retail sales and exports, which have registered consistent gains, this growth follows a setback in October. Also, new orders for durable goods, which inched up after three consecutive declines, indicate a softening in demand outside of transportation equipment. In a similar vein, employment slowed in December, pushing the unemployment rate to 5.0%.

Industrial production in the **euro-zone** economy recovered slightly in October. Although energy output dipped, both capital and intermediate goods rebounded. New orders were strong as every major sector except machinery posted gains. The external trade surplus almost

piqué.

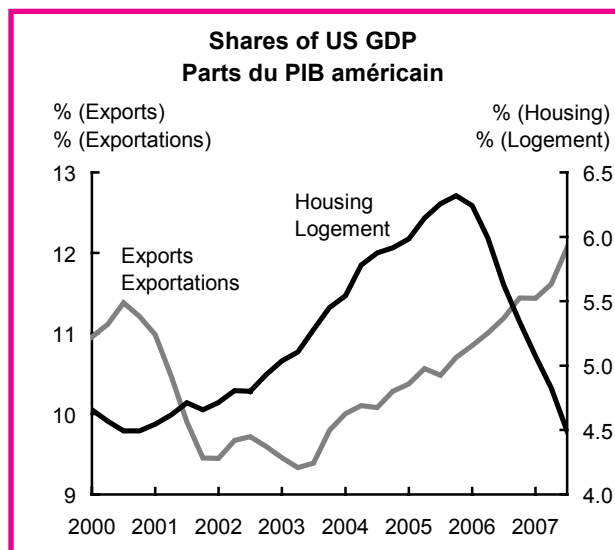
La santé relative du reste de l'économie contrastait avec les maux du marché de l'habitation. Les dépenses des ménages, les exportations et, dans une moindre mesure, la production industrielle se sont en effet toutes raffermies. Les ventes au détail se sont élevées de 1,2 % en novembre après une montée plus modeste en octobre. Les gains étaient étalés avec une augmentation des achats de vêtements, de produits électroniques, de matériaux de construction et d'articles d'épicerie. Les indicateurs avancés font voir des dépenses fermes en décembre, notamment dans les magasins d'alimentation et chez les concessionnaires automobiles.

Les exportations ont continué à battre leur plein, progressant de 0,9 % en octobre. Les biens d'équipement prédominaient avec un gain de 1,3 milliard de dollars attribuable aux avions civils. Le déficit commercial s'est un peu alourdi, car les importations ont dépassé les exportations en croissance un premier mois depuis mars, résultat d'une reprise d'importations énergétiques plus chères. On relève des gains généralisés à l'exportation depuis le début de l'année pour les machines, le matériel de transport, les denrées agricoles (blé et soja notamment), les produits chimiques, les plastiques et les produits pharmaceutiques.

Dans l'ensemble, les hausses à l'exportation en 2006 et 2007 compensent presque dollar pour dollar ce que le PIB a perdu à cause du marché de l'habitation.

La production industrielle a également été en progression, montant de 0,3 % en novembre avec des augmentations respectives de 0,4 % et 0,9 % pour les produits fabriqués et l'outillage des entreprises. Les ventes au détail et les exportations ont su présenter des gains consécutifs, mais la production industrielle avait accusé une baisse en octobre. De plus, les nouvelles commandes de biens durables, qui ont un peu augmenté après avoir diminué trois fois de suite, font voir un affaiblissement de la demande en dehors du matériel de transport. On constate de même que l'emploi a ralenti en décembre, poussant le taux de chômage à 5,0 %.

Dans la **zone de l'euro**, la production industrielle s'est légèrement redressée en octobre. La production énergétique a fléchi, mais la production de biens d'équipement et de produits intermédiaires a remonté. Les nouvelles commandes ont été fermes et tous les grands secteurs sauf celui de la machinerie ont offert des gains.



doubled as the energy deficit narrowed and the surplus for machinery and autos widened. Exports to the US and Japan remained weak, but continued to expand to Russia, India and China. Increased imports from China, however, further widened that trade deficit. Consumers sharply reined in spending after several months of stagnation as prices continued to climb, hitting an annual rate of 3.1% in November. The unemployment rate eased to 7.2%.

Industrial production fell in **Germany** after being flat in September. New orders strengthened, however, following several months of weakness, indicating output should recover. Foreign demand continued to boost exports despite the rising euro, while consumers kept their wallets closed, notwithstanding the impending holiday season. Real retail sales fell 3.3% in October, while prices rose at an annual rate of 3.3% in November.

Output picked up in **France** in October and new orders rose for the first time since July, fuelled by demand for transport equipment. Exports rose marginally, but France still registered the third largest deficit in the euro-zone for the month. Consumer demand was weak as prices continued to climb.

**British** industrial production rebounded in October, recouping all of its 0.5% loss the month before. Export demand remained dampened by the strong currency, and while imports also waned, the external trade deficit remained the largest in the euro-zone. Consumer spending was flat after several months of sluggishness, prompting the Bank of England to lower interest rates at year-end.

**Japan's** real GDP in the third quarter was revised down to 0.4% growth, due to weaker business investment. Housing demand continued to plummet in November, down for the fifth straight month, as tighter regulations continued to reverberate through the sector. Unemployment eased to 3.8% in November.

L'excédent du commerce extérieur a presque doublé avec une baisse du déficit au compte de l'énergie et une hausse de l'excédent pour les machines et les automobiles. Les exportations sont demeurées faibles vers les États-Unis et le Japon, mais ont continué à croître vers la Russie, l'Inde et la Chine. L'accroissement des importations en provenance de la Chine a toutefois eu pour effet d'accroître le déficit du commerce sino-européen. Les consommateurs ont largement freiné leurs dépenses après plusieurs mois de marasme, des prix toujours en ascension ayant déterminé un taux annuel d'inflation de 3,1 % en novembre. Enfin, le taux de chômage a faibli à 7,2 %.

En **Allemagne**, la production industrielle a reculé après avoir fait du surplace en septembre. Les nouvelles commandes se sont cependant raffermies après plusieurs mois de faiblesse, indice de la possibilité d'un rétablissement prochain de la production. La demande extérieure a continué à faire monter les exportations malgré la valorisation de l'euro, alors que les consommateurs ne déliaient pas les cordons de la bourse même à l'approche des fêtes de fin d'année. En valeur réelle, les ventes au détail ont régressé de 3,3 % en octobre; en novembre, le taux annuel d'inflation s'est établi à 3,3 %.

En **France**, la production a repris en octobre et les nouvelles commandes se sont accrues pour la première fois depuis juillet, soutenues par la demande de matériel de transport. Les exportations ont un peu progressé, mais la France a encore accusé le troisième déficit en importance de la zone de l'euro pour le mois. La demande de consommation a été tiède en situation de montée incessante des prix.

En **Grande-Bretagne**, la production industrielle s'est redressée en octobre, effaçant toute sa perte de 0,5 % du mois précédent. À l'exportation, la demande était toujours amortie par la vigueur de la livre. Les importations ont aussi décliné, mais le déficit du commerce extérieur demeure le plus imposant de la zone de l'euro. Les dépenses de consommation ont été inertes après plusieurs mois de croissance paresseuse, ce qui devait inciter la Banque d'Angleterre à abaisser les taux d'intérêt en fin d'année.

Au **Japon**, le PIB réel a présenté après révision à la baisse un taux de croissance de 0,4 % au troisième trimestre par suite d'un affaiblissement des investissements des entreprises. La demande est restée en chute libre en novembre sur le marché de l'habitation; elle perdait ainsi du terrain un cinquième mois de suite, le resserrement de la réglementation continuant à se répercuter sur tout le secteur. Ce même mois, le taux de chômage est descendu à 3,8 %.



**ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT** | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**  
**[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**



## Economic Events in December

### Canada

RoyalDutchShell applied to add 100,000 barrels a day of bitumen production from its existing Jackpine mine and to build a new mine called Pierre River. Petro Can will spend \$1.2 billion in 2008 to determine whether to start its \$8.5 billion Fort Hills megaproject. British BP and Husky Energy announced plans to invest \$5.5 billion over the next seven years to develop the first stage of the Sunrise project and to refit a Toledo refinery to handle more bitumen. Husky Energy boosted its 2008 spending budget to \$3.7 billion, mostly at its White Rose field off Newfoundland. Enbridge announced plans for a new \$3 billion Illinois-Texas oil pipeline with ExxonMobile to be completed in 2010 that will carry oil from the Canadian oilfields to US refineries.

Xstrata PLC revealed plans to expand production at its Raglan nickel mine in Northern Quebec to 1.3 million tonnes a year by the end of 2008 and to 1.5 million tonnes by 2011.

The Bank of Canada cut its key interest rate to 4% from 4.25%.

The Ontario government announced the elimination of the capital tax for manufacturing and forest product companies effective January 1, along with \$1.4 billion in infrastructure spending and extending the land-transfer tax refund to resale homes.

The federal and provincial governments will provide \$2.3 billion in secured loan guarantees to the livestock sector and accelerate access to \$1.5 billion in support programs.

### World

The Federal Reserve, in a joint move with central banks in Canada, Japan and Europe, provided \$40 billion in funds to US banks to stimulate lending. The Reserve also made \$24 billion available to the ECB to increase the supply of dollars in Europe, while the Bank of England increased the amount of funds in its money-market operations.

The Federal Reserve cut its federal funds rate by a quarter point to 4.25%. The Bank of England cuts its key rate by a quarter point to 5.5%, the first decline in two years.

## Événements économiques de décembre

### Canada

RoyalDutchShell propose d'ajouter 100 000 barils par jour de production bitumineuse à sa mine Jackpine et d'aménager une nouvelle mine appelée Pierre River. En 2008, Petro Canada dépensera 1,2 milliard de dollars pour déterminer s'il ira de l'avant avec son mégaprojet de 8,5 milliards de dollars à Fort Hills. British Petroleum et Husky Energy ont fait part de leur intention d'investir 5,5 milliards de dollars au cours des sept prochaines années dans la réalisation de la première phase du projet Sunrise et dans le renouvellement d'une raffinerie de Toledo pour accroître la production bitumineuse. Husky Energy a majoré son budget de 2008 à 3,7 milliards de dollars, surtout pour son gisement de White Rose au large de Terre-Neuve-et-Labrador. Enbridge a annoncé qu'elle mettra en place pour 2010 un nouveau pipeline Illinois-Texas de 3 milliards de dollars avec ExxonMobile pour l'acheminement du pétrole canadien vers les raffineries américaines.

Xstrata PLC a dévoilé ses plans de relèvement de la production annuelle de sa mine de nickel Raglan dans le nord du Québec. Celle-ci atteindrait 1,3 million de tonnes d'ici la fin de 2008 et 1,5 million de tonnes d'ici 2011.

La Banque du Canada a ramené son taux d'intérêt directeur de 4,25 % à 4 %.

Le gouvernement ontarien a annoncé qu'il abaisserait le 1<sup>er</sup> janvier la taxe sur le capital des sociétés manufacturières et forestières, qu'il dépenserait 1,4 milliard de dollars en infrastructure et qu'il étendrait le remboursement des droits de cession immobilière au marché de la revente.

Les gouvernements fédéral et provinciaux accorderont 2,3 milliards de dollars en emprunts garantis au secteur de l'élevage et hâteront l'accès aux fonds disponibles de 1,5 milliard de dollars dans les programmes d'aide.

### Le monde

De concert avec les banques centrales du Canada, du Japon et de l'Europe, la Réserve fédérale a procuré des fonds de 40 milliards de dollars aux banques américaines afin de stimuler les prêts. Elle destine également 24 milliards de dollars à la BCE pour accroître la disponibilité du dollar en Europe. Pour sa part, la Banque d'Angleterre a augmenté les fonds pour ses opérations sur le marché monétaire.

La Réserve fédérale a diminué le taux des fonds fédéraux d'un quart de point pour atteindre 4,25 %. La Banque d'Angleterre a abaissé d'autant son taux directeur, qui est passé à 5,5 %. Il s'agit de la première réduction en deux ans.

**ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT** | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**  
**[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**



## The Terms of Trade and Domestic Spending

By Ryan Macdonald\*

As oil prices touched US\$100 per barrel, gold tops US\$800 an ounce and the dollar rises above parity, the terms of trade improvements that began in 2003 continue to affect the Canadian economy. The higher commodity prices, an appreciating exchange rate and a larger contribution to world trade from low-cost Asian manufacturers in countries like China mean that Canadians can purchase a larger volume of imported goods and services with their exports. This rising purchasing power is reflected in more consumption and investment in Canada as export and import volumes adjust to the new price regime.

The influence of the terms of trade on the Canadian economy has not received much attention as a source of change. Yet, these trends have had a major impact on consumption and investment in recent years. This paper examines the measurement and interpretation of the terms of trade, the factors that led to its recent change and the impact of this shift on the economy. Although the paper focuses on the terms of trade, incorporating changes in them into the analysis captures only part of a larger, ongoing restructuring the Canadian economy.

### Measuring the terms of trade and their impact

The terms of trade – the price of exports relative to the price of imports – are one of the least discussed sources of change in Canadian living standards. They determine the number of imports that each export can purchase. When the terms of trade rise, Canadians can turn their exports into more imports – in effect raising real incomes, and boosting domestic spending.

Terms-of-trade effects are often not well understood because their impact can only be fully recognized in inflation-adjusted data. Nominal estimates for gross

\* Micro economic studies and analysis division, 613-951-5687.

## Les termes de l'échange et la dépense intérieure

par Ryan Macdonald\*

Tandis que le prix du pétrole atteint les 100 \$US le baril, que l'or dépasse les 800 \$US l'once et que le dollar s'élève au-dessus de la parité, les améliorations des termes de l'échange que l'on constate depuis 2003 continuent de toucher l'économie canadienne. Grâce à la vigueur des prix des produits de base, à la valorisation du taux de change et à une participation plus importante aux échanges internationaux des fabricants dont les coûts sont faibles en Asie — par exemple la Chine —, les Canadiens peuvent acheter plus de biens et de services importés avec le produit de leurs exportations. Ce pouvoir d'achat en hausse se traduit par une augmentation de la consommation et de l'investissement au Canada pendant que les volumes des exportations et des importations s'ajustent au nouveau régime de prix.

Peu d'attention a été accordée à l'effet des termes de l'échange sur l'économie canadienne comme source de variation. Pourtant, ces tendances ont eu des répercussions importantes sur la consommation et l'investissement au cours des dernières années. Dans la présente étude, nous examinerons la mesure et l'interprétation des termes de l'échange, les facteurs et les conséquences des changements récents sur l'économie. Bien que nous nous concentrons sur les termes de l'échange, les changements que nous y incorporons dans notre analyse ne saisissent qu'une partie de la restructuration importante et continue de l'économie canadienne.

### La mesure des termes de l'échange et de leurs conséquences

Les termes de l'échange — c'est-à-dire le prix des exportations par rapport au prix des importations — sont l'une des sources de changement du niveau de vie des Canadiens dont on parle le moins. Ils servent à déterminer le nombre d'importations que chaque exportation peut acheter. Lorsque les termes de l'échange augmentent, les Canadiens peuvent transformer leurs exportations en un plus grand nombre d'importations, ce qui augmente, effectivement, les revenus réels et stimule les dépenses au pays.

Les effets des termes de l'échange ne sont souvent pas bien compris parce que leur incidence ne peut être reconnue dans les données corrigées pour tenir compte de

\* Division des études et de l'analyse micro-économique 613-951-5687.

domestic product (GDP) will not show an explicit effect from terms-of-trade changes because, in current dollars, their impact is subsumed in changes in the balance of net exports.

When inflation is accounted for, real GDP reflects the volume of output produced: when the volume of goods and services produced rises, real GDP rises. Because terms-of-trade changes affect the purchasing power of income, and not necessarily the volume of production, they do not necessarily lead to changes in real GDP.

An alternative measure, real gross domestic income (GDI), captures changes in purchasing power as well as production. It deflates imports and exports using the same price index – in this case the Final Domestic Demand (FDD) price index. In doing so, it allows changes in prices (the terms of trade) to affect real income. Real GDI, therefore, rises with the volume of production (the same as real GDP) and when price changes increase the purchasing power of Canadian income. The difference between real GDP and real GDI growth reflects the impact of terms-of-trade changes.

### Interpreting terms of trade changes

Terms-of-trade changes are more difficult to interpret than other sources of real income growth because they seem to appear from nowhere. Unlike increases in hours worked or productivity that come from tangible effects, terms-of-trade driven real income growth stems from changes in the price structure of traded goods. Because these changes stem from price movements, rather than input or output movements, they must be analyzed using inflation-adjusted data.

In the first quarter of 2002, Canada's terms of trade were 0.98. This means that 100 exports bought 98 imports. If prices remain unchanged, or grow at exactly the same rate, then 100 Canadian exports would always purchase 98 imports and the only way to raise real incomes would be through increasing inputs or productivity growth.

However, prices do change, and export prices grow at a different rate than import prices. From 2002Q1 to 2007Q2 export prices rose 8.0% while import prices fell 11.6%. As a result, Canada's terms of trade rose from 0.98 to 1.20, an increase of 22.3%. This means that in 2007Q2, for every 100 exports, Canadians can now purchase 120 imports. The purchasing power of Canadian earnings increased.

l'inflation. Aucun effet explicite des variations des termes de l'échange n'apparaît aux estimations en valeurs nominales du produit intérieur brut (PIB) parce que, en dollars courants, leur incidence est intégrée aux fluctuations de la balance des exportations nettes.

Lorsqu'on tient compte de l'inflation, le PIB réel reflète le volume de la production : lorsque le volume des biens et des services produits augmente, le PIB réel augmente aussi. Puisque les variations des termes de l'échange touchent le pouvoir d'achat, mais pas nécessairement le volume de la production, elles ne se traduisent pas nécessairement par des variations au PIB réel.

Une autre mesure, le revenu intérieur brut réel (RIB), permet de saisir les variations au pouvoir d'achat ainsi qu'à la production. Le RIB corrige les importations et les exportations au moyen du même indice de prix, dans ce cas l'indice des prix de la demande intérieure finale (DIF). Cette correction fait que les variations des prix (les termes de l'échange) touchent le revenu réel. Le RIB réel, par conséquent, augmente avec le volume de production (tout comme pour le PIB réel) et lorsque les fluctuations de prix font augmenter le pouvoir d'achat du revenu canadien. La différence entre la croissance du PIB réel et du RIB réel est fonction de l'incidence des variations des termes de l'échange.

### Interprétation des termes de l'échange

Les variations des termes de l'échange sont plus difficiles à interpréter que les autres sources de croissance du revenu réel parce qu'elles semblent provenir de nulle part. Contrairement aux hausses des heures travaillées ou de la productivité, qui sont entraînées par des effets tangibles, la croissance du revenu réel provoquée par les termes de l'échange découle de variations de la structure de prix des biens échangeables. Les origines de ces variations viennent des fluctuations de prix, plutôt que de fluctuations des facteurs et de la production, c'est pourquoi il faut les analyser au moyen de données corrigées pour tenir compte de l'inflation.

Au premier trimestre 2002, les termes de l'échange du Canada étaient de 0,98, c'est-à-dire que 100 exportations achetaient 98 importations. Si les prix ne changent pas, ou si leur taux de croissance demeure le même, 100 exportations canadiennes achèteront toujours 98 importations et la seule façon de faire augmenter les revenus réels serait d'augmenter les facteurs ou la productivité.

Pourtant, les prix fluctuent et le prix des exportations progresse à des taux différents de ceux des importations. Du premier trimestre 2002 au deuxième trimestre 2007, le prix des exportations a grimpé de 8,0 % tandis que celui des importations a chuté de 11,6 %. Par conséquent, les termes de l'échange au Canada sont passés de 0,98 à 1,20, soit une augmentation de 22,3 %. Ainsi, au deuxième trimestre 2007, pour chaque 100 exportations, les Canadiens pouvaient acheter 120 importations. Le pouvoir d'achat du revenu canadien a donc augmenté.

The terms-of-trade real income effect is often described as a wealth effect. However, this description is somewhat misleading. Changes in price structures affect sellers and buyers differently. Because they interact in markets, many possible outcomes stem from export and import price changes, not all of which change the real income of Canadians.

The key to understanding the terms-of-trade effect is that although 100 exports now buy 120 imports, Canadians do not necessarily want 120 imports. The terms of trade indicate how many imports Canadians could buy, not how many they actually purchase. The reason for the difference between possible and actual import purchases comes from different groups of people selling exports and buying imports.

An example makes the difference clearer. Picture an oil company in Calgary that sells oil to the US. When the price of oil increases, the oil sold to the US makes more money for the Canadian oil company and the incomes of its employees and owners rise. The exporter benefits from the price increase.

Now suppose there is a retailer who buys goods from China and sells them in Calgary. When oil prices rise, the exchange rate appreciates making Chinese goods cheaper (the Chinese yuan is essentially fixed to the US dollar). The retailer is able to buy the same number of toys, clothes, etc. for less money. The retailer can then pass along the lower cost to consumers. The importer and consumers benefit from the price decline.

When oil company employees go to the retailer, they have more income to spend and face lower prices. They, therefore, have several options. First, spend all their extra money on lower-priced goods. This will require the retailer to import more goods to meet the increased demand. Second, buy only the toys, clothes, etc. they originally intended to purchase. This will leave them with extra income for services such as restaurants meals or other goods like a new car or a bigger house, or for savings.

Although the oil exporter and retailer are directly affected by the price change because they are buying and selling goods on world markets, they are not the only ones affected by the terms-of-trade improvement. For example, a waiter in Calgary who buys toys, clothes, etc. from the retailer also benefits when the price of these items falls. He can buy the toys and clothes he needs, and have money left

L'effet des termes de l'échange sur le revenu réel est souvent décrit comme un effet de richesse. Toutefois, dans une certaine mesure, cette description est trompeuse. Les variations des structures de prix touchent les vendeurs et les acheteurs de façons différentes. En raison de leur interaction sur les marchés, les variations de prix des exportations et des importations peuvent avoir de nombreux résultats qui ne changeront pas tous les revenus réels des Canadiens.

La clé pour comprendre l'effet des termes de l'échange est la suivante : bien que 100 exportations puissent maintenant acheter 120 importations, les Canadiens ne veulent pas nécessairement 120 importations. Les termes de l'échange déterminent le nombre d'importations que les Canadiens pourraient acheter, non pas le nombre qu'ils achètent en réalité. La différence entre les achats possibles et réels d'importations s'explique par les différents groupes de personnes qui vendent des exportations et qui achètent des importations.

Voici un exemple pour mieux illustrer cette différence. Imaginez une société pétrolière à Calgary qui vend du pétrole aux États-Unis. Lorsque le prix du pétrole augmente, le pétrole vendu aux États-Unis rapporte davantage à la société pétrolière canadienne et le revenu de ses employés et de ses propriétaires augmente. L'exportateur profite de la hausse de prix.

Supposons maintenant qu'un détaillant achète des biens en Chine et les écoule à Calgary. Lorsque le prix du pétrole est en hausse, le taux de change monte ce qui rend les biens chinois moins coûteux (le yuan chinois est essentiellement à parité fixe avec le dollar américain). Le détaillant peut acheter la même quantité de jouets, de vêtements, etc. à moindre coût. Il peut alors transférer ces économies au consommateur. L'importateur et le consommateur profitent de cette réduction de prix.

Lorsque les employés de la société pétrolière vont chez le détaillant, ils ont un plus grand revenu à dépenser et les prix des biens sont moins élevés. Ils ont donc plusieurs options. D'abord, ils peuvent dépenser tout leur excédent en achetant des biens à moindre prix. Le détaillant devra alors importer plus de biens pour répondre à l'augmentation de la demande. Ensuite, le consommateur peut choisir de n'acheter que les jouets, les vêtements, etc. qu'il avait l'intention d'acheter en premier lieu. Il aura donc à sa disposition un revenu plus élevé pour acheter des services comme des repas au restaurant ou d'autres biens comme une nouvelle automobile, une plus grande maison ou pour épargner.

Bien que l'exportateur de pétrole et le détaillant soient directement visés par la fluctuation des prix parce qu'ils achètent et vendent des biens sur les marchés internationaux, ils ne sont pas les seuls touchés par l'amélioration des termes de l'échange. Par exemple, un serveur de Calgary qui achète des jouets, des vêtements, etc. du détaillant profite aussi de la chute des prix de ces

over for extra purchases. While he may not have as much left over as the oil company employees whose pay went up, the waiter does see a benefit. Each dollar he earns buys him more goods and services, and just like the oil company employees, the extra income can be saved, spent on traded goods or on non-traded services.

When the impact of rising commodity prices, falling consumer goods prices and the appreciating dollar are added up for all domestic spenders, the effect ultimately depends on what Canadians desire. As this paper shows, Canadians have desired more imported goods. But this does not mean that all extra income has been spent on traded goods: services and non-traded goods have also seen increased demand. Nor does it mean all the extra income has been spent – especially since businesses (which have contributed greatly to national saving since 2002) are also affected by the price changes.

The difference between the potential and actual terms of trade effect depends on the preferences of Canadians. The terms of trade calculation assumes a very rigid relationship between exports and imports, which appears reasonable when economic aggregates such as consumption or imports are analyzed. In fact, the economy has reacted quickly to changes in its terms of trade, raising imports much more quickly than exports. Nevertheless, the market interactions between exporters, importers and domestic agents suggest that terms of trade real income effects are more than just changes in wealth.

### What factors affect the terms of trade?

For Canada, the most important determinant of the terms of trade is commodity prices. When commodity prices rise or fall, the terms of trade follow suit because Canada is a net exporter of commodities like oil, metals and grains (Figure 1). Because the terms of trade are so closely linked to commodity prices, they have historically followed commodity price cycles. The most recent upward swing began in 2002 and saw a 123.4% increase in commodity prices between 2002Q1 and 2007Q2, driving Canada's terms of trade to new heights.

articles. Il peut acheter les jouets et les vêtements dont il a besoin et il lui restera de l'argent pour faire d'autres achats. Même si son excédent n'est pas aussi important que celui des employés de la société pétrolière dont le salaire a augmenté, le serveur a quand même un bénéfice. Chaque dollar qu'il gagne lui permet d'acheter plus de biens et services et, tout comme pour les employés de la société pétrolière, son revenu excédentaire peut être épargné ou dépensé pour acheter des biens échangeables ou des services non échangeables.

Lorsque les répercussions de la hausse des prix des produits de base, de la chute des prix à la consommation et de la valorisation du dollar sont additionnées pour tous les consommateurs canadiens, au bout du compte, l'effet dépend de ce que les Canadiens désirent. Comme nous le démontrons dans la présente étude, les Canadiens ont souhaité davantage de biens importés. Cela ne signifie par pour autant que tout le revenu supplémentaire a été consacré à des biens échangeables : la demande des services et des biens non échangeables a aussi augmenté. Cela ne signifie pas non plus que tout le revenu excédentaire a été dépensé – en particulier puisque les entreprises (qui contribuent davantage à l'épargne nationale depuis 2002) sont aussi touchées par les fluctuations des prix.

La différence entre l'effet éventuel et réel des termes de l'échange repose sur les préférences des Canadiens. Le calcul des termes de l'échange est fait en fonction de l'hypothèse qu'il existe un rapport très rigide entre les exportations et les importations, ce qui semble raisonnable lorsque tous les agrégats économiques, comme la consommation et les importations, sont analysés. En fait, l'économie a réagi rapidement aux variations de ses termes de l'échange, faisant grimper les importations beaucoup plus rapidement que les exportations. Néanmoins, les interactions du marché entre les exportateurs, les importateurs et les agents économiques au Canada portent à croire que les effets des termes de l'échange sur le revenu réel sont davantage que de simples variations de la richesse.

### Quels sont les facteurs qui ont un effet sur les termes de l'échange?

Au Canada, les facteurs déterminants les plus importants des termes de l'échange sont les prix des produits de base. Les termes de l'échange fluctuent au gré des variations des prix des produits de base parce que le Canada est un exportateur net de marchandises comme le pétrole, les métaux et les céréales (figure 1). Étant donné que les termes de l'échange sont si étroitement liés aux prix des produits de base, par le passé, ils ont suivi les cycles des prix de ces marchandises. Le plus récent mouvement à la hausse a débuté en 2002 et représentait une augmentation de 123,4 % du prix des produits de base entre le premier trimestre de 2002 et le deuxième trimestre de 2007, ce qui a propulsé les termes de l'échange au Canada vers de nouveaux sommets.

Figure 1

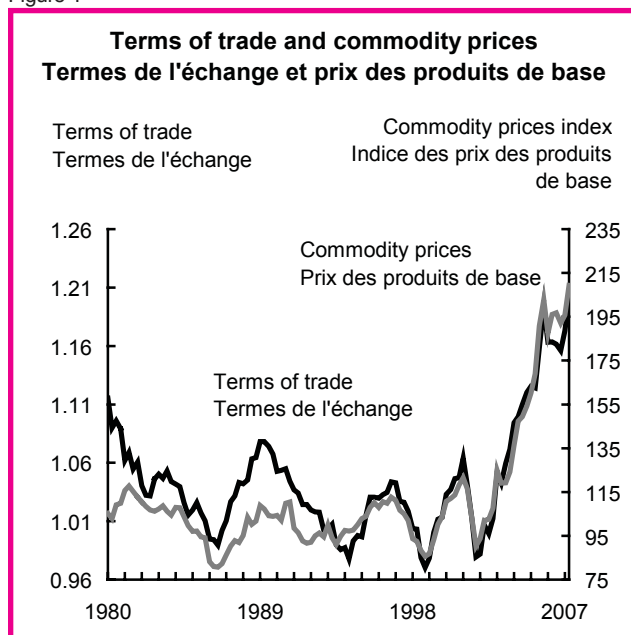
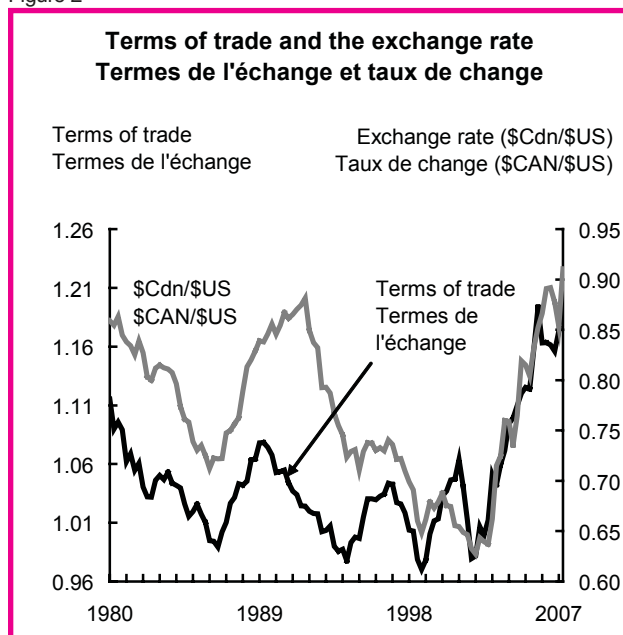


Figure 2



Commodity price changes can also have a direct impact on the Canada-US dollar exchange rate. In fact, an exchange rate model developed by the Bank of Canada uses commodity prices as one of the key determinants of the value of the dollar.<sup>1</sup> When demand for Canadian commodities rises, the currency appreciates. Despite the link between commodity prices and the exchange rate, it is not the sole determinant. Differences in business cycles, economic circumstances, credit conditions, future expectations and differential domestic price movements can also influence exchange rate movements, leading to additional terms-of-trade impacts.

The recent commodity-driven appreciation of the dollar has had important consequences for the distribution of terms-of-trade effect. In the absence of a link between commodity prices and the dollar, a rise in commodity prices is more narrowly focused, primarily affecting the resource industries by raising the value of their products, and the manufacturing industries by raising their input costs. Groups such as retailers or consumers do not see similar effects. However, when rising commodity prices pull the dollar along, they leverage the impact of commodity price-driven terms-of-trade shifts. As the dollar rises, the benefit of rising commodity prices is magnified and distributed across the whole economy.

La variation du prix des produits de base peut aussi avoir une incidence directe sur le taux de change du dollar canadien et américain. En fait, un modèle de taux de change mis au point par la Banque du Canada se sert des prix des produits de base comme l'un des principaux facteurs déterminants de la valeur du dollar.<sup>1</sup> Lorsque grimpe la demande pour les produits de base canadiens, une valorisation de la devise s'ensuit. Le lien entre les prix des produits de base et le taux de change ne constitue pas le seul facteur déterminant. Les différences dans les cycles et les circonstances économiques, les conditions de crédit, les attentes futures et les fluctuations des prix intérieurs différentiels peuvent aussi avoir un effet sur les fluctuations du taux de change, ce qui engendre encore d'autres conséquences pour les termes de l'échange.

La valorisation du dollar basée sur les produits de base a eu des conséquences importantes sur la propagation de l'effet sur les termes de l'échange. En l'absence de lien entre la valeur du dollar et les prix des produits de base, une hausse de ces derniers est plus circonscrite, touchant principalement les industries des ressources, en augmentant la valeur de leurs produits, et les industries de la fabrication, en augmentant les coûts de leurs facteurs de production. Des effets semblables ne sont pas observés chez les groupes comme les détaillants ou les consommateurs. Toutefois, lorsque la hausse des prix des produits de base entraîne avec elle le dollar, ces groupes ont un effet sur les répercussions des fluctuations des termes de l'échange provoquées par le prix des produits de base. À mesure que le dollar s'apprécie, les avantages de la hausse des prix des produits de base sont amplifiés et répartis à l'échelle de l'économie.

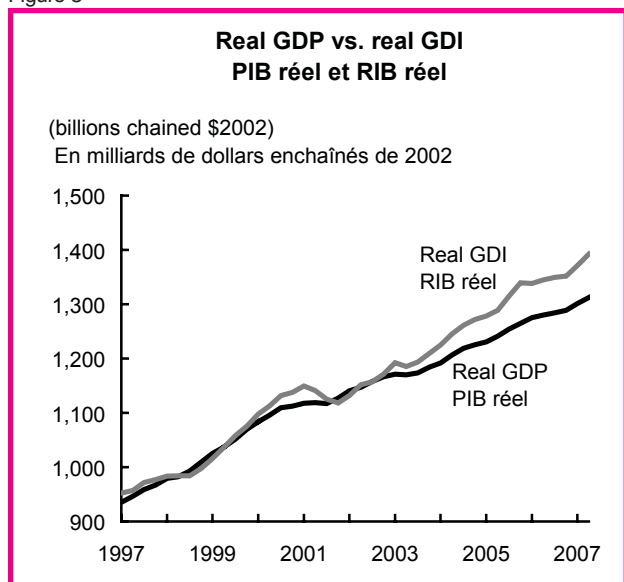


Other determinants of Canada's terms of trade are productivity growth and the emergence of Asian manufacturing superpowers like China. Because prices generally reflect productivity changes, increasing productivity can hold back growth in traded-goods prices. Similarly, the emergence of low-cost Asian manufacturers has lowered prices for traded goods. This type of terms-of-trade improvement has been beneficial for Canada as falling machinery and equipment prices, particularly for computer products, have lowered import prices and raised the terms of trade. Canada has, in effect, imported productivity growth from the United States and, unlike commodity price driven terms of trade changes, which historically have been cyclical, productivity-driven changes are more likely permanent.

**What is the impact of the recent terms-of-trade increase?**

The terms-of-trade increase that began in 2002 has led to higher real income growth and higher growth in economic aggregates such as consumption, investment, exports and imports. The large improvement after 2002 manifests itself in several ways. First, real GDP growth lagged behind real GDI. Second, real import growth has been much stronger than export growth, implying that Canadians do, in fact, want more imported goods. Third, the volume of economic aggregates that depend on real income growth, like imports, consumption, investment and final domestic demand, are more closely related to real GDI growth than to real GDP growth.

Figure 3

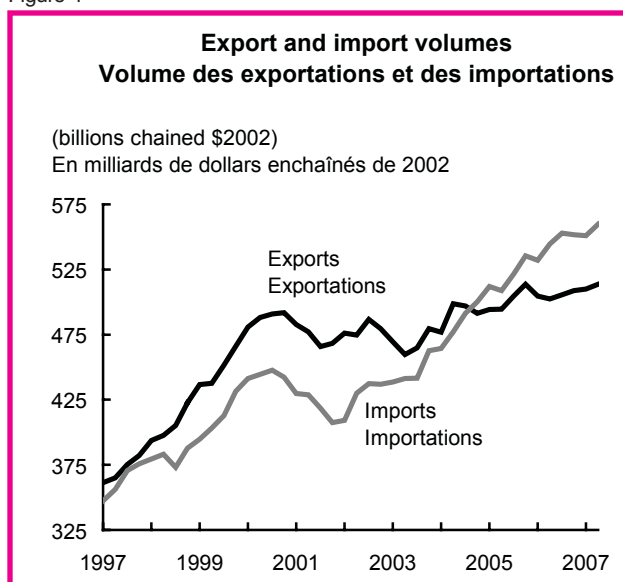


D'autres déterminants des termes de l'échange au Canada sont la croissance de la productivité et l'émergence des superpuissances de la fabrication en Asie, telle la Chine. Comme les prix reflètent généralement les variations de la productivité, lorsque celle-ci augmente, elle peut restreindre la hausse des prix des biens échangeables. De même, l'émergence des fabricants en Asie dont les coûts sont faibles a réduit les prix des biens échangeables. Ce type d'amélioration des termes de l'échange est avantageux pour le Canada puisque le prix des machines et du matériel, en particulier celui des produits informatiques, a fait baisser le prix des importations et augmenter les termes de l'échange. Effectivement, le Canada a importé une croissance de la productivité des États-Unis et, contrairement aux variations des termes de l'échange axées sur le prix des produits de base qui, historiquement, étaient cycliques, les variations axées sur la productivité sont plus susceptibles d'être permanentes.

**Quelles sont les répercussions de l'accroissement récent des termes de l'échange?**

L'accroissement des termes de l'échange qui a commencé en 2002 a fait augmenter le revenu réel et causé une croissance plus élevée des agrégats économiques comme la consommation, l'investissement, les exportations et les importations. Les grandes améliorations survenues après 2002 se manifestent de plusieurs façons. D'abord, la croissance du PIB réel a pris du retard sur le RIB réel. Ensuite, la croissance réelle des importations a été plus vigoureuse que la croissance des exportations, ce qui laisse supposer que les Canadiens souhaitent effectivement avoir plus de biens importés. Enfin, le volume des agrégats économiques axés sur la croissance du revenu réel, comme les importations, la consommation, l'investissement et la demande intérieure finale est plus étroitement relié à la croissance du RIB réel qu'à celle du PIB réel.

Figure 4



From 2002Q1 to 2007Q2, real GDP growth lagged noticeably behind real GDI growth (Figure 3). The terms-of-trade improvement from rising commodity prices accounted for roughly one-third of real income growth in Canada during this period. From 2002Q1 to 2007Q2, real GDP rose by 15.1%, an average of 2.6% per year. Real GDI, fuelled by the commodity-price driven terms-of-trade improvement, rose by 23%, an average of 3.4% annually. The purchasing power of Canadian earnings (real GDI) increased 8 percentage points more than output (real GDP) because of the favourable changes in international prices.

When terms of trade improvements occur and Canadians want more foreign goods, the expectation is that import growth will greatly outpace output export growth. This is exactly the pattern observed (Figure 4). While exports increased by 7.9% between 2002Q1 and 2007Q2, export volumes in recent years have not greatly exceeded the peak levels seen in 2000. Import volumes, on the other hand, increased sharply. From 2002Q1 to 2007Q2 imports grew 36.8%, more than four times exports.

The impact of the terms-of-trade improvement is similarly evident when real GDP, real GDI and real import volumes are compared. When terms-of-trade changes are small, the trends of real GDP and real GDI are similar because changes in inputs and productivity are the dominant factors determining real income growth. Real GDP, which is a common measure of real income growth, is then sufficient to understand domestic spending and imports.

However, when terms-of-trade changes contribute significantly to real income growth, as they have since 2002, import growth will appear strong relative to real GDP growth. Because real GDP captures output, not purchasing power, it will not rise enough to justify higher imports. As a result, an apparent disconnect will be seen between real income growth and real import growth when real GDP is used as a proxy for real income.

The disconnect is, however, not actually present. It stems from not recognizing the impact of terms-of-trade changes on purchasing power. When real GDI is used, the disconnect is reduced. Real imports rise by 36.8%

Du premier trimestre de 2002 jusqu'au deuxième trimestre de 2007, la croissance du PIB réel a accusé un retard appréciable sur celle du RIB réel (figure 3). L'amélioration des termes de l'échange découlant de la hausse du prix des produits de base représentait approximativement un tiers de la croissance du revenu réel au Canada pendant cette période. Du premier trimestre 2002 jusqu'au deuxième trimestre 2007, le PIB réel a augmenté de 15,1 %, soit de 2,6 % en moyenne par année. Le RIB réel, alimenté par l'amélioration des termes de l'échange axée sur le prix des produits de base, a grimpé de 23 %, soit une moyenne de 3,4 % par an. Le pouvoir d'achat des revenus canadiens (RIB réel) a crû de 8 points de pourcentage de plus que la production (PIB réel) en raison des changements plus favorables des prix sur le marché international.

Lorsqu'une amélioration des termes de l'échange se produit et que les Canadiens veulent davantage de biens importés, on s'attend que la croissance des importations dépasse grandement la croissance des exportations de produits. C'est exactement ce qu'on observe (figure 4). Tandis que les exportations se sont accrues de 7,9 % entre le premier trimestre 2002 et le deuxième trimestre 2007, les volumes d'exportation des dernières années n'ont pas de beaucoup dépassé les sommets atteints en 2000. Les volumes d'importation, par contre, ont grimpé de façon marquée. Du premier trimestre 2002 au deuxième trimestre 2007, les importations ont crû de 36,8 %, plus de quatre fois la croissance des exportations.

L'effet de l'amélioration des termes de l'échange est tout aussi évident lorsqu'on compare le PIB réel, le RIB réel et les volumes réels d'importation. Lorsque les variations aux termes de l'échange sont minimes, les tendances du PIB réel et du RIB réel sont semblables en raison du fait que les variations des facteurs de production et de la productivité sont les facteurs dominants de la détermination de l'accroissement réel du revenu. Le PIB réel, qui est communément utilisé pour mesurer la croissance du revenu réel, est alors suffisant pour comprendre les dépenses intérieures et les importations.

Toutefois, lorsque les variations des termes de l'échange contribuent de façon appréciable à l'accroissement du revenu réel, comme c'est le cas depuis 2002, la croissance des importations semblera forte par rapport à la croissance du PIB réel. Puisque le PIB réel dénote de la production, et non pas du pouvoir d'achat, il n'augmentera pas suffisamment pour expliquer des importations plus élevées. Par conséquent, une divergence est observable entre l'accroissement du revenu réel et la croissance réelle des importations lorsque le PIB est utilisé pour évaluer approximativement le revenu réel.

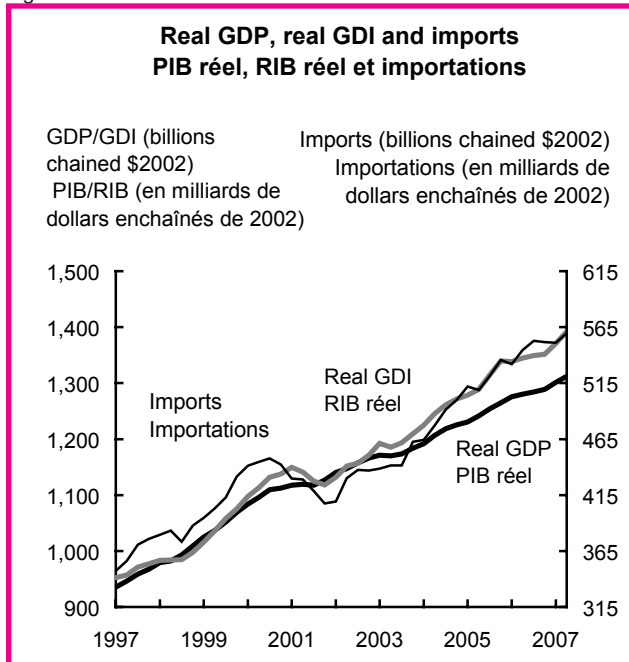
Cette divergence n'existe cependant pas réellement. Elle se produit parce qu'on ne reconnaît pas les conséquences des variations des termes de l'échange sur le pouvoir d'achat. Lorsqu'on utilise le RIB réel, la divergence est

between 2002Q1 and 2007Q2, roughly twice as much as real GDP at 15.1%. Real GDI, however, rose by 23%, only about one-third more than real GDP. As a result, the rise in imports more closely matches real GDI than real GDP (Figure 5).

A similar pattern is observed for consumption (Figure 6). Using real GDP as a measure of real income growth leads to consumption growth that is much stronger than would be implied by the rise in real GDP. Only when the rising purchasing power of Canadian income is accounted

for can consumption growth be understood clearly. Real GDI and consumption moved similarly over time, rising 23% and 20.9% respectively. As with import growth, both outpaced real GDP which rose 15.1%.

Figure 5



moins. Les importations réelles ont augmenté de 36,8 % entre le premier trimestre 2002 et le deuxième trimestre 2007, à peu près deux fois autant que le PIB réel à 15,1 %. Le RIB réel cependant a crû de 23 %, seulement environ un tiers de plus que le PIB réel. Par conséquent, l'augmentation des importations correspond de plus près au RIB réel qu'au PIB réel (figure 5).

Une tendance semblable peut être observée pour la consommation (figure 6). En se servant du PIB réel pour mesurer l'accroissement du revenu réel, la croissance de la consommation est beaucoup plus forte que celle que semble indiquer la hausse du PIB réel. Ce n'est seulement que lorsqu'on tient compte de l'augmentation du pouvoir d'achat du revenu canadien que la croissance de la consommation peut être comprise plus clairement. Le RIB réel et la

consommation ont augmenté de façon semblable avec le temps, soit de 23 % et de 20,9 % respectivement. Comme c'est le cas pour la croissance des importations, le RIB réel et la consommation ont dépassé le PIB réel qui a augmenté de 15,1 %.

Figure 6

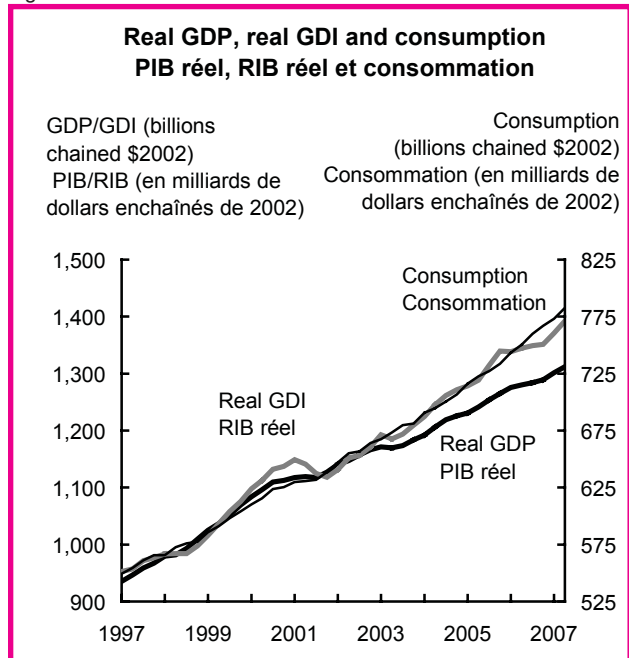
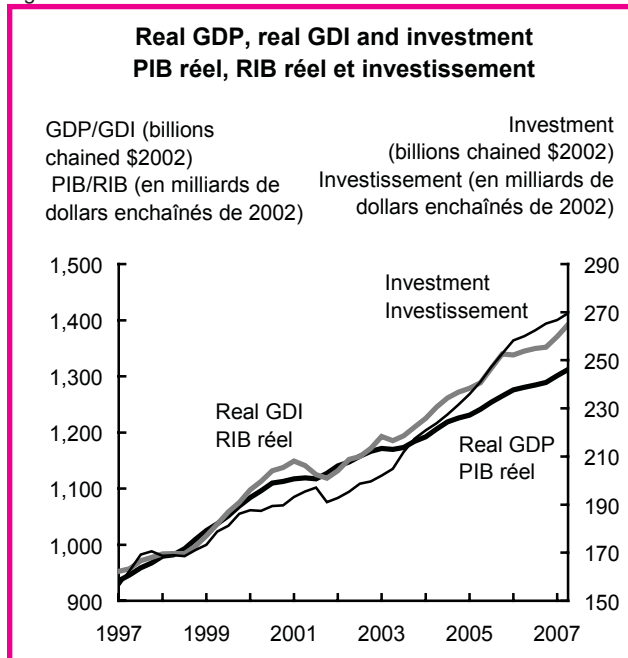


Figure 7



The area where terms-of-trade changes are most visible is investment. Canada imports a large share of its machinery and equipment, so when the dollar appreciates and the terms of trade improve, investment becomes cheaper. It is reasonable to expect that firms will take advantage of the falling prices and upgrade their physical capital stock.

The appreciation of the dollar that contributed to the terms-of-trade improvement that began in 2002 encouraged investment (Figure 7). From 2002Q1 to 2007Q2, investment rose by 40%, roughly double the growth in real consumption or real GDI, and more than three times the growth of real GDP.

The cumulative effect of the rising terms of trade can also be found when real final domestic demand (FDD) is examined. FDD is a measure of demand that combines consumption, investment and government expenditures. When real GDP is compared with real FDD growth from 2002 to 2007, real FDD growth is noticeably stronger in most years. In fact, from 2003 through the first two quarters of 2007 it was significantly stronger.

However, once the contribution of the terms of trade to real income growth is incorporated, most of this faster growth can be explained. This is seen in Figure 8 by adding real GDP growth and the contribution from the terms of trade. The height of the combined bars equals real GDI growth, which is a much better indicator of real FDD growth than real GDP after 2002.<sup>2</sup>

**Conclusion**

Since 2002, rising commodity prices have boosted export prices, and the appreciating currency has leveraged their impact by lowering import prices. As well, there has been downward pressure on the international prices

Le secteur dans lequel les variations des termes de l'échange sont les plus évidentes est celui de l'investissement. Le Canada importe une grande partie de ses machines et de son matériel, ce qui fait que lorsque la valeur du dollar grimpe et que les termes de l'échange s'améliorent, l'investissement devient moins coûteux. Il est raisonnable de s'attendre à ce que les entreprises prennent avantage de la chute des prix et mettent à niveau leur stock d'immobilisations.

L'appréciation du dollar ayant contribué à l'amélioration des termes de l'échange qui a commencé en 2002 a stimulé l'investissement (figure 7). Du premier trimestre 2002 au deuxième trimestre 2007, l'investissement s'est amplifié de 40 %, soit à peu près le double de la croissance de la consommation réelle ou du RIB réel, et plus de trois fois la croissance du PIB réel.

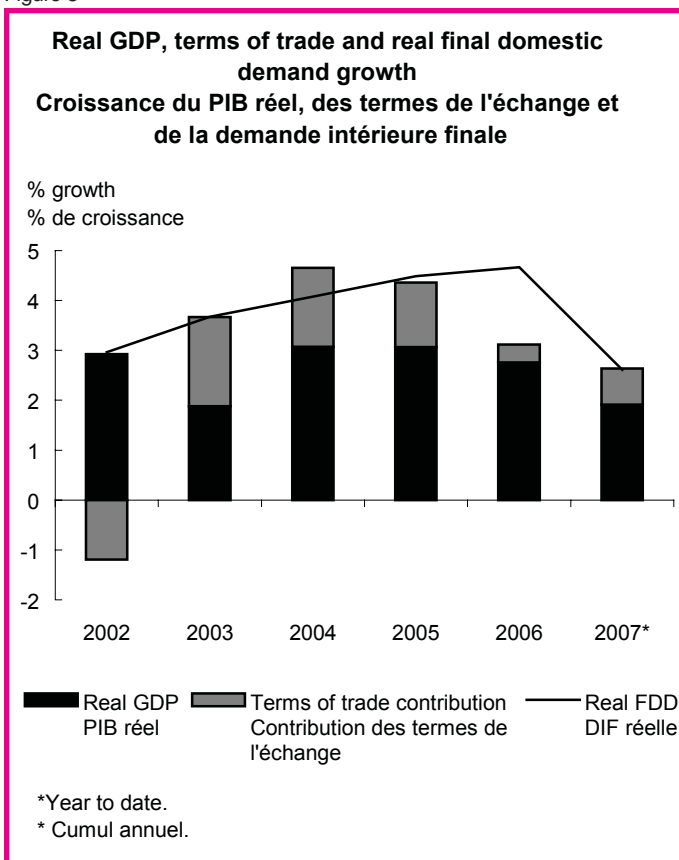
L'effet cumulatif de la hausse des termes de l'échange peut aussi être observé en examinant la demande intérieure finale réelle (DIF). La DIF sert à mesurer la demande en tenant compte de la consommation, de l'investissement et des dépenses de l'administration publique. Lorsqu'on compare le PIB réel à la croissance de la DIF réelle de 2002 à 2007, on remarque que celle-ci est plus forte dans la plupart des années. En fait, de 2003 jusqu'aux deux premiers trimestres de 2007, elle était considérablement plus élevée.

Cependant, lorsque la contribution des termes de l'échange est intégrée à la croissance du revenu réel, on peut expliquer la plus grande partie de cette croissance rapide. On peut l'observer à la figure 8, où la croissance du PIB réel est ajoutée à la contribution des termes de l'échange. La hauteur des barres combinées égale la croissance du PIB réel, ce qui est un indicateur beaucoup plus fiable de la croissance de la DIF réelle que le PIB réel après 2002.<sup>2</sup>

**Conclusion**

Depuis 2002, la hausse des prix des produits de base a catapulté les prix des exportations et la valorisation du dollar a compensé ces répercussions en abaissant le prix des importations. De même, il y a eu une pression à la baisse sur les prix internationaux de nombreux biens importés par le Canada en raison de l'émergence

Figure 8



of many goods Canada imports due to the emergence of China as a manufacturing superpower. As a result, the terms of trade have risen 22.3%.

The increased terms of trade have contributed substantially to real income growth in Canada. Real GDP as a measure of real income misses this impact because it is only concerned with production. This is the appropriate procedure when studying changes in output or productivity.

However, for analyzing economic aggregates such as imports, consumption, investment or final domestic demand, real GDP underestimates real income growth when major changes occur in the terms of trade. In Canada, roughly one-third of real income growth from 2002Q1 to 2007Q2 was due to favourable movements in the terms of trade. A real income measure, such as real GDI, which incorporates terms of trade changes, is then required to understand the extent to which purchasing power has been increasing over the past five years.

## References

Amano, R. and S. van Norden (1993). A Forecasting Equation for the Canada-US Dollar Exchange Rate. In *The Exchange Rate and the Economy*. Proceedings of a conference held at the Bank of Canada. June 1992.

Bailliu, J. and M. R. King (2005). What Drives Movements in Exchange Rate? *Bank of Canada Review*. Autumn 2005. Pp. 27-39.

## Notes

1. See Amano and van Norden (1993). Bailliu and King's article in the autumn 2005 *Bank of Canada Review* also provides a good discussion of exchange rate modelling.
2. While including the contribution to real income growth from the terms of trade accounts for much of the difference between real GDP and real Final Domestic Demand (FDD) growth, additional factors can influence real incomes. An important contribution to real income growth in 2006 came from the roughly \$5 billion reduction in net income sent abroad in that year, as well as the approximately \$5 billion dollar repatriation of softwood lumber duties. These two sources of additional income are not accounted for when real GDI is examined.

de la Chine en tant que superpuissance en fabrication. Par conséquent, les termes de l'échange ont crû de 22,3 %.

L'augmentation des termes de l'échange a contribué de façon appréciable à la croissance du revenu réel au Canada. Il n'est pas possible de mesurer ces conséquences sur le revenu réel à partir du PIB réel parce qu'il ne porte que sur la production. Par contre, il s'agit de la méthode appropriée pour étudier les variations de la production ou de la productivité.

Toutefois, pour analyser des agrégats économiques comme les importations, la consommation, l'investissement ou la demande intérieure finale, le PIB réel sous-estime la croissance du revenu réel lorsque de grandes variations se produisent au chapitre des termes de l'échange. Au Canada, environ un tiers de la croissance du revenu réel entre le premier trimestre de 2002 et le deuxième trimestre de 2007 était due à des fluctuations favorables des termes de l'échange. Une mesure du revenu réel, comme le RIB réel, qui intègre les variations des termes de l'échange, est donc nécessaire pour comprendre la mesure de la hausse du pouvoir d'achat au cours des cinq dernières années.

## Références

Amano, R., et S. van Norden (1993). « Une équation de prévision du taux de change Canada-États-Unis ». In : *Taux de change et économie*, actes d'un colloque tenu à la Banque du Canada, juin 1992.

Bailliu, J. et M. R. King. 2005. Quels sont les déterminants des taux de change? *Revue de la Banque du Canada*. Automne 2005. Pp. 27-39.

## Notes

1. Voir Amano et van Norden (1993). L'article de Bailliu et King dans le numéro d'automne de la *Revue de la Banque du Canada* comprend aussi un bon exposé de la modélisation du taux de change.
2. Bien que la contribution à l'accroissement du revenu réel à partir des termes de l'échange rende compte d'une grande partie de la différence entre la croissance du PIB réel et de la demande intérieure finale, il existe d'autres facteurs qui peuvent influencer sur le revenu réel. En 2006, une contribution importante à l'accroissement du revenu réel provenait de la réduction d'à peu près 5 milliards de dollars en revenu net envoyé à l'étranger cette année-là, ainsi que le rapatriement d'environ 5 milliards de dollars en droits compensatoires pour le bois d'œuvre. Lorsqu'on examine le RIB réel, on ne tient pas compte de ces deux sources de revenu supplémentaires.

# Recent feature articles

## **December 2007**

Cross-border shopping and the loonie: Not what it used to be.

## **November 2007**

Trading with a giant: An update on Canada-China trade.

## **October 2007**

The new underground economy of subsoil resources: no longer hewers of wood and drawers of water.

## **September 2007**

From roads to rinks: Government Spending on Infrastructure in Canada, 1961 to 2005.

## **August 2007**

Not Dutch Disease, it's China Syndrome.

## **June 2007**

Labour Force Projections for Canada, 2006-2031.

## **May 2007**

Canada's Changing Auto Industry.

## **April 2007**

Year end review: westward ho!

## **March 2007**

Recent trends in output and employment.

## **February 2007**

1. Federal government revenue and spending by province: a scorecard of winners and losers in confederation?
2. Canada's unemployment mosaic, 2000 to 2006.

## **January 2007**

Work hours instability.

## **December 2006**

Trade liberalization and the Canadian clothing market.

## **November 2006**

The changing composition of the merchandise trade surplus.

# Études spéciales récemment parues

## **Décembre 2007**

Le magasinage transfrontalier et le huard : une autre tradition délaissée.

## **Novembre 2007**

Échanges avec un géant : le point sur le commerce du Canada avec la Chine.

## **Octobre 2007**

La nouvelle économie souterraine des ressources du sous-sol : scieurs de bois et porteurs d'eau, la fin d'une époque.

## **Septembre 2007**

Des routes et des jeux: dépenses des administrations publiques en infrastructures au Canada de 1961 à 2005.

## **Août 2007**

Un syndrome chinois plutôt que hollandais.

## **Juin 2007**

Projections de la population active au Canada, 2006-2031.

## **Mai 2007**

L'automobile, une industrie en plein mouvement au Canada.

## **Avril 2007**

Revue de fin d'année : la ruée vers l'Ouest.

## **Mars 2007**

Tendances récentes de la production et de l'emploi.

## **Février 2007**

1. Revenus et dépenses de l'administration fédérale selon la province : qui sont les gagnants et les perdants dans la confédération?
2. La mosaïque du chômage au Canada, de 2000 à 2006.

## **Janvier 2007**

Instabilité des heures de travail.

## **Décembre 2006**

La libéralisation des échanges et l'industrie canadienne du vêtement.

## **Novembre 2006**

L'évolution de la composition de l'excédent commercial de marchandises.

**October 2006**

National and regional trends in business bankruptcies 1980-2005.

**September 2006**

The Alberta economic juggernaut: The boom on the rose.

**August 2006**

Converging gender roles.

**July 2006**

Head office employment in Canada, 1999 to 2005.

**June 2006**

From she to she: changing patterns of women in the Canadian labour force.

**May 2006**

The west coast boom.

**April 2006**

1. The year in review: the revenge of the old economy.
2. Recent trends in corporate finance.

**March 2006**

1. Canada's place in world trade, 1990-2005.
2. Changes in foreign control under different regulatory climates: multinationals in Canada.

**February 2006**

Emerging patterns in the labour market: a reversal from the 1990s.

**January 2006**

Multipliers and outsourcing: how industries interact with each other and affect GDP.

**December 2005**

1. Is Canada's manufacturing lagging compared with the US?
2. Wholesalers of pharmaceutical products: a vibrant industry.

**November 2005**

Rising energy prices: how big a shock to consumers and industry?

**October 2005**

Socio-demographic factors in the current housing market.

**Octobre 2006**

Tendances nationales et régionales des faillites d'entreprises, 1980 à 2005.

**Septembre 2006**

L'irrépressible poussée économique de l'Alberta : l'éclosion de la rose de l'Ouest.

**Août 2006**

Convergence des rôles des sexes.

**Juillet 2006**

L'emploi dans les sièges sociaux au Canada de 1999 à 2005.

**Juin 2006**

D'une mère à l'autre : l'évolution de la population active féminine au Canada.

**Mai 2006**

L'essor économique de la côte Ouest.

**Avril 2006**

1. Bilan de l'année : la revanche de la vieille économie.
2. Tendances récentes du financement des sociétés.

**Mars 2006**

1. La place du Canada dans le commerce mondial, 1990 à 2005.
2. Évolution du contrôle étranger sous divers régimes de réglementation : évaluation des données statistiques.

**Février 2006**

Nouvelles tendances du marché du travail : toutes à l'opposé des années 1990.

**Janvier 2006**

Multiplicateurs et impartition : interaction des branches d'activité et influence sur le PIB.

**Décembre 2005**

1. Le secteur manufacturier canadien a-t-il pris du retard par rapport à son homologue américain?
2. Les grossistes de produits pharmaceutiques, une industrie en ébullition.

**Novembre 2005**

L'augmentation des prix de l'énergie : incidence pour les consommateurs et l'industrie.

**Octobre 2005**

Facteurs sociodémographiques dans le marché de l'habitation.

**September 2005**

Long-run cycles in business investment.

**August 2005**

Provincial income disparities through an urban-rural lens.

**June 2005**

Canada's trade and investment with China.

**May 2005**

1. Canada's natural resource exports.
2. Federal personal income tax: slicing the pie.

**April 2005**

Canada's economic growth in review.

**March 2005**

1. Recent changes in the labour market.
2. Canada's textile and clothing industries.

**February 2005**

The soaring loonie and international travel.

**January 2005**

1. Using RRSPs before retirement.
2. The output gap between Canada and the US: The role of productivity 1994-2002.

**December 2004**

National versus domestic output: a measure of economic maturity?

**November 2004**

Social assistance by province, 1993-2003.

**October 2004**

Four decades of creative destruction: renewing Canada's manufacturing base from 1961-1999.

**September 2004**

Canada's imports by country.

**August 2004**

Social assistance use: trends in incidence, entry and exit rates.

**June 2004**

Canada's trade with China.

**May 2004**

1. A diffusion index for GDP.
2. Provincial GDP in 2003.

**Septembre 2005**

Cycles longs d'investissement des entreprises.

**Août 2005**

Disparités de revenu entre les provinces dans une perspective urbaine-rurale.

**Juin 2005**

Échanges commerciaux du Canada avec la Chine.

**Mai 2005**

1. Les ressources naturelles dans les exportations canadiennes.
2. L'impôt fédéral sur le revenu des particuliers : la part de chacun.

**Avril 2005**

Revue de la croissance économique du Canada.

**Mars 2005**

1. Évolution récente du marché du travail.
2. Industries canadiennes du textile et du vêtement.

**Février 2005**

La montée du huard et les voyages internationaux.

**Janvier 2005**

1. Utilisation du REER avant la retraite.
2. L'écart de production entre le Canada et les États-Unis : Le rôle de la productivité (1994-2002).

**Décembre 2004**

Produit national contre produit intérieur : un indice de maturité économique?

**Novembre 2004**

Aide sociale par province, 1993-2003.

**Octobre 2004**

Quatre décennies de destruction créatrice : renouvellement de la base du secteur de la fabrication au Canada, de 1961 à 1999.

**Septembre 2004**

Importations du Canada par pays.

**Août 2004**

Prévalence de l'aide sociale : tendances de l'incidence et des taux d'adhésion et d'abandon.

**Juin 2004**

Le Commerce du Canada avec la Chine.

**Mai 2004**

1. Indice de diffusion du PIB.
2. PIB par province en 2003.



**April 2004**

Year-end review.

**March 2004**

Terms of trade, GDP and the exchange rate.

**February 2004**

1. The labour market in 2003.
2. The recent growth of floriculture.

**January 2004**

Research and development in the service sector.

**December 2003**

Recent trends in retailing.

**November 2003**

1. The changing role of inventories in the business cycle.
2. Ontario-US power outage: impact on hours worked.

**October 2003**

Canadian foreign affiliates, 1999 to 2001.

**September 2003**

Information technology workers.

**August 2003**

The impact of self-employment on productivity growth in Canada and the US.

**June 2003**

The import intensity of provincial exports.

**May 2003**

1. Do Canadians pay more than Americans for the same products?
2. Provincial growth in 2002.

**April 2003**

Recent trends in spending and savings in Canada and the US.

**March 2003**

Year-end Review.

**February 2003**

2002—A good year in the labour market.

**January 2003**

The labour market: up north, down south.

**Avril 2004**

Revue de fin d'année.

**Mars 2004**

Termes d'échange, PIB et devises.

**Février 2004**

1. Le marché du travail en 2003.
2. La croissance récente de la floriculture.

**Janvier 2004**

La recherche et le développement dans le secteur des services.

**Décembre 2003**

Les tendances récentes du commerce de détail.

**Novembre 2003**

1. Changement du rôle des stocks dans le cycle d'affaires.
2. Panne de courant Ontario - États-Unis : impact sur les heures travaillées.

**Octobre 2003**

Les sociétés canadiennes affiliées à l'étranger, 1999 à 2001.

**Septembre 2003**

Travailleurs des technologies de l'information.

**Août 2003**

L'incidence du travail indépendant sur la croissance de la productivité au Canada et aux États-Unis.

**Juin 2003**

L'ampleur des importations dans les exportations des provinces.

**Mai 2003**

1. Les Canadiens paient-ils plus que les Américains pour les mêmes produits?
2. Croissance par province en 2002.

**Avril 2003**

Récentes tendances des dépenses et de l'épargne au Canada et aux États-Unis.

**Mars 2003**

Revue de fin d'année.

**Février 2003**

2002—Année prospère pour le marché du travail.

**Janvier 2003**

Le marché du travail : hausse au nord, baisse au sud.

**December 2002**

Cyclical implications of the rising import content in exports.

**November 2002**

The digital divide in Canada.

**October 2002**

The effect of dividend flows on Canadian incomes.

**September 2002**

Are knowledge-based jobs better?

**August 2002**

The effects of recessions on the services industries.

**June 2002**

Recent trends in the merchandise trade balance.

**May 2002**

1. Foreign affiliate trade statistics: how goods and services are delivered in international markets.
2. Provincial GDP in 2001.

**April 2002**

Economic trends in 2001.

**March 2002**

Output of information and communications technologies.

**February 2002**

The labour market in 2001.

**January 2002**

After the layoff.

**December 2001**

Tracking the business cycle: monthly analysis of the economy at Statistics Canada, 1926-2001.

**November 2001**

1. Mergers, acquisitions and foreign control.
2. The labour market in the week of September 11.

**October 2001**

Electronic commerce and technology use in Canadian business.

**September 2001**

Time lost due to industrial disputes.

**Décembre 2002**

Implications cycliques de la hausse du contenu importé des exportations.

**Novembre 2002**

La fracture numérique au Canada.

**Octobre 2002**

Impact des flux de dividendes sur le revenu des Canadiens.

**Septembre 2002**

Les emplois basés sur le savoir sont-ils meilleurs?

**Août 2002**

L'industrie des services face aux récessions.

**Juin 2002**

Récentes tendances du solde commercial de marchandises.

**Mai 2002**

1. Statistique sur le commerce des sociétés affiliées à l'étranger : la livraison des biens et des services sur les marchés internationaux.
2. Le PIB par province, 2001.

**Avril 2002**

Tendances économiques en 2001.

**Mars 2002**

La production des technologies de l'information et des communications.

**Février 2002**

Marché du travail en 2001.

**Janvier 2002**

Après la mise à pied.

**Décembre 2001**

Sur la piste du cycle d'affaires : analyse mensuelle de l'économie à Statistique Canada de 1926 à 2001.

**Novembre 2001**

1. Fusions, acquisitions et contrôle étranger.
2. Marché du travail : semaine du 11 septembre.

**Octobre 2001**

Utilisation du commerce électronique et de la technologie dans les entreprises canadiennes.

**Septembre 2001**

Temps perdu en raison de conflits de travail.

**August 2001**

Interprovincial productivity differences.

**June 2001**

Foreign control and corporate concentration.

**May 2001**

Experiencing low income for several years.

**April 2001**

Year-end review.

**March 2001**

1. Demography and the labour market.
2. Expenditure on GDP and business cycles.

**February 2001**

An updated look at the computer services industry.

**January 2001**

Plugging in: household internet use.

**December 2000**

Recent trends in provincial GDP.

**November 2000**

New hiring and permanent separations.

**September 2000**

Unemployment kaleidoscope.

**August 2000**

Income inequality in North America: does the 49th parallel still matter?

**June 2000**

Brain drain and brain gain: part II, the immigration of knowledge workers to Canada.

**May 2000**

Brain drain and brain gain: part I, the emigration of knowledge workers from Canada.

**April 2000**

Year-end review.

**March 2000**

Advanced technology use in manufacturing during the 1990s.

**February 2000**

1. Women's and men's earnings.
2. The labour market in the 1990s.

**Août 2001**

Différences de productivité entre les provinces.

**Juin 2001**

Contrôle étranger et concentration des entreprises.

**Mai 2001**

À faible revenu pendant plusieurs années.

**Avril 2001**

Revue de fin d'année.

**Mars 2001**

1. Démographie et marché du travail.
2. Dépenses en PIB et les cycles d'affaires.

**Février 2001**

Un nouveau regard sur l'industrie des services informatiques.

**Janvier 2001**

Les Canadiens se branchent : l'utilisation d'internet par les ménages.

**Décembre 2000**

Récents tendances du PIB par province.

**Novembre 2000**

Nouvelles embauches et cessations permanentes.

**Septembre 2000**

Chômage kaléidoscope.

**Août 2000**

Inégalités de revenu en Amérique du nord : le 49e parallèle a-t-il encore de l'importance?

**Juin 2000**

Exode et afflux de cerveaux : partie II, l'immigration des travailleurs du savoir à destination du Canada.

**Mai 2000**

Exode et afflux de cerveaux : partie I, émigration des travailleurs du savoir en provenance du Canada.

**Avril 2000**

Revue de fin d'année.

**Mars 2000**

Utilisation des technologies de pointe dans l'industrie de la fabrication pendant les années 1990.

**Février 2000**

1. Gains des femmes et des hommes.
2. Le marché du travail des années 1990.

**January 2000**

The labour market in the 1990s.

**December 1999**

Patterns of inter-provincial migration, 1982-95.

**November 1999**

The importance of exports to GDP and jobs.

**October 1999**

Supplementary measures of unemployment.

**September 1999**

Productivity growth in Canada and the United States.

**August 1999**

Saving for retirement: self-employed vs. employees.

**June 1999**

Entertainment services: a growing consumer market.

**May 1999**

Seasonality in employment.

**April 1999**

Year-end review.

**March 1999**

The role of self-employment in job creation in Canada and the United States.

**February 1999**

Canadians connected.

**January 1999**

Long-term prospects of the young.

**December 1998**

Canada — US labour market comparison.

**November 1998**

"Can I help you?": household spending on services.

**October 1998**

Labour force participation in the 1990s.

**September 1998**

What is happening to earnings inequality and youth wages in the 1990s?

**Janvier 2000**

Le marché du travail des années 1990.

**Décembre 1999**

Tendances de la migration inter-provinciale de 1982 à 1995.

**Novembre 1999**

Importance des exportations pour le PIB et l'emploi.

**Octobre 1999**

Mesures supplémentaires du chômage.

**Septembre 1999**

Croissance de la productivité au Canada et aux États-Unis.

**Août 1999**

Épargne-retraite : travailleurs indépendants vs salariat.

**Juin 1999**

Les services de divertissement : un marché de consommation en croissance.

**Mai 1999**

La saisonnalité de l'emploi.

**Avril 1999**

Bilan de fin d'année.

**Mars 1999**

Rôle du travail indépendant dans la création d'emplois au Canada et aux États-Unis.

**Février 1999**

Les Canadiens branchés.

**Janvier 1999**

Perspectives à long terme des jeunes.

**Décembre 1998**

Comparaison entre les marchés du travail du Canada et des États-Unis.

**Novembre 1998**

« Puis-je vous aider? » : les dépenses des ménages en services.

**Octobre 1998**

L'activité sur le marché du travail dans les années 1990.

**Septembre 1998**

Le point sur l'inégalité des gains et sur la rémunération des jeunes durant les années 90.

**August 1998**

The cellular telephone industry: birth, evolution, and prospects.

**July 1998**

Employment insurance in Canada: recent trends and policy changes.

**June 1998**

Provincial trends in GDP.

**May 1998**

Are jobs less stable in the services sector?

**April 1998**

Economic trends in 1997.

**March 1998**

Business demographics, volatility and change in the service sector.

**February 1998**

Differences in earnings inequality by province, 1982-94.

**January 1998**

Regional disparities and non-permanent employment.

**December 1997**

Corporate financial trends in Canada and the United States, 1961-1996.

**November 1997**

1. Trucking in a borderless market – an industry profile.
2. A profile of the self-employed.

**October 1997**

Earnings patterns by age and sex.

**September 1997**

Are Canadians more likely to lose their jobs in the 1990s?

**August 1997**

Factors affecting technology adoption: a comparison of Canada and the United States.

**July 1997**

1. Measuring the age of retirement.
2. Trading travellers – international travel trends.

**Août 1998**

Naissance, évolution et perspectives de la téléphonie cellulaire.

**Juillet 1998**

L'assurance-emploi au Canada : tendances récentes et réorientations.

**Juin 1998**

Tendances provinciales du PIB.

**Mai 1998**

Les emplois sont-ils moins stables dans le secteur tertiaire?

**Avril 1998**

Tendances économiques en 1997.

**Mars 1998**

Démographie des entreprises, volatilité et changement dans le secteur des services.

**Février 1998**

Différences entre les provinces sur le plan de l'inégalité des gains de 1982 à 1994.

**Janvier 1998**

Disparités régionales et emplois non permanents.

**Décembre 1997**

Tendance des finances des sociétés au Canada et aux États-Unis, 1961-1996.

**Novembre 1997**

1. Le camionnage dans un marché sans frontière – un profil de l'industrie.
2. Les caractéristiques des travailleurs indépendants.

**Octobre 1997**

Caractéristiques des gains selon l'âge et le sexe.

**Septembre 1997**

Les Canadiens sont-ils plus susceptibles de perdre leur emploi au cours des années 1990?

**Août 1997**

Les facteurs associés à l'adoption de technologies : une comparaison entre le Canada et les États-Unis.

**Juillet 1997**

1. L'âge de la retraite et l'estimation statistique.
2. Échanger des voyageurs – les tendances des voyages internationaux.

**June 1997**

Provincial economic trends in 1996.

**May 1997**

Youths and the labour market.

**April 1997**

Year-end review.

**February 1997**

An overview of permanent layoffs.

**January 1997**

1. RRSP withdrawals revisited.
2. REPO transactions between residents of Canada and non-residents.

**Juin 1997**

Tendances du PIB provincial en 1996.

**Mai 1997**

Le point sur la population active.

**Avril 1997**

Revue de fin d'année.

**Février 1997**

Un aperçu des mises à pied permanentes.

**Janvier 1997**

1. Le point sur les retraits d'un REÉR.
2. Les opérations de pension entre résidents canadiens et non-résidents.

January 2008

Janvier 2008



Catalogue no. 11-010

N° 11-010 au catalogue

**CANADIAN  
ECONOMIC  
OBSERVER**

**L'OBSERVATEUR  
ÉCONOMIQUE  
CANADIEN**

---

**Statistical  
Summary**

---



---



---



---



---



---



---



---



---



---

**Aperçu  
statistique**

---



---



---



---



---



---



---



---



---



Statistics Canada  
Statistique Canada

**Canada**

**ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT** | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**  
**[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**





## Table of contents

	Page
I. National accounts .....	3
II. Labour markets .....	15
III. Prices .....	23
IV. International trade .....	31
V. Goods-producing industries (manufacturing, construction and resources)...	37
VI. Services (trade, transportation, travel and communications).....	45
VII. Financial markets .....	51
VIII. Provincial .....	57
IX. International (Canada, US, UK, France, Germany, Italy, Japan) .....	65
Index to Tables.....	69

## Table des matières

	Page
I. Comptes nationaux.....	3
II. Marchés du travail .....	15
III. Prix .....	23
IV. Commerce international .....	31
V. Industries de biens (Fabrication, construction et ressources) .....	37
VI. Services (Commerce, transports, voyages et communications) .....	45
VII. Marchés financiers .....	51
VIII. Les provinces.....	57
IX. Internationale (Canada, É.-U., R.-U., France, Allemagne, Italie, Japon) .	65
Index des tableaux .....	69

**NOTE:** Data contained in the tables are seasonally adjusted unless otherwise noted.

### Symbols

The following standard symbols are used in this Statistics Canada publication:

- . not available for any reference period
- .. not available for a specific reference period
- ... not applicable
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act

**E** use with caution

**F** too unreliable to be published

**NOTA :** Les données publiées dans les tableaux sont désaisonnalisées, sauf indication contraire.

### Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada :

- . indisponible pour toute période de référence
- .. indisponible pour une période de référence précise
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret

**E** à utiliser avec prudence

**F** trop peu fiable pour être publié

**ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT** | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**  
**[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**



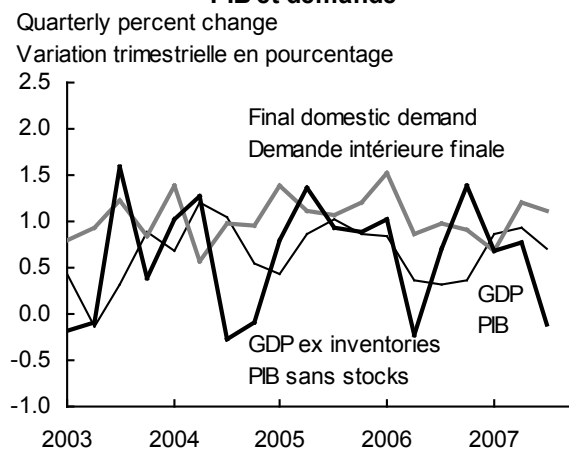
## I. National accounts

Table	Description	Page
Table 1	Gross domestic product, by income and expenditure	5
Table 2	Personal income - spending	7
Table 3	Government revenue and expenditure	8
Table 4	GDP at basic prices, by industry	11
Table 5	Leading indicators	12
Table 6	Funds raised by non-financial sectors	13
Table 7	Selected per person income and product series	14

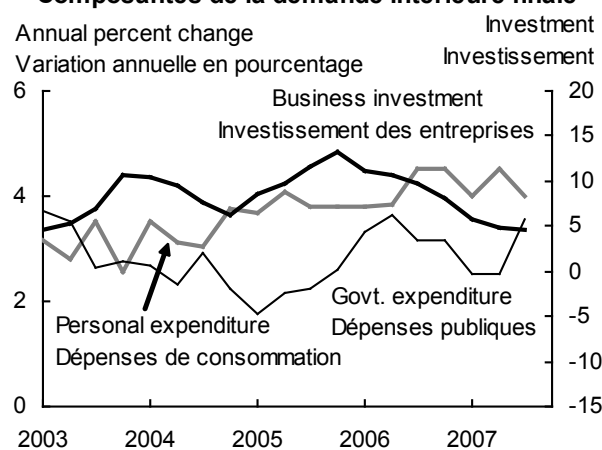
## I. Comptes nationaux

Tableau	Description	Page
Tableau 1	Produit intérieur brut, en termes de revenus et dépenses	5
Tableau 2	Revenu - dépenses personnelles	7
Tableau 3	Recettes et dépenses des administrations publiques	8
Tableau 4	PIB au prix de base, par industrie	11
Tableau 5	Indicateurs avancés	12
Tableau 6	Demande de financement capital, secteurs non financiers	13
Tableau 7	Certaines séries du revenu et du produit par habitant	14

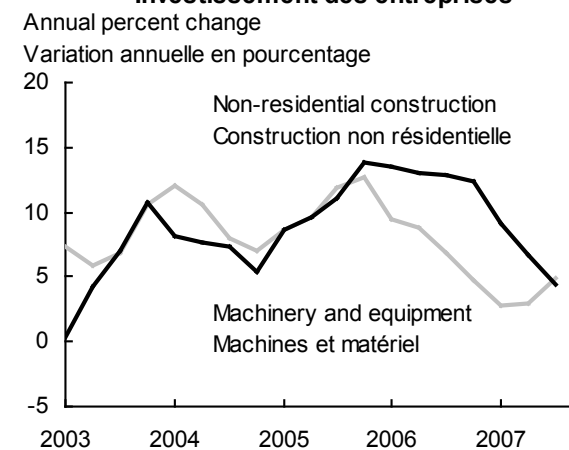
### GDP and demand PIB et demande



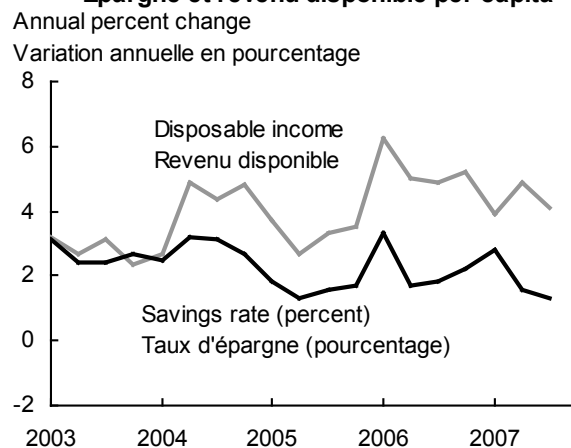
### Components of final domestic demand Composantes de la demande intérieure finale



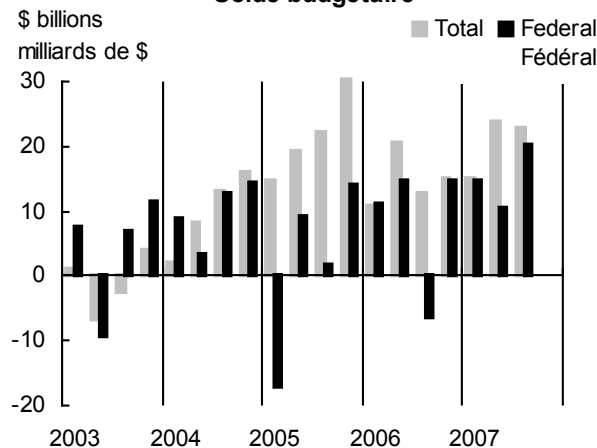
### Business investment Investissement des entreprises



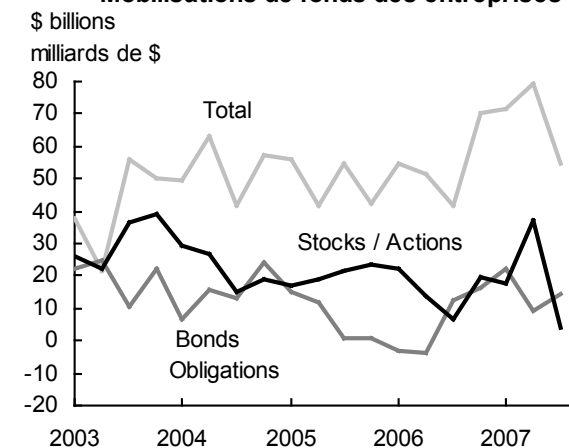
### Savings and per capita disposable income Épargne et revenu disponible per capita

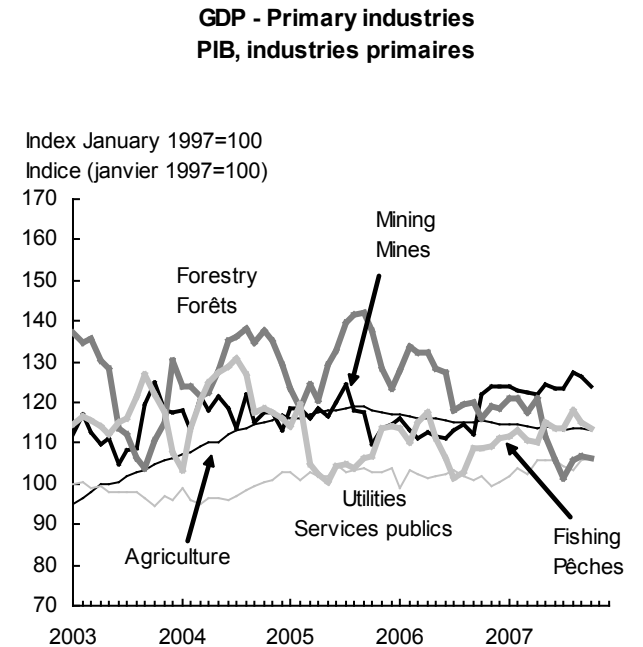
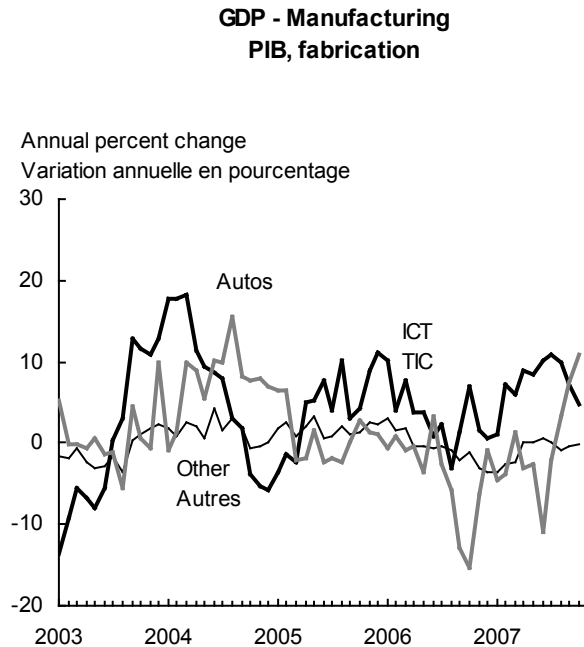
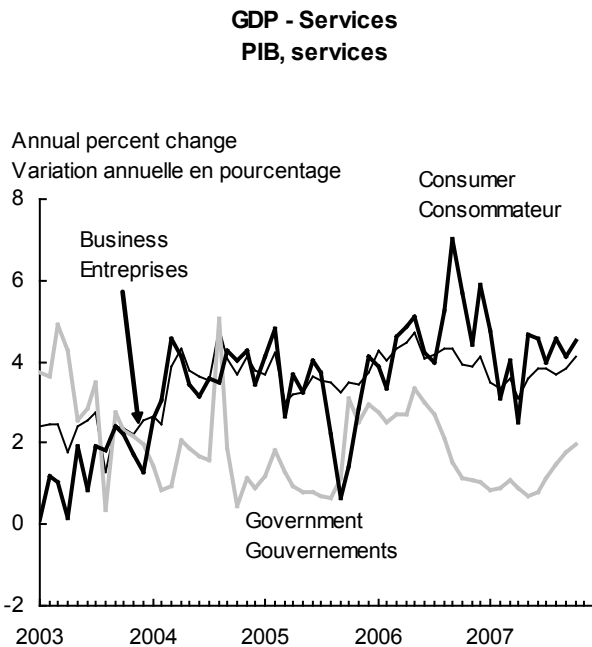
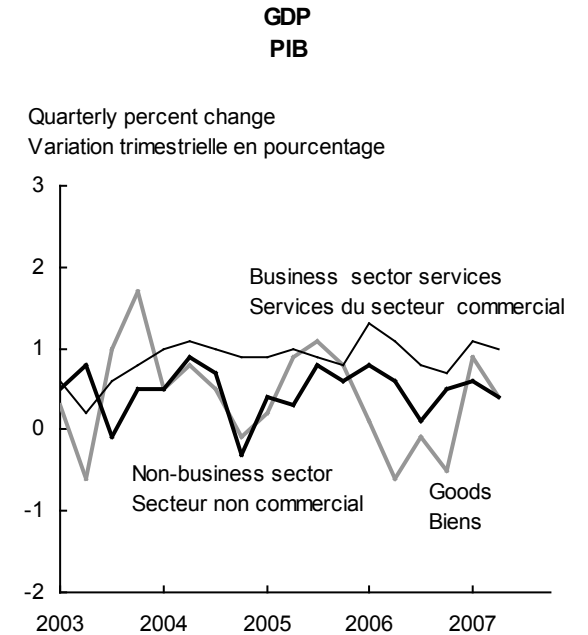
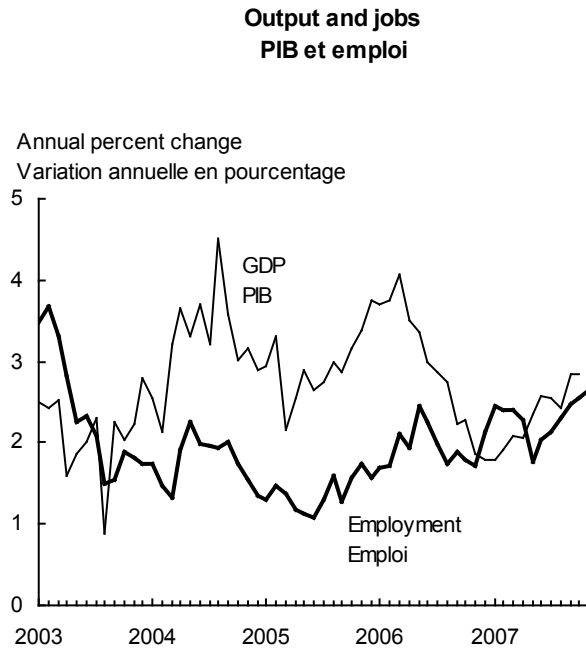
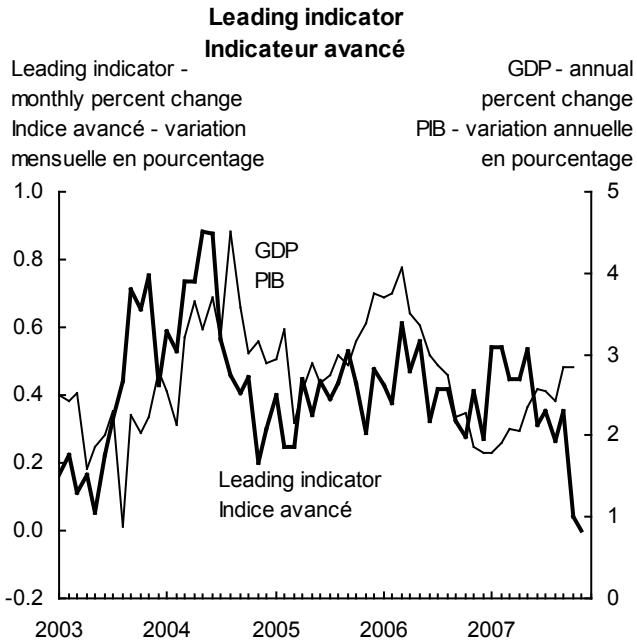


### Budget balance Solde budgétaire



### Funds raised by firms Mobilisations de fonds des entreprises





**Table 1 Gross domestic product, by income and expenditure**
**Tableau 1 Produit intérieur brut, en termes de revenus et dépenses**

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Income basis</b>												<b>En termes de revenus</b>
Labour income (498076)	694,041	737,382	700,368	710,336	727,568	730,928	739,764	751,268	767,872	781,416	785,172	Rémunération salariale (498076)
Corporate profits before taxes (498077)	189,357	198,859	192,544	202,700	194,664	197,444	201,864	201,464	205,872	208,444	213,764	Bénéfices des sociétés avant impôts (498077)
Government enterprise profits (498078)	14,578	13,823	14,736	15,264	13,912	14,156	13,668	13,556	15,096	15,308	15,256	Bénéfices des entreprises publiques (498078)
Interest and investment income (498079)	61,070	65,310	61,392	68,044	65,592	65,880	65,464	64,304	66,672	68,740	66,980	Intérêts et revenus de placements (498079)
Accrued net farm income (498080)	1,321	344	1,092	1,044	400	240	268	468	1,008	1,876	1,436	Revenu comptable net agricole (498080)
Unincorporated business income (498081)	83,636	85,980	83,964	84,376	85,224	85,824	86,140	86,732	88,236	89,468	90,076	Revenu des entreprises individuelles (498081)
Inventory valuation adjustment (498082)	-933	-1,775	2,536	-1,316	540	-444	-1,376	-5,820	-2,760	4,192	2,700	Ajustement de la valeur des stocks (498082)
Taxes, less subsidies on factors of production (1992216)	61,847	64,421	62,416	62,992	63,736	64,448	64,620	64,880	66,132	66,892	67,340	Impôts, moins subventions sur les facteurs de production (1992216)
<b>Net domestic product at basic prices (1997472)</b>	<b>1,104,917</b>	<b>1,164,344</b>	<b>1,119,048</b>	<b>1,143,440</b>	<b>1,151,636</b>	<b>1,158,476</b>	<b>1,170,412</b>	<b>1,176,852</b>	<b>1,208,128</b>	<b>1,236,336</b>	<b>1,242,724</b>	<b>Produit intérieur net au prix de base (1997472)</b>
Taxes, less subsidies on products (1997473)	94,334	97,161	95,016	95,308	98,076	99,644	95,764	95,160	97,708	100,832	101,048	Impôts, moins subventions sur les produits (1997473)
Capital consumption allowances (498084)	176,338	184,750	177,304	179,944	181,868	183,876	185,752	187,504	189,796	192,056	194,352	Provisions pour consommation de capital (498084)
Statistical discrepancy (498085)	-509	52	-524	-28	-216	224	468	-268	376	896	-652	Divergence statistique (498085)
<b>GDP at market prices (498074)</b>	<b>1,375,080</b>	<b>1,446,307</b>	<b>1,390,844</b>	<b>1,418,664</b>	<b>1,431,364</b>	<b>1,442,220</b>	<b>1,452,396</b>	<b>1,459,248</b>	<b>1,496,008</b>	<b>1,530,120</b>	<b>1,537,472</b>	<b>PIB aux prix du marché (498074)</b>
<b>Expenditure basis</b>												<b>En termes de dépenses</b>
<b>Personal (498087)</b>	<b>760,701</b>	<b>803,502</b>	<b>766,304</b>	<b>774,152</b>	<b>787,992</b>	<b>799,220</b>	<b>809,776</b>	<b>817,020</b>	<b>830,552</b>	<b>847,460</b>	<b>854,152</b>	<b>Particuliers (498087)</b>
<b>Government</b>												<b>Gouvernements</b>
Current (498092)	262,650	279,806	265,348	266,560	277,800	277,720	280,064	283,640	290,148	296,168	296,220	Courantes (498092)
Investment												Investissements
Fixed capital (498093)	36,296	40,336	36,856	38,264	39,340	40,128	40,668	41,208	41,580	42,116	42,772	Capital fixe (498093)
Inventories (498094)	27	-41	-20	68	100	-96	-116	-52	8	-60	100	Stocks (498094)
<b>Business</b>												<b>Entreprises</b>
Fixed investment (498095)	253,074	277,885	256,652	263,240	271,016	274,660	280,012	285,852	292,428	297,460	303,184	Investissements (498095)
Residential (498096)	89,791	98,386	90,888	92,800	96,932	98,160	98,552	99,900	103,564	107,012	109,700	Résidentiels (498096)
Non-residential (498097)	163,283	179,499	165,764	170,440	174,084	176,500	181,460	185,952	188,864	190,448	193,484	Non résidentiels (498097)
Structures (498098)	72,674	85,698	74,104	77,384	80,824	83,980	87,368	90,620	93,256	95,512	97,320	Bâtiments (498098)
Machinery and equipment (498099)	90,609	93,801	91,660	93,056	93,260	92,520	94,092	95,332	95,608	94,936	96,164	Machines et matériel (498099)
Inventory change (498100)	9,642	7,824	8,384	6,980	6,056	15,440	11,640	-1,840	-848	336	13,320	Variation des stocks (498100)
Non-farm (498101)	9,038	8,369	8,212	6,676	6,584	16,416	11,992	-1,516	328	1,252	14,668	Non agricoles (498101)
Farm (498102)	604	-545	172	304	-528	-976	-352	-324	-1,176	-916	-1,348	Agricoles (498102)
<b>Exports (498103)</b>	<b>520,379</b>	<b>524,706</b>	<b>527,244</b>	<b>548,640</b>	<b>522,568</b>	<b>518,504</b>	<b>526,512</b>	<b>531,240</b>	<b>547,624</b>	<b>546,664</b>	<b>533,340</b>	<b>Exportations (498103)</b>
<b>Imports (498106)</b>	<b>468,197</b>	<b>487,660</b>	<b>470,448</b>	<b>479,264</b>	<b>473,720</b>	<b>483,136</b>	<b>495,696</b>	<b>498,088</b>	<b>505,112</b>	<b>499,128</b>	<b>506,268</b>	<b>Importations (498106)</b>
Statistical discrepancy (498109)	508	-51	524	24	212	-220	-464	268	-372	-896	652	Divergence statistique (498109)
<b>GDP at market prices (498086)</b>	<b>1,375,080</b>	<b>1,446,307</b>	<b>1,390,844</b>	<b>1,418,664</b>	<b>1,431,364</b>	<b>1,442,220</b>	<b>1,452,396</b>	<b>1,459,248</b>	<b>1,496,008</b>	<b>1,530,120</b>	<b>1,537,472</b>	<b>PIB aux prix du marché (498086)</b>
Annual % change	6.5	5.2	6.6	7.5	7.3	6.3	4.4	2.9	4.5	6.1	5.9	Variation annuelle (%)

**Note:** Data in the Income and Expenditure Accounts are seasonally adjusted at annual rates. Applicable also for tables 2, 3 and 7.

**CANSIM tables:** 380-0001 and 380-0002

**Note :** Les données dans les comptes des revenus et dépenses sont désaisonnalisées aux taux annuels. Applicable aussi pour les tableaux 2, 3 et 7.

**Tableaux CANSIM :** 380-0001 et 380-0002

Table 1 Gross domestic product - (concluded)

Tableau 1 Produit intérieur brut - (fin)

	2005	2006	2005 III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>GDP in chained (2002) dollars, expenditure based</b>												<b>PIB en dollars enchaînés de 2002, en termes de dépenses</b>
<b>Personal (1992044)</b>	<b>724,942</b>	<b>755,204</b>	<b>727,121</b>	<b>733,560</b>	<b>743,529</b>	<b>750,550</b>	<b>759,897</b>	<b>766,839</b>	<b>773,292</b>	<b>784,543</b>	<b>790,397</b>	<b>Particuliers (1992044)</b>
<b>Government</b>												<b>Gouvernements</b>
Current (1992049)	242,556	250,604	243,391	245,237	248,187	250,155	251,113	252,961	254,395	256,429	260,042	Courantes (1992049)
Investment												Investissements
Gross fixed capital (1992050)	35,086	37,929	35,466	36,674	37,511	37,914	37,955	38,336	38,141	38,220	38,829	Capital fixe (1992050)
Inventories (1992051)	24	-33	-16	60	88	-84	-96	-40	8	-52	84	Stocks (1992051)
<b>Business</b>												<b>Entreprises</b>
Fixed Investment (1992052)	244,256	261,536	247,203	252,759	258,293	260,075	262,489	265,286	266,766	269,645	274,613	Investissements (1992052)
Residential (1992053)	76,976	78,604	77,572	78,249	80,041	78,974	77,711	77,690	79,239	80,373	81,403	Résidentiels (1992053)
Non-residential (1992054)	168,019	184,693	170,439	175,564	179,309	182,598	186,880	189,984	189,580	191,256	195,387	Non résidentiels (1992054)
Structures (1992055)	63,480	71,667	64,358	66,523	68,787	70,523	72,651	74,707	75,011	75,276	75,808	Bâtiments (1992055)
Machinery and equipment (1992056)	104,640	112,390	106,199	109,082	110,247	111,598	113,532	114,184	113,264	114,865	119,054	Machines et matériel (1992056)
<b>Final domestic demand (1992068)</b>	<b>1,246,194</b>	<b>1,304,376</b>	<b>1,252,494</b>	<b>1,267,455</b>	<b>1,286,677</b>	<b>1,297,838</b>	<b>1,310,523</b>	<b>1,322,465</b>	<b>1,331,601</b>	<b>1,347,749</b>	<b>1,362,872</b>	<b>Demande intérieure finale (1992068)</b>
Inventory change (1992057)	13,544	10,238	12,797	12,475	10,218	17,668	12,953	112	2,460	4,459	15,388	Variation des stocks (1992057)
Non-farm (1992058)	11,055	9,301	10,455	9,975	9,090	16,943	11,893	-721	2,302	3,989	15,098	Non agricoles (1992058)
Farm <sup>1</sup> (1992059)	2,004	17	1,852	2,042	333	-483	63	156	-756	-433	-760	Agricoles <sup>1</sup> (1992059)
Exports (1992060)	501,732	505,344	504,563	513,688	504,602	502,355	505,539	508,881	509,858	513,714	516,624	Exportations (1992060)
Imports (1992063)	519,434	545,268	521,441	535,580	532,055	544,582	552,820	551,615	551,726	562,040	586,498	Importations (1992063)
Statistical discrepancy (1992066)	464	-45	472	21	189	-195	-410	237	-323	-768	560	Divergence statistique (1992066)
<b>GDP at market prices (1992067)</b>	<b>1,247,780</b>	<b>1,282,204</b>	<b>1,254,080</b>	<b>1,264,822</b>	<b>1,275,510</b>	<b>1,280,142</b>	<b>1,284,213</b>	<b>1,288,949</b>	<b>1,300,021</b>	<b>1,312,063</b>	<b>1,321,433</b>	<b>PIB aux prix du marché (1992067)</b>
Annual % change	3.1	2.8	2.9	3.2	3.6	3.1	2.4	1.9	1.9	2.5	2.9	Variation annuelle
<b>GDP and net product</b>												<b>PIB et produit net</b>
= GDP at market prices (498074)	1,375,080	1,446,307	1,390,844	1,418,664	1,431,364	1,442,220	1,452,396	1,459,248	1,496,008	1,530,120	1,537,472	= PIB aux prix du marché (498074)
- Taxes, less subsidies on products (1997473)	94,334	97,161	95,016	95,308	98,076	99,644	95,764	95,160	97,708	100,832	101,048	- Impôts, moins les subventions sur les produits (1997473)
- Capital consumption allowances (498084)	176,338	184,750	177,304	179,944	181,868	183,876	185,752	187,504	189,796	192,056	194,352	- Provisions pour consommation de capital (498084)
- Statistical discrepancy (498085)	-509	52	-524	-28	-216	224	468	-268	376	896	-652	- Divergence statistique (498085)
= Net domestic product at basic prices (1997472)	1,104,917	1,164,344	1,119,048	1,143,440	1,151,636	1,158,476	1,170,412	1,176,852	1,208,128	1,236,336	1,242,724	= Produit intérieur net au prix de base (1997472)
<b>1</b>	Includes grain in commercial channels.					<b>1</b>	Incluent les céréales en circuit commercial.					
<b>Source:</b>	National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB). Client services (613-951-3640).					<b>Source :</b>	Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.					
<b>CANSIM tables:</b>	380-0002 and 380-0001					<b>Tableaux CANSIM :</b>	380-0002 et 380-0001					

Table 2 Personal income - spending

Tableau 2 Revenu - dépenses personnelles

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Sources</b>												<b>Provenance</b>
Labour income (498166)	694,041	737,382	700,368	710,336	727,568	730,928	739,764	751,268	767,872	781,416	785,172	Rémunération des salariés (498166)
Unincorporated business (498170)	84,957	86,324	85,056	85,420	85,624	86,064	86,408	87,200	89,244	91,344	91,512	Entreprises individuelles (498170)
Interest and investments (498171)	114,048	123,376	114,828	116,828	119,448	123,016	124,116	126,924	131,572	134,300	131,976	Intérêts et placements (498171)
Government transfers (498172)	134,766	143,183	136,124	136,712	146,740	138,456	142,804	144,732	147,204	147,724	149,248	Transferts (498172)
<b>Total personal income (498165)</b>	<b>1,032,247</b>	<b>1,094,724</b>	<b>1,040,772</b>	<b>1,053,464</b>	<b>1,084,032</b>	<b>1,082,796</b>	<b>1,097,596</b>	<b>1,114,472</b>	<b>1,140,708</b>	<b>1,159,252</b>	<b>1,162,500</b>	<b>Revenu personnel total (498165)</b>
Annual % change	5.1	6.1	5.3	5.5	7.3	5.7	5.5	5.8	5.2	7.1	5.9	Variation annuelle (%)
<b>Disposition</b>												<b>Emploi</b>
Goods and services (498179)	760,701	803,502	766,304	774,152	787,992	799,220	809,776	817,020	830,552	847,460	854,152	En biens et services (498179)
To governments (498180)	240,761	252,422	243,332	247,300	249,532	249,680	252,620	257,856	264,872	276,624	274,316	Aux gouvernements (498180)
Income taxes (498181)	164,979	174,910	166,992	170,984	173,344	171,944	174,612	179,740	186,204	196,900	194,320	Impôts sur le revenu (498181)
Employment contributions <sup>1</sup> (498182)	65,340	66,898	65,724	65,868	65,612	67,092	67,440	67,448	68,000	68,872	69,196	Cotisations des employeurs et salariés <sup>1</sup> (498182)
To corporations (498184)	14,013	15,794	14,128	14,504	14,968	15,648	16,144	16,416	16,652	17,136	17,820	Aux sociétés (498184)
To non-residents (498185)	3,947	4,054	4,128	3,912	4,012	4,016	4,024	4,164	4,276	4,312	4,312	Aux non-résidents (498185)
Personal saving (498164)	12,825	18,952	12,880	13,596	27,528	14,232	15,032	19,016	24,356	13,720	11,900	Épargne personnelle (498164)
<b>Disposable income (498186)</b>	<b>791,486</b>	<b>842,302</b>	<b>797,440</b>	<b>806,164</b>	<b>834,500</b>	<b>833,116</b>	<b>844,976</b>	<b>856,616</b>	<b>875,836</b>	<b>882,628</b>	<b>888,184</b>	<b>Revenu disponible (498186)</b>
Annual % change	4.3	6.4	4.4	4.6	7.4	6.1	6.0	6.3	5.0	5.9	5.1	Variation annuelle (%)
<b>Saving rate (%) (498187)</b>	<b>1.6</b>	<b>2.3</b>	<b>1.6</b>	<b>1.7</b>	<b>3.3</b>	<b>1.7</b>	<b>1.8</b>	<b>2.2</b>	<b>2.8</b>	<b>1.6</b>	<b>1.3</b>	<b>Taux d'épargne (%) (498187)</b>
<b>Expenditures on goods and services, in chained 2002 \$</b>												<b>Dépenses en biens et services, en \$ enchaînés de 2002</b>
<b>Total (1992115)</b>	<b>724,942</b>	<b>755,204</b>	<b>727,121</b>	<b>733,560</b>	<b>743,529</b>	<b>750,550</b>	<b>759,897</b>	<b>766,839</b>	<b>773,292</b>	<b>784,543</b>	<b>790,397</b>	<b>Total (1992115)</b>
Annual % change	3.8	4.2	3.8	3.8	3.8	3.8	4.5	4.5	4.0	4.5	4.0	Variation annuelle (%)
Food, beverages and tobacco (1992069)	90,915	92,296	90,903	91,250	91,811	92,391	92,508	92,472	92,553	93,336	93,097	Aliments, boissons et tabac (1992069)
Clothing (1992073)	33,283	35,967	33,099	33,790	35,148	35,750	36,434	36,535	37,606	37,691	38,812	Vêtements (1992073)
Housing (1992077)	162,411	166,238	163,345	163,762	164,337	165,562	167,171	167,882	169,563	171,420	172,286	Logements (1992077)
Furniture (1992084)	61,631	65,828	61,755	62,550	64,270	65,498	66,456	67,087	68,085	68,827	70,105	Meubles (1992084)
Medical care (1992091)	38,154	40,220	38,243	38,700	39,256	40,051	40,699	40,874	41,406	41,684	42,145	Soins médicaux (1992091)
Transportation (1992096)	115,520	118,193	116,018	115,279	115,796	117,087	119,156	120,732	120,840	123,814	122,309	Transports (1992096)
Recreation (1992103)	81,640	86,900	81,734	83,514	85,484	86,498	87,426	88,192	89,678	91,474	92,638	Loisirs (1992103)
Other (1992108)	133,881	139,535	134,377	135,785	138,066	138,339	139,727	142,007	143,519	144,338	145,355	Autres (1992108)
Net travel abroad (1992114)	8,408	11,621	8,477	10,165	10,809	10,925	11,993	12,756	11,772	13,992	16,487	Dépenses nettes à l'étranger (1992114)
Durable goods (1992116)	102,468	109,754	103,225	103,295	106,463	108,498	111,390	112,667	114,479	118,527	118,279	Biens durables (1992116)
Semi-durable goods (1992117)	63,866	68,529	63,757	64,733	66,928	68,138	69,351	69,700	71,423	72,030	73,669	Biens semi-durables (1992117)
Non-durable goods (1992118)	167,859	170,305	167,891	168,224	168,656	170,187	171,346	171,030	172,125	174,262	173,982	Biens non durables (1992118)
Services (1992119)	391,140	407,772	392,680	397,801	402,356	404,747	409,104	414,880	416,956	421,714	426,562	Services (1992119)

<sup>1</sup> Includes employment insurance, workers compensation and CPP/QPP.

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no 13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM tables: 380-0004 and 380-0009

<sup>1</sup> Comprend l'assurance-emploi, les contributions au titre de la compensation des travailleurs et le RPC/RRQ.

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableaux CANSIM : 380-0004 et 380-0009

Table 3 Government revenue and expenditure

Tableau 3 Recettes et dépenses des administrations publiques

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>All levels</b>												<b>Tous les paliers</b>
<b>Income (498316)</b>	<b>559,746</b>	<b>582,437</b>	<b>564,696</b>	<b>577,364</b>	<b>579,292</b>	<b>580,264</b>	<b>580,640</b>	<b>589,552</b>	<b>598,668</b>	<b>614,500</b>	<b>615,768</b>	<b>Revenus (498316)</b>
Taxes on incomes from												Impôts sur les revenus des :
Persons (498318)	164,979	174,910	166,992	170,984	173,344	171,944	174,612	179,740	186,204	196,900	194,320	Particuliers (498318)
Business (498319)	49,492	51,432	50,096	51,128	49,620	49,420	51,192	55,496	52,476	53,320	55,400	Entreprises (498319)
Non-residents (498320)	5,478	7,002	5,704	5,248	7,548	6,556	6,316	7,588	7,084	7,216	7,780	Non-résidents (498320)
Social insurance (498321)	65,340	66,898	65,724	65,868	65,612	67,092	67,440	67,448	68,000	68,872	69,196	Assurance sociale (498321)
Taxes on production and imports (498322)	173,081	177,248	174,240	175,840	177,896	179,420	175,808	175,868	179,176	182,440	183,032	Impôts sur la production et les importations (498322)
Transfers from persons (498323)	10,442	10,614	10,616	10,448	10,576	10,644	10,568	10,668	10,668	10,852	10,800	Transferts des particuliers (498323)
Investment income (498324)	48,446	49,604	48,444	54,520	50,740	50,796	49,756	47,124	49,096	48,328	48,776	Revenus de placements (498324)
Sales (498325)	42,488	44,729	42,880	43,328	43,956	44,392	44,948	45,620	45,964	46,572	46,464	Ventes (498325)
<b>Outlay (498326)</b>	<b>524,279</b>	<b>550,708</b>	<b>528,336</b>	<b>531,440</b>	<b>551,884</b>	<b>543,064</b>	<b>550,724</b>	<b>557,160</b>	<b>566,264</b>	<b>572,748</b>	<b>574,740</b>	<b>Dépenses (498326)</b>
Goods and services (498327)	305,138	324,535	308,228	309,888	321,756	322,112	325,012	329,260	336,112	342,740	342,684	Biens et services (498327)
Transfer payments to												Transferts courants aux :
Persons (498329)	134,766	143,183	136,124	136,712	146,740	138,456	142,804	144,732	147,204	147,724	149,248	Particuliers (498329)
Business (498330)	16,900	15,666	16,808	17,540	16,084	15,328	15,424	15,828	15,336	14,716	14,644	Entreprises (498330)
Non-residents (498331)	4,710	4,351	4,368	4,628	4,584	4,068	4,460	4,292	4,532	4,356	4,972	Non-résidents (498331)
Interest on public debt (498332)	62,765	62,973	62,808	62,672	62,720	63,100	63,024	63,048	63,080	63,212	63,192	Service de la dette publique (498332)
Saving (498315)	35,467	31,729	36,360	45,924	27,408	37,200	29,916	32,392	32,404	41,752	41,028	Épargne (498315)
<b>Net lending (498333)</b>	<b>21,577</b>	<b>14,921</b>	<b>22,096</b>	<b>30,160</b>	<b>10,912</b>	<b>20,628</b>	<b>12,912</b>	<b>15,232</b>	<b>14,952</b>	<b>23,868</b>	<b>22,800</b>	<b>Prêt net (498333)</b>
<b>Pension plans</b>												<b>Régimes de pensions</b>
<b>Canada</b>												<b>Canada</b>
Income (499659)	32,914	33,224	33,072	32,776	32,808	33,412	33,380	33,296	33,624	33,960	34,260	Revenus (499659)
Outlay (499662)	24,956	26,198	25,148	25,392	25,672	25,948	26,396	26,776	26,900	27,232	27,648	Dépenses (499662)
Saving (499658)	7,958	7,026	7,924	7,384	7,136	7,464	6,984	6,520	6,724	6,728	6,612	Épargne (499658)
<b>Quebec</b>												<b>Québec</b>
Income (499667)	9,762	10,172	9,732	9,920	10,052	10,268	10,236	10,132	10,024	10,052	10,200	Revenus (499667)
Outlay (499670)	7,870	8,324	7,872	8,036	8,192	8,216	8,400	8,488	8,580	8,664	8,800	Dépenses (499670)
Saving (499666)	1,892	1,848	1,860	1,884	1,860	2,052	1,836	1,644	1,444	1,388	1,400	Épargne (499666)

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM table: 380-0007

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

Tableau CANSIM : 380-0007



Table 3 Government revenue and expenditure - (continued)

Tableau 3 Recettes et dépenses des administrations publiques - (suite)

	2005	2006	2005	IV	2006	I	II	III	IV	2007	I	II	III	
			III		I					I				
<b>\$'000,000</b>														<b>\$'000,000</b>
<b>Federal government</b>														<b>Administration fédérale</b>
<b>Income (498358)</b>	<b>221,552</b>	<b>228,245</b>	<b>223,712</b>	<b>227,148</b>	<b>227,284</b>	<b>226,900</b>	<b>225,212</b>	<b>233,584</b>	<b>238,924</b>	<b>246,844</b>	<b>247,072</b>			<b>Revenus (498358)</b>
Taxes on incomes from														Impôts sur les revenus des :
Persons (498360)	102,423	107,406	103,504	106,064	106,808	105,412	106,900	110,504	114,900	121,744	119,888			Particuliers (498360)
Business (498361)	33,522	34,729	33,924	34,620	33,612	33,384	34,512	37,408	35,496	35,952	37,384			Entreprises (498361)
Non-residents (498362)	5,478	7,002	5,704	5,248	7,548	6,556	6,316	7,588	7,084	7,216	7,780			Non-résidents (498362)
Social insurance (498363)	17,830	16,749	17,968	17,992	16,396	16,640	16,884	17,076	16,788	16,788	16,856			Assurance sociale (498363)
Taxes on production and imports (498364)	48,620	48,065	48,800	49,352	49,852	50,472	46,096	45,840	47,412	48,940	48,864			Impôts sur la production et les importations (498364)
Investment income (498369)	6,870	7,359	6,976	7,032	6,632	7,532	7,460	7,812	10,160	9,060	9,584			Revenus de placements (498369)
Sales (498370)	5,705	6,078	5,804	5,924	5,972	5,960	6,072	6,308	6,084	6,160	5,712			Ventes (498370)
<b>Outlay (498371)</b>	<b>218,341</b>	<b>218,228</b>	<b>220,560</b>	<b>211,560</b>	<b>214,348</b>	<b>210,940</b>	<b>230,220</b>	<b>217,404</b>	<b>222,572</b>	<b>234,300</b>	<b>224,792</b>			<b>Dépenses (498371)</b>
Goods and services (498372)	52,743	55,476	52,632	53,024	54,264	54,924	55,716	57,000	57,356	57,480	59,580			Biens et services (498372)
Transfers to														Transferts courants aux :
Persons (498374)	67,282	69,693	68,056	67,736	69,540	67,532	70,536	71,164	73,416	72,852	73,500			Particuliers (498374)
Business (498375)	5,061	4,208	5,052	5,228	4,596	4,236	4,132	3,868	3,744	3,684	3,520			Entreprises (498375)
Non-residents (498376)	4,392	4,008	4,048	4,304	4,248	3,728	4,112	3,944	4,168	3,988	4,600			Non-résidents (498376)
Provinces and local (498377)	56,760	52,721	58,656	49,340	49,664	48,212	63,580	49,428	52,032	64,436	51,968			Provinces et municipalités (498377)
Interest on public debt (498380)	32,103	32,122	32,116	31,928	32,036	32,308	32,144	32,000	31,856	31,860	31,624			Service de la dette publique (498380)
Saving (498357)	3,211	10,017	3,152	15,588	12,936	15,960	-5,008	16,180	16,352	12,544	22,280			Épargne (498357)
<b>Net lending (498381)</b>	<b>2,019</b>	<b>8,479</b>	<b>1,868</b>	<b>14,180</b>	<b>11,240</b>	<b>14,596</b>	<b>-6,512</b>	<b>14,592</b>	<b>14,716</b>	<b>10,644</b>	<b>20,392</b>			<b>Prêt net (498381)</b>
<b>Provincial governments</b>														<b>Administrations provinciales</b>
<b>Income (498394)</b>	<b>294,786</b>	<b>302,735</b>	<b>298,748</b>	<b>297,656</b>	<b>297,924</b>	<b>297,236</b>	<b>315,140</b>	<b>300,640</b>	<b>306,236</b>	<b>325,580</b>	<b>312,596</b>			<b>Revenus (498394)</b>
Taxes on incomes from														Impôts sur les revenus des :
Persons (498396)	62,556	67,504	63,488	64,920	66,536	66,532	67,712	69,236	71,304	75,156	74,432			Particuliers (498396)
Business (498397)	15,970	16,703	16,172	16,508	16,008	16,036	16,680	18,088	16,980	17,368	18,016			Sociétés et entreprises (498397)
Social insurance (498398)	8,676	10,030	8,692	8,796	9,808	10,076	10,184	10,052	10,528	10,848	10,720			Assurance sociale (498398)
Taxes on production and imports (498399)	83,825	86,551	84,464	85,016	85,852	86,464	86,964	86,924	88,196	89,436	89,548			Impôts sur la production et les importations (498399)
Transfers from persons (498400)	9,477	9,643	9,604	9,516	9,612	9,672	9,600	9,688	9,724	9,872	9,788			Transferts des particuliers (498400)
Investment income (498404)	34,053	35,270	33,996	40,128	36,940	36,268	35,364	32,508	32,280	32,808	32,668			Revenus de placements (498404)
Federal government transfers (498402)	56,372	51,968	58,268	48,552	48,508	47,244	63,416	48,704	51,468	63,988	51,092			Transferts de l'adm. fédérale (498402)
Sales (498405)	23,745	24,953	23,944	24,116	24,552	24,836	25,096	25,328	25,644	25,992	26,212			Ventes (498405)
<b>Outlay (498406)</b>	<b>274,524</b>	<b>293,637</b>	<b>276,956</b>	<b>280,036</b>	<b>300,364</b>	<b>287,848</b>	<b>291,108</b>	<b>295,228</b>	<b>300,868</b>	<b>306,028</b>	<b>304,692</b>			<b>Dépenses (498406)</b>
Goods and services (498407)	163,821	174,327	165,328	167,112	169,192	174,588	175,948	177,580	183,232	188,300	185,908			Biens et services (498407)
Transfers to														Transferts courants aux :
Persons (498409)	32,551	36,871	32,972	33,424	41,216	34,708	35,380	36,180	36,220	36,836	37,140			Particuliers (498409)
Business (498410)	10,094	9,662	10,008	10,552	9,712	9,304	9,488	10,144	9,736	9,156	9,232			Entreprises (498410)
Government (498411)	40,847	45,416	41,416	41,672	53,036	41,940	42,904	43,784	44,024	43,980	44,460			Administrations publiques (498411)
Interest on public debt (498414)	27,211	27,361	27,232	27,276	27,208	27,308	27,388	27,540	27,656	27,756	27,952			Service de la dette publique (498414)
Saving (498417)	20,262	9,098	21,792	17,620	-2,440	9,388	24,032	5,412	5,368	19,552	7,904			Épargne (498417)
<b>Net lending (498415)</b>	<b>13,905</b>	<b>1,093</b>	<b>15,544</b>	<b>10,304</b>	<b>-9,988</b>	<b>1,476</b>	<b>15,884</b>	<b>-3,000</b>	<b>-3,096</b>	<b>10,976</b>	<b>-860</b>			<b>Prêt net (498415)</b>

CANSIM table: 380-0007

Tableau CANSIM : 380-0007

Table 3 Government revenue and expenditure - (concluded)

Tableau 3 Recettes et dépenses des administrations publiques - (fin)

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Local governments</b>												<b>Administrations municipales</b>
<b>Income (498426)</b>	<b>98,451</b>	<b>106,311</b>	<b>99,624</b>	<b>100,980</b>	<b>114,032</b>	<b>102,708</b>	<b>103,280</b>	<b>105,224</b>	<b>106,028</b>	<b>106,592</b>	<b>108,188</b>	<b>Revenus (498426)</b>
Taxes on production (498427)	40,636	42,632	40,976	41,472	42,192	42,484	42,748	43,104	43,568	44,064	44,620	Impôts sur la production (498427)
Other transfers (498428)	872	913	876	888	900	912	916	924	924	920	920	Autres transferts (498428)
Investment income (498432)	3,681	3,698	3,732	3,744	3,716	3,692	3,688	3,696	3,692	3,684	3,684	Revenus de placements (498432)
Federal government transfers (498430)	388	753	388	788	1,156	968	164	724	564	448	876	Transferts de l'administration fédérale (498430)
Provincial government transfers (498431)	39,836	44,617	40,520	40,800	52,636	41,056	41,984	42,792	43,044	43,056	43,548	Transferts de l'administration provinciale (498431)
Sales (498433)	13,038	13,698	13,132	13,288	13,432	13,596	13,780	13,984	14,236	14,420	14,540	Ventes (498433)
<b>Expenditure (498434)</b>	<b>96,307</b>	<b>102,571</b>	<b>97,992</b>	<b>97,532</b>	<b>106,116</b>	<b>100,372</b>	<b>101,208</b>	<b>102,588</b>	<b>103,512</b>	<b>105,052</b>	<b>105,356</b>	<b>Dépenses (498434)</b>
Goods and Services (498435)	88,087	94,214	89,772	89,264	97,796	92,068	92,836	94,156	94,972	96,436	96,672	Biens et services (498435)
Transfers to:												Transferts aux:
Persons (498437)	2,912	2,958	2,892	2,936	2,960	2,924	2,952	2,996	3,004	3,032	3,056	Particuliers (498437)
Business (498438)	1,745	1,796	1,748	1,760	1,776	1,788	1,804	1,816	1,856	1,876	1,892	Entreprises (498438)
Government (498439)	112	113	120	104	108	108	124	112	112	112	120	Administration publique (498439)
Interest on public debt (498442)	3,451	3,490	3,460	3,468	3,476	3,484	3,492	3,508	3,568	3,596	3,616	Service de la dette publique (498442)
Saving (498425)	2,144	3,740	1,632	3,448	7,916	2,336	2,072	2,636	2,516	1,540	2,832	Épargne (498425)
<b>Net lending (498443)</b>	<b>-4,197</b>	<b>-3,525</b>	<b>-5,100</b>	<b>-3,592</b>	<b>664</b>	<b>-4,960</b>	<b>-5,280</b>	<b>-4,524</b>	<b>-4,836</b>	<b>-5,868</b>	<b>-4,744</b>	<b>Prêt net (498443)</b>

Source: National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB). Client services (613-951-3640).

CANSIM table: 380-0007

Source: Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n° 13-001-XIB au catalogue). Service aux clients: (613) 951-3640.

Tableau CANSIM: 380-0007



Table 5 Leading indicators

	2006												
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D		
<b>Composite index<sup>1</sup></b>													<b>Indice composite<sup>1</sup></b>
Smoothed (7688)	211.9	213.2	214.2	215.4	216.1	217.0	217.9	218.6	219.2	220.1	220.7		Lissé (7688)
Unsmoothed (7687)	214.9	215.7	215.0	218.0	217.0	219.4	219.8	218.8	220.8	221.8	222.5		Non lissé (7687)
<b>Retail sales<sup>2</sup></b>													<b>Ventes au détail<sup>2</sup></b>
Furniture and appliances (7684)	2,428	2,460	2,495	2,522	2,535	2,550	2,568	2,589	2,604	2,608	2,613		Meubles et articles ménagers (7684)
Other durables (7685)	8,181	8,280	8,361	8,447	8,477	8,590	8,685	8,729	8,752	8,801	8,848		Autres durables (7685)
<b>Financial</b>													<b>Financière</b>
Money supply <sup>2</sup> (7682)	142,883	144,772	146,178	147,382	149,097	150,303	150,907	151,629	153,439	155,228	157,277		Offre de monnaie <sup>2</sup> (7682)
TSX (1975=1000) (7678)	11,223	11,568	11,844	11,939	11,872	11,901	11,893	11,810	11,930	12,158	12,373		TSX (1975=1000) (7678)
<b>Manufacturing</b>													<b>Fabrication</b>
New orders, durables <sup>2</sup> (7683)	26,920	26,946	26,611	26,281	26,125	26,031	25,750	26,078	25,832	25,884	26,323		Nouvelles commandes, durables <sup>2</sup> (7683)
Shipments-to-inventories ratio (7686)	1.87	1.87	1.87	1.86	1.86	1.87	1.87	1.85	1.83	1.82	1.81		Ratio des livraisons aux stocks (7686)
Work week (hrs) (7677)	38.1	38.0	37.9	38.0	38.0	38.1	38.3	38.4	38.3	38.3	38.3		Semaine de travail (7677)
Business and personal services employment ('000) (7679)	2,684	2,687	2,691	2,703	2,707	2,719	2,733	2,747	2,756	2,769	2,781		Emploi, services aux entreprises et aux personnes ('000) (7679)
House spending <sup>1</sup> (7680)	146.7	150.1	149.2	149.0	147.3	145.8	142.4	141.3	140.4	139.8	139.3		Dépenses en logement <sup>1</sup> (7680)
US index <sup>1</sup> (7681)	127.0	127.4	127.5	127.4	127.2	127.1	126.8	126.7	126.7	126.7	126.8		Indice des É.-U. <sup>1</sup> (7681)
	2007												
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
<b>Composite index<sup>1</sup></b>													<b>Indice composite<sup>1</sup></b>
Smoothed (7688)	221.9	223.1	224.1	225.1	226.3	227.0	227.8	228.4	229.2	229.3	229.3		Lissé (7688)
Unsmoothed (7687)	225.5	225.1	225.7	226.7	228.6	229.0	229.2	228.4	230.8	229.3	228.6		Non lissé (7687)
<b>Retail sales<sup>2</sup></b>													<b>Ventes au détail<sup>2</sup></b>
Furniture and appliances (7684)	2,623	2,625	2,633	2,652	2,673	2,680	2,701	2,716	2,728	..	..		Meubles et articles ménagers (7684)
Other durables (7685)	8,865	8,866	8,950	9,033	9,150	9,191	9,244	9,289	9,283	..	..		Autres durables (7685)
<b>Financial</b>													<b>Financière</b>
Money supply <sup>2</sup> (7682)	159,525	161,732	162,504	163,138	163,100	163,564	164,460	165,661	166,950	168,222	169,045		Offre de monnaie <sup>2</sup> (7682)
TSX (1975=1000) (7678)	12,565	12,817	12,981	13,114	13,344	13,518	13,683	13,782	13,918	14,032	13,988		TSX (1975=1000) (7678)
<b>Manufacturing</b>													<b>Fabrication</b>
New orders, durables <sup>2</sup> (7683)	26,540	26,808	27,275	27,327	27,143	26,959	27,129	26,735	26,388	..	..		Nouvelles commandes, durables <sup>2</sup> (7683)
Shipments-to-inventories ratio (7686)	1.81	1.82	1.84	1.84	1.84	1.84	1.83	1.82	1.80	..	..		Ratio des livraisons aux stocks (7686)
Work week (hrs) (7677)	38.3	38.3	38.4	38.5	38.5	38.5	38.5	38.5	38.4	38.4	38.4		Semaine de travail (7677)
Business and personal services employment ('000) (7679)	2,794	2,805	2,820	2,827	2,836	2,842	2,850	2,852	2,864	2,870	2,877		Emploi, services aux entreprises et aux personnes ('000) (7679)
House spending <sup>1</sup> (7680)	143.5	144.1	144.9	145.1	147.7	146.4	148.4	149.6	152.6	150.5	149.2		Dépenses en logement <sup>1</sup> (7680)
US index <sup>1</sup> (7681)	127.0	126.9	126.9	126.9	126.8	126.7	127.0	126.9	126.9	126.7	..		Indice des É.-U. <sup>1</sup> (7681)

1 1992 = 100.

2 Millions of 1992 dollars.

Contact: Francine Roy (613-951-3627).

CANSIM table: 377-0003

1 1992 = 100.

2 Millions de dollars de 1992.

Personne ressource : Francine Roy (613) 951-3627.

Tableau CANSIM : 377-0003

**Table 6 Funds raised by non-financial sectors**

	2003	2004	2005	2006	2004 IV	2005 I	II	III	
<b>\$'000,000</b>									<b>\$'000,000</b>
<b>Total raised (33343)</b>	<b>105,895</b>	<b>112,269</b>	<b>128,456</b>	<b>125,929</b>	<b>106,344</b>	<b>157,804</b>	<b>130,648</b>	<b>113,292</b>	<b>Demande totale (33343)</b>
Persons (33310)	57,889	65,503	70,555	79,150	67,664	70,660	68,924	71,964	Particuliers (33310)
Private corporations (33315)	41,497	52,808	48,741	54,523	57,396	56,128	41,816	54,788	Sociétés privées (33315)
of which: equity (33321)	30,733	22,542	20,167	15,672	19,020	16,652	19,004	21,260	dont : actions (33321)
Government enterprises (33322)	-3,413	-3,688	-1,356	2,771	-84	1,876	-476	-3,216	Entreprises publiques (33322)
Federal government (33329)	-497	-18,791	2,309	-10,266	-34,648	21,724	-5,344	-3,056	Administration fédérale (33329)
Other governments (33335)	10,419	16,437	8,207	-249	16,016	7,416	25,728	-7,188	Autres administrations publiques (33335)
<b>Net lending by sector</b>									<b>Prêt net selon le secteur</b>
Persons (498512)	-32,726	-37,008	-50,558	-52,590	-41,508	-47,328	-52,832	-48,096	Particuliers (498512)
Corporations (498513)	54,935	59,081	62,704	67,348	46,104	54,432	59,388	68,612	Sociétés (498513)
Government (498514)	-1,024	9,921	21,577	14,921	16,208	14,840	19,212	22,096	Administration (498514)
Non-residents (498515)	-21,039	-32,358	-32,706	-29,782	-18,752	-20,216	-24,528	-41,564	Étranger (498515)
National savings rate (%) (32191064)	9.6	11.5	12.8	13.3	11.9	11.8	11.9	13.4	Taux d'épargne national (%) (32191064)

	2005 IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	
<b>\$'000,000</b>									<b>\$'000,000</b>
<b>Total raised (33343)</b>	<b>112,080</b>	<b>132,180</b>	<b>95,224</b>	<b>120,876</b>	<b>155,436</b>	<b>165,608</b>	<b>134,316</b>	<b>166,148</b>	<b>Demande totale (33343)</b>
Persons (33310)	70,672	80,856	75,760	77,056	82,928	88,852	100,896	105,800	Particuliers (33310)
Private corporations (33315)	42,232	54,484	51,272	41,948	70,388	71,544	79,368	54,836	Sociétés privées (33315)
of which: equity (33321)	23,752	22,388	13,804	6,912	19,584	17,516	37,356	4,020	dont : actions (33321)
Government enterprises (33322)	-3,608	1,836	2,844	5,360	1,044	-1,552	-100	-1,152	Entreprises publiques (33322)
Federal government (33329)	-4,088	-3,076	-31,944	-3,596	-2,448	4,112	-51,824	-29,588	Administration fédérale (33329)
Other governments (33335)	6,872	-1,920	-2,708	108	3,524	2,652	5,976	36,252	Autres administrations publiques (33335)
<b>Net lending by sector</b>									<b>Prêt net selon le secteur</b>
Persons (498512)	-53,976	-43,184	-57,308	-57,116	-52,752	-49,164	-65,160	-65,164	Particuliers (498512)
Corporations (498513)	68,384	60,764	54,660	66,476	87,492	62,172	71,364	53,296	Sociétés (498513)
Government (498514)	30,160	10,912	20,628	12,912	15,232	14,952	23,868	22,800	Administration (498514)
Non-residents (498515)	-44,516	-28,064	-18,424	-23,204	-49,436	-28,708	-31,864	-9,628	Étranger (498515)
National savings rate (%) (32191064)	14.0	12.9	12.9	13.1	14.3	12.9	13.2	13.0	Taux d'épargne national (%) (32191064)

**Source:** Financial Flow Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-014-PPB), contact: C. Wright (613-951-9044) or J. Wilkinson (613-951-2663) or A. Thomas (613-951-9277).

**CANSIM tables:** 378-0002, 380-0031 and 380-0060

**Source:** Comptes des flux financiers, estimations trimestrielles (n° 13-014-PPB au catalogue), personne ressource : C. Wright (613) 951-9044 ou J. Wilkinson (613) 951-2663 ou A. Thomas (613) 951-9277.

**Tableaux CANSIM :** 378-0002, 380-0031 et 380-0060

Table 7 Selected per person income and product series

	2004	2005	2006	2007
<b>\$</b>				
<b>GDP at market prices (498074+V1)</b>	<b>40,344</b>	<b>42,556</b>	<b>44,298</b>	..
Personal income (498165+V1)	30,698	31,946	33,530	..
Personal disposable income (498186+V1)	23,709	24,495	25,798	..
Personal expenditure on goods and services (498087+V1)	22,516	23,542	24,610	..
<b>GDP in chained 2002 \$ (1992067+V1)</b>	<b>37,839</b>	<b>38,617</b>	<b>39,272</b>	..
Personal expenditure on goods and services in chained 2002 \$ (1992044+V1)	21,820	22,436	23,131	..
<b>'000</b>				
<b>Population (V1)</b>	<b>31,995</b>	<b>32,312</b>	<b>32,649</b>	<b>32,976</b>

Tableau 7 Certaines séries du revenu et du produit par habitant

	2005	II	III	IV
<b>\$</b>				
<b>PIB aux prix du marché (498074+V1)</b>	<b>41,523</b>	<b>42,116</b>	<b>43,044</b>	<b>43,757</b>
Revenu personnel (498165+V1)	31,426	31,821	32,210	32,493
Revenu personnel disponible (498186+V1)	24,187	24,376	24,679	24,865
Dépenses personnelles - biens et services (498087+V1)	23,202	23,496	23,716	23,878
<b>PIB en \$ enchaînés de 2002 (1992067+V1)</b>	<b>38,298</b>	<b>38,547</b>	<b>38,811</b>	<b>39,012</b>
Dépenses personnelles - biens et services en \$ enchaînés de 2002 (1992044+V1)	22,288	22,443	22,503	22,626
<b>'000</b>				
<b>Population (V1)</b>	<b>32,137</b>	<b>32,206</b>	<b>32,312</b>	<b>32,422</b>

	2006	II	III	IV	2007	II	III	IV
<b>\$</b>								
<b>GDP at market prices (498074+V1)</b>	<b>44,087</b>	<b>44,317</b>	<b>44,485</b>	<b>44,550</b>	<b>45,612</b>	<b>46,550</b>	<b>46,624</b>	..
Revenu personnel (498165+V1)	33,389	33,273	33,618	34,024	34,779	35,267	35,253	..
Revenu personnel disponible (498186+V1)	25,703	25,600	25,880	26,152	26,703	26,851	26,934	..
Dépenses personnelles - biens et services (498087+V1)	24,271	24,559	24,802	24,943	25,323	25,782	25,902	..
<b>GDP in chained 2002 \$ (1992067+V1)</b>	<b>39,287</b>	<b>39,337</b>	<b>39,333</b>	<b>39,351</b>	<b>39,636</b>	<b>39,916</b>	<b>40,073</b>	..
Dépenses personnelles - biens et services en \$ enchaînés de 2002 (1992044+V1)	22,901	23,063	23,274	23,411	23,577	23,868	23,969	..
<b>'000</b>								
<b>Population (V1)</b>	<b>32,467</b>	<b>32,543</b>	<b>32,649</b>	<b>32,755</b>	<b>32,799</b>	<b>32,871</b>	<b>32,976</b>	<b>33,091</b>

**Sources:** National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no. 13-001-XIB). Client services (613-951-3640). Contact for population: Client services (613-951-2320) , (1-866-767-5611).

**CANSIM tables:** 380-0001, 380-0004, 380-0002 and 051-0005

**Sources :** Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (n°13-001-XIB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640. Personne ressource pour population : Service aux clients (613) 951-2320 , (1 866 767-5611).

**Tableaux CANSIM :** 380-0001, 380-0004, 380-0002 et 051-0005

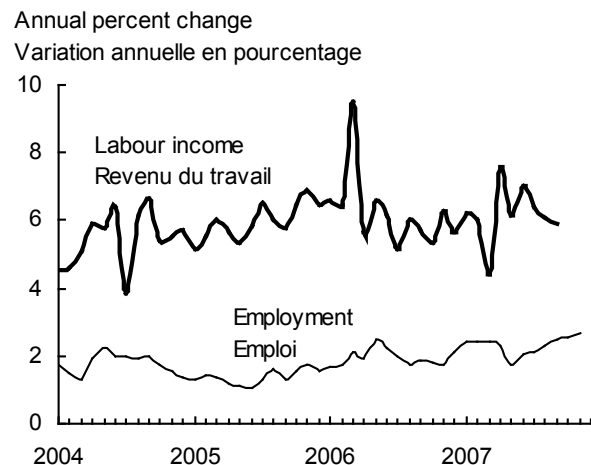
## II. Labour markets

## II. Marchés du travail

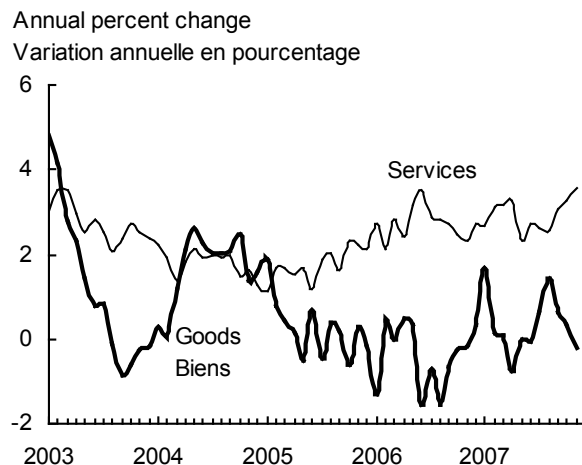
Table 8	Labour force statistics
Table 9	Employment, payrolls and hours by industry
Table 10	Miscellaneous labour statistics

Page		Page
17	Tableau 8	17
20	Tableau 9	20
22	Tableau 10	22

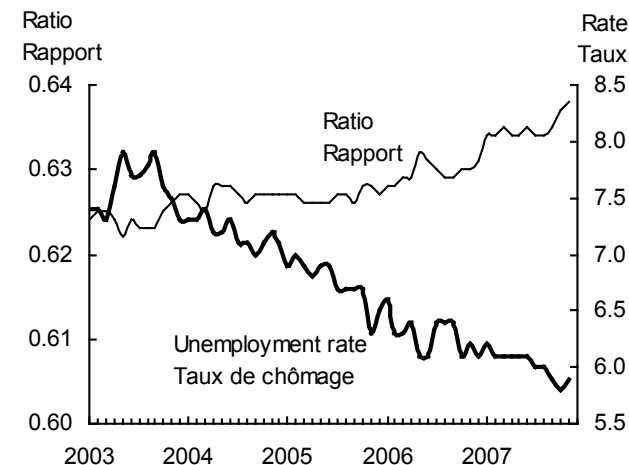
**Employment and labour income**  
**Emploi et revenu du travail**



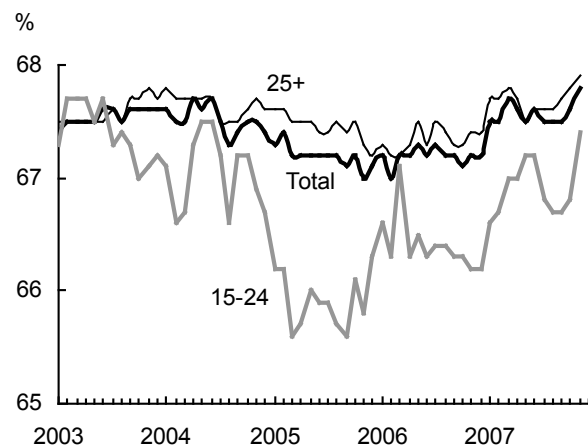
**Employment in goods and services**  
**Emploi dans les industries de biens et services**



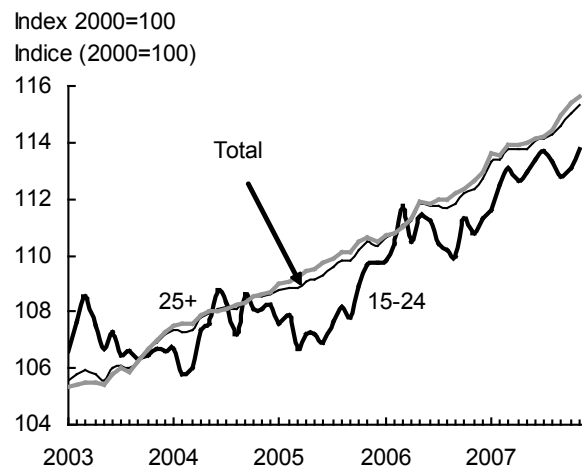
**Employment/pop. ratio and unemployment**  
**Rapport emploi/population et chômage**



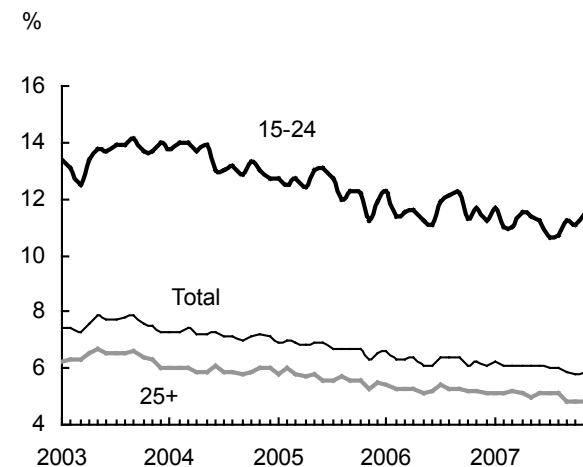
**Participation rate by age**  
**Taux d'activité par âge**



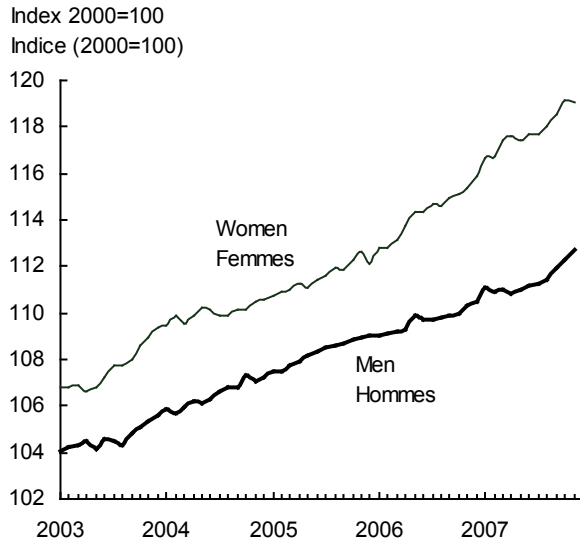
**Employment by age**  
**Emploi par âge**



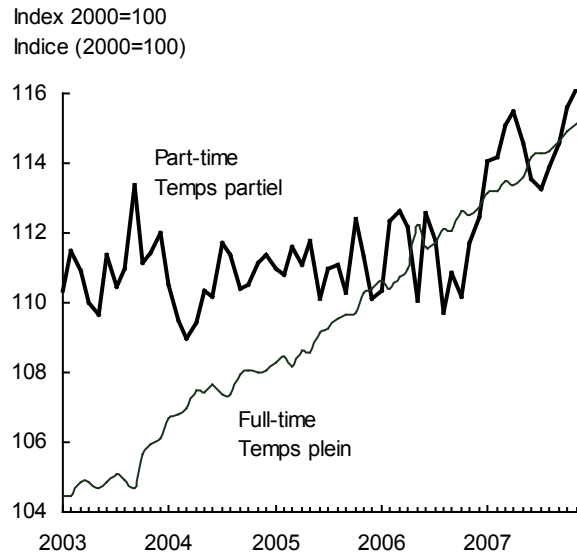
**Unemployment rate by age**  
**Taux de chômage par âge**



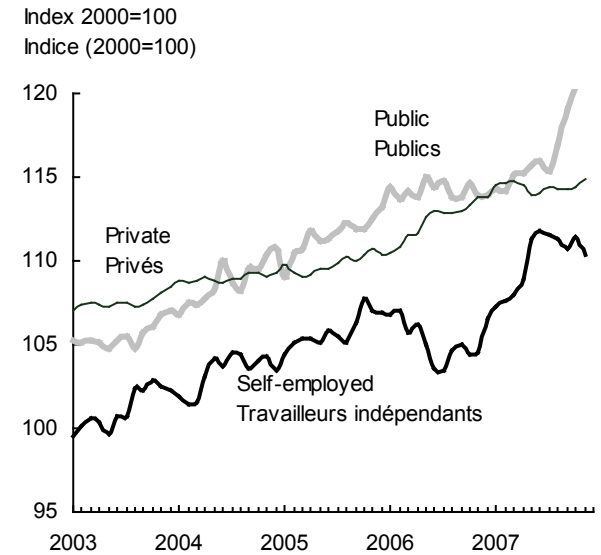
**Adult employment**  
Emploi adulte



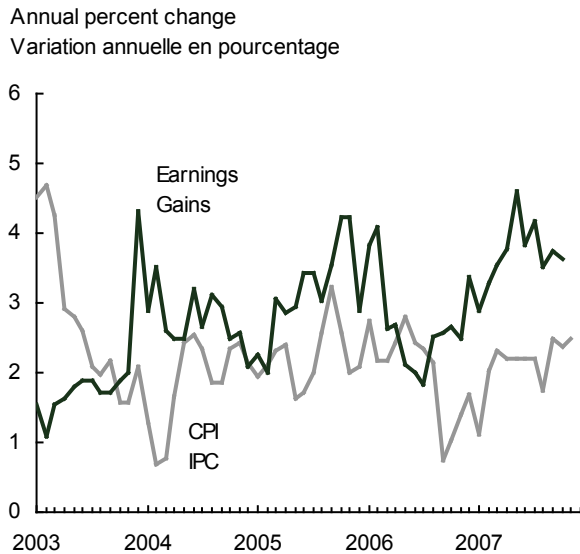
**Type of employment**  
Emploi par classe



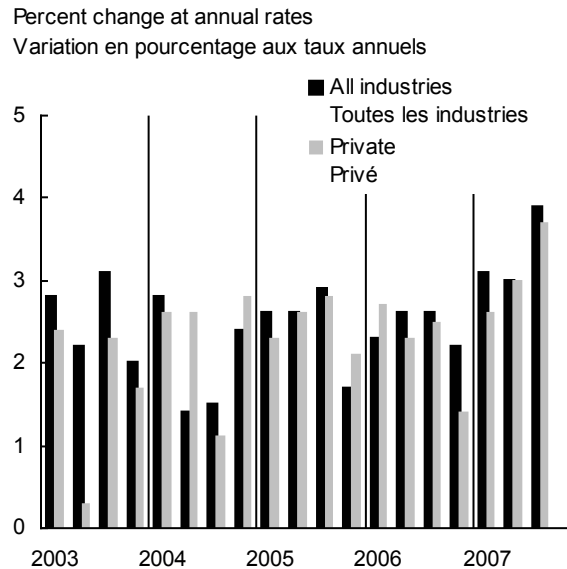
**Class of worker**  
Catégorie de travailleurs



**Average hourly earnings and inflation**  
Gains horaires moyens et inflation



**Wage settlements**  
Règlements salariaux



**Work stoppages**  
Arrêts de travail

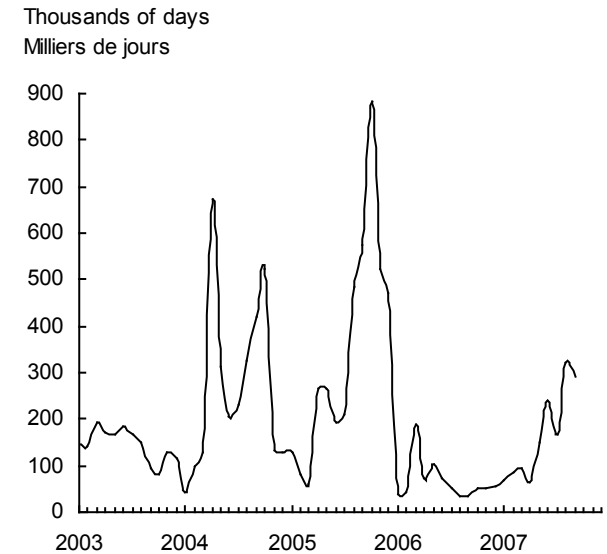






Table 8 Labour force statistics – (continued)

Tableau 8 Statistiques sur la population active – (suite)

	2006	2007	2006	J	J	A	S	O	N	D	2007	
			M								J	
%												%
<b>Participation rate<sup>1</sup> (2062816)</b>	<b>67.2</b>	<b>67.6</b>	<b>67.3</b>	<b>67.2</b>	<b>67.3</b>	<b>67.2</b>	<b>67.2</b>	<b>67.1</b>	<b>67.2</b>	<b>67.2</b>	<b>67.5</b>	<b>Taux d'activité<sup>1</sup> (2062816)</b>
Men (2062825)	72.5	72.7	72.5	72.4	72.4	72.4	72.5	72.3	72.5	72.4	72.8	Hommes (2062825)
Women (2062834)	62.1	62.7	62.2	62.1	62.3	62.2	62.0	62.1	62.1	62.2	62.4	Femmes (2062834)
15-24 (2062843)	66.4	67.0	66.5	66.3	66.4	66.4	66.3	66.3	66.2	66.2	66.6	15-24 (2062843)
25+ (2062924)	67.3	67.7	67.5	67.3	67.5	67.4	67.3	67.3	67.4	67.4	67.7	25+ (2062924)
<b>Unemployment rate<sup>2</sup> (2062815)</b>	<b>6.3</b>	<b>6.0</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>6.4</b>	<b>6.4</b>	<b>6.4</b>	<b>6.1</b>	<b>6.2</b>	<b>6.1</b>	<b>6.2</b>	<b>Taux de chômage<sup>2</sup> (2062815)</b>
Men (2062824)	6.5	6.4	6.2	6.3	6.6	6.7	6.9	6.5	6.6	6.4	6.5	Hommes (2062824)
Women (2062833)	6.1	5.6	6.0	5.9	6.3	6.2	5.9	5.8	5.9	5.7	5.8	Femmes (2062833)
15-24 (2062842)	11.6	11.2	11.2	11.1	11.9	12.1	12.2	11.3	11.7	11.2	11.7	15-24 (2062842)
25+ (2062923)	5.3	5.0	5.1	5.2	5.4	5.3	5.3	5.2	5.2	5.1	5.1	25+ (2062923)
'000												'000
<b>Unemployed (2062814)</b>	<b>1,108</b>	<b>1,079</b>	<b>1,077</b>	<b>1,075</b>	<b>1,135</b>	<b>1,136</b>	<b>1,129</b>	<b>1,084</b>	<b>1,105</b>	<b>1,075</b>	<b>1,096</b>	<b>Chômeurs (2062814)</b>
Men (2062823)	608	604	580	586	614	621	642	607	615	598	613	Hommes (2062823)
Women (2062832)	500	476	498	489	521	515	487	477	490	477	484	Femmes (2062832)
15-24 (2062841)	334	326	320	317	341	348	352	323	336	322	337	15-24 (2062841)
25+ (2062922)	775	754	757	758	794	788	778	761	770	754	759	25+ (2062922)
<b>Not in labour force<sup>3</sup> (2091030-2091051)</b>	<b>8,592</b>	<b>8,608</b>	<b>8,368</b>	<b>8,307</b>	<b>8,139</b>	<b>8,209</b>	<b>8,655</b>	<b>8,692</b>	<b>8,707</b>	<b>8,780</b>	<b>8,845</b>	<b>Inactifs<sup>3</sup> (2091030-2091051)</b>
	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
%												%
<b>Participation rate<sup>1</sup> (2062816)</b>	<b>67.5</b>	<b>67.7</b>	<b>67.6</b>	<b>67.5</b>	<b>67.6</b>	<b>67.5</b>	<b>67.5</b>	<b>67.5</b>	<b>67.6</b>	<b>67.8</b>	<b>67.7</b>	<b>Taux d'activité<sup>1</sup> (2062816)</b>
Men (2062825)	72.6	72.6	72.6	72.6	72.7	72.6	72.4	72.3	72.6	72.9	72.9	Hommes (2062825)
Women (2062834)	62.5	62.9	62.7	62.5	62.5	62.5	62.7	62.8	62.8	62.8	62.6	Femmes (2062834)
15-24 (2062843)	66.7	67.0	67.0	67.2	67.2	66.8	66.7	66.7	66.8	67.4	67.1	15-24 (2062843)
25+ (2062924)	67.7	67.8	67.7	67.5	67.6	67.6	67.6	67.7	67.8	67.9	67.8	25+ (2062924)
<b>Unemployment rate<sup>2</sup> (2062815)</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>6.1</b>	<b>6.0</b>	<b>6.0</b>	<b>5.9</b>	<b>5.8</b>	<b>5.9</b>	<b>5.9</b>	<b>Taux de chômage<sup>2</sup> (2062815)</b>
Men (2062824)	6.4	6.4	6.6	6.4	6.4	6.3	6.2	6.1	6.3	6.3	6.4	Hommes (2062824)
Women (2062833)	5.7	5.8	5.6	5.7	5.6	5.7	5.7	5.6	5.2	5.5	5.4	Femmes (2062833)
15-24 (2062842)	11.0	11.0	11.5	11.4	11.2	10.6	10.7	11.2	11.1	11.5	11.1	15-24 (2062842)
25+ (2062923)	5.1	5.2	5.1	5.0	5.1	5.1	5.1	4.8	4.8	4.8	4.9	25+ (2062923)
'000												'000
<b>Unemployed (2062814)</b>	<b>1,084</b>	<b>1,094</b>	<b>1,097</b>	<b>1,084</b>	<b>1,086</b>	<b>1,080</b>	<b>1,076</b>	<b>1,054</b>	<b>1,043</b>	<b>1,068</b>	<b>1,072</b>	<b>Chômeurs (2062814)</b>
Men (2062823)	608	609	624	604	611	602	589	574	599	603	610	Hommes (2062823)
Women (2062832)	476	486	473	479	476	477	486	480	444	465	462	Femmes (2062832)
15-24 (2062841)	319	319	335	334	327	307	311	324	324	337	326	15-24 (2062841)
25+ (2062922)	765	775	762	749	760	773	764	729	719	731	746	25+ (2062922)
<b>Not in labour force<sup>3</sup> (2091030-2091051)</b>	<b>8,840</b>	<b>8,778</b>	<b>8,776</b>	<b>8,444</b>	<b>8,319</b>	<b>8,218</b>	<b>8,257</b>	<b>8,686</b>	<b>8,665</b>	<b>8,671</b>	<b>8,790</b>	<b>Inactifs<sup>3</sup> (2091030-2091051)</b>

1 The labour force as a percentage of the population 15 years of age and older.

2 The unemployed as a percentage of the labour force.

3 Not seasonally adjusted.

CANSIM tables: 282-0087 and 282-0001

1 La population active en pourcentage de la population âgée de 15 ans et plus.

2 Le nombre de chômeurs en pourcentage de la population active.

3 Non désaisonnalisés.

Tableaux CANSIM : 282-0087 et 282-0001

Table 8 Labour force statistics – (concluded)

Tableau 8 Statistiques sur la population active – (fin)

	2006	2007	2006								2007	
			M	J	J	A	S	O	N	D	J	
<b>'000</b>												<b>'000</b>
<b>Employment by industry</b>												<b>Emploi selon l'industrie</b>
Non-agricultural (2062811-2057605)	16,138	16,529	16,161	16,156	16,153	16,146	16,165	16,225	16,250	16,295	16,383	Non agricole (2062811-2057605)
<b>Total goods (2057604)</b>	<b>3,986</b>	<b>3,993</b>	<b>4,002</b>	<b>3,966</b>	<b>3,964</b>	<b>3,953</b>	<b>3,974</b>	<b>3,984</b>	<b>4,000</b>	<b>4,016</b>	<b>4,037</b>	<b>Total des biens (2057604)</b>
Agriculture (2057605)	346	337	351	345	345	346	348	339	338	346	346	Agriculture (2057605)
Other primary (2057606)	330	339	328	326	327	330	335	342	344	342	352	Industries primaires (2057606)
Utilities (2057607)	122	138	122	122	126	124	122	127	124	125	124	Services publics (2057607)
Manufacturing (2057609)	2,118	2,045	2,131	2,125	2,094	2,086	2,106	2,095	2,107	2,114	2,117	Fabrication (2057609)
Construction (2057608)	1,070	1,134	1,069	1,048	1,072	1,066	1,064	1,081	1,088	1,089	1,098	Construction (2057608)
<b>Total services (2057610)</b>	<b>12,498</b>	<b>12,874</b>	<b>12,510</b>	<b>12,534</b>	<b>12,534</b>	<b>12,538</b>	<b>12,539</b>	<b>12,581</b>	<b>12,588</b>	<b>12,625</b>	<b>12,692</b>	<b>Total des services (2057610)</b>
Transportation (2057612)	802	823	801	800	786	797	796	803	816	816	806	Transports (2057612)
Trade (2057611)	2,634	2,682	2,644	2,632	2,629	2,634	2,632	2,630	2,642	2,642	2,647	Commerce (2057611)
Finance, insurance and real estate (2057613)	1,040	1,060	1,051	1,060	1,043	1,034	1,046	1,057	1,059	1,065	1,048	Finances, assurances et affaires imm. (2057613)
Managerial and related (2057615)	690	702	678	682	692	702	700	714	713	723	708	Gestion et connexes (2057615)
Professional and related (2057614)	1,090	1,137	1,095	1,087	1,085	1,098	1,099	1,084	1,101	1,091	1,118	Professionnels et connexes (2057614)
Info., cult. and recreation (2057618)	745	782	752	749	749	754	750	746	735	704	760	Info., cult. et loisirs (2057618)
Accomm. and food (2057619)	1,015	1,069	1,009	1,015	1,016	1,022	1,031	1,034	1,032	1,031	1,054	Hébergement et restauration (2057619)
Health and social (2057617)	1,786	1,846	1,782	1,815	1,807	1,803	1,803	1,805	1,810	1,822	1,831	Santé et social (2057617)
Educational (2057616)	1,158	1,183	1,144	1,154	1,165	1,149	1,153	1,174	1,166	1,176	1,177	Enseignement (2057616)
Public administration (2057621)	837	865	847	840	859	837	828	837	831	825	834	Administration publique (2057621)
Other services (2057620)	701	724	706	700	703	709	700	697	682	704	708	Autres services (2057620)
	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>'000</b>												<b>'000</b>
<b>Employment by industry</b>												<b>Emploi selon l'industrie</b>
Non-agricultural (2062811-2057605)	16,413	16,472	16,467	16,472	16,507	16,516	16,535	16,573	16,638	16,678	16,682	Non agricole (2062811-2057605)
<b>Total goods (2057604)</b>	<b>4,003</b>	<b>3,992</b>	<b>3,986</b>	<b>4,002</b>	<b>3,964</b>	<b>3,989</b>	<b>4,009</b>	<b>4,000</b>	<b>3,996</b>	<b>3,992</b>	<b>3,968</b>	<b>Total des biens (2057604)</b>
Agriculture (2057605)	331	327	326	330	331	332	337	350	348	350	328	Agriculture (2057605)
Other primary (2057606)	351	342	353	345	338	332	332	329	327	334	354	Industries primaires (2057606)
Utilities (2057607)	128	131	128	138	140	146	150	142	147	142	141	Services publics (2057607)
Manufacturing (2057609)	2,082	2,084	2,065	2,053	2,022	2,042	2,038	2,035	2,032	2,015	1,982	Fabrication (2057609)
Construction (2057608)	1,110	1,108	1,114	1,136	1,134	1,137	1,152	1,144	1,143	1,150	1,163	Construction (2057608)
<b>Total services (2057610)</b>	<b>12,741</b>	<b>12,807</b>	<b>12,807</b>	<b>12,800</b>	<b>12,873</b>	<b>12,860</b>	<b>12,863</b>	<b>12,923</b>	<b>12,990</b>	<b>13,037</b>	<b>13,042</b>	<b>Total des services (2057610)</b>
Transportation (2057612)	824	824	831	821	814	831	800	813	817	834	855	Transports (2057612)
Trade (2057611)	2,638	2,666	2,686	2,665	2,696	2,712	2,709	2,681	2,693	2,687	2,706	Commerce (2057611)
Finance, insurance and real estate (2057613)	1,066	1,076	1,059	1,059	1,067	1,054	1,058	1,058	1,067	1,070	1,064	Finances, assurances et affaires imm. (2057613)
Managerial and related (2057615)	702	692	687	684	699	700	715	719	697	712	712	Gestion et connexes (2057615)
Professional and related (2057614)	1,121	1,114	1,106	1,118	1,131	1,156	1,142	1,160	1,160	1,156	1,153	Professionnels et connexes (2057614)
Info., cult. and recreation (2057618)	764	778	775	791	787	787	776	785	789	793	796	Info., cult. et loisirs (2057618)
Accomm. and food (2057619)	1,058	1,073	1,069	1,084	1,078	1,071	1,079	1,084	1,070	1,071	1,049	Hébergement et restauration (2057619)
Health and social (2057617)	1,847	1,839	1,851	1,839	1,838	1,833	1,848	1,833	1,861	1,864	1,870	Santé et social (2057617)
Educational (2057616)	1,169	1,175	1,183	1,182	1,196	1,139	1,171	1,196	1,196	1,209	1,197	Enseignement (2057616)
Public administration (2057621)	835	840	847	843	854	860	859	881	901	892	903	Administration publique (2057621)
Other services (2057620)	717	731	714	714	713	716	709	716	739	749	738	Autres services (2057620)
<b>Note:</b>	Estimates exclude inmates of institutions, members of the armed services, persons living on Indian reserves and residents of the territories.						<b>Note :</b> Les données ne comprennent pas les pensionnaires des institutions, les membres des Forces armées, les personnes vivant dans les réserves indiennes ni les résidents des territoires.					
<b>Source:</b>	Labour Force Information (Catalogue no. 71-001-XIE), Client services (613-951-4090).						<b>Source :</b> Information population active (n° 71-001-XIF au catalogue), Service aux clients (613) 951-4090.					
<b>CANSIM tables:</b>	282-0087 and 282-0088						<b>Tableaux CANSIM :</b> 282-0087 et 282-0088					





Table 10 Miscellaneous labour statistics<sup>1</sup>Tableau 10 Travail, statistiques diverses<sup>1</sup>

	2005	2006	2006 O	N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O		
<b>'000</b>																<b>'000</b>	
<b>A. Employment insurance<sup>2</sup></b>																<b>A. Assurance-Emploi<sup>2</sup></b>	
Persons covered (844)	13,700	14,020	14,183	14,119	14,083	13,878	13,935	14,000	14,029	14,345	14,566	14,590	14,546	14,369	14,441	Personnes visées (844)	
Beneficiaries (384606)	805	762	631	695	765	901	904	890	802	667	609	732	717	575	596	Bénéficiaires (384606)	
Regular (384652)	517	494	492	487	488	488	488	483	480	474	476	534	476	456	454	Réguliers (384652)	
Claims received (383886)	2,832	2,674	244	281	260	351	162	191	177	166	174	303	155	171	233	Demandes reçues (383886)	
Weeks paid (384270)	42,256	40,226	3,103	2,824	3,062	4,436	3,683	3,617	4,018	2,899	2,531	3,112	3,001	2,985	2,544	Semaines payées (384270)	
<b>\$</b>																<b>\$</b>	
Average weekly payment (384452)	300.01	308.73	308.65	310.08	314.63	318.85	320.18	318.67	321.15	315.30	313.19	315.53	319.80	318.11	314.20	Prestation hebdomadaire moyenne (384452)	
<b>'000</b>																<b>'000</b>	
<b>B. Person days lost in work stoppages<sup>3</sup></b>																<b>B. Jours-personnes perdus dans les arrêts de travail<sup>3</sup></b>	
All industries (4391647)	4,149.1	804.1	51.0	51.8	55.3	67.2	83.6	94.3	65.1	151.3	241.2	166.8	323.1	291.4	..	Toutes les industries (4391647)	
Primary (4391648)	61.4	74.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	15.4	17.3	2.7	1.2	0.0	0.0	4.2	..	Primaires (4391648)	
Construction (4391650)	11.3	2.6	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	61.4	159.0	1.6	0.0	0.1	..	Construction (4391650)	
Manufacturing (4391651)	454.7	346.4	28.8	32.3	31.9	24.8	18.3	18.1	12.4	10.8	21.3	72.3	164.7	157.0	..	Fabrication (4391651)	
Trade (4391652)	234.6	43.2	2.9	3.0	2.7	0.8	0.7	0.2	0.0	0.0	0.2	0.0	2.6	2.1	..	Commerce (4391652)	
Transportation (4391653)	40.2	33.7	5.2	0.2	0.1	0.0	33.2	5.1	10.1	54.7	33.5	12.0	15.5	5.6	..	Transports (4391653)	
Education, health and social services (4391656)	656.0	160.1	0.9	1.6	1.8	2.8	11.2	45.2	13.1	0.4	5.4	21.4	12.9	9.6	..	Éducation, santé et services sociaux (4391656)	
Public administration (4391658)	608.4	31.3	0.0	0.0	6.9	26.7	2.9	0.2	0.1	0.2	0.4	40.4	98.1	81.9	..	Administration publique (4391658)	
	2005	2006	2004	2005					2006				2007				
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
<b>%</b>																<b>%</b>	
<b>C. Wage settlements<sup>4</sup></b>																<b>C. Règlements salariaux<sup>4</sup></b>	
All industries (4327078)	2.3	2.5	1.5	2.4	2.6	2.6	2.9	1.7	2.3	2.6	2.6	2.2	3.1	3.0	3.9	Toutes les industries (4327078)	
Private (4327222)	2.4	2.1	1.1	2.8	2.3	2.6	2.8	2.1	2.7	2.3	2.5	1.4	2.6	3.0	3.7	Privé (4327222)	
Public (4327234)	2.2	2.6	1.8	2.3	2.6	2.6	2.9	1.6	2.2	2.7	2.7	2.9	3.3	3.0	4.1	Public (4327234)	
Employees ('000) (4327079)	1,353	837	170	152	227	356	221	548	197	298	217	126	127	393	157	Employés ('000) (4327079)	
<b>1</b>	Unadjusted for seasonality, except regular beneficiaries.								<b>1</b>	Non désaisonnalisés, sauf les estimations de prestations régulières.							
<b>2</b>	Annual data are averages of the monthly estimates except for benefit weeks and claims received, where the sums are used. Another estimate of EI coverage, derived from annual tax returns filed with Revenue Canada, is also available on request.								<b>2</b>	Les données annuelles sont obtenues en calculant la moyenne des totaux mensuels sauf dans le cas du nombre de prestations et des demandes initiales et renouvelées pour lesquels on prend la somme. Une autre estimation annuelle du nombre de personnes visées par l'assurance-emploi, tirée des déclarations d'impôt de Revenu Canada, est disponible.							
<b>3</b>	Includes all strikes and lockouts, legal or illegal, lasting one-half day or more and amounting to 10 or more person-days lost. Time lost by workers indirectly affected, such as those laid off because of a stoppage by other employees, is not included.								<b>3</b>	Comprennent tous les lock-out et les grèves, qu'ils soient légaux ou illégaux, d'une durée d'une demi-journée ou plus et représentant 10 jours-personnes ou plus de temps perdu. Le temps perdu par les travailleurs indirectement touchés, comme ceux qui sont mis à pied par suite de l'arrêt de travail d'autres employés, n'est pas compris.							
<b>4</b>	Effective annual % increase in base rates.								<b>4</b>	Augmentation annuelle en % en vigueur des taux de base.							
<b>Sources:</b>	A. Employment Insurance Statistics, (Catalogue no. 73-001-XPB) discontinued, contact: G. Groleau (613-951-4091). B. and C. Human Resources Development Canada, contact: S. Khan (819-953-4234).								<b>Sources:</b>	A. Statistiques sur l'assurance-emploi (no 73-001-XPB au catalogue) ne paraissent plus, personne ressource : G. Groleau (613) 951-4091. B. et C. Développement des ressources humaines Canada, personne ressource : S. Khan (819) 953-4234.							
<b>CANSIM tables:</b>	276-0011, 276-0001, 276-0004, 276-0015, 276-0016, 278-0009 and 278-0007								<b>Tableaux CANSIM:</b>	276-0011, 276-0001, 276-0004, 276-0015, 276-0016, 278-0009 et 278-0007							

### III. Prices

Table 11 GDP price indexes	24
Table 12 Consumer price indexes	25
Table 13 Industrial product price indexes by commodity	26
Table 14 Industrial product price indexes by industry	26
Table 15 Raw materials	28
Table 16 Commodity prices	28
Table 17 Housing	29
Table 18 Unit labour costs (business sector)	29

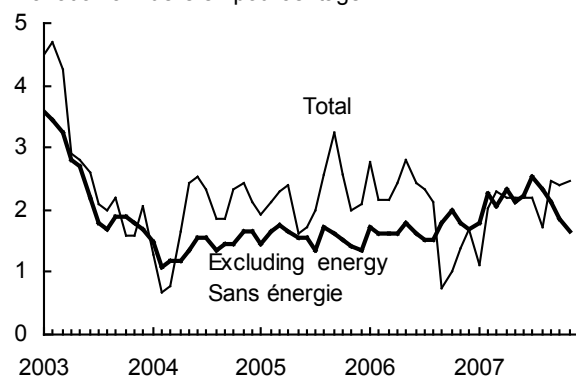
### III. Prix

Page		Page
24	Tableau 11 PIB, indices de prix	24
25	Tableau 12 Indices des prix à la consommation	25
26	Tableau 13 Indices des prix des produits industriels par marchandise	26
26	Tableau 14 Indices des prix des produits industriels selon l'industrie	26
28	Tableau 15 Matières brutes	28
28	Tableau 16 Prix des produits de base	28
29	Tableau 17 Logements	29
29	Tableau 18 Coûts unitaires de main-d'oeuvre (secteur des entreprises)	29

#### Consumer price index

##### Indice des prix à la consommation

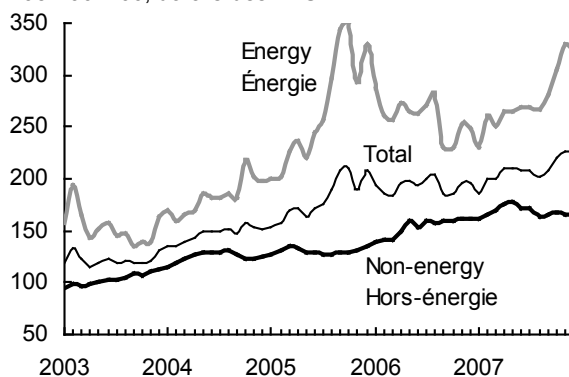
Annual percent change  
Variation annuelle en pourcentage



#### Commodity price index

##### Indice des prix des marchandises

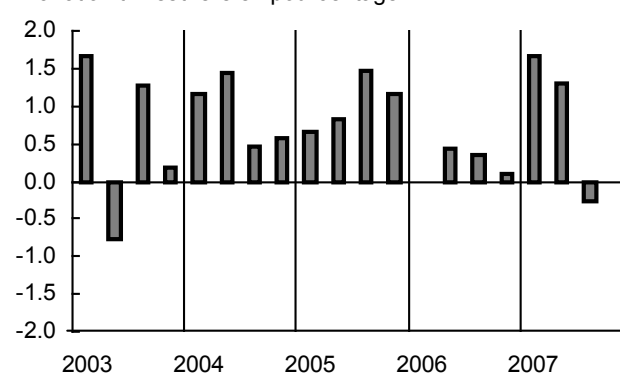
1982-90=100, in US dollars  
1982-90=100, dollars des É.-U.



#### GDP chain price index

##### Indice-chaîne de prix, PIB

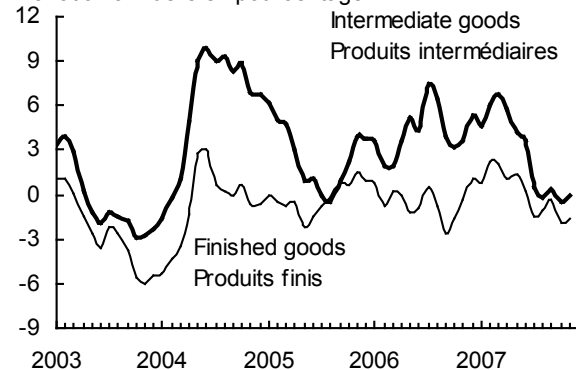
Quarterly percent change  
Variation trimestrielle en pourcentage



#### Industrial product price index

##### Indice des prix des produits industriels

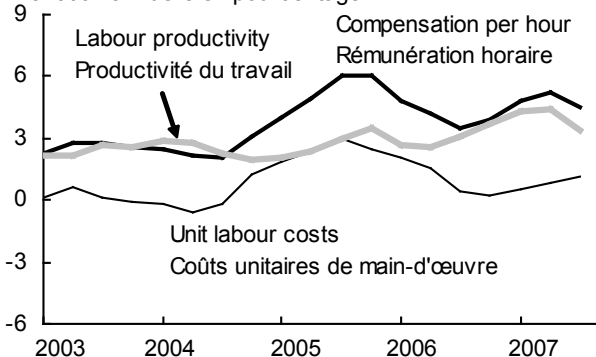
Annual percent change  
Variation annuelle en pourcentage



#### Unit labour costs

##### Coûts unitaires de main-d'oeuvre

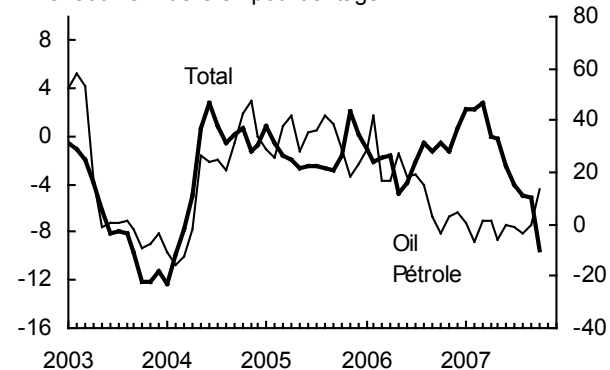
Annual percent change  
Variation annuelle en pourcentage



#### Import prices

##### Prix à l'importation

Annual percent change  
Variation annuelle en pourcentage



**Table 11 GDP price indexes (2002 = 100)**
**Tableau 11 PIB, indices de prix (2002 = 100)**

	2005	2006	2005 III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	
<b>Chain indexes</b>												<b>Indices-chaînes</b>
Personal expenditure (1997738)	104.9	106.4	105.4	105.5	106.0	106.5	106.6	106.5	107.4	108.0	108.1	Dépenses personnelles (1997738)
Durable goods (1997739)	97.6	96.4	97.5	97.5	97.4	96.6	95.9	95.5	95.4	95.3	95.0	Biens durables (1997739)
Semi-durable goods (1997740)	98.7	97.5	98.9	98.3	98.1	97.8	97.3	96.8	96.9	97.1	96.8	Biens semi-durables (1997740)
Non-durable goods (1997741)	111.9	114.8	113.4	113.6	114.4	115.5	115.4	114.1	116.0	117.3	116.8	Biens non durables (1997741)
Services (1997742)	104.8	106.8	105.0	105.3	105.8	106.5	107.0	107.7	108.5	109.1	109.5	Services (1997742)
Government expenditure (1997743)	108.3	111.6	109.0	108.7	111.9	111.0	111.5	112.1	114.1	115.5	113.9	Dépenses publiques (1997743)
Business fixed investment (1997745)	103.6	106.2	103.8	104.1	104.9	105.6	106.7	107.8	109.6	110.3	110.4	Investissement fixe des entreprises (1997745)
Residential (1997746)	116.6	125.2	117.2	118.6	121.1	124.3	126.8	128.6	130.7	133.1	134.8	Résidentiel (1997746)
Non-residential (1997747)	97.2	97.2	97.3	97.1	97.1	96.7	97.1	97.9	99.6	99.6	99.0	Non-résidentiel (1997747)
Structures (1997748)	114.4	119.6	115.1	116.3	117.5	119.1	120.3	121.3	124.3	126.9	128.4	Bâtiments (1997748)
Machinery and equipment (1997749)	86.6	83.5	86.3	85.3	84.6	82.9	82.9	83.5	84.4	82.7	80.8	Machines et matériel (1997749)
Final domestic demand (1997757)	105.3	107.4	105.8	105.9	107.0	107.2	107.6	108.0	109.2	110.1	109.8	Demande intérieure finale (1997757)
Exports (1997750)	103.7	103.8	104.5	106.8	103.6	103.2	104.1	104.4	107.4	106.4	103.2	Exportations (1997750)
Imports (1997753)	90.2	89.4	90.2	89.5	89.0	88.7	89.7	90.3	91.6	88.8	86.3	Importations (1997753)
Gross domestic product (1997756)	110.2	112.8	110.9	112.2	112.2	112.7	113.1	113.2	115.1	116.6	116.3	Produit intérieur brut (1997756)
Annual % change	3.4	2.4	3.5	4.2	3.5	3.1	2.0	0.9	2.6	3.5	2.8	Variation annuelle(%)

**Source:** National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB), Statistics Canada. Client services (613-951-3640).

**CANSIM table:** 380-0003

**Source :** Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (no 13-001-XIB au catalogue), Statistique Canada. Service aux clients : (613) 951-3640.

**Tableau CANSIM :** 380-0003



Table 12 Consumer price indexes (2002 = 100)

Tableau 12 Indices des prix à la consommation (2002 = 100)

	2005	2006	2006											
			A	M	J	J	A	S	O	N	D			
	Weights <sup>1</sup>											Pondération <sup>1</sup>		
<b>All items (41690973)</b>	<b>100.00</b>	<b>107.0</b>	<b>109.1</b>	<b>109.2</b>	<b>109.7</b>	<b>109.5</b>	<b>109.6</b>	<b>109.8</b>	<b>109.2</b>	<b>109.0</b>	<b>109.2</b>	<b>109.4</b>	<b>100.00</b>	<b>Ensemble (41690973)</b>
Annual % change		2.2	2.0	2.4	2.8	2.4	2.3	2.1	0.7	1.0	1.4	1.7		Variation annuelle(%)
Excluding food and energy (41691233)	<b>73.57</b>	105.3	106.9	106.6	107.0	106.7	106.5	106.8	107.4	107.5	107.7	107.6	<b>73.57</b>	Sans aliments et énergie (41691233)
Annual % change		1.3	1.5	1.7	1.8	1.4	1.3	1.4	1.6	1.8	1.5	1.5		Variation annuelle(%)
Food (41690974)	<b>17.04</b>	106.4	108.9	108.1	108.7	109.2	109.2	109.2	108.8	109.2	110.1	109.9	<b>17.04</b>	Aliments (41690974)
Shelter (41691050)	<b>26.62</b>	109.2	113.1	112.2	113.0	112.8	113.2	113.5	114.0	114.1	114.1	114.6	<b>26.62</b>	Logements (41691050)
Household operations and furnishings (41691067)	<b>11.10</b>	101.7	102.2	102.3	102.4	102.1	101.4	101.7	102.1	102.2	102.2	102.2	<b>11.10</b>	Dépenses et équipement du ménage (41691067)
Clothing and footwear (41691108)	<b>5.36</b>	97.6	95.8	95.8	96.1	94.1	93.5	95.4	98.5	97.7	97.0	93.5	<b>5.36</b>	Habillement et chaussures (41691108)
Transportation (41691128)	<b>19.88</b>	112.0	115.2	117.9	117.8	117.3	118.3	118.0	112.8	111.7	112.7	114.1	<b>19.88</b>	Transports (41691128)
Health and personal care (41691153)	<b>4.73</b>	104.6	105.9	105.9	106.1	106.1	105.7	105.5	106.0	106.1	106.7	106.3	<b>4.73</b>	Santé et soins personnels (41691153)
Recreation and education (41691170)	<b>12.19</b>	100.8	100.6	100.2	101.5	101.3	101.3	101.2	101.5	100.9	100.5	100.1	<b>12.19</b>	Loisirs et formation (41691170)
Tobacco and alcohol (41691206)	<b>3.07</b>	119.1	121.7	121.9	121.8	121.8	121.5	121.8	122.0	122.2	122.3	123.2	<b>3.07</b>	Tabac et alcool (41691206)
<b>Goods (41691222)</b>	<b>48.78</b>	<b>105.8</b>	<b>107.1</b>	<b>108.1</b>	<b>108.4</b>	<b>107.9</b>	<b>108.1</b>	<b>108.1</b>	<b>106.4</b>	<b>105.6</b>	<b>106.1</b>	<b>106.1</b>	<b>48.78</b>	<b>Biens (41691222)</b>
Durable (41691223)	<b>13.31</b>	96.9	96.2	96.9	96.8	96.0	95.1	94.9	95.1	94.9	95.9	96.0	<b>13.31</b>	Durables (41691223)
Semi-durable (41691224)	<b>7.24</b>	97.7	96.2	96.4	96.7	95.0	94.3	95.5	97.9	97.6	96.8	93.7	<b>7.24</b>	Semi-durables (41691224)
Non-durable (41691225)	<b>28.23</b>	112.6	115.9	117.2	117.8	117.6	118.6	118.5	114.6	113.5	113.9	114.8	<b>28.23</b>	Non durables (41691225)
<b>Services (41691230)</b>	<b>51.22</b>	<b>108.2</b>	<b>111.1</b>	<b>110.3</b>	<b>111.0</b>	<b>111.1</b>	<b>111.2</b>	<b>111.4</b>	<b>111.9</b>	<b>112.2</b>	<b>112.4</b>	<b>112.6</b>	<b>51.22</b>	<b>Services (41691230)</b>
		2007												
		J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
	Weights <sup>1</sup>												Pondération <sup>1</sup>	
<b>All items (41690973)</b>	<b>100.00</b>	<b>109.4</b>	<b>110.2</b>	<b>111.1</b>	<b>111.6</b>	<b>112.1</b>	<b>111.9</b>	<b>112.0</b>	<b>111.7</b>	<b>111.9</b>	<b>111.6</b>	<b>111.9</b>	<b>100.00</b>	<b>Ensemble (41690973)</b>
Annual % change		1.1	2.0	2.3	2.2	2.2	2.2	2.2	1.7	2.5	2.4	2.5		Variation annuelle(%)
Excluding food and energy (41691233)	<b>73.57</b>	107.6	108.0	108.5	108.7	109.0	109.0	109.1	109.2	109.7	109.6	109.6	<b>73.57</b>	Sans aliments et énergie (41691233)
Annual % change		1.7	1.8	1.8	2.0	1.9	2.2	2.4	2.2	2.1	2.0	1.8		Variation annuelle(%)
Food (41690974)	<b>17.04</b>	110.9	112.6	112.2	112.2	112.5	112.6	112.3	111.8	110.9	110.7	111.3	<b>17.04</b>	Aliments (41690974)
Shelter (41691050)	<b>26.62</b>	114.8	114.9	115.4	116.2	116.0	116.8	117.0	117.6	117.8	118.7	118.8	<b>26.62</b>	Logements (41691050)
Household operations and furnishings (41691067)	<b>11.10</b>	102.4	103.0	103.2	103.3	103.0	103.0	103.2	103.5	103.7	103.4	103.3	<b>11.10</b>	Dépenses et équipement du ménage (41691067)
Clothing and footwear (41691108)	<b>5.36</b>	94.2	95.4	97.5	97.7	96.0	93.1	94.6	95.4	97.4	97.1	96.4	<b>5.36</b>	Habillement et chaussures (41691108)
Transportation (41691128)	<b>19.88</b>	113.3	114.2	117.7	118.6	120.7	119.2	118.5	116.3	116.9	115.2	116.7	<b>19.88</b>	Transports (41691128)
Health and personal care (41691153)	<b>4.73</b>	106.3	106.5	106.4	106.8	107.4	107.9	107.5	107.6	107.6	107.5	108.0	<b>4.73</b>	Santé et soins personnels (41691153)
Recreation and education (41691170)	<b>12.19</b>	99.2	100.2	100.9	100.9	102.2	102.5	103.0	102.9	103.4	102.7	102.0	<b>12.19</b>	Loisirs et formation (41691170)
Tobacco and alcohol (41691206)	<b>3.07</b>	124.2	124.2	124.1	124.5	125.2	125.7	126.0	126.1	126.6	126.3	126.5	<b>3.07</b>	Tabac et alcool (41691206)
<b>Goods (41691222)</b>	<b>48.78</b>	<b>106.3</b>	<b>107.4</b>	<b>108.8</b>	<b>109.2</b>	<b>109.6</b>	<b>108.9</b>	<b>108.6</b>	<b>107.7</b>	<b>107.8</b>	<b>107.1</b>	<b>107.6</b>	<b>48.78</b>	<b>Biens (41691222)</b>
Durable (41691223)	<b>13.31</b>	95.9	95.9	95.8	95.4	95.7	95.5	94.6	93.9	94.2	93.0	93.0	<b>13.31</b>	Durables (41691223)
Semi-durable (41691224)	<b>7.24</b>	94.3	95.5	97.2	97.5	96.2	94.0	95.0	95.5	97.3	97.6	97.0	<b>7.24</b>	Semi-durables (41691224)
Non-durable (41691225)	<b>28.23</b>	115.0	116.6	118.8	119.7	120.6	120.2	119.7	118.4	117.9	117.1	118.2	<b>28.23</b>	Non durables (41691225)
<b>Services (41691230)</b>	<b>51.22</b>	<b>112.5</b>	<b>113.0</b>	<b>113.4</b>	<b>113.9</b>	<b>114.5</b>	<b>114.8</b>	<b>115.3</b>	<b>115.6</b>	<b>115.9</b>	<b>116.1</b>	<b>116.2</b>	<b>51.22</b>	<b>Services (41691230)</b>

1 Based on expenditure weights derived from 2005 consumer spending patterns.

Note: Tables 12 to 15 data are not seasonally adjusted.

Source: The Consumer Price Index (Catalogue no. 62-001-XIB), Client services (613-951-9606).

CANSIM table: 326-0020

1 Fondée sur les pondérations dérivées de la composition des dépenses des consommateurs en 2005.

Note: Dans les tableaux 12 à 15, les données sont non désaisonnalisées.

Source: L'indice des prix à la consommation (n° 62-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613) 951-9606.

Tableau CANSIM : 326-0020

**Table 13 Industrial product price indexes by commodity (1997 = 100)**

	2005	2006	2006									
			A	M	J	J	A	S	O	N	D	
All commodities (1574377)	111.2	113.8	114.0	114.3	113.8	115.9	115.3	113.5	113.5	113.7	115.2	Toutes les marchandises(1574377)
Annual % change	1.5	2.4	2.2	2.6	2.2	4.6	3.7	1.4	1.2	2.1	3.6	Variation annuelle(%)
Intermediate goods (1574379)	112.8	117.5	117.2	118.4	117.5	120.1	119.5	117.7	117.8	117.9	119.7	Biens semi-finis (1574379)
First stage <sup>1</sup> (1574380)	123.1	141.9	136.3	142.1	138.8	147.6	146.0	145.0	150.5	150.9	157.3	Première étape <sup>1</sup> (1574380)
Second stage <sup>2</sup> (1574406)	111.2	113.8	114.3	114.8	114.3	115.9	115.5	113.6	112.9	112.9	114.1	Deuxième étape <sup>2</sup> (1574406)
Finished goods (1574476)	108.7	108.2	109.1	108.2	108.3	109.7	108.8	107.2	107.1	107.4	108.5	Biens finis (1574476)
Foods and feeds (1574477)	112.1	113.5	112.9	113.2	113.4	114.1	113.7	114.1	113.8	114.0	114.1	Alimentaires (1574477)
Capital equipment (1574492)	102.5	100.2	100.5	99.2	99.4	100.1	99.5	99.6	100.1	100.2	100.9	Biens de capital (1574492)
Other (1574518)	111.0	110.7	112.7	111.4	111.4	113.5	112.3	108.8	108.4	108.9	110.6	Autres (1574518)
	2007											
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
All commodities (1574377)	115.5	116.5	118.1	118.4	117.9	116.4	115.6	114.6	113.7	112.3	113.0	Toutes les marchandises(1574377)
Annual % change	3.1	4.5	5.0	3.9	3.1	2.3	-0.3	-0.6	0.2	-1.1	-0.6	Variation annuelle(%)
Intermediate goods (1574379)	120.0	121.3	123.1	123.9	123.3	121.7	120.7	119.2	118.2	117.2	117.9	Biens semi-finis (1574379)
First stage <sup>1</sup> (1574380)	157.2	161.2	167.5	170.7	170.5	164.2	158.6	151.0	146.8	145.2	145.1	Première étape <sup>1</sup> (1574380)
Second stage <sup>2</sup> (1574406)	114.4	115.2	116.4	116.8	116.2	115.3	115.0	114.4	113.9	113.0	113.8	Deuxième étape <sup>2</sup> (1574406)
Finished goods (1574476)	108.8	109.5	110.7	110.2	109.7	108.5	108.1	107.7	106.8	105.1	105.6	Biens finis (1574476)
Foods and feeds (1574477)	114.6	115.3	115.8	116.2	116.1	115.9	116.1	115.8	115.6	115.1	115.2	Alimentaires (1574477)
Capital equipment (1574492)	102.1	102.1	102.0	100.7	99.2	98.0	97.4	97.7	96.3	94.3	94.0	Biens de capital (1574492)
Other (1574518)	110.3	111.4	113.7	113.4	113.4	111.6	111.0	110.2	109.4	107.2	108.4	Autres (1574518)

1 Goods used primarily for the manufacture of intermediate goods.

2 Goods used primarily for the manufacture of finished goods.

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (613-951-9606).

CANSIM table: 329-0039

1 Les produits utilisés principalement pour la fabrication de produits semi-finis.

2 Les produits utilisés principalement pour la fabrication de produits finis.

Source: Indices des prix de l'industrie (no 62-011-XIF au catalogue). Service aux clients (613) 951-9606.

Tableau CANSIM : 329-0039

**Table 14 Industrial product price indexes by industry (1997 = 100)**

	2005	2006	2006									
			A	M	J	J	A	S	O	N	D	
Food (3825178)	106.9	107.9	107.0	107.4	107.6	108.6	107.8	108.3	108.2	109.0	109.3	Aliments (3825178)
Rubber (3822682)	103.1	105.6	105.3	105.0	104.9	105.2	106.4	106.4	106.5	106.6	106.7	Caoutchouc (3822682)
Plastics (3822673)	115.0	118.6	118.6	118.1	118.6	118.6	118.1	118.3	118.2	118.4	117.9	Plastiques (3822673)
Textiles (3825184)	102.3	103.4	103.2	103.4	103.3	103.6	103.6	103.7	103.5	103.2	103.6	Textiles (3825184)
Leather (3822619)	113.6	114.4	114.6	114.3	114.2	114.3	114.3	114.3	114.3	114.4	114.5	Cuir (3822619)
Clothing (3822609)	104.6	104.9	105.0	105.0	105.0	105.1	105.2	105.2	104.5	104.7	104.7	Vêtements (3822609)
	2007											
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
Food (3825178)	110.1	111.4	111.8	111.8	111.9	111.8	112.0	111.5	111.5	111.0	111.3	Aliments (3825178)
Rubber (3822682)	107.3	107.5	107.5	107.3	106.9	106.6	106.0	106.1	106.0	105.7	105.7	Caoutchouc (3822682)
Plastics (3822673)	117.0	116.9	116.9	116.5	116.0	115.5	115.3	116.3	115.7	115.4	115.4	Plastiques (3822673)
Textiles (3825184)	104.1	103.8	103.9	103.7	103.4	103.0	102.9	103.0	102.7	102.4	102.3	Textiles (3825184)
Leather (3822619)	114.5	114.5	114.5	114.5	114.5	114.3	114.3	114.3	114.3	114.2	114.2	Cuir (3822619)
Clothing (3822609)	104.6	104.8	104.8	104.8	104.8	104.9	105.2	105.2	105.2	104.9	104.9	Vêtements (3822609)

CANSIM table: 329-0038

Tableau CANSIM : 329-0038

**Table 14 Industrial product price indexes by industry (1997 = 100) – (concluded)**

**Tableau 14 Indices des prix des produits industriels selon l'industrie (1997 = 100) – (fin)**

	2005	2006	2006										
			A	M	J	J	A	S	O	N	D		
Wood (3822623)	92.4	86.9	89.2	87.9	85.8	86.1	84.6	84.9	84.1	83.7	84.6	Bois (3822623)	
Furniture (3822783)	113.9	117.2	117.0	116.9	117.0	117.4	117.4	117.7	117.8	117.8	118.0	Meubles (3822783)	
Paper (3822635)	102.8	104.2	103.4	102.8	103.6	104.7	104.9	105.2	105.9	106.3	107.2	Papiers (3822635)	
Printing and publishing (3822647)	115.3	115.6	115.8	115.0	115.1	115.5	115.4	115.3	115.7	115.9	116.2	Impression et édition (3822647)	
Primary metals (3822695)	119.8	143.8	138.4	147.8	141.3	151.1	148.7	147.6	153.6	152.4	159.3	Produits métalliques primaires (3822695)	
Fabricated metal (3822709)	117.6	119.1	118.5	118.9	119.6	120.0	120.0	119.9	119.7	119.8	119.7	Semi-produits métalliques (3822709)	
Machinery (3822728)	110.6	110.7	111.0	110.6	110.7	110.8	110.5	110.5	110.7	110.5	110.8	Machines (3822728)	
Transportation equipment (3822763)	96.7	92.5	93.0	91.2	91.3	92.2	91.5	91.6	92.3	92.4	93.4	Équipement de transport (3822763)	
Computer and electronic products (3822742)	87.9	84.5	85.3	83.7	83.7	84.4	83.8	83.6	83.9	84.1	84.9	Ordinateurs et produits électroniques (3822742)	
Electrical products (3822752)	109.6	116.8	115.3	117.1	117.6	118.9	119.0	117.9	118.3	118.5	119.1	Appareils électriques (3822752)	
Non-metallic minerals (3822686)	116.7	121.6	121.8	121.8	121.8	121.9	122.1	121.9	121.9	121.8	121.9	Minéraux non métalliques (3822686)	
Refined petroleum (3822651)	202.1	219.8	234.2	235.8	236.9	249.7	246.5	210.4	196.6	196.3	206.2	Pétrole raffiné (3822651)	
Chemical products (3822654)	121.9	124.4	123.8	122.9	123.3	124.5	124.8	124.0	124.1	124.8	125.4	Produits chimiques (3822654)	
Miscellaneous products (3822799)	114.1	116.8	117.0	117.8	116.0	117.2	116.9	116.4	116.9	117.5	117.6	Produits divers (3822799)	
	2007												
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
Wood (3822623)	87.5	86.6	86.1	85.6	83.7	84.2	84.9	84.3	83.0	81.2	80.9	Bois (3822623)	
Furniture (3822783)	118.3	118.3	118.4	118.8	118.9	118.8	118.9	119.0	118.9	118.8	118.8	Meubles (3822783)	
Paper (3822635)	108.0	108.1	107.7	105.8	103.6	102.0	101.2	102.0	100.8	98.9	98.6	Papiers (3822635)	
Printing and publishing (3822647)	117.9	117.7	117.8	117.7	117.2	116.9	116.7	117.0	116.5	115.7	116.0	Impression et édition (3822647)	
Primary metals (3822695)	158.2	162.3	169.8	174.8	174.3	167.7	161.2	152.7	147.5	146.1	144.5	Produits métalliques primaires (3822695)	
Fabricated metal (3822709)	120.2	120.8	121.3	121.8	121.5	121.1	120.7	120.6	120.2	119.9	119.7	Semi-produits métalliques (3822709)	
Machinery (3822728)	111.8	112.1	112.4	112.0	111.4	111.2	111.0	111.1	110.6	109.9	109.8	Machines (3822728)	
Transportation equipment (3822763)	94.7	94.4	94.3	92.4	90.3	88.7	88.1	88.6	86.9	84.2	83.7	Équipement de transport (3822763)	
Computer and electronic products (3822742)	85.9	84.9	84.5	82.7	81.0	79.6	78.6	78.7	77.1	74.9	74.3	Ordinateurs et produits électroniques (3822742)	
Electrical products (3822752)	118.9	118.8	119.2	120.7	120.9	120.1	119.9	119.8	119.5	119.1	118.2	Appareils électriques (3822752)	
Non-metallic minerals (3822686)	124.0	124.3	124.7	125.0	125.1	125.0	124.9	125.0	125.1	125.0	125.3	Minéraux non métalliques (3822686)	
Refined petroleum (3822651)	197.4	207.1	226.9	235.3	241.6	235.1	236.6	230.2	234.2	232.4	250.6	Pétrole raffiné (3822651)	
Chemical products (3822654)	125.7	127.5	128.2	129.7	130.3	129.8	128.2	126.5	126.2	126.0	126.9	Produits chimiques (3822654)	
Miscellaneous products (3822799)	118.4	119.1	119.1	119.1	118.2	117.4	117.3	117.5	117.6	117.5	118.0	Produits divers (3822799)	

CANSIM table: 329-0038

Tableau CANSIM : 329-0038

Table 15 Raw materials (1997 = 100)

	2005	2006	2006	M	J	J	A	S	O	N	D	
			A									
<b>Raw Materials</b>												<b>Matières brutes</b>
<b>Total<sup>1</sup> (1576432)</b>	<b>145.3</b>	<b>161.7</b>	<b>161.1</b>	<b>170.4</b>	<b>166.5</b>	<b>175.2</b>	<b>168.7</b>	<b>160.0</b>	<b>155.7</b>	<b>157.2</b>	<b>165.6</b>	<b>Total<sup>1</sup> (1576432)</b>
Total less mineral fuels (1576532)	99.3	116.8	113.6	118.9	114.8	119.9	117.4	117.4	123.5	125.0	130.1	Ensemble moins combustibles minéraux (1576532)
Wood (1576480)	75.1	77.8	76.1	76.4	77.7	78.0	79.2	80.0	81.3	81.8	82.8	Bois (1576480)
Non-metallic minerals (1576511)	133.9	141.1	141.1	141.2	140.6	141.1	141.1	141.1	141.0	140.6	141.3	Minéraux non métalliques (1576511)
Ferrous metals (1576488)	125.0	125.7	128.1	130.8	133.2	132.4	126.8	123.2	122.2	121.2	122.0	Métaux ferreux (1576488)
Non-ferrous metals (1576491)	119.7	195.7	185.5	206.4	183.9	207.4	199.8	200.3	223.9	228.4	247.7	Métaux non ferreux (1576491)
Mineral fuels (1576528)	244.7	258.7	264.0	281.7	278.2	294.8	279.5	252.0	225.3	227.0	242.3	Combustibles minéraux (1576528)
Vegetable products (1576433)	80.3	84.8	83.2	83.8	83.8	85.8	82.6	81.1	86.0	91.3	93.2	Substances végétales (1576433)
Animal products (1576460)	104.6	104.3	102.5	104.6	105.3	104.6	103.5	103.9	104.2	103.1	104.5	Substances animales (1576460)

	2007	2007	2007	A	M	J	J	A	S	O	N	
	J	F	M									
<b>Raw Materials</b>												<b>Matières brutes</b>
<b>Total<sup>1</sup> (1576432)</b>	<b>160.9</b>	<b>165.3</b>	<b>168.5</b>	<b>174.0</b>	<b>173.5</b>	<b>174.5</b>	<b>181.4</b>	<b>176.2</b>	<b>174.7</b>	<b>175.9</b>	<b>181.9</b>	<b>Total<sup>1</sup> (1576432)</b>
Total less mineral fuels (1576532)	129.5	130.0	134.4	138.1	138.7	137.9	136.8	132.2	128.7	129.5	125.9	Ensemble moins combustibles minéraux (1576532)
Wood (1576480)	83.4	82.9	85.0	85.7	86.4	87.4	86.2	85.2	84.3	83.6	82.6	Bois (1576480)
Non-metallic minerals (1576511)	146.9	147.2	147.1	147.1	148.2	148.0	149.2	149.3	149.2	149.5	149.5	Minéraux non métalliques (1576511)
Ferrous metals (1576488)	134.8	139.3	150.6	146.2	133.6	131.6	131.4	132.0	134.4	128.5	125.0	Métaux ferreux (1576488)
Non-ferrous metals (1576491)	234.3	233.2	243.9	262.0	267.7	267.3	265.8	245.1	225.0	230.5	218.1	Métaux non ferreux (1576491)
Mineral fuels (1576528)	229.0	241.6	242.3	251.5	248.5	253.7	277.9	271.3	274.4	276.2	302.9	Combustibles minéraux (1576528)
Vegetable products (1576433)	96.7	98.8	98.5	97.3	95.9	97.5	98.1	99.4	105.9	110.9	110.1	Substances végétales (1576433)
Animal products (1576460)	106.5	107.3	110.8	111.6	112.1	108.4	106.3	105.4	104.4	102.2	100.9	Substances animales (1576460)

<sup>1</sup> These purchase-price indexes include domestic and imported goods.

Source: Industry Price Indexes (Catalogue no. 62-011-XIE). Client services (613-951-9606).

CANSIM table: 330-0006

<sup>1</sup> Ces indices basés sur le prix d'achat comprennent à la fois des produits domestiques et importés.

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011-XIF au catalogue). Service aux clients (613) 951-9606.

Tableau CANSIM : 330-0006

Table 16 Commodity prices (1982-90 = 100)

	2006	2007	2006	M	J	J	A	S	O	N	D	2007	
												J	
<b>Commodity price index</b>													<b>Indice des prix des produits de base</b>
<b>Total<sup>1</sup> (36382)</b>	<b>193.1</b>	<b>208.7</b>	<b>198.1</b>	<b>194.6</b>	<b>200.8</b>	<b>204.2</b>	<b>185.4</b>	<b>186.1</b>	<b>195.3</b>	<b>195.0</b>	<b>186.8</b>	<b>Total<sup>1</sup> (36382)</b>	<b>Total<sup>1</sup> (36382)</b>
Annual % change	18.1	9.9	23.2	18.9	25.6	25.2	23.8	24.3	23.5	20.5	16.3	16.3	Variation annuelle(%)
Excluding energy (36383)	153.4	168.6	159.0	153.7	159.0	158.4	158.6	159.6	161.3	162.5	161.3	161.3	Énergie exclue (36383)
Energy (36384)	260.0	276.3	263.9	263.3	271.4	281.4	230.2	230.5	252.5	249.6	229.5	229.5	Énergie (36384)
Food (36385)	119.3	138.3	119.8	124.7	124.3	118.8	119.7	120.3	121.0	120.4	118.7	118.7	Alimentation (36385)
Industrial materials (36386)	168.7	182.2	176.5	166.8	174.5	176.1	176.0	177.2	179.3	181.3	180.2	180.2	Matières industrielles (36386)

	2007	2007	2007	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
	F	M	A										
<b>Commodity price index</b>													<b>Indice des prix des produits de base</b>
<b>Total<sup>1</sup> (36382)</b>	<b>200.6</b>	<b>200.0</b>	<b>209.2</b>	<b>210.1</b>	<b>208.7</b>	<b>207.6</b>	<b>202.1</b>	<b>208.5</b>	<b>219.4</b>	<b>226.9</b>	<b>225.0</b>	<b>Total<sup>1</sup> (36382)</b>	<b>Total<sup>1</sup> (36382)</b>
Annual % change	17.8	20.5	17.7	11.8	12.1	7.4	3.5	4.5	5.6	2.6	2.5	2.5	Variation annuelle(%)
Excluding energy (36383)	165.4	169.2	176.0	177.7	172.3	170.7	164.0	165.8	168.5	165.5	166.5	166.5	Énergie exclue (36383)
Energy (36384)	259.8	251.6	264.8	264.2	269.9	269.7	266.1	280.5	305.2	330.7	323.7	323.7	Énergie (36384)
Food (36385)	125.6	128.9	132.7	134.3	136.6	138.6	139.8	146.7	150.1	148.0	159.4	159.4	Alimentation (36385)
Industrial materials (36386)	183.1	187.1	195.4	197.1	188.3	185.2	175.0	174.6	177.0	173.7	170.3	170.3	Matières industrielles (36386)

<sup>1</sup> Prices measured in US dollars.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282)

CANSIM table: 176-0001

<sup>1</sup> Les prix sont mesurés en dollars américains.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282).

Tableau CANSIM : 176-0001

Table 17 Housing

Tableau 17 Logements

	2005	2006	2006 A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>(1992=100)</b>												<b>(1992=100)</b>
<b>Construction union wage rates</b>												<b>Salaires syndicaux de la construction</b>
Base (734336)	122.5	125.5	123.7	126.2	126.3	126.3	126.3	126.3	126.3	126.5	126.5	Taux de base (734336)
Including supplements (734362)	134.3	137.8	135.9	138.7	138.7	138.7	138.7	138.7	138.7	139.0	139.0	Englobant les suppléments (734362)
<b>(1997=100)</b>												<b>(1997=100)</b>
<b>New housing prices (21148160)</b>	<b>129.4</b>	<b>142.0</b>	<b>138.2</b>	<b>140.0</b>	<b>142.0</b>	<b>143.5</b>	<b>145.7</b>	<b>146.4</b>	<b>146.7</b>	<b>147.5</b>	<b>147.5</b>	<b>Prix des logements neufs (21148160)</b>
Annual % change	5.0	9.7	8.2	9.1	9.8	10.8	12.1	11.9	11.4	11.4	10.7	Variation annuelle(%)
House only (21148161)	137.6	151.7	148.1	149.7	151.9	153.3	155.7	156.5	156.7	157.3	157.1	Maison seulement (21148161)
Land only (21148162)	113.4	122.9	119.0	120.8	122.5	124.2	125.8	126.6	126.9	128.2	128.8	Terrain seulement (21148162)
	2007											
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>(1992=100)</b>												<b>(1992=100)</b>
<b>Construction union wage rates</b>												<b>Salaires syndicaux de la construction</b>
Base (734336)	126.5	126.5	126.5	126.5	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	127.6	Taux de base (734336)
Including supplements (734362)	139.0	139.0	139.0	139.0	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	140.2	Englobant les suppléments (734362)
<b>(1997=100)</b>												<b>(1997=100)</b>
<b>New housing prices (21148160)</b>	<b>148.0</b>	<b>148.8</b>	<b>149.3</b>	<b>150.5</b>	<b>152.1</b>	<b>153.1</b>	<b>154.5</b>	<b>155.1</b>	<b>155.5</b>	<b>155.7</b>	..	<b>Prix des logements neufs (21148160)</b>
Annual % change	10.1	10.0	9.3	8.9	8.6	7.8	7.7	6.5	6.2	6.1	..	Variation annuelle(%)
House only (21148161)	157.8	158.5	159.2	160.2	162.1	163.0	164.1	165.1	165.6	165.6	..	Maison seulement (21148161)
Land only (21148162)	129.0	129.6	130.2	131.4	132.5	133.6	135.4	135.6	135.9	136.3	..	Terrain seulement (21148162)

Source: Capital Expenditure Price Statistics (Catalogue no. 62-007-XIE), contact: Client services (613-951-9606).

CANSIM tables: 327-0004 and 327-0005

Source: Statistiques des prix des immobilisations (n° 62-007-XIF au catalogue), contact: Service aux clients (613) 951-9606.

Tableaux CANSIM: 327-0004 et 327-0005

Table 18 Unit labour costs (business sector) (1997 = 100)

Tableau 18 Coûts unitaires de main-d'oeuvre (secteur des entreprises) (1997 = 100)

	2005	2006	2005 III	IV	2006 I	II	III	IV	2007 I	II	III	
Labour productivity (1409153)	102.7	103.8	103.2	103.6	103.9	103.7	103.6	103.8	104.4	104.6	104.8	Productivité du travail (1409153)
Real value added (1409154)	108.0	110.8	108.6	109.5	110.4	110.7	111.0	111.3	112.3	113.4	114.3	Valeur ajoutée réelle (1409154)
Hours worked (1409155)	105.2	106.8	105.2	105.7	106.3	106.7	107.1	107.2	107.6	108.4	109.1	Heures travaillées (1409155)
Hourly compensation (1409158)	110.6	115.2	111.6	112.9	113.6	114.2	115.5	117.3	119.1	120.2	120.7	Rémunération horaire (1409158)
Unit labour costs (1409159)	107.7	111.0	108.1	109.0	109.4	110.1	111.4	113.0	114.1	114.9	115.2	Coûts unitaires de main-d'oeuvre (1409159)

Note: For productivity measures, real value added excludes rents of owner occupied dwellings and it is valued at basic prices.

Source: Contact: Jean-Pierre Maynard (613-951-3654).

CANSIM table: 383-0008

Note: Dans les mesures de productivité, la valeur réelle ajoutée ne comprend pas la valeur des loyers occupés par leur propriétaire et est évaluée au prix de base.

Source: Personne ressource: Jean-Pierre Maynard (613) 951-3654.

Tableau CANSIM: 383-0008

**ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT** | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**  
**[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**



## IV. International trade

## IV. Commerce international

Table 19 Canadian balance of international payments	32
Table 20 Merchandise trade	33
Table 21 Merchandise trade, prices and volumes	36

Page

Tableau 19 Balance canadienne des paiements internationaux	32
Tableau 20 Commerce de marchandises	33
Tableau 21 Commerce des marchandises, prix et volumes	36

Page

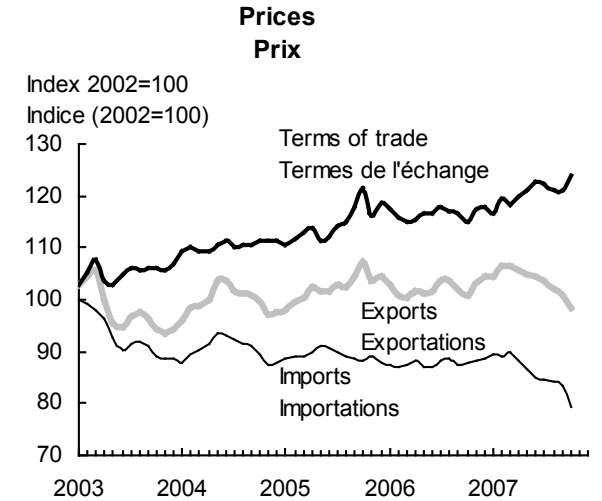
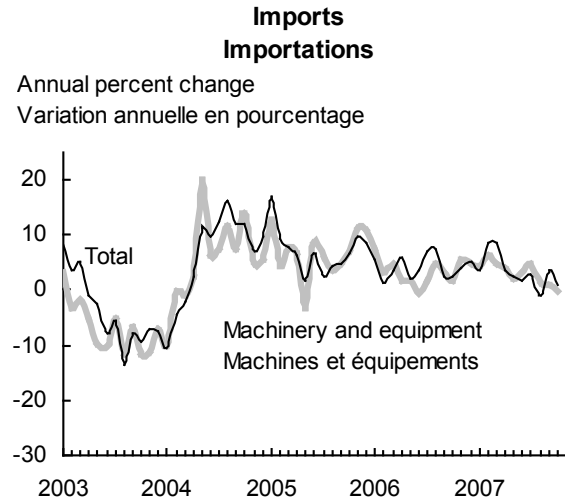
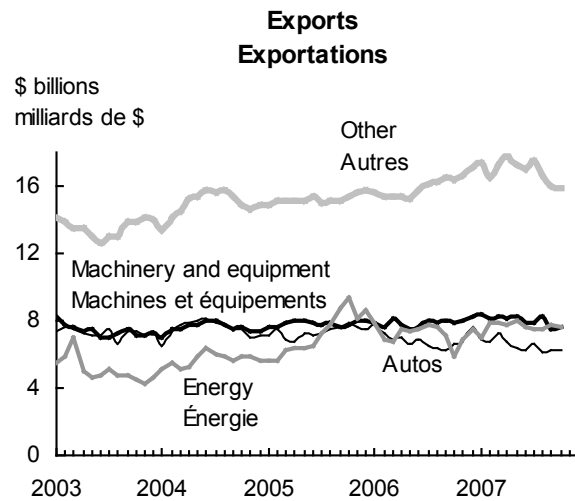
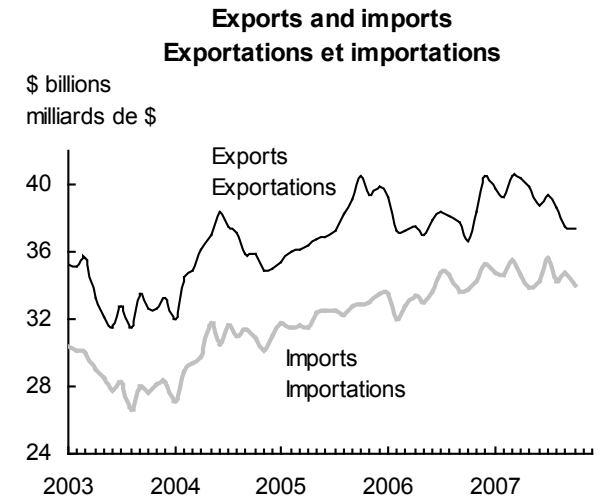
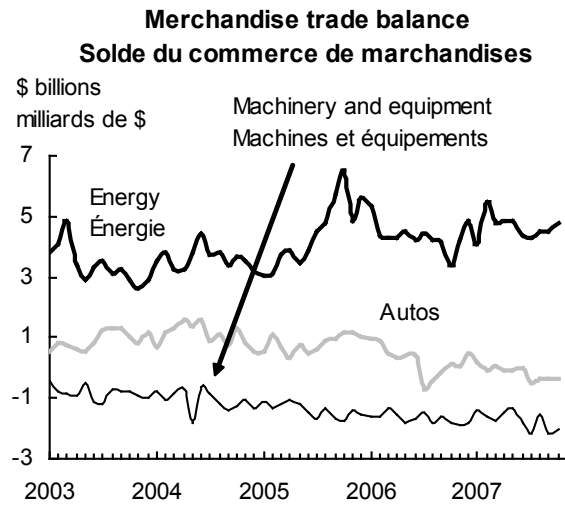
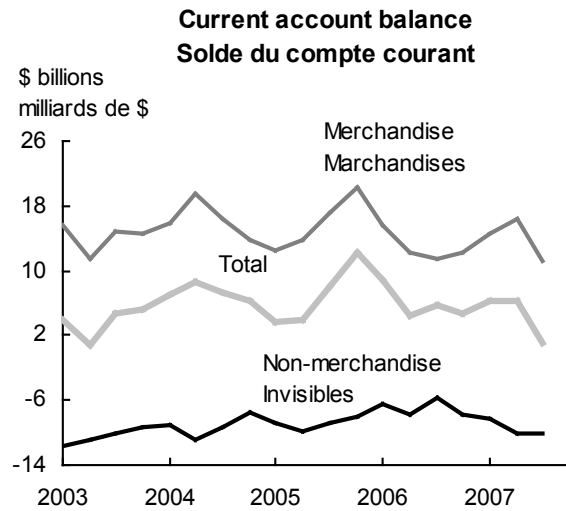


Table 19 Canadian balance of international payments

Tableau 19 Balance canadienne des paiements internationaux

	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2007	2007	2007	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Current account</b>												<b>Compte courant</b>
<b>Total</b>												<b>Total</b>
Receipts (114364)	575,151	594,207	145,847	151,843	146,734	145,791	149,938	151,744	154,555	154,086	151,245	Recettes (114364)
Payments (114397)	547,208	570,629	137,653	139,643	137,772	141,462	144,273	147,123	148,167	147,736	150,206	Paiements (114397)
Balance (114421)	27,943	23,578	8,193	12,200	8,963	4,330	5,665	4,622	6,388	6,350	1,039	Solde (114421)
<b>Goods and services</b>												<b>Biens et services</b>
Exports (114365)	518,762	522,926	131,397	136,738	130,215	129,186	131,187	132,338	136,427	136,168	132,835	Exportations (114365)
Imports (114398)	467,423	486,789	117,425	119,617	118,229	120,562	123,701	124,297	126,040	124,546	126,333	Importations (114398)
Balance (114422)	51,340	36,137	13,972	17,121	11,986	8,624	7,487	8,041	10,387	11,622	6,501	Solde (114422)
<b>Goods</b>												<b>Biens</b>
Receipts (114366)	451,783	455,696	114,627	119,730	113,615	112,282	114,294	115,506	119,481	119,208	115,989	Recettes (114366)
Payments (114399)	388,282	404,395	97,581	99,450	98,123	100,128	102,968	103,175	104,877	102,868	104,911	Paiements (114399)
Balance (114423)	63,501	51,302	17,046	20,280	15,492	12,154	11,325	12,331	14,604	16,340	11,078	Solde (114423)
<b>Services</b>												<b>Services</b>
Receipts (114368)	66,979	67,230	16,770	17,008	16,600	16,904	16,893	16,832	16,946	16,960	16,846	Recettes (114368)
Payments (114400)	79,141	82,394	19,844	20,167	20,106	20,434	20,732	21,122	21,163	21,678	21,423	Paiements (114400)
Balance (114425)	-12,162	-15,165	-3,074	-3,159	-3,506	-3,530	-3,839	-4,290	-4,217	-4,718	-4,577	Solde (114425)
of which: travel (114426)	-5,385	-6,713	-1,335	-1,511	-1,588	-1,472	-1,696	-1,957	-1,927	-2,189	-2,470	dont : voyages (114426)
<b>Investment income</b>												<b>Revenu d'investissement</b>
Receipts (114373)	48,213	61,599	12,324	13,151	13,892	14,323	16,498	16,885	15,622	15,474	15,806	Recettes (114373)
Payments (114405)	70,735	73,446	18,013	17,772	16,578	18,760	18,259	19,848	19,305	20,903	21,446	Paiements (114405)
of which: interest (114410)	27,897	27,094	6,973	6,854	6,539	6,584	6,797	7,175	6,966	6,894	6,767	dont : intérêt (114410)
Balance (114430)	-22,522	-11,847	-5,688	-4,620	-2,686	-4,437	-1,761	-2,963	-3,683	-5,429	-5,641	Solde (114430)
<b>Current transfers</b>												<b>Transferts courants</b>
Balance (114441)	-875	-712	-90	-301	-337	143	-61	-457	-315	157	179	Solde (114441)
<b>Capital and financial accounts<sup>1</sup> (net flows)</b>												<b>Comptes capital et financier<sup>1</sup> (flux nets)</b>
<b>Total (114553)</b>	<b>-32,347</b>	<b>-18,540</b>	<b>-8,898</b>	<b>-4,931</b>	<b>-7,040</b>	<b>-4,694</b>	<b>-6,593</b>	<b>-213</b>	<b>-7,662</b>	<b>-6,139</b>	<b>-7,185</b>	<b>Total (114553)</b>
<b>Financial account (114557)</b>	<b>-38,287</b>	<b>-22,741</b>	<b>-10,686</b>	<b>-5,915</b>	<b>-8,222</b>	<b>-5,769</b>	<b>-7,587</b>	<b>-1,164</b>	<b>-8,908</b>	<b>-7,157</b>	<b>-8,230</b>	<b>Compte financier (114557)</b>
Direct investment abroad (114559)	-40,645	-51,322	-15,596	-7,995	-5,244	-15,787	-13,245	-17,046	-15,767	-10,719	-8,731	Investissements directs à l'étranger (114559)
Portfolio assets												Actifs de portefeuille
Stocks (114562)	-21,951	-28,291	-8,408	-5,188	-8,202	-9,055	-5,892	-5,142	-9,331	-7,691	-4,079	Actions (114562)
Bonds (114561)	-29,238	-43,602	-9,639	-6,902	-10,613	-12,689	-9,533	-10,767	-17,186	-16,336	1,688	Obligations (114561)
Other investment assets (114563)	-22,157	-35,325	-13,216	9,234	-21,245	-20,938	-12,939	19,796	-20,873	-15,193	-22,184	Autres actifs d'investissements (114563)
Total Canadian assets abroad (114558)	-116,081	-165,339	-47,510	-11,464	-46,365	-57,533	-46,555	-14,887	-63,389	-50,179	-22,932	Total des actifs canadiens à l'étranger (114558)
Direct investment in Canada (114576)	35,046	78,317	13,533	10,892	15,263	8,784	27,223	27,047	21,667	20,644	28,613	Investissement direct au Canada (114576)
Portfolio liabilities												Engagements de portefeuille
Stocks (114579)	9,133	10,814	7,389	-812	8,022	9,091	-1,034	-5,264	-532	-899	-8,524	Actions (114579)
Bonds (114578)	-78	18,015	-1,740	-963	166	-843	6,351	12,341	8,122	-3,435	-189	Obligations (114578)
Money market (114580)	522	3,715	-1,619	3,105	2,013	4,602	-1,151	-1,749	-702	1,006	-1,160	Marché monétaire (114580)
Other investment liabilities (114581)	33,171	31,737	19,260	-6,673	12,679	30,131	7,579	-18,653	25,925	25,706	-4,038	Autres engagements d'investissements (114581)
Total Canadian liabilities to non-residents (114575)	77,793	142,598	36,824	5,549	38,143	51,764	38,968	13,723	54,480	43,022	14,702	Total des engagements canadiens envers les non-résidents (114575)
<b>Capital account (114554)</b>	<b>5,940</b>	<b>4,201</b>	<b>1,788</b>	<b>985</b>	<b>1,181</b>	<b>1,076</b>	<b>993</b>	<b>951</b>	<b>1,246</b>	<b>1,018</b>	<b>1,046</b>	<b>Compte capital (114554)</b>

1 Unadjusted for seasonality.

Source: Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE). Client services (613-951-1855).

1 Non désaisonnalisés.

Source: Balance des paiements internationaux du Canada (no 67-001-XIF au catalogue). Service aux clients : (613) 951-1855.

CANSIM tables: 376-0005 and 376-0004

Tableaux CANSIM: 376-0005 et 376-0004



Table 20 Merchandise trade<sup>1</sup>Tableau 20 Commerce de marchandises<sup>1</sup>

	2005	2006	2006	M	J	J	A	S	O	N	D	
			A									
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Exports</b>												<b>Exportations</b>
Total (191490)	451,783	455,696	37,479	36,951	37,852	38,381	38,161	37,752	36,677	38,318	40,512	Total (191490)
Annual % change	5.3	0.9	3.0	0.5	2.6	2.9	-0.1	-3.5	-9.4	-2.6	1.5	Variation annuelle (%)
United States (191559)	368,250	360,963	30,370	29,496	30,078	30,694	30,136	29,187	28,083	29,680	31,455	États-Unis (191559)
United Kingdom (191560)	9,522	11,560	836	1,095	1,017	776	1,032	1,039	950	1,148	1,024	Royaume-Uni (191560)
Other EU (191561)	18,973	21,270	1,574	1,622	1,854	1,857	1,661	1,883	1,855	1,956	1,937	Autres UE (191561)
Japan (191562)	10,319	10,455	863	805	957	803	929	882	923	869	895	Japon (191562)
Other OECD (191563)	15,025	17,561	1,259	1,353	1,447	1,369	1,434	1,728	1,658	1,791	1,764	Autres OCDE (191563)
Other countries (191564)	29,694	33,887	2,578	2,581	2,499	2,882	2,970	3,032	3,208	2,875	3,436	Autres pays (191564)
Agricultural and fish products (21386515)	30,107	31,327	2,586	2,500	2,355	2,582	2,656	2,795	2,670	2,690	2,791	Produits agricoles et poisson (21386515)
Energy products (21386518)	86,804	86,784	7,471	7,435	7,474	7,691	7,622	7,081	5,911	6,928	7,552	Produits énergétiques (21386518)
Forest products (21386522)	36,410	33,262	2,814	2,756	2,764	2,717	2,720	2,649	2,662	2,599	2,694	Produits forestiers (21386522)
Industrial goods (21386526)	84,258	93,959	7,220	7,419	7,898	7,912	8,183	8,300	8,171	8,539	8,634	Biens industriels (21386526)
Machinery and equipment (21386531)	94,110	94,672	7,721	7,561	7,680	8,062	7,852	7,993	7,880	8,010	8,235	Machines et équipements (21386531)
Automobile products (21386535)	88,077	82,539	6,969	6,663	6,927	6,545	6,417	6,225	6,564	6,697	7,621	Produits automobiles (21386535)
Consumer goods (21386539)	17,249	17,959	1,418	1,419	1,430	1,596	1,485	1,462	1,558	1,610	1,738	Biens de consommation (21386539)
	2007											
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Exports</b>												<b>Exportations</b>
Total (191490)	39,740	39,233	40,486	40,341	39,791	38,740	39,276	38,555	37,546	36,781	37,914	Total (191490)
Annual % change	1.4	5.5	8.8	7.6	7.7	2.3	2.3	1.0	-0.5	0.3	-1.1	Variation annuelle (%)
United States (191559)	30,501	30,598	31,199	30,446	30,086	29,500	29,911	29,394	28,918	27,966	28,545	États-Unis (191559)
United Kingdom (191560)	1,318	1,175	1,180	1,435	1,336	1,426	1,207	1,124	950	1,201	1,197	Royaume-Uni (191560)
Other EU (191561)	2,170	2,199	2,056	2,272	2,135	1,937	2,152	2,110	1,908	1,915	2,124	Autres UE (191561)
Japan (191562)	880	874	921	1,004	905	775	800	802	741	753	918	Japon (191562)
Other OECD (191563)	1,610	1,341	1,879	1,932	2,077	1,792	1,703	1,675	1,604	1,694	1,771	Autres OCDE (191563)
Other countries (191564)	3,261	3,045	3,250	3,252	3,253	3,310	3,504	3,451	3,424	3,251	3,361	Autres pays (191564)
Agricultural and fish products (21386515)	2,928	2,852	2,909	3,005	2,827	2,790	2,782	2,983	2,916	2,758	2,824	Produits agricoles et poisson (21386515)
Energy products (21386518)	6,996	7,822	7,838	7,780	7,933	7,617	7,348	7,464	7,626	7,368	7,769	Produits énergétiques (21386518)
Forest products (21386522)	2,737	2,470	2,646	2,601	2,488	2,444	2,415	2,413	2,223	2,179	2,206	Produits forestiers (21386522)
Industrial goods (21386526)	8,831	8,304	8,846	9,169	9,080	8,957	9,535	8,628	8,277	8,110	8,499	Biens industriels (21386526)
Machinery and equipment (21386531)	8,441	8,188	8,195	8,097	8,224	7,884	7,858	8,258	7,555	7,534	7,784	Machines et équipements (21386531)
Automobile products (21386535)	6,916	6,734	7,194	6,778	6,388	6,263	6,586	6,171	6,287	6,187	6,281	Produits automobiles (21386535)
Consumer goods (21386539)	1,648	1,633	1,626	1,670	1,636	1,565	1,561	1,530	1,520	1,541	1,472	Biens de consommation (21386539)

<sup>1</sup> Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

**Source:** Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).

**CANSIM tables:** 228-0001 and 228-0041

<sup>1</sup> Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

**Source :** Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613-951-9647, (1 800 294-5583).

**Tableaux CANSIM :** 228-0001 et 228-0041

Table 20 Merchandise trade<sup>1</sup> – (continued)Tableau 20 Commerce de marchandises<sup>1</sup> – (suite)

	2005	2006	2006 A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Imports</b>												<b>Importations</b>
Total (183406)	388,282	404,395	33,434	33,036	33,658	34,730	34,657	33,581	33,693	34,252	35,230	Total (183406)
Annual % change	6.9	4.1	6.0	2.1	3.6	7.0	7.3	2.4	2.4	3.8	5.0	Variation annuelle (%)
United States (183474)	259,795	264,889	21,709	21,185	21,859	22,739	22,515	22,039	21,888	22,582	23,203	États-Unis (183474)
United Kingdom (183475)	9,080	9,543	700	904	842	799	905	923	834	807	634	Royaume-Uni (183475)
Other EU (183476)	29,455	32,495	2,550	2,874	2,770	2,644	2,832	2,634	2,726	2,888	2,677	Autres UE (183476)
Japan (183477)	11,216	11,882	1,092	1,026	1,015	1,001	1,071	1,022	982	876	999	Japon (183477)
Other OECD (183478)	24,314	23,683	2,109	2,013	1,977	2,074	1,974	1,775	2,193	1,983	2,027	Autres OCDE (183478)
Other countries (183479)	54,421	61,902	5,273	5,032	5,196	5,474	5,360	5,188	5,070	5,116	5,690	Autres pays (183479)
Agricultural and fish products (21386489)	22,039	23,454	1,897	1,901	1,927	1,996	2,007	2,022	2,001	2,005	2,058	Produits agricoles et poisson (21386489)
Energy products (21386492)	33,669	34,578	3,194	2,933	3,265	3,284	3,403	2,945	2,503	2,731	2,701	Produits énergétiques (21386492)
Forest products (21386495)	3,135	3,083	255	255	258	247	260	257	263	259	268	Produits forestiers (21386495)
Industrial goods (21386496)	78,556	83,981	6,883	7,064	6,901	7,052	7,112	6,940	7,274	7,062	7,122	Biens industriels (21386496)
Machinery and equipment (21386500)	110,972	114,638	9,246	9,388	9,368	9,567	9,646	9,584	9,709	9,902	10,035	Machines et équipements (21386500)
Automobile products (21386505)	78,376	79,783	6,640	6,286	6,500	7,236	6,867	6,372	6,457	6,674	7,161	Produits automobiles (21386505)
Consumer goods (21386509)	49,486	52,034	4,244	4,212	4,312	4,317	4,321	4,354	4,418	4,496	4,641	Biens de consommation (21386509)
	2007											
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Imports</b>												<b>Importations</b>
Total (183406)	34,719	34,661	35,602	34,657	33,930	34,288	35,651	34,261	34,758	33,651	34,212	Total (183406)
Annual % change	3.8	8.5	8.8	3.7	2.7	1.9	2.7	-1.1	3.5	-0.1	-0.1	Variation annuelle (%)
United States (183474)	22,693	22,554	23,021	22,476	22,388	22,347	23,156	22,423	22,632	21,887	22,147	États-Unis (183474)
United Kingdom (183475)	774	727	913	834	907	848	912	841	686	833	898	Royaume-Uni (183475)
Other EU (183476)	2,543	2,911	2,850	2,794	2,625	2,500	2,894	2,632	2,768	2,499	2,599	Autres UE (183476)
Japan (183477)	1,026	1,038	1,017	976	922	940	1,040	1,012	908	1,037	986	Japon (183477)
Other OECD (183478)	2,119	1,990	2,233	1,974	1,828	2,049	2,074	2,036	2,209	2,200	2,177	Autres OCDE (183478)
Other countries (183479)	5,563	5,442	5,566	5,604	5,260	5,605	5,576	5,317	5,556	5,195	5,405	Autres pays (183479)
Agricultural and fish products (21386489)	2,135	2,116	2,116	2,104	2,107	2,094	2,088	2,151	2,144	2,110	2,124	Produits agricoles et poisson (21386489)
Energy products (21386492)	2,942	2,340	3,034	2,938	3,144	3,334	3,198	3,038	3,228	2,711	3,276	Produits énergétiques (21386492)
Forest products (21386495)	256	257	256	250	250	243	245	246	246	244	239	Produits forestiers (21386495)
Industrial goods (21386496)	7,077	7,368	7,168	7,118	6,886	7,208	7,320	6,927	7,152	6,816	6,811	Biens industriels (21386496)
Machinery and equipment (21386500)	9,879	9,782	9,976	9,604	9,572	9,667	9,990	9,765	9,651	9,632	9,306	Machines et équipements (21386500)
Automobile products (21386505)	6,725	6,838	7,178	6,840	6,436	6,252	7,072	6,555	6,646	6,539	6,660	Produits automobiles (21386505)
Consumer goods (21386509)	4,662	4,660	4,736	4,681	4,440	4,389	4,566	4,479	4,572	4,475	4,426	Biens de consommation (21386509)
<b>1</b>	Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).					<b>1</b>	Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).					
<b>Source:</b>	Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).					<b>Source:</b>	Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613-951-9647), (1 800 294-5583).					
<b>CANSIM tables:</b>	228-0001 and 228-0041					<b>Tableaux CANSIM:</b>	228-0001 et 228-0041					

Table 20 Merchandise trade<sup>1</sup> – (concluded)

	2005	2006	2006 A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Trade balance (exports-imports)</b>												<b>Solde de marchandises (exportations-importations)</b>
Total (191490-183406)	63,501	51,302	4,046	3,915	4,194	3,650	3,504	4,171	2,984	4,066	5,281	Total (191490-183406)
US (191559-183474)	108,454	96,074	8,661	8,311	8,219	7,955	7,621	7,148	6,195	7,098	8,252	États-Unis (191559-183474)
UK (191560-183475)	443	2,017	136	190	175	-24	127	116	117	340	390	Royaume-Uni (191560-183475)
Other EU (191561-183476)	-10,482	-11,224	-977	-1,252	-916	-786	-1,172	-750	-871	-932	-740	Autres UE (191561-183476)
Japan (191562-183477)	-897	-1,427	-230	-222	-58	-198	-142	-139	-60	-7	-104	Japon (191562-183477)
Other OECD (191563-183478)	-9,290	-6,122	-850	-661	-530	-705	-540	-48	-536	-192	-263	Autres OCDE (191563-183478)
Other (191564-183479)	-24,727	-28,015	-2,695	-2,452	-2,696	-2,592	-2,390	-2,156	-1,862	-2,241	-2,254	Autres pays (191564-183479)

2007

	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Trade balance (exports-imports)</b>												<b>Solde de marchandises (exportations-importations)</b>
Total (191490-183406)	5,021	4,572	4,884	5,684	5,861	4,451	3,625	4,294	2,788	3,130	3,702	Total (191490-183406)
US (191559-183474)	7,808	8,045	8,178	7,970	7,697	7,153	6,755	6,971	6,287	6,079	6,397	États-Unis (191559-183474)
UK (191560-183475)	543	449	266	600	429	578	295	283	265	369	298	Royaume-Uni (191560-183475)
Other EU (191561-183476)	-373	-712	-794	-522	-490	-563	-742	-522	-861	-583	-475	Autres UE (191561-183476)
Japan (191562-183477)	-146	-164	-96	29	-17	-164	-241	-211	-167	-284	-69	Japon (191562-183477)
Other OECD (191563-183478)	-509	-650	-354	-42	249	-257	-370	-361	-605	-506	-406	Autres OCDE (191563-183478)
Other (191564-183479)	-2,302	-2,397	-2,316	-2,352	-2,007	-2,295	-2,072	-1,866	-2,131	-1,944	-2,044	Autres pays (191564-183479)

1 Exports include re-exports. The figures reflect balance of payments adjustments to the customs totals to make them consistent with the definitions used in the system of national accounts. For more information, please refer to Canada's Balance of International Payments (Catalogue no. 67-001-XIE).

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).

CANSIM table: 228-0001

1 Les exportations comprennent les réexportations. Les chiffres tiennent compte des ajustements de la balance des paiements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les définitions du système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements, voir la publication Balance des paiements internationaux du Canada (n° 67-001-XIF au catalogue).

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613) 951-9647, (1 800 294-5583).

Tableau CANSIM : 228-0001

Table 21 Merchandise trade, prices and volumes

Tableau 21 Commerce des marchandises, prix et volumes

	2005	2006	2006	D	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
			N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>Exports</b>																<b>Exportations</b>
<b>(2002=100)</b>																<b>(2002=100)</b>
<b>Current weight price index</b>																<b>Indice des prix à pondération courante</b>
Total (41595272)	102.5	102.3	103.4	104.3	104.5	106.3	106.4	105.7	104.9	104.2	103.4	102.2	100.5	98.3	98.9	Total (41595272)
Agricultural and fish products (41595273)	89.3	87.9	90.5	90.9	95.4	94.6	96.0	94.8	93.7	91.5	92.1	94.3	92.9	93.7	94.1	Produits agricoles et poisson (41595273)
Energy products (41595276)	172.9	167.1	158.0	172.0	158.8	175.9	177.5	172.9	171.3	169.2	166.1	163.5	159.4	162.9	163.8	Produits énergétiques (41595276)
Forest products (41595280)	94.8	89.4	87.7	89.2	89.6	88.6	87.8	85.2	83.8	83.6	85.1	84.8	81.9	77.9	76.8	Produits forestiers (41595280)
Industrial goods (41595284)	116.2	130.2	139.9	138.9	139.1	137.6	139.6	142.9	144.0	144.4	144.5	138.5	133.7	131.6	132.6	Biens industriels (41595284)
Machinery and equipment (41595289)	91.7	89.6	89.3	89.7	90.4	90.5	90.6	89.8	88.1	89.1	88.4	87.5	89.0	87.1	86.9	Machines et équipements (41595289)
Automobile products (41595293)	81.9	78.2	78.5	78.5	79.7	79.3	78.9	77.3	75.6	74.3	73.6	73.6	71.4	68.5	68.9	Produits automobiles (41595293)
Consumer goods (41595297)	101.1	101.7	101.9	102.2	102.3	102.6	102.4	102.3	102.3	101.8	101.3	101.3	101.6	101.5	101.1	Biens de consommation (41595297)
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Volume (2002 dollars)</b>																<b>Volume (dollars de 2002)</b>
Total <sup>1</sup>	440,764	445,451	37,058	38,841	38,029	36,907	38,050	38,166	37,933	37,178	37,985	37,725	37,359	37,417	38,336	Total <sup>1</sup>
Agricultural and fish products	33,714	35,639	2,972	3,071	3,069	3,015	3,030	3,170	3,017	3,050	3,021	3,163	3,139	2,944	3,001	Produits agricoles et poisson
Energy products	50,205	51,935	4,385	4,390	4,406	4,447	4,416	4,500	4,631	4,502	4,424	4,565	4,784	4,523	4,743	Produits énergétiques
Forest products	38,407	37,206	2,964	3,021	3,055	2,787	3,014	3,053	2,968	2,923	2,838	2,845	2,714	2,797	2,872	Produits forestiers
Industrial goods	72,511	72,165	6,104	6,216	6,349	6,035	6,337	6,416	6,305	6,203	6,599	6,230	6,191	6,162	6,410	Biens industriels
Machinery and equipment	102,629	105,661	8,970	9,181	9,338	9,047	9,045	9,016	9,334	8,848	8,889	9,438	8,488	8,650	8,957	Machines et équipements
Automobile products	107,542	105,549	8,531	9,708	8,677	8,492	9,118	8,769	8,449	8,429	8,948	8,385	8,806	9,032	9,117	Produits automobiles
Consumer goods	17,061	17,659	1,580	1,701	1,611	1,592	1,588	1,632	1,600	1,537	1,541	1,510	1,496	1,518	1,455	Biens de consommation
<b>Imports</b>																<b>Importations</b>
<b>(2002=100)</b>																<b>(2002=100)</b>
<b>Current weight price index</b>																<b>Indice des prix à pondération courante</b>
Total (41595246)	89.3	87.8	88.1	88.6	89.6	89.1	90.0	88.3	87.0	85.3	84.8	84.5	83.3	79.4	79.9	Total (41595246)
Agricultural and fish products (41595247)	92.0	89.8	89.3	93.9	96.5	98.0	99.1	95.5	93.3	91.8	90.9	90.9	90.6	89.0	86.7	Produits agricoles et poisson (41595247)
Energy products (41595250)	160.7	180.7	170.2	171.0	169.3	163.1	173.8	180.4	178.1	183.6	187.8	187.6	184.6	185.9	195.0	Produits énergétiques (41595250)
Forest products (41595253)	91.6	83.2	85.1	88.1	88.4	87.8	85.8	83.9	82.6	81.6	81.9	79.2	79.2	75.0	73.2	Produits forestiers (41595253)
Industrial goods (41595254)	100.4	105.4	108.9	108.2	109.2	108.6	108.8	107.4	105.7	102.6	104.8	103.2	103.0	96.0	95.9	Biens industriels (41595254)
Machinery and equipment (41595258)	77.2	73.3	74.1	74.7	74.6	75.3	75.5	73.3	71.9	69.3	69.3	69.5	67.4	65.1	64.3	Machines et équipements (41595258)
Automobile products (41595263)	87.0	84.7	84.6	85.4	85.7	85.3	84.5	83.2	82.5	81.5	80.9	80.7	78.8	76.3	76.5	Produits automobiles (41595263)
Consumer goods (41595267)	81.2	78.0	78.6	79.7	81.3	81.1	80.9	78.6	75.6	73.2	72.7	73.4	71.3	68.1	68.1	Biens de consommation (41595267)
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Volume (2002 dollars)</b>																<b>Volume (dollars de 2002)</b>
Total <sup>1</sup>	434,806	460,586	38,878	39,763	38,749	38,901	39,557	39,250	39,000	40,197	42,042	40,546	41,726	42,381	42,819	Total <sup>1</sup>
Agricultural and fish products	23,955	26,118	2,245	2,191	2,213	2,159	2,135	2,203	2,258	2,281	2,297	2,367	2,367	2,370	2,449	Produits agricoles et poisson
Energy products	20,951	19,136	1,604	1,580	1,738	1,435	1,746	1,628	1,765	1,816	1,703	1,620	1,748	1,458	1,680	Produits énergétiques
Forest products	3,422	3,705	305	305	290	293	299	298	303	298	299	310	310	325	327	Produits forestiers
Industrial goods	78,243	79,679	6,485	6,582	6,481	6,785	6,589	6,627	6,515	7,025	6,985	6,712	6,944	7,100	7,102	Biens industriels
Machinery and equipment	143,746	156,396	13,364	13,434	13,243	12,991	13,213	13,103	13,312	13,950	14,415	14,051	14,319	14,796	14,474	Machines et équipements
Automobile products	90,088	94,194	7,889	8,385	7,847	8,016	8,494	8,221	7,802	7,671	8,741	8,123	8,434	8,570	8,705	Produits automobiles
Consumer goods	60,943	66,711	5,720	5,823	5,735	5,747	5,854	5,956	5,873	5,996	6,280	6,102	6,412	6,572	6,500	Biens de consommation

1 Includes balance of payments adjustments.

Source: Canadian International Merchandise Trade (Catalogue no. 65-001-XIB), Client services (613-951-9647), (1-800-294-5583).

CANSIM tables: 228-0053 and 228-0041

1 Le total inclut des ajustements de la balance des paiements.

Source: Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001-XIB au catalogue), Service aux clients (613-951-9647, (1 800 294-5583).

Tableaux CANSIM: 228-0053 et 228-0041

**V. Goods-producing industries** (manufacturing, construction and resources)

**V. Industries de biens** (Fabrication, construction et ressources)

	Page		Page
Table 22 Manufacturing shipments, orders and inventories	38	Tableau 22 Livraisons, commandes et stocks manufacturiers	38
Table 23 Inventories	38	Tableau 23 Stocks	38
Table 24 Miscellaneous manufacturing statistics	39	Tableau 24 Statistiques diverses sur la fabrication	39
Table 25 Capacity utilization rates	40	Tableau 25 Taux d'utilisation des capacités	40
Table 26 Farm cash receipts	40	Tableau 26 Recettes monétaires	40
Table 27 Petroleum and natural gas	41	Tableau 27 Pétrole et gaz naturel	41
Table 28 Energy and mining	42	Tableau 28 Énergie et mines	42
Table 29 Construction	43	Tableau 29 Construction	43

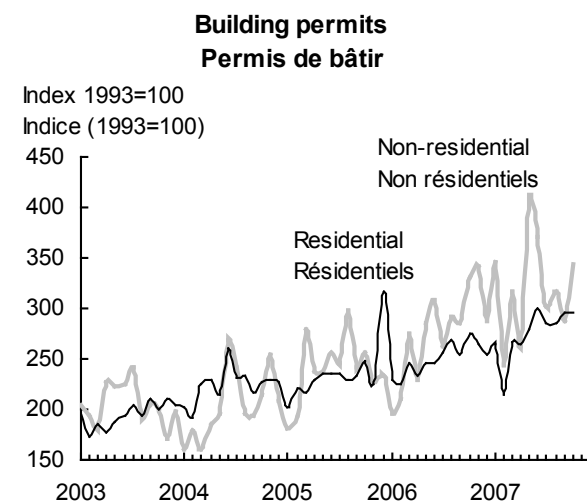
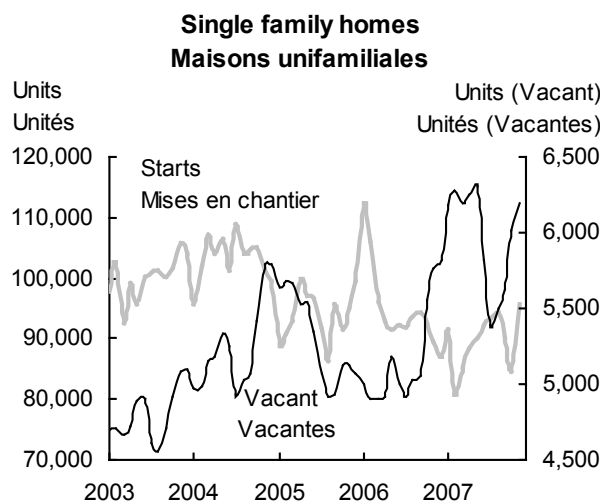
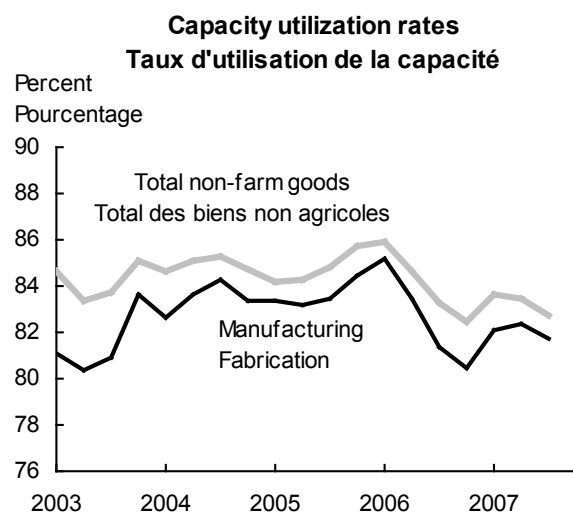
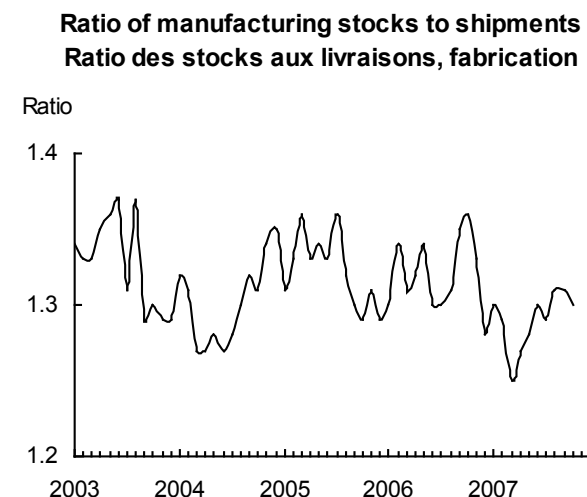
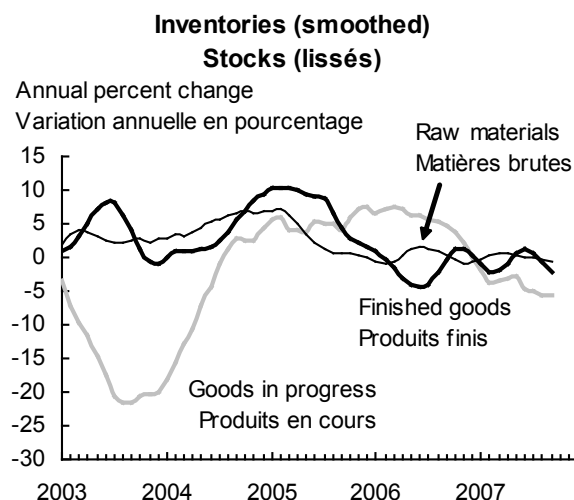
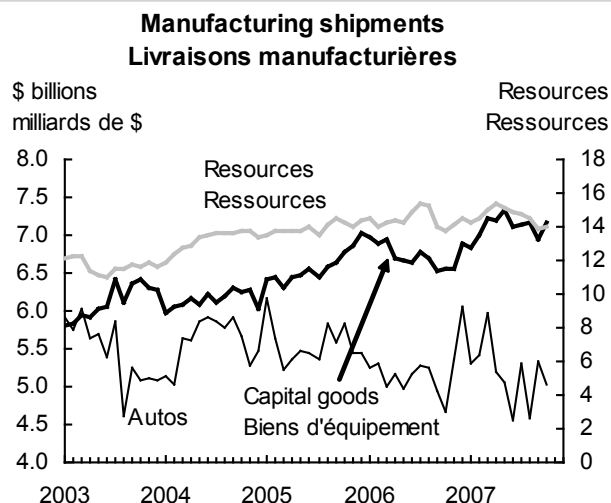


Table 22 Manufacturing shipments, orders and inventories

	2005	2006	2006	N	D	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
			O			J										
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Shipments (800450)</b>	<b>606,254</b>	<b>611,044</b>	<b>49,465</b>	<b>50,611</b>	<b>51,969</b>	<b>51,142</b>	<b>51,290</b>	<b>53,059</b>	<b>52,703</b>	<b>52,087</b>	<b>51,326</b>	<b>51,886</b>	<b>50,722</b>	<b>50,145</b>	<b>50,183</b>	<b>Livraisons (800450)</b>
Annual % change	3.3	0.8	-4.7	-1.0	0.4	-1.3	1.5	3.3	4.0	3.6	0.1	0.0	-1.4	0.7	1.5	Variation annuelle(%)
Non-durable goods (800451)	272,814	278,473	22,614	22,962	23,160	22,890	23,077	23,381	23,654	23,900	23,690	23,556	23,510	22,842	22,890	Biens non durables (800451)
Durable goods (800463)	333,440	332,571	26,851	27,649	28,809	28,252	28,213	29,678	29,049	28,187	27,636	28,330	27,212	27,302	27,292	Biens durables (800463)
<b>New orders (800913)</b>	<b>596,124</b>	<b>589,780</b>	<b>49,616</b>	<b>51,378</b>	<b>53,199</b>	<b>56,215</b>	<b>53,617</b>	<b>53,359</b>	<b>53,264</b>	<b>52,868</b>	<b>51,869</b>	<b>53,758</b>	<b>50,686</b>	<b>49,328</b>	<b>49,254</b>	<b>Nouvelles commandes (800913)</b>
<b>Ratio of inventories to shipments (803313)</b>	<b>1.32</b>	<b>1.32</b>	<b>1.36</b>	<b>1.33</b>	<b>1.28</b>	<b>1.30</b>	<b>1.29</b>	<b>1.25</b>	<b>1.27</b>	<b>1.28</b>	<b>1.30</b>	<b>1.29</b>	<b>1.31</b>	<b>1.31</b>	<b>1.30</b>	<b>Rapport des stocks aux livraisons (803313)</b>
<b>Month-end unfiled orders (803189)</b>	<b>41,877</b>	<b>43,586</b>	<b>41,590</b>	<b>42,356</b>	<b>43,586</b>	<b>48,660</b>	<b>50,987</b>	<b>51,287</b>	<b>51,848</b>	<b>52,628</b>	<b>53,135</b>	<b>55,007</b>	<b>54,971</b>	<b>54,155</b>	<b>53,226</b>	<b>Commandes en carnet à la fin du mois (803189)</b>
Non-durable goods (803190)	2,006	1,732	1,690	1,643	1,732	2,083	2,072	2,173	2,194	2,177	2,168	2,255	2,201	2,133	2,109	Biens non durables (803190)
Durable goods (803202)	39,870	41,854	39,899	40,713	41,854	46,576	48,915	49,114	49,654	50,451	50,967	52,752	52,770	52,022	51,117	Biens durables (803202)

Source: Monthly Survey of Manufacturing, contact: R. Kowaluk (613-951-0600).  
CANSIM table: 304-0014

Source: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, personne ressource: M. Scrim (613) 951-3197.  
Tableau CANSIM: 304-0014

Table 23 Inventories

	2005	2006	2006	N	D	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
			O			J										
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Total (803227)</b>	<b>66,897</b>	<b>66,714</b>	<b>67,489</b>	<b>67,466</b>	<b>66,714</b>	<b>66,672</b>	<b>66,172</b>	<b>66,154</b>	<b>66,781</b>	<b>66,533</b>	<b>66,570</b>	<b>66,789</b>	<b>66,524</b>	<b>65,719</b>	<b>65,271</b>	<b>Total (803227)</b>
Non-durable (803228)	26,460	25,310	25,842	25,677	25,310	25,165	24,903	24,921	25,306	25,179	25,444	25,798	25,721	25,591	25,452	Non durables (803228)
Durable (803240)	40,436	41,404	41,647	41,789	41,404	41,507	41,269	41,232	41,476	41,354	41,126	40,991	40,803	40,129	39,818	Durables (803240)
<b>Raw materials (801800)</b>	<b>28,590</b>	<b>28,087</b>	<b>28,635</b>	<b>28,584</b>	<b>28,087</b>	<b>28,942</b>	<b>28,833</b>	<b>28,707</b>	<b>29,173</b>	<b>29,093</b>	<b>28,671</b>	<b>29,049</b>	<b>29,009</b>	<b>28,379</b>	<b>28,420</b>	<b>Matières premières (801800)</b>
Non-durable (801801)	11,153	10,595	10,886	10,876	10,595	11,030	10,923	10,910	11,090	11,062	11,002	11,378	11,414	11,334	11,465	Non durables (801801)
Durable (801813)	17,437	17,492	17,750	17,707	17,492	17,912	17,910	17,797	18,083	18,031	17,670	17,671	17,595	17,044	16,955	Durables (801813)
<b>Goods in process (802263)</b>	<b>15,441</b>	<b>15,481</b>	<b>15,777</b>	<b>15,725</b>	<b>15,481</b>	<b>15,109</b>	<b>14,877</b>	<b>15,086</b>	<b>15,270</b>	<b>14,981</b>	<b>15,068</b>	<b>14,950</b>	<b>15,005</b>	<b>14,819</b>	<b>14,743</b>	<b>Produits en cours (802263)</b>
Non-durable (802264)	3,458	3,082	3,180	3,152	3,082	3,108	2,985	3,067	3,222	2,989	3,019	2,967	2,940	2,855	2,898	Non durables (802264)
Durable (802276)	11,984	12,399	12,597	12,573	12,399	12,001	11,892	12,018	12,048	11,992	12,049	11,983	12,066	11,965	11,845	Durables (802276)
<b>Finished goods (802726)</b>	<b>22,866</b>	<b>23,147</b>	<b>23,077</b>	<b>23,158</b>	<b>23,147</b>	<b>22,621</b>	<b>22,463</b>	<b>22,361</b>	<b>22,339</b>	<b>22,460</b>	<b>22,831</b>	<b>22,791</b>	<b>22,510</b>	<b>22,522</b>	<b>22,107</b>	<b>Produits finis (802726)</b>
Non-durable (802727)	11,850	11,633	11,776	11,648	11,633	11,026	10,996	10,944	10,994	11,129	11,423	11,453	11,367	11,402	11,089	Non durables (802727)
Durable (802739)	11,016	11,514	11,301	11,509	11,514	11,595	11,467	11,417	11,345	11,331	11,408	11,337	11,142	11,120	11,018	Durables (802739)

Source: Monthly Survey of Manufacturing, contact: R. Kowaluk (613-951-0600).  
CANSIM table: 304-0014

Source: Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, personne ressource: M. Scrim (613) 951-3197.  
Tableau CANSIM: 304-0014

Table 24 Miscellaneous manufacturing statistics

Tableau 24 Statistiques diverses sur la fabrication

	2005	2006	2006 N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>'000</b>																<b>'000</b>
<b>Motor vehicles</b>																<b>Véhicules automobiles</b>
<b>Canadian production<sup>1</sup> (2835)</b>	<b>2,194</b>	<b>2,081</b>	<b>191</b>	<b>157</b>	<b>172</b>	<b>197</b>	<b>228</b>	<b>189</b>	<b>209</b>	<b>192</b>	<b>122</b>	<b>189</b>	<b>194</b>	<b>216</b>	<b>224</b>	<b>Production au Canada<sup>1</sup> (2835)</b>
Annual % change	-4.6	-5.1	-8.2	-6.6	4.7	3.8	11.3	8.8	8.2	-7.8	34.3	-3.8	20.7	42.6	16.8	Variation annuelle(%)
Passenger cars (2836)	1,320	1,362	121	109	122	125	150	123	151	155	94	127	134	149	158	Voitures particulières (2836)
Trucks and vans (2939)	874	720	70	48	49	72	78	66	58	38	28	62	60	67	66	Camions et camionnettes (2939)
<b>New vehicle sales (2676)</b>	<b>1,630</b>	<b>1,666</b>	<b>140</b>	<b>147</b>	<b>142</b>	<b>138</b>	<b>138</b>	<b>146</b>	<b>145</b>	<b>143</b>	<b>139</b>	<b>143</b>	<b>139</b>	<b>138</b>	<b>..</b>	<b>Ventes de véhicules neufs (2676)</b>
Passenger cars (2677)	845	863	72	76	71	70	70	75	73	74	72	73	72	69	..	Voitures particulières (2677)
North American (2678)	575	573	47	51	45	45	44	50	47	47	46	47	46	45	..	D'Amérique du Nord (2678)
Overseas (2679)	271	290	25	25	26	25	26	26	27	27	26	26	26	24	..	D'outre-mer (2679)
Trucks and vans (2680)	785	803	68	72	71	68	68	71	72	69	67	70	67	69	..	Camions et camionnettes (2680)
<b>'000,000</b>																<b>'000,000</b>
<b>Chemical industries</b>																<b>Industries chimiques</b>
GDP (41881278)	15,924	16,454	16,458	16,158	16,051	15,967	15,887	16,040	16,049	16,296	16,239	15,770	15,840	15,915	..	PIB (41881278)
Imports <sup>2</sup>																Importations <sup>2</sup>
Organic chemicals (173795)	7,404	7,893	694	638	750	738	646	703	661	740	927	711	704	603	564	Produits organiques (173795)
Other chemicals (173797)	10,552	11,031	954	930	966	966	924	935	901	1,011	944	918	930	916	892	Autres inorganiques (173797)
Plastics and synthetic rubber (173796+173790)	11,870	11,968	968	1,001	979	970	982	975	970	965	955	956	968	900	878	Matières plastiques et caoutchouc (173796+173790)
Exports <sup>2</sup>																Exportations <sup>2</sup>
Chemicals (174157+...77+...78)	13,012	13,688	1,232	1,294	1,342	1,232	1,315	1,331	1,477	1,707	1,447	1,276	1,266	1,169	1,222	Produits chimiques (174157+...77+...78)
Plastics and synthetic rubber (174180)	11,728	12,080	956	987	980	952	972	962	937	944	952	983	944	882	922	Matières plastiques et caoutchouc (174180)
Inventory (802737)	2,750	2,821	3,024	2,892	2,708	2,789	2,734	2,786	2,795	2,839	2,880	2,803	2,841	2,706	..	Stocks (802737)
Shipments (800461)	51,432	53,046	4,506	4,326	4,324	4,320	4,348	4,351	4,407	4,412	4,260	4,160	4,177	4,266	..	Livraisons (800461)
IPPI (1997=100)																IPPI (1997=100)
Chemicals (3822654)	121.9	124.4	124.8	125.4	125.7	127.5	128.2	129.7	130.3	129.8	128.2	126.5	126.2	126.0	126.9	Produits chimiques (3822654)
Basic chemicals <sup>3</sup> (3822655)	148.6	155.9	161.3	160.9	160.4	164.9	165.2	169.0	170.2	171.0	169.9	162.6	162.3	161.8	164.1	P. chimiques de base <sup>3</sup> (3822655)
Weekly hours <sup>3</sup> (1593722)	38.6	37.1	37.3	36.3	38.2	37.5	38.2	37.9	36.8	37.8	37.5	37.6	38.0	38.5	..	Heures hebdomadaires <sup>3</sup> (1593722)
Earnings(\$) <sup>3</sup>																Rémunération(\$) <sup>3</sup>
Hourly (1592186)	24.73	23.67	23.19	22.00	23.34	22.90	21.75	22.45	22.74	23.36	22.68	22.24	23.71	22.95	..	Horaire (1592186)
Weekly (1558697)	1,273.14	1,280.70	1,327.39	1,243.58	1,302.48	1,261.05	1,211.64	1,215.81	1,217.34	1,219.22	1,180.26	1,175.26	1,225.58	1,208.58	..	Hebdomadaire (1558697)
Employees <sup>3</sup> (1556572)	13,454	12,433	12,828	13,112	13,026	12,550	12,526	12,159	12,274	12,910	12,607	12,425	12,537	12,286	..	Travailleurs <sup>3</sup> (1556572)

1 Not seasonally adjusted. This is non-Statistics Canada information.

2 Customs basis.

3 Basic chemical products.

Sources: Motor Vehicle Manufacturers' Association of Canada, New Motor Vehicle Sales (Catalogue no. 63-007-XIE), contact: L. Chung (613-951-1903).

Imports by commodity, Exports by commodity, Information Officer (613-951-9647).

CANSIM tables: 303-0018, 079-0002, 379-0027, 228-0001, 304-0014, 329-0038, 281-0032, 281-0029, 281-0026 and 281-0023

1 Non désaisonnalisées. Cette information ne provient pas de Statistique Canada.

2 Base douanière.

3 Produits chimiques de base.

Sources: Association des fabricants de véhicules automobiles, Ventes de véhicules automobiles neufs (n° 63-007-XIF au catalogue), personne ressource: L. Chung (613) 951-1903.

Importations par marchandise; Exportations par marchandise, Agent d'information: (613) 951-9647.

Tableaux CANSIM: 303-0018, 079-0002, 379-0027, 228-0001, 304-0014, 329-0038, 281-0032, 281-0029, 281-0026 et 281-0023

Table 25 Capacity utilization rates

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			%
<b>Total non-farm (4331081)</b>	<b>84.8</b>	<b>84.1</b>	<b>84.8</b>	<b>85.7</b>	<b>85.9</b>	<b>84.6</b>	<b>83.3</b>	<b>82.5</b>	<b>83.6</b>	<b>83.5</b>	<b>82.7</b>	<b>Total non agricole (4331081)</b>
Construction (4331087)	86.8	88.9	86.8	88.0	89.2	89.0	88.7	88.8	88.1	87.2	86.6	Construction (4331087)
Forestry (4331082)	83.8	83.8	90.1	83.5	86.3	86.3	80.9	81.5	84.6	81.5	77.3	Forêts (4331082)
Mining (4331083)	84.2	82.0	84.1	85.6	83.3	81.7	82.2	80.8	81.5	80.2	80.2	Mines (4331083)
Utilities (4331086)	89.6	86.0	90.1	89.8	87.3	87.4	86.2	83.1	86.3	89.0	86.9	Services publics (4331086)
Manufacturing (4331088)	83.6	82.6	83.5	84.5	85.2	83.5	81.4	80.5	82.1	82.4	81.7	Fabrication (4331088)
Machinery (4331109)	83.0	82.9	82.8	86.0	90.9	81.7	79.1	79.9	85.0	86.4	84.8	Machinerie (4331109)
Transportation equipment (4331112)	87.3	85.3	88.0	90.0	89.0	89.1	81.8	81.3	83.0	80.4	82.7	Matériel de transport (4331112)
Computer and electronic products (4331110)	85.3	88.7	87.2	84.6	87.5	88.4	87.9	91.0	92.6	94.6	94.9	Ordinateurs et produits électroniques (4331110)
Electrical products (4331111)	76.3	78.2	75.4	77.8	78.5	77.8	78.9	77.6	81.7	83.7	83.1	Produits électriques (4331111)
Primary metals (4331107)	91.5	92.8	92.5	94.3	94.8	95.0	92.9	88.5	90.5	90.7	89.7	Première transformation des métaux (4331107)
Wood (4331098)	90.6	83.9	88.4	88.0	90.6	85.4	82.1	77.5	75.9	73.0	67.9	Bois (4331098)
Clothing (4331096)	74.4	75.5	76.3	76.7	74.6	79.5	73.6	74.3	72.6	72.6	75.4	Vêtements (4331096)
Paper (4331099)	89.4	87.4	89.1	89.4	86.9	87.1	87.5	88.1	90.8	92.1	92.0	Papiers (4331099)
Petroleum (4331101)	88.3	86.5	84.4	85.2	88.0	85.6	88.5	84.0	79.6	78.7	75.2	Pétrole (4331101)
Chemicals (4331102)	80.2	82.8	80.4	82.2	82.4	83.1	83.2	82.7	82.6	84.4	83.4	Produits chimiques (4331102)

Source: contact: M. Gagnon (613-951-0994).

CANSIM table: 028-0002

Source: personne ressource : M. Gagnon (613) 951-0994.

Tableau CANSIM : 028-0002

Table 26 Farm cash receipts<sup>1</sup>

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			\$'000,000
<b>Total (170328)</b>	<b>36,684</b>	<b>36,884</b>	<b>8,331</b>	<b>9,606</b>	<b>9,087</b>	<b>9,011</b>	<b>8,875</b>	<b>9,910</b>	<b>9,897</b>	<b>9,987</b>	<b>9,764</b>	<b>Total (170328)</b>
<b>Animal products (170368)</b>	<b>18,297</b>	<b>17,834</b>	<b>4,612</b>	<b>4,830</b>	<b>4,556</b>	<b>4,306</b>	<b>4,343</b>	<b>4,629</b>	<b>4,695</b>	<b>4,539</b>	<b>4,553</b>	<b>Produits du bétail (170368)</b>
Beef (170369+170379)	6,286	6,401	1,648	1,906	1,656	1,473	1,496	1,776	1,674	1,540	1,543	Boeuf (170369+170379)
Hogs (170380)	3,948	3,427	974	903	835	872	876	843	916	894	840	Porc (170380)
Poultry (170384+170385)	1,887	1,824	470	444	449	468	460	446	474	522	533	Volaille (170384+170385)
Dairy (170383)	4,842	4,833	1,187	1,239	1,224	1,204	1,177	1,228	1,243	1,296	1,312	Produits laitiers (170383)
<b>Crops (170329)</b>	<b>13,464</b>	<b>14,523</b>	<b>3,104</b>	<b>3,749</b>	<b>2,976</b>	<b>3,685</b>	<b>3,619</b>	<b>4,243</b>	<b>3,867</b>	<b>4,533</b>	<b>4,509</b>	<b>Cultures (170329)</b>
Wheat (170330+170352)	1,761	2,183	567	364	388	562	683	550	567	755	865	Blé (170330+170352)
Barley (170365)	344	354	83	81	86	76	78	113	128	109	153	Orge (170365)
Canola (170334)	1,826	2,502	447	556	572	556	636	739	702	806	940	Colza (170334)
Corn (170336)	623	738	130	200	168	146	128	297	282	213	150	Maïs (170336)
Floriculture (170345)	1,887	1,950	339	452	344	787	352	468	350	802	359	Floriculture (170345)
Vegetables (21567209+21567231)	1,612	1,694	598	353	179	524	616	374	181	514	627	Légumes (21567209+21567231)
<b>Direct payments (170387)</b>	<b>4,923</b>	<b>4,527</b>	<b>615</b>	<b>1,027</b>	<b>1,555</b>	<b>1,020</b>	<b>913</b>	<b>1,038</b>	<b>1,336</b>	<b>914</b>	<b>702</b>	<b>Paiements directs (170387)</b>

1 Not seasonally adjusted.

Source: Farm cash receipts, contact: E. Perrault (613-951-2448).

CANSIM table: 002-0002

1 Non désaisonnalisées.

Source: Recettes monétaires agricoles, personne ressource : E. Perrault (613) 951-2448.

Tableau CANSIM : 002-0002



Table 27 Petroleum and natural gas<sup>1</sup>Tableau 27 Pétrole et gaz naturel<sup>1</sup>

	2005	2006	2006									
			M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>'000 m<sup>3</sup></b>												<b>'000 m<sup>3</sup></b>
<b>Crude oil and equivalent<sup>2</sup></b>												<b>Pétrole brut et équivalent<sup>2</sup></b>
Net production (17951)	146,208	154,099	12,516	12,679	12,174	11,711	12,958	13,149	12,734	13,695	13,388	Production nette (17951)
Imports (17952)	53,797	49,303	3,712	4,365	3,309	4,737	4,758	4,776	4,213	3,708	4,320	Importations (17952)
Total supply (17953)	200,005	203,402	16,228	17,043	15,483	16,449	17,716	17,926	16,947	17,403	17,708	Total des ressources (17953)
Exports (17969)	91,642	102,770	8,037	8,486	8,743	8,235	8,606	8,425	8,534	8,511	9,580	Exportations (17969)
<b>'000,000 m<sup>3</sup></b>												<b>'000,000 m<sup>3</sup></b>
<b>Natural gas</b>												<b>Gaz naturel</b>
Total demand (47598)	176,291	171,506	16,574	13,506	12,726	12,047	13,127	13,116	12,507	14,408	14,998	Approvisionnement total (47598)
Exports (47600)	106,271	102,102	8,835	7,996	8,168	8,226	9,049	9,137	8,328	8,641	8,143	Exportations (47600)
Domestic sales (47599+47601)	70,020	69,404	7,739	5,510	4,558	3,821	4,078	3,979	4,180	5,768	6,855	Ventes intérieures (47599+47601)
Imports from US (47839)	9,524	9,653	1,049	442	636	669	458	489	646	872	1,320	Importations des É.-U. (47839)
<b>'000 m<sup>3</sup></b>												<b>'000 m<sup>3</sup></b>
<b>Refined petroleum products</b>												<b>Produits pétroliers raffinés</b>
Refinery receipts (21122)	107,420	103,446	8,451	7,945	7,493	8,731	9,344	9,448	8,930	8,485	8,510	Arrivages aux raffineries (21122)
Saleable production (203)	121,609	119,788	10,511	8,823	8,719	9,694	10,547	10,792	10,298	9,912	10,099	Production pour la vente (203)
Net domestic sales (24729)	101,464	100,032	8,593	7,449	8,230	8,524	8,584	9,259	8,552	8,622	8,492	Ventes nettes au Canada (24729)
Closing inventories (24724)	9,525	10,243	10,547	10,115	9,583	9,330	9,768	9,825	10,043	10,199	10,123	Stocks de fermeture (24724)
	2006	2007										
	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>'000 m<sup>3</sup></b>												<b>'000 m<sup>3</sup></b>
<b>Crude oil and equivalent<sup>2</sup></b>												<b>Pétrole brut et équivalent<sup>2</sup></b>
Net production (17951)	13,943	13,327	12,207	14,128	13,171	13,491	12,567	13,557	14,516	13,453	13,772	Production nette (17951)
Imports (17952)	3,992	4,782	3,408	4,736	3,702	4,122	4,363	4,387	4,433	4,179	3,743	Importations (17952)
Total supply (17953)	17,936	18,110	15,615	18,864	16,873	17,612	16,930	17,944	18,949	..	..	Total des ressources (17953)
Exports (17969)	9,327	8,792	7,954	9,047	8,608	9,190	8,623	8,941	9,311	9,164	8,995	Exportations (17969)
<b>'000,000 m<sup>3</sup></b>												<b>'000,000 m<sup>3</sup></b>
<b>Natural gas</b>												<b>Gaz naturel</b>
Total demand (47598)	16,552	18,276	18,889	..	..	..	..	..	..	..	..	Approvisionnement total (47598)
Exports (47600)	9,106	9,730	10,228	..	..	..	..	..	..	..	..	Exportations (47600)
Domestic sales (47599+47601)	7,446	8,546	8,661	..	..	..	..	..	..	..	..	Ventes intérieures (47599+47601)
Imports from US (47839)	1,197	1,102	888	..	..	..	..	..	..	..	..	Importations des É.-U. (47839)
<b>'000 m<sup>3</sup></b>												<b>'000 m<sup>3</sup></b>
<b>Refined petroleum products</b>												<b>Produits pétroliers raffinés</b>
Refinery receipts (21122)	8,944	9,113	8,169	8,989	8,725	8,710	9,064	9,353	..	..	..	Arrivages aux raffineries (21122)
Saleable production (203)	10,283	10,423	9,436	10,560	9,653	10,196	10,256	10,741	..	..	..	Production pour la vente (203)
Net domestic sales (24729)	8,285	8,290	8,133	8,518	7,621	8,802	8,773	9,077	..	..	..	Ventes nettes au Canada (24729)
Closing inventories (24724)	10,243	10,665	10,429	10,957	10,979	10,766	10,741	11,046	..	..	..	Stocks de fermeture (24724)

1 Supply and disposition will not agree because of losses, inventory changes, pipeline fuel used, etc.

2 Includes crude oil, condensate and pentanes plus.

Note: Not seasonally adjusted

Sources: Natural Gas Transportation and Distribution (Catalogue no. 55-002-XIB) discontinued, contact: P. Després (613-951-3579) and Refined Petroleum Products (Catalogue no. 45-004-XIE), contact: R. Sheldrick (613-951-4804).

CANSIM tables: 126-0001, 129-0002, 129-0004, 134-0001, 134-0003 and 134-0004

1 Les ressources disponibles et utilisées ne concordent pas en raison des pertes, des variations de stocks, du carburant de pipelines utilisé, etc.

2 Comprend le pétrole brut, les condensates et les pentanes plus.

Note: Non désaisonnalisés.

Sources: Transport et distribution du gaz naturel (n° 55-002-XIB au catalogue), ne paraît, personne ressource: P. Després (613) 951-3579 plus et Produits pétroliers raffinés (n° 45-004-XIF au catalogue), personne ressource: R. Sheldrick (613) 951-4804.

Tableaux CANSIM: 126-0001, 129-0002, 129-0004, 134-0001, 134-0003 et 134-0004

Table 28 Energy and mining<sup>1</sup>Tableau 28 Énergie et mines<sup>1</sup>

	2005	2006	2006 O	N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>'000 MWh</b>																<b>'000 MWh</b>
<b>Energy</b>																<b>Énergie</b>
Electric																Électrique
Generated by:																Production :
Utilities (222421)	550,908	538,253	41,399	43,269	50,370	53,691	51,527	50,240	45,445	43,908	42,600	44,343	44,939	39,497	43,352	Des services publics (222421)
Industry (222426)	46,340	46,845	4,018	4,173	4,205	4,244	3,668	3,870	3,556	3,433	3,484	3,539	3,394	3,231	3,225	Industrielle (222426)
Deliveries to US (222437)	43,624	41,310	2,259	2,417	3,564	3,376	4,051	3,775	3,935	4,710	4,558	5,414	5,354	3,739	3,498	Livraisons aux É.-U. (222437)
Total available (222441)	573,106	567,915	45,468	47,570	52,493	56,125	52,492	52,408	46,227	43,766	42,788	44,165	44,805	41,386	44,640	Total disponible (222441)
<b>'000 tonnes</b>																<b>'000 tonnes</b>
Coal																Charbon
Production (187)	65,341	62,928	5,075	5,293	5,430	4,894	5,383	5,468	5,533	5,816	5,196	5,407	5,322	5,278	5,250	Production (187)
Exports (198)	25,404	25,351	2,437	1,788	2,166	1,582	1,697	2,089	2,195	2,645	2,357	2,226	2,395	2,098	2,147	Exportations (198)
<b>'000 tonnes</b>																<b>'000 tonnes</b>
<b>Non-metallic minerals production</b>																<b>Production de minéraux non métalliques</b>
Gypsum <sup>2</sup> (3440)	8,569	9,081	690	785	671	471	474	645	678	692	736	607	633	742	729	Gypse <sup>2</sup> (3440)
Cement (29505576)	14,179	14,335	1,432	1,221	1,052	959	667	913	1,131	1,515	1,440	1,460	1,532	1,491	1,514	Ciment (29505576)
Lime <sup>2</sup> (3441)	2,289	2,190	190	162	171	186	164	182	176	187	173	177	172	181	192	Chaux <sup>2</sup> (3441)
<b>tonnes</b>																<b>tonnes</b>
Salt and brine <sup>2</sup> (3445)	13,463	13,401	1,080	1,492	1,221	992	604	786	955	1,035	888	730	924	1,089	1,333	Sel et saumure <sup>2</sup> (3445)
Potash (3442)	10,140	8,535	847	804	831	908	672	987	1,123	1,164	965	765	771	955	942	Potasse (3442)
<b>'000 tonnes</b>																<b>'000 tonnes</b>
<b>Metal production</b>																<b>Production de métaux</b>
Copper (595)	577	594	52	49	53	50	46	51	46	49	46	42	47	47	50	Cuivre (595)
Refined copper (596)	515	501	44	43	44	45	38	38	39	41	30	23	37	40	42	Cuivre raffiné (596)
Nickel (597)	193	225	21	22	22	22	20	24	20	22	18	15	20	22	21	Nickel (597)
Lead (220)	73	82	5	6	10	6	4	9	4	3	6	5	5	5	7	Plomb (220)
Refined lead (221)	110	116	12	10	10	12	9	8	9	9	8	5	3	9	9	Plomb raffiné (221)
Zinc (222)	619	598	44	53	48	51	53	45	54	42	52	35	50	45	45	Zinc (222)
Refined zinc (223)	724	824	71	68	74	68	60	72	72	68	60	68	69	65	70	Zinc raffiné (223)
Iron ore <sup>2</sup> (591)	30,386	33,550	3,254	3,610	3,218	1,231	1,450	1,910	2,660	3,383	2,961	3,418	3,312	2,819	3,459	Minerais de fer <sup>2</sup> (591)
<b>kg</b>																<b>kg</b>
Gold (229)	119,549	103,890	9,056	8,634	9,298	8,167	7,714	8,591	8,170	8,703	9,173	7,825	9,069	8,511	8,065	Or (229)
Silver (224)	1,063,257	969,404	72,271	71,692	95,492	69,832	75,662	74,546	74,835	66,857	59,822	49,772	65,857	68,587	72,350	Argent (224)
Uranium (593)	12,597	9,781	919	1,281	777	691	466	463	907	1,084	522	848	678	605	871	Uranium (593)

1 All estimates are unadjusted for seasonality.

2 Shipments.

Sources: Electric power statistics, Client services (613-951-9497). Coal and coke statistics, Client services (613-951-9497). Cement, Client services (613-951-9497). Natural Resources Canada, contact: J. Paquette (613-992-9005).

CANSIM tables: 127-0001, 303-0016, 152-0004, 303-0060 and 152-0001

1 Toutes les données sont non désaisonnalisées.

2 Livraisons.

Sources: Statistiques de l'énergie électrique, Service aux clients (613) 951-9497. Statistique du charbon et du coke, Service aux clients (613) 951-9497.

Ciment, Service aux clients (613) 951-9497. Ressources Naturelles du Canada, personne ressource : J. Paquette (613) 992-9005.

Tableaux CANSIM : 127-0001, 303-0016, 152-0004, 303-0060 et 152-0001

Table 29 Construction

Tableau 29 Construction

	2006	2007	2006	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
			D	J												
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Building permits (4667)</b>	<b>66,266</b>	..	<b>5,673</b>	<b>6,265</b>	<b>4,804</b>	<b>6,077</b>	<b>5,631</b>	<b>6,936</b>	<b>6,943</b>	<b>6,204</b>	<b>6,308</b>	<b>6,239</b>	<b>6,693</b>	<b>6,029</b>	..	<b>Permis de bâtir (4667)</b>
Annual % change	9.1	..	-7.2	35.2	2.6	11.5	13.7	25.0	21.6	12.4	6.5	10.7	6.3	-3.3	..	Variation annuelle(%)
<b>Non-residential (4669)</b>	<b>25,213</b>	..	<b>2,195</b>	<b>2,632</b>	<b>1,865</b>	<b>2,421</b>	<b>2,004</b>	<b>3,115</b>	<b>2,835</b>	<b>2,304</b>	<b>2,411</b>	<b>2,200</b>	<b>2,635</b>	<b>2,173</b>	..	<b>Non-résidentiel (4669)</b>
Industrial (4670)	4,533	..	446	661	307	429	345	436	407	505	461	361	335	495	..	Industrielle (4670)
Commercial (4671)	14,431	..	1,382	1,342	1,057	1,495	1,310	2,057	1,715	1,204	1,336	1,321	1,624	1,097	..	Commerciale (4671)
Institutional and government (4672)	6,250	..	367	629	501	498	349	622	713	595	615	518	676	581	..	Institutionnelle et gouvernementale (4672)
<b>Residential (4668)</b>	<b>41,053</b>	..	<b>3,478</b>	<b>3,633</b>	<b>2,939</b>	<b>3,656</b>	<b>3,627</b>	<b>3,821</b>	<b>4,109</b>	<b>3,900</b>	<b>3,897</b>	<b>4,040</b>	<b>4,058</b>	<b>3,856</b>	..	<b>Résidentiel (4668)</b>
<b>'000 units</b>																<b>'000 unités</b>
<b>Housing starts (at annual rates)</b>																<b>Mises en chantier de logements (aux taux annuels)</b>
All areas (730390)	228	228	213	253	199	214	219	235	225	225	236	281	229	233	188	Toutes régions (730390)
Annual % change	2.0	-0.1	-9.4	2.6	-16.3	-13.5	-1.8	5.3	-4.9	-4.6	9.8	35.3	1.8	1.8	-11.8	Variation annuelle(%)
Urban centres (730040)	196	..	182	217	163	178	186	203	193	188	199	244	193	197	..	Centres urbains (730040)
Singles (730041)	95	..	87	92	81	85	88	90	92	93	94	90	88	98	..	Unifamiliales (730041)
Multiples (730047)	101	..	95	126	83	93	98	112	100	95	104	154	105	100	..	Multifamiliales (730047)
	2005	2006	2004		2005				2006				2007			
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Residential investment in chained (2002) dollars</b>																<b>Investissement résidentiel en dollars enchaînés de 2002</b>
Total structures (1992123)	77,301	78,925	75,150	76,717	75,631	77,117	77,908	78,548	80,344	79,326	78,038	77,992	79,511	80,696	81,708	Total en bâtiments (1992123)
New housing (1992120)	37,723	37,654	38,508	39,096	37,649	37,752	37,770	37,720	38,841	38,409	37,145	36,223	36,302	36,732	37,631	Construction neuve (1992120)
Renovations (1992121)	27,762	29,724	25,280	26,448	26,776	27,460	27,912	28,900	29,264	29,372	29,764	30,496	31,040	31,212	31,580	Rénovations (1992121)
Transfer costs (1992122)	11,927	11,847	11,396	11,264	11,320	11,988	12,300	12,100	12,388	11,800	11,492	11,708	12,532	13,032	12,828	Coûts de transfert (1992122)
Sales Total (1992126)	49,486	48,636	49,241	50,605	49,790	50,922	48,007	49,227	50,632	49,589	48,084	46,239	48,221	49,504	47,472	Ventes, Total (1992126)
Single (1992127)	36,263	34,977	37,072	37,560	36,588	37,512	34,856	36,096	35,948	35,912	34,324	33,724	34,872	36,316	35,040	Unifamilial (1992127)
Multiple (1992128)	13,234	13,679	12,172	13,052	13,212	13,420	13,164	13,140	14,712	13,692	13,784	12,528	13,364	13,204	12,448	Multiple (1992128)
<b>Sources:</b>	Building Permits (Catalogue no. 64-001-XIE), contact: É. Saint-Pierre (613-951-2025). Canada Mortgage and Housing Corporation, contact: L. Bourgon (613-748-2358). National Income and Expenditure Accounts, quarterly estimates (Catalogue no.13-001-XIB). Client services (613-951-3640).								<b>Sources :</b> Permis de bâtir (n° 64-001-XIF au catalogue), personne ressource : É. Saint-Pierre (613) 951-2025. Société canadienne d'hypothèque et de logement, personne ressource : L. Bourgon (613) 748-2358. Comptes nationaux des revenus et dépenses, estimations trimestrielles (no 13-001-XIB au catalogue) . Service aux clients : (613) 951-3640.							
<b>CANSIM tables:</b>	026-0008, 027-0007, 027-0002 and 380-0010								<b>Tableaux CANSIM :</b> 026-0008, 027-0007, 027-0002 et 380-0010							

**ELECTRONIC PUBLICATIONS AVAILABLE AT** | **PUBLICATIONS ÉLECTRONIQUES DISPONIBLES À**  
**[www.statcan.ca](http://www.statcan.ca)**



## VI. Services (trade, transportation, travel and communications)

Table 30 Retail trade	46
Table 31 Wholesale trade	48
Table 32 Travel	49
Table 33 Transportation and communication	50

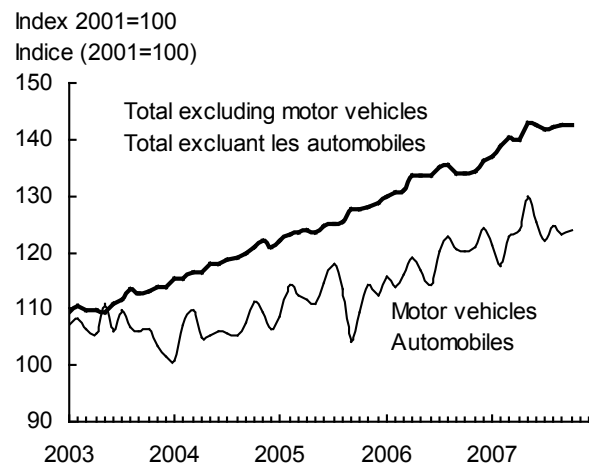
Page

## VI. Services (Commerce, transports, voyages et communications)

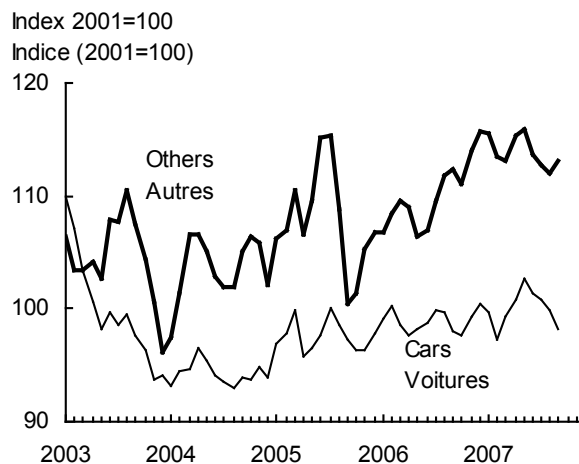
Tableau 30 Commerce de détail	46
Tableau 31 Commerce de gros	48
Tableau 32 Voyages	49
Tableau 33 Transports et communications	50

Page

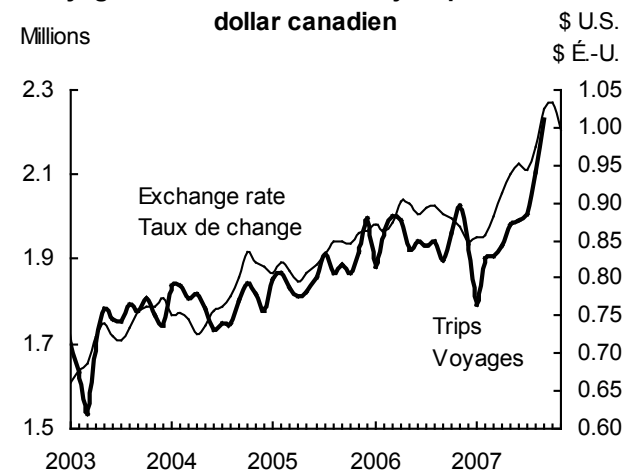
**Retail sales**  
**Ventes au détail**



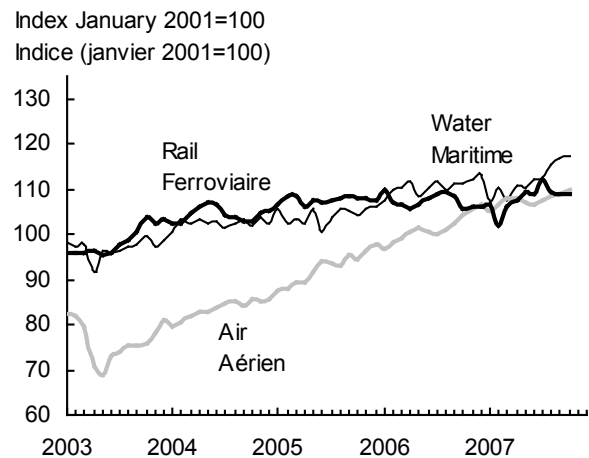
**Motor vehicle sales (smoothed)**  
**Ventes de véhicules automobiles (lissées)**



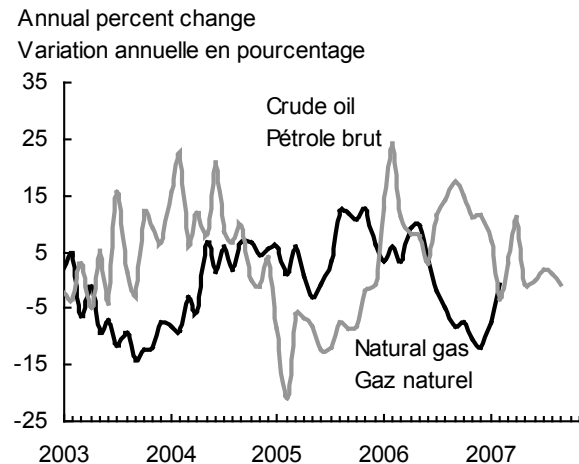
**Same day auto trips and the Canadian dollar**  
**Voyages aller-retour le même jour par auto et dollar canadien**



**GDP transportation**  
**PIB dans les transports**



**Pipelines**



**Wholesale trade**  
**Commerce de gros**

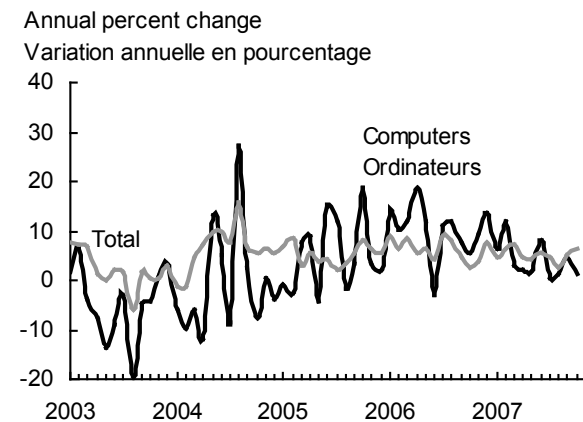


Table 30 Retail trade

Tableau 30 Commerce de détail

	2005	2006	2006 M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>All retail (21644955)</b>	<b>366,171</b>	<b>389,567</b>	<b>31,856</b>	<b>32,519</b>	<b>32,376</b>	<b>32,218</b>	<b>32,868</b>	<b>33,131</b>	<b>32,670</b>	<b>32,621</b>	<b>32,749</b>	<b>Tous les détaillants (21644955)</b>
New car dealers (21644959)	71,516	74,663	6,115	6,191	6,073	5,923	6,278	6,465	6,323	6,312	6,344	Concessionnaires d'automobiles neuves (21644959)
Used vehicle and parts (21644963)	15,301	17,380	1,395	1,501	1,471	1,461	1,495	1,478	1,478	1,444	1,458	Concessionnaires de véhicules d'occasion et de pièces (21644963)
Total excluding motor vehicle and parts (21645035)	279,354	297,524	24,346	24,828	24,832	24,833	25,095	25,187	24,869	24,864	24,947	Total excluant les automobiles et les pièces (21645035)
Gasoline stations (21644967)	38,357	41,607	3,362	3,615	3,586	3,570	3,766	3,686	3,149	3,199	3,419	Stations-service (21644967)
Supermarkets and others (21644995+21644999)	71,325	72,869	6,015	6,047	6,055	6,064	6,091	6,117	6,113	6,138	6,132	Supermarchés et autre (21644995+21644999)
Beer, wine and liquor stores (21645003)	14,344	15,160	1,250	1,254	1,263	1,271	1,255	1,273	1,274	1,292	1,287	Magasins de bière, de vin et de spiritueux (21645003)
Clothing and footwear stores (21645011+21645015)	21,051	22,649	1,847	1,908	1,875	1,872	1,865	1,889	1,982	1,938	1,886	Magasins de vêtements et chaussures (21645011+21645015)
Building and outdoor supplies stores (21644987+21644991)	22,561	24,754	2,031	2,048	2,040	2,057	2,071	2,110	2,096	2,085	2,088	Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs (21644987+21644991)
Pharmacies and personal care stores (21645007)	23,643	26,070	2,087	2,128	2,161	2,187	2,200	2,209	2,232	2,231	2,257	Pharmacies et magasins de produits de soins personnels (21645007)
Furniture and home furnishings stores (21644971+21644975)	13,601	14,925	1,233	1,219	1,229	1,230	1,234	1,251	1,254	1,250	1,269	Magasins de meubles et d'accessoires de maison (21644971+21644975)
Electronics and appliance stores (21644979+21644983)	11,722	12,675	1,036	1,024	1,041	1,053	1,064	1,073	1,074	1,072	1,074	Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers (21644979+21644983)
General merchandise stores (32955920)	43,758	46,518	3,834	3,886	3,885	3,833	3,859	3,898	3,980	3,926	3,852	Magasins de marchandises diverses (32955920)
Miscellaneous retailers (21645027+21645031)	18,992	20,296	1,651	1,699	1,697	1,695	1,690	1,682	1,714	1,734	1,685	Magasins de détail divers (21645027+21645031)
Volume (2002 \$) (21645485)	350,906	369,525	30,297	30,772	30,643	30,604	30,912	31,172	31,131	31,195	31,123	Volume (\$ de 2002) (21645485)
Annual % change	3.7	5.3	4.1	5.7	5.7	4.1	4.5	6.8	8.4	6.4	4.6	Variation annuelle(%)
<b>Large retailers<sup>1</sup> (822787)</b>	<b>98,856</b>	<b>103,813</b>	<b>7,838</b>	<b>8,153</b>	<b>8,682</b>	<b>8,737</b>	<b>8,644</b>	<b>8,656</b>	<b>8,807</b>	<b>8,575</b>	<b>9,249</b>	<b>Détaillants majeurs<sup>1</sup> (822787)</b>
Food and beverages (822788)	33,055	34,678	2,830	2,785	2,856	2,926	2,934	2,902	2,998	2,873	2,914	Aliments et boissons (822788)
Clothing, footwear and accessories (822811)	16,663	17,374	1,226	1,398	1,438	1,449	1,310	1,394	1,574	1,519	1,640	Chaussures, vêtements et accessoires (822811)
Home furnishings and electronics (822840)	14,721	16,056	1,134	1,090	1,122	1,179	1,299	1,328	1,392	1,362	1,575	Articles d'ameublement et appareils (822840)
Housewares (non-electric) and household supplies (822874)	4,260	4,498	339	336	351	353	372	395	400	386	408	Articles et fournitures non électriques pour la maison (822874)
Lawn and garden products (822878)	3,991	4,194	273	434	667	573	436	307	279	251	270	Quincaillerie et produits pour pelouse et jardin (822878)
Health and personal care (822803)	9,602	9,879	807	774	814	813	790	809	837	824	858	Articles de santé et de soins personnels (822803)
Sporting and leisure goods (822892)	5,082	5,215	336	384	386	411	425	384	356	384	548	Articles de sport et de loisirs (822892)
Other goods and services (822908)	11,482	11,919	893	952	1,048	1,033	1,078	1,136	970	975	1,036	Autres biens et services (822908)

<sup>1</sup> Not seasonally adjusted.  
CANSIM tables: 080-0014, 080-0016 and 080-0009

<sup>1</sup> Non désaisonnalisés.  
Tableaux CANSIM : 080-0014, 080-0016 et 080-0009

Table 30 Retail trade – (concluded)

	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>All retail (21644955)</b>	<b>33,359</b>	<b>33,271</b>	<b>33,380</b>	<b>34,019</b>	<b>34,005</b>	<b>34,952</b>	<b>34,555</b>	<b>34,259</b>	<b>34,484</b>	<b>34,426</b>	<b>34,466</b>	<b>Tous les détaillants (21644955)</b>
New car dealers (21644959)	6,540	6,370	6,097	6,402	6,472	6,736	6,499	6,297	6,484	6,394	6,455	Concessionnaires d'automobiles neuves (21644959)
Used vehicle and parts (21644963)	1,481	1,463	1,507	1,534	1,532	1,665	1,595	1,591	1,573	1,554	1,540	Concessionnaires de véhicules d'occasion et de pièces (21644963)
Total excluding motor vehicle and parts (21645035)	25,338	25,437	25,776	26,083	26,001	26,552	26,461	26,370	26,427	26,479	26,471	Total excluant les automobiles et les pièces (21645035)
Gasoline stations (21644967)	3,518	3,482	3,648	3,746	3,817	3,917	3,869	3,864	3,708	3,724	3,759	Stations-service (21644967)
Supermarkets and others (21644995+21644999)	6,157	6,076	6,191	6,241	6,288	6,305	6,345	6,291	6,300	6,331	6,329	Supermarchés et autre (21644995+21644999)
Beer, wine and liquor stores (21645003)	1,273	1,312	1,312	1,325	1,345	1,343	1,355	1,328	1,335	1,357	1,348	Magasins de bière, de vin et de spiritueux (21645003)
Clothing and footwear stores (21645011+21645015)	1,958	1,978	1,947	1,990	1,927	2,010	1,991	2,011	2,034	2,016	2,000	Magasins de vêtements et chaussures (21645011+21645015)
Building and outdoor supplies stores (21644987+21644991)	2,144	2,167	2,179	2,203	2,125	2,241	2,248	2,224	2,245	2,252	2,258	Magasins de matériaux de construction et de produits extérieurs (21644987+21644991)
Pharmacies and personal care stores (21645007)	2,273	2,310	2,329	2,341	2,310	2,368	2,346	2,364	2,394	2,407	2,408	Pharmacies et magasins de produits de soins personnels (21645007)
Furniture and home furnishings stores (21644971+21644975)	1,276	1,319	1,323	1,342	1,356	1,347	1,341	1,353	1,365	1,361	1,358	Magasins de meubles et d'accessoires de maison (21644971+21644975)
Electronics and appliance stores (21644979+21644983)	1,083	1,099	1,112	1,126	1,145	1,144	1,141	1,150	1,187	1,143	1,148	Magasins d'appareils électroniques et d'électroménagers (21644979+21644983)
General merchandise stores (32955920)	3,939	3,967	3,998	4,001	3,952	4,084	4,041	4,015	4,061	4,081	4,033	Magasins de marchandises diverses (32955920)
Miscellaneous retailers (21645027+21645031)	1,717	1,727	1,735	1,767	1,735	1,793	1,784	1,769	1,798	1,807	1,829	Magasins de détail divers (21645027+21645031)
Volume (2002 \$) (21645485)	31,578	31,580	31,405	31,950	31,972	32,806	32,540	32,281	32,702	32,573	32,739	Volume (\$ de 2002) (21645485)
Annual % change	6.6	5.4	4.3	5.5	3.9	7.1	6.3	4.4	4.9	4.6	4.9	Variation annuelle(%)
<b>Large retailers<sup>1</sup> (822787)</b>	<b>12,715</b>	<b>7,527</b>	<b>7,043</b>	<b>8,375</b>	<b>8,316</b>	<b>9,281</b>	<b>9,335</b>	<b>8,789</b>	<b>9,227</b>	<b>8,930</b>	<b>8,861</b>	<b>Détaillants majeurs<sup>1</sup> (822787)</b>
Food and beverages (822788)	3,574	2,780	2,707	3,097	2,929	3,149	3,207	3,021	3,125	3,038	3,021	Aliments et boissons (822788)
Clothing, footwear and accessories (822811)	2,510	1,030	962	1,308	1,376	1,514	1,508	1,307	1,501	1,516	1,504	Chaussures, vêtements et accessoires (822811)
Home furnishings and electronics (822840)	2,459	1,210	1,041	1,210	1,167	1,177	1,271	1,350	1,447	1,430	1,402	Articles d'ameublement et appareils (822840)
Housewares (non-electric) and household supplies (822874)	525	358	309	353	346	369	372	380	416	408	396	Articles et fournitures non électriques pour la maison (822874)
Lawn and garden products (822878)	336	186	192	275	383	726	606	403	322	279	250	Quincaillerie et produits pour pelouse et jardin (822878)
Health and personal care (822803)	1,085	800	763	855	809	872	867	833	892	883	858	Articles de santé et de soins personnels (822803)
Sporting and leisure goods (822892)	996	336	296	351	382	425	455	454	444	400	416	Articles de sport et de loisirs (822892)
Other goods and services (822908)	1,228	827	773	926	923	1,050	1,049	1,040	1,080	976	1,014	Autres biens et services (822908)

1 Not seasonally adjusted.

Source: Retail Trade (Catalogue no. 63-005-XIE), contact: C. Bilodeau (613-951-1819). Large retailers, contact: A. Mohammed (613-951-7719).

CANSIM tables: 080-0014, 080-0016 and 080-0009

1 Non désaisonnalisés.

Source: Commerce de détail (n° 63-005-XIF au catalogue), personne ressource: C. Bilodeau (613) 951-1819. Détaillants majeurs, personne ressource: A. Mohammed (613) 951-7719.

Tableaux CANSIM: 080-0014, 080-0016 et 080-0009

Table 31 Wholesale trade

	2005	2006	2006 M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Total (21645507)</b>	<b>468,043</b>	<b>497,398</b>	<b>41,164</b>	<b>40,967</b>	<b>41,365</b>	<b>40,949</b>	<b>41,980</b>	<b>42,123</b>	<b>41,499</b>	<b>41,222</b>	<b>41,673</b>	<b>Total (21645507)</b>
Annual % change	5.2	6.3	8.6	5.4	6.3	4.3	9.1	7.9	4.9	2.6	3.7	Variation annuelle(%)
Motor vehicles, parts and accessories (21645542+21645547)	90,419	94,467	7,839	7,724	7,888	7,678	8,627	7,892	7,581	7,195	7,686	Véhicules automobiles, pièces et accessoires (21645542+21645547)
Machinery and equipment (21645567+21645572+21645577)	95,534	104,788	8,848	8,603	8,708	8,626	8,904	8,895	8,657	8,805	8,831	Machines et matériel (21645567+21645572+21645577)
Farm products (21645512)	5,549	5,247	413	414	378	413	422	450	464	485	467	Produits agricoles (21645512)
Building supplies (21645552+21645557+21645562)	66,134	70,490	5,924	5,850	5,900	5,896	5,732	5,808	5,866	5,836	5,897	Matériaux de construction (21645552+21645557+21645562)
Food, alcohol and tobacco (21645517+21645522)	86,866	90,863	7,425	7,546	7,600	7,526	7,578	7,794	7,702	7,647	7,653	Produits alimentaires, alcool et tabac (21645517+21645522)
Personal care (21645527+21645532+21645537)	66,876	72,395	5,921	5,973	6,006	6,077	5,878	6,143	6,103	6,129	6,202	Soins personnels (21645527+21645532+21645537)
Other products (21645582)	56,665	59,148	4,794	4,858	4,886	4,733	4,840	5,141	5,127	5,125	4,938	Produits divers (21645582)
	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Total (21645507)</b>	<b>42,977</b>	<b>42,757</b>	<b>43,103</b>	<b>44,098</b>	<b>42,835</b>	<b>43,168</b>	<b>43,221</b>	<b>43,987</b>	<b>43,195</b>	<b>43,669</b>	<b>43,895</b>	<b>Total (21645507)</b>
Annual % change	7.5	4.6	6.2	7.1	4.6	4.4	5.5	4.8	2.5	5.2	6.5	Variation annuelle(%)
Motor vehicles, parts and accessories (21645542+21645547)	8,303	7,995	8,147	8,679	7,948	7,950	7,853	8,110	7,702	7,692	7,667	Véhicules automobiles, pièces et accessoires (21645542+21645547)
Machinery and equipment (21645567+21645572+21645577)	8,867	8,936	8,946	9,135	8,883	9,098	9,258	9,543	9,173	9,237	9,280	Machines et matériel (21645567+21645572+21645577)
Farm products (21645512)	455	464	470	506	483	446	470	454	448	453	447	Produits agricoles (21645512)
Building supplies (21645552+21645557+21645562)	6,054	6,217	6,098	6,274	6,165	6,212	6,238	6,300	6,155	6,122	6,270	Matériaux de construction (21645552+21645557+21645562)
Food, alcohol and tobacco (21645517+21645522)	7,540	7,573	7,766	7,833	7,887	7,831	7,832	7,783	7,899	7,971	7,963	Produits alimentaires, alcool et tabac (21645517+21645522)
Personal care (21645527+21645532+21645537)	6,465	6,164	6,342	6,303	6,363	6,393	6,285	6,540	6,509	6,656	6,709	Soins personnels (21645527+21645532+21645537)
Other products (21645582)	5,293	5,408	5,335	5,368	5,107	5,237	5,285	5,256	5,309	5,538	5,559	Produits divers (21645582)
<b>Source:</b>	Wholesale Trade (Catalogue no. 63-008-XIE), contact: M. Atkins (613-951-0291).						<b>Source :</b> Commerce de gros (n° 63-008-XIF au catalogue), personne ressource : M. Atkins (613) 951-0291.					
<b>CANSIM table:</b>	081-0007						<b>Tableau CANSIM :</b> 081-0007					



Table 32 Travel

Tableau 32 Voyages

	2005	2006	2006 M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>'000</b>												<b>'000</b>
<b>Canadian travellers</b>												<b>Voyageurs canadiens</b>
<b>Total (129471)</b>	<b>44,031</b>	<b>46,912</b>	<b>3,878</b>	<b>3,959</b>	<b>3,914</b>	<b>3,833</b>	<b>3,891</b>	<b>3,898</b>	<b>3,936</b>	<b>3,866</b>	<b>3,996</b>	<b>Total (129471)</b>
<b>From US (129472)</b>	<b>37,794</b>	<b>40,173</b>	<b>3,333</b>	<b>3,404</b>	<b>3,362</b>	<b>3,269</b>	<b>3,331</b>	<b>3,347</b>	<b>3,361</b>	<b>3,291</b>	<b>3,410</b>	<b>Revenant des É.-U. (129472)</b>
By car, same day (129491)	22,278	23,460	1,966	2,003	1,992	1,920	1,941	1,932	1,942	1,900	1,962	Par auto, même journée (129491)
By car, other (129490-129491)	8,596	9,298	756	781	764	747	778	797	789	775	807	Par auto, autre (129490-129491)
One or more nights (129588)	14,862	15,992	1,309	1,343	1,311	1,289	1,330	1,354	1,357	1,336	1,390	Après une ou plusieurs nuits (129588)
<b>From other than US (129482)</b>	<b>6,237</b>	<b>6,739</b>	<b>544</b>	<b>554</b>	<b>552</b>	<b>564</b>	<b>560</b>	<b>551</b>	<b>575</b>	<b>575</b>	<b>586</b>	<b>D'ailleurs que des É.-U. (129482)</b>
<b>Travellers to Canada</b>												<b>Voyageurs au Canada</b>
<b>Total (129449)</b>	<b>36,160</b>	<b>33,390</b>	<b>2,888</b>	<b>2,883</b>	<b>2,821</b>	<b>2,767</b>	<b>2,726</b>	<b>2,719</b>	<b>2,704</b>	<b>2,652</b>	<b>2,666</b>	<b>Total (129449)</b>
<b>From US (129450)</b>	<b>31,655</b>	<b>28,873</b>	<b>2,505</b>	<b>2,508</b>	<b>2,441</b>	<b>2,396</b>	<b>2,358</b>	<b>2,343</b>	<b>2,329</b>	<b>2,281</b>	<b>2,285</b>	<b>Venant des É.-U. (129450)</b>
By car, same day (129504)	15,712	13,747	1,232	1,214	1,165	1,147	1,131	1,109	1,094	1,034	1,042	Par auto, même journée (129504)
By car, other (129503-129504)	8,774	8,318	715	708	685	677	665	675	671	688	692	Par auto, autre (129503-129504)
One or more nights (129567)	14,391	13,855	1,162	1,185	1,164	1,146	1,121	1,133	1,135	1,150	1,147	Une ou plusieurs nuits (129567)
<b>From other than US (129460)</b>	<b>4,505</b>	<b>4,518</b>	<b>383</b>	<b>376</b>	<b>380</b>	<b>371</b>	<b>368</b>	<b>376</b>	<b>375</b>	<b>371</b>	<b>381</b>	<b>D'ailleurs que des É.-U. (129460)</b>
	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>'000</b>												<b>'000</b>
<b>Canadian travellers</b>												<b>Voyageurs canadiens</b>
<b>Total (129471)</b>	<b>4,060</b>	<b>4,011</b>	<b>3,745</b>	<b>3,943</b>	<b>3,942</b>	<b>3,984</b>	<b>4,067</b>	<b>4,087</b>	<b>4,182</b>	<b>4,339</b>	<b>4,516</b>	<b>Total (129471)</b>
<b>From US (129472)</b>	<b>3,464</b>	<b>3,410</b>	<b>3,154</b>	<b>3,343</b>	<b>3,345</b>	<b>3,380</b>	<b>3,462</b>	<b>3,480</b>	<b>3,571</b>	<b>3,717</b>	<b>3,875</b>	<b>Revenant des É.-U. (129472)</b>
By car, same day (129491)	2,025	1,936	1,794	1,903	1,909	1,934	1,984	1,990	2,005	2,106	2,231	Par auto, même journée (129491)
By car, other (129490-129491)	790	838	756	814	800	811	838	846	897	926	972	Par auto, autre (129490-129491)
One or more nights (129588)	1,372	1,418	1,310	1,382	1,376	1,389	1,422	1,434	1,505	1,551	1,580	Après une ou plusieurs nuits (129588)
<b>From other than US (129482)</b>	<b>596</b>	<b>601</b>	<b>591</b>	<b>600</b>	<b>597</b>	<b>605</b>	<b>605</b>	<b>606</b>	<b>611</b>	<b>622</b>	<b>642</b>	<b>D'ailleurs que des É.-U. (129482)</b>
<b>Travellers to Canada</b>												<b>Voyageurs au Canada</b>
<b>Total (129449)</b>	<b>2,779</b>	<b>2,593</b>	<b>2,469</b>	<b>2,539</b>	<b>2,533</b>	<b>2,588</b>	<b>2,634</b>	<b>2,503</b>	<b>2,565</b>	<b>2,571</b>	<b>2,540</b>	<b>Total (129449)</b>
<b>From US (129450)</b>	<b>2,389</b>	<b>2,205</b>	<b>2,080</b>	<b>2,139</b>	<b>2,146</b>	<b>2,205</b>	<b>2,243</b>	<b>2,119</b>	<b>2,181</b>	<b>2,185</b>	<b>2,155</b>	<b>Venant des É.-U. (129450)</b>
By car, same day (129504)	1,102	990	917	956	957	966	1,000	961	964	935	899	Par auto, même journée (129504)
By car, other (129503-129504)	721	675	630	645	653	665	679	636	668	676	695	Par auto, autre (129503-129504)
One or more nights (129567)	1,191	1,123	1,077	1,087	1,099	1,143	1,156	1,065	1,119	1,153	1,160	Une ou plusieurs nuits (129567)
<b>From other than US (129460)</b>	<b>390</b>	<b>389</b>	<b>389</b>	<b>399</b>	<b>387</b>	<b>383</b>	<b>390</b>	<b>384</b>	<b>384</b>	<b>386</b>	<b>385</b>	<b>D'ailleurs que des É.-U. (129460)</b>
<b>Source:</b>	International Travel, National and Provincial Counts (Touriscope) (Catalogue no. 66-001-PIE), contact: S. DeRepentigny (613-951-9169).						<b>Source :</b> Voyages internationaux, dénombrement national et provincial (Touriscope) (n° 66-001-PIF au catalogue), personne ressource : S. DeRepentigny (613) 951-9169.					
<b>CANSIM tables:</b>	427-0005 and 427-0004						<b>Tableaux CANSIM :</b> 427-0005 et 427-0004					

Table 33 Transportation and communication

	2005	2006	2006 O	N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O
<b>'000,000</b>															
<b>Pipelines</b>															
Crude oil															
(m <sup>3</sup> -km) (7472)	108,906	122,171	10,422	10,539	11,067	11,304	9,256	10,109	10,291	10,231	9,603	10,284	10,702	..	..
(tonne km) (7473)	91,927	103,124	8,797	8,896	9,342	9,542	7,813	8,533	8,687	8,636	8,106	8,680	9,034	..	..
Oil products															
(m <sup>3</sup> -km) (7477)	26,188	24,604	2,209	2,397	2,420	2,202	2,163	2,189	1,918	1,942	1,847	1,956	1,845	..	..
(tonne km) (7469)	19,939	18,736	1,682	1,825	1,843	1,677	1,647	1,667	1,460	1,479	1,406	1,490	1,405	..	..
<b>'000,000,000</b>															
Natural gas															
(m <sup>3</sup> -km) (7481)	282,187	279,198	22,873	21,048	22,482	23,201	22,886	..	..	..	..	..	..	..	..
(tonne km) (7482)	205,997	203,815	16,697	15,365	16,412	16,937	16,707	..	..	..	..	..	..	..	..
<b>'000</b>															
<b>Major Canadian airlines</b>															
Passengers (11743)	32,091	33,439	2,754	2,501	2,787	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
Passenger-km ('000,000) (11744)	83,909	88,323	7,106	6,075	7,194	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
Cargo															
Kilograms (11745)	268,947	265,470	21,523	27,233	24,640	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
Tonne-kilometres (11746)	1,378,548	1,425,103	112,977	153,080	155,405	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
<b>Rail</b>															
Car loadings (tonnes) (74870)	260,708	258,654	22,213	22,240	20,560	20,774	17,992	20,986	21,104	23,363	21,607	22,130	22,317	21,477	22,818

**Note:** Not seasonally adjusted.  
**Sources:** Pipeline Transportation of Crude Oil and Refined Petroleum Products. Natural Gas Transportation and Distribution. Aviation Statistics Centre, Aviation: Service Bulletin (Catalogue no. 51-004-XIB), contact: L. DiPietro (613-951-0146). Monthly Railway Carloadings (Catalogue no. 52-001-XIE), contact: G. Maloney (613-951-0162).

**CANSIM tables:** 133-0005, 129-0001, 401-0001 and 404-0002

Tableau 33 Transports et communications

	2005	2006	2006 O	N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O
<b>'000,000</b>															
<b>Pipe-lines</b>															
Pétrole brut															
(m <sup>3</sup> -km) (7472)	108,906	122,171	10,422	10,539	11,067	11,304	9,256	10,109	10,291	10,231	9,603	10,284	10,702	..	..
(tonnes km) (7473)	91,927	103,124	8,797	8,896	9,342	9,542	7,813	8,533	8,687	8,636	8,106	8,680	9,034	..	..
Produits pétroliers															
(m <sup>3</sup> -km) (7477)	26,188	24,604	2,209	2,397	2,420	2,202	2,163	2,189	1,918	1,942	1,847	1,956	1,845	..	..
(tonnes km) (7469)	19,939	18,736	1,682	1,825	1,843	1,677	1,647	1,667	1,460	1,479	1,406	1,490	1,405	..	..
<b>'000,000,000</b>															
Gaz naturel															
(m <sup>3</sup> -km) (7481)	282,187	279,198	22,873	21,048	22,482	23,201	22,886	..	..	..	..	..	..	..	..
(tonnes km) (7482)	205,997	203,815	16,697	15,365	16,412	16,937	16,707	..	..	..	..	..	..	..	..
<b>'000</b>															
<b>Transporteurs aériens canadiens</b>															
Passagers (11743)	32,091	33,439	2,754	2,501	2,787	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
Passagers-km ('000 000) (11744)	83,909	88,323	7,106	6,075	7,194	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
Marchandises															
Kilogrammes (11745)	268,947	265,470	21,523	27,233	24,640	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
Tonnes-km (11746)	1,378,548	1,425,103	112,977	153,080	155,405	..	..	..	..	..	..	..	..	..	..
<b>Rail</b>															
Chargements (tonnes) (74870)	260,708	258,654	22,213	22,240	20,560	20,774	17,992	20,986	21,104	23,363	21,607	22,130	22,317	21,477	22,818

**Note :** Non désaisonnalisés.  
**Sources :** Transport du pétrole brut et des produits pétroliers raffinés par pipeline. Transport et distribution du gaz naturel. Centre des statistiques de l'aviation, Aviation : bulletin de service (n° 51-004-XIB au catalogue), personne ressource : L. DiPietro (613) 951-0146. Chargements ferroviaires mensuels (n° 52-001-XIF au catalogue), personne ressource : G. Maloney (613) 951-0162.

**Tableaux CANSIM :** 133-0005, 129-0001, 401-0001 et 404-0002

## VII. Financial markets

## VII. Marchés financiers

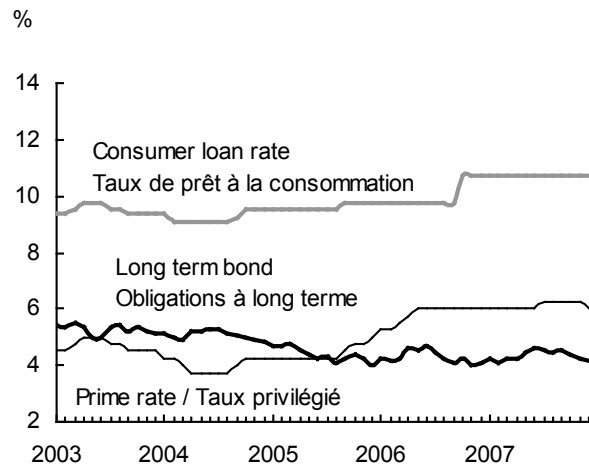
Table 34 Interest rates and exchange rates	52
Table 35 Toronto stock exchange	53
Table 36 Money supply and credit	54
Table 37 Corporate finances	54
Table 38 Operating profits by major industry	55
Table 39 Net new issues of securities	55
Table 40 Security issues and retirements (par values)	56

Page

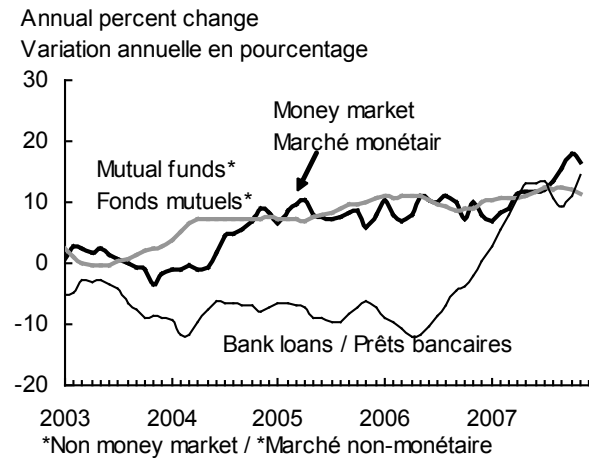
Tableau 34 Taux d'intérêts et taux de change	52
Tableau 35 La bourse de Toronto	53
Tableau 36 Offre de monnaie et crédit	54
Tableau 37 Finances des entreprises	54
Tableau 38 Bénéfices d'exploitation par industrie principale	55
Tableau 39 Émissions nettes de titres	55
Tableau 40 Émissions de titres et remboursements (valeur nominale)	56

Page

**Interest rates**  
**Taux d'intérêt**

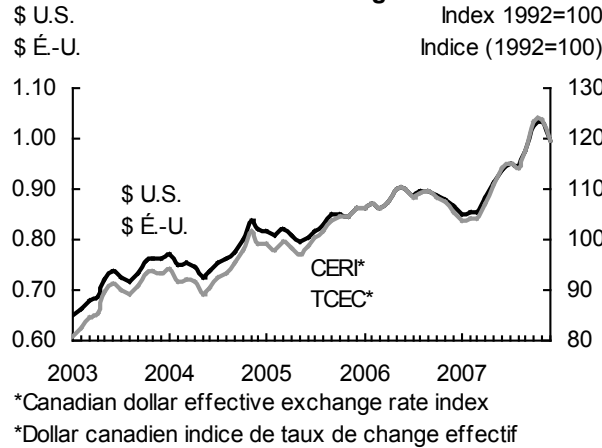


**Finance**



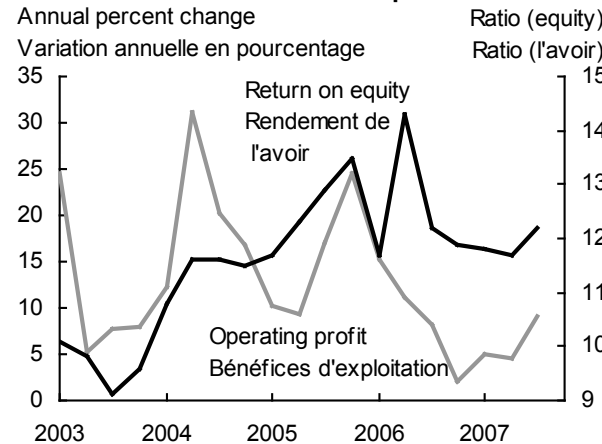
\*Non money market / \*Marché non-monnaire

**Exchange rates**  
**Taux de change**

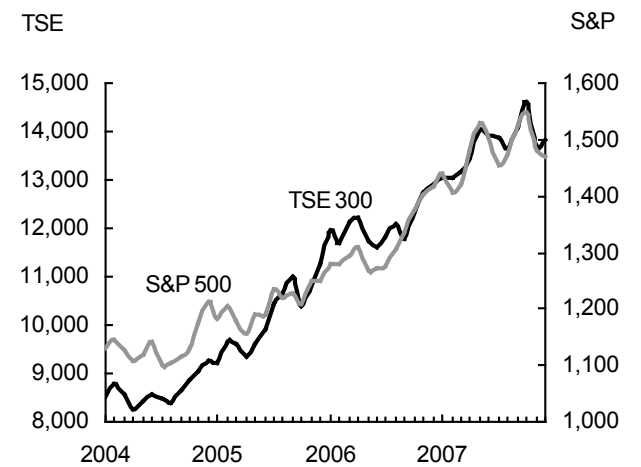


\*Canadian dollar effective exchange rate index  
\*Dollar canadien indice de taux de change effectif

**Corporate finances**  
**Finances des entreprises**



**Stock markets**  
**Marchés boursiers**



**Credit**  
**Crédit**

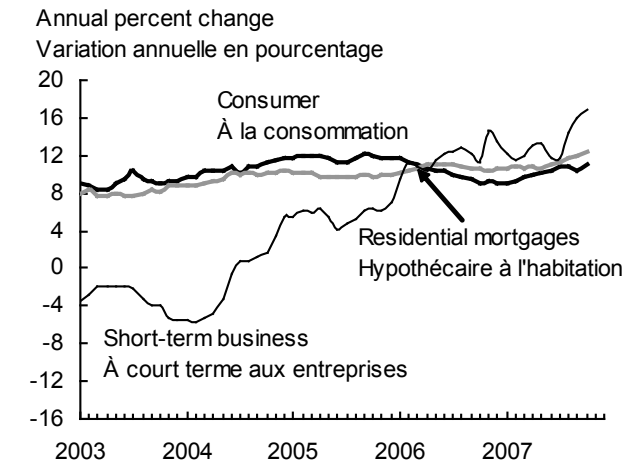


Table 34 Interest rates and exchange rates<sup>1</sup>

	2006	2007	2006 M	J	J	A	S	O	N	D	2007 J	
<b>Interest rates</b>												<b>Taux d'intérêts</b>
Bank rate <sup>2</sup> (122530)	4.31	4.60	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	Taux d'escompte <sup>2</sup> (122530)
Prime rate (122495)	5.81	6.10	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	Taux privilégié (122495)
90-day treasury bills (122484)	4.02	4.17	4.13	4.26	4.18	4.14	4.15	4.16	4.18	4.17	4.16	Bons du trésor à 90 jours (122484)
90-day commercial paper (122491)	4.20	4.63	4.33	4.51	4.35	4.34	4.30	4.34	4.30	4.33	4.33	Papier commercial à 90 jours (122491)
Conventional mortgages												Hypothécaires ordinaires
1-year (122520)	6.28	6.90	6.25	6.60	6.60	6.40	6.40	6.40	6.40	6.30	6.50	1 an (122520)
5-year (122521)	6.66	7.07	6.75	6.95	6.95	6.85	6.70	6.80	6.55	6.45	6.65	5 ans (122521)
Long-term Canada bonds (122487)	4.30	4.34	4.51	4.69	4.46	4.22	4.08	4.25	4.03	4.11	4.23	Obligations à long terme (122487)
<b>Exchange rates<sup>1</sup></b>												<b>Taux de change<sup>1</sup></b>
US dollar (37426)	1.134	1.074	1.109	1.114	1.129	1.118	1.116	1.129	1.136	1.153	1.176	Dollar américain (37426)
reciprocal (1/37426)	0.882	0.931	0.901	0.898	0.886	0.894	0.896	0.886	0.880	0.867	0.850	inverse (1/37426)
British pound (37430)	2.090	2.148	2.072	2.053	2.083	2.117	2.103	2.118	2.174	2.263	2.303	Livre britannique (37430)
Euro (121742)	1.424	..	1.416	1.410	1.432	1.432	1.420	1.424	1.465	1.523	1.527	Euro (121742)
Japanese yen ('000) (37456)	9.75	9.12	9.93	9.72	9.76	9.64	9.52	9.52	9.69	9.84	9.76	Yen japonais ('000) (37456)
CERI index <sup>3</sup> (41498903)	107.88	113.13	109.85	109.84	108.31	109.05	109.51	108.39	107.33	105.36	103.69	Indice TCEC <sup>3</sup> (41498903)
	2007											
	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>Interest rates</b>												<b>Taux d'intérêts</b>
Bank rate <sup>2</sup> (122530)	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	4.50	Taux d'escompte <sup>2</sup> (122530)
Prime rate (122495)	6.00	6.00	6.00	6.00	6.00	6.25	6.25	6.25	6.25	6.25	6.00	Taux privilégié (122495)
90-day treasury bills (122484)	4.18	4.18	4.17	4.20	4.38	4.54	4.31	4.09	3.99	3.97	3.87	Bons du trésor à 90 jours (122484)
90-day commercial paper (122491)	4.35	4.35	4.35	4.43	4.58	4.70	5.09	5.03	4.70	4.84	4.80	Papier commercial à 90 jours (122491)
Conventional mortgages												Hypothécaires ordinaires
1-year (122520)	6.50	6.40	6.60	6.85	7.05	7.05	7.05	7.05	7.25	7.20	7.35	1 an (122520)
5-year (122521)	6.65	6.49	6.64	7.14	7.24	7.24	7.24	7.19	7.44	7.39	7.54	5 ans (122521)
Long-term Canada bonds (122487)	4.10	4.21	4.21	4.43	4.59	4.52	4.44	4.50	4.39	4.22	4.18	Obligations à long terme (122487)
<b>Exchange rates<sup>1</sup></b>												<b>Taux de change<sup>1</sup></b>
US dollar (37426)	1.171	1.168	1.134	1.095	1.065	1.050	1.058	1.025	0.975	0.967	1.003	Dollar américain (37426)
reciprocal (1/37426)	0.854	0.856	0.882	0.913	0.939	0.952	0.945	0.975	1.025	1.034	0.997	inverse (1/37426)
British pound (37430)	2.293	2.275	2.256	2.173	2.116	2.138	2.127	2.070	1.994	2.002	2.024	Livre britannique (37430)
Euro (121742)	1.531	1.547	1.533	1.480	1.429	1.442	1.441	1.427	1.388	1.420	1.461	Euro (121742)
Japanese yen ('000) (37456)	9.72	9.96	9.54	9.07	8.68	8.65	9.07	8.92	8.42	8.71	8.93	Yen japonais ('000) (37456)
CERI index <sup>3</sup> (41498903)	104.06	104.06	106.88	110.85	114.05	115.19	114.36	117.51	123.33	123.93	119.67	Indice TCEC <sup>3</sup> (41498903)
<b>1</b>	Canadian dollars per unit.					<b>1</b>	Dollars canadiens par unité.					
<b>2</b>	Last Wednesday of the month.					<b>2</b>	Le dernier mercredi du mois.					
<b>3</b>	Canadian dollar effective exchange rate index (CERI) (1992=100). A rise in the index indicates an increase in the Canadian dollar.					<b>3</b>	Dollar canadien, indice de taux de change effectif (TCEC) (1992=100). Une hausse de l'indice signale une augmentation du dollar canadien.					
<b>Source:</b>	Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).					<b>Source :</b>	Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282).					
<b>CANSIM tables:</b>	176-0043, 176-0064 and 176-0067					<b>Tableaux CANSIM :</b>	176-0043, 176-0064 et 176-0067					

Table 35 Toronto stock exchange

Tableau 35 La bourse de Toronto

	2006	2007	2006 M	J	J	A	S	O	N	D	2007 J	
<b>'000,000</b>												<b>'000,000</b>
Volume (6379)	82,050	96,109	7,560	6,063	4,737	5,768	6,646	7,283	8,483	6,080	7,769	Volume (6379)
Value (\$) (6384)	1,416,069	1,697,185	133,396	115,548	101,321	113,190	125,175	129,147	134,968	103,614	128,941	Valeur (\$) (6384)
<b>1975=1000</b>												<b>1975=1000</b>
Price index (122620)	12,081	13,700	11,745	11,613	11,831	12,074	11,761	12,345	12,752	12,908	13,034	Indice des prix (122620)
Annual % change	18.9	13.4	22.2	17.3	13.5	13.2	6.8	18.9	17.8	14.5	9.1	Variation annuelle(%)
<b>Ratio</b>												<b>Ratio</b>
Price earnings (122629)	17.73	15.90	17.68	18.08	17.22	16.88	15.96	16.21	16.24	15.78	15.96	Prix/Bénéfice (122629)
<b>Yield (%)</b>												<b>Rendement (%)</b>
Stock dividend (122628)	2.34	..	2.45	2.46	2.44	2.46	2.55	2.43	2.40	2.42	2.39	Dividende sur action (122628)
	2007 F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>'000,000</b>												<b>'000,000</b>
Volume (6379)	8,062	7,907	7,952	8,836	8,001	7,751	8,030	7,074	9,095	8,729	6,902	Volume (6379)
Value (\$) (6384)	122,599	134,644	124,158	155,025	152,561	152,256	157,511	129,817	162,881	157,161	119,631	Valeur (\$) (6384)
<b>1975=1000</b>												<b>1975=1000</b>
Price index (122620)	13,045	13,166	13,417	14,057	13,907	13,869	13,660	14,099	14,625	13,689	13,833	Indice des prix (122620)
Annual % change	11.6	8.7	9.9	19.7	19.8	17.2	13.1	19.9	18.5	7.3	7.2	Variation annuelle(%)
<b>Ratio</b>												<b>Ratio</b>
Price earnings (122629)	15.97	16.30	16.59	17.54	17.32	17.47	17.65	18.50	18.88	18.57	..	Prix/Bénéfice (122629)
<b>Yield (%)</b>												<b>Rendement (%)</b>
Stock dividend (122628)	2.42	2.46	2.41	2.36	2.39	2.42	2.49	2.40	2.32	2.55	..	Dividende sur action (122628)

Source: Toronto Stock Exchange Review.  
CANSIM tables: 184-0002 and 176-0047

Source: Revue de la bourse de Toronto.  
Tableaux CANSIM: 184-0002 et 176-0047

Table 36 Money supply and credit

	2005	2006	2006	M	J	J	A	S	O	N	D	
			A									
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Monetary aggregates</b>												<b>Agrégats monétaires</b>
M1+ (gross) (37151)	348,443	378,466	371,745	373,265	375,870	379,456	381,393	385,582	389,431	394,091	398,707	M1+ (brut) (37151)
M2 (gross) (41552796)	652,987	699,105	686,961	689,046	694,329	700,939	706,114	713,167	717,980	723,837	729,171	M2 (brut) (41552796)
M2++ (gross) (41552801)	1,327,731	1,422,135	1,399,278	1,404,516	1,412,318	1,422,745	1,432,490	1,443,915	1,454,868	1,466,848	1,484,530	M2++ (brut) (41552801)
Mutual Funds <sup>1</sup> (37149)	399,776	439,930	432,644	435,427	437,146	439,526	442,254	445,273	449,735	453,175	463,429	Fonds mutuels <sup>1</sup> (37149)
<b>Household credit</b>												<b>Crédit aux ménages</b>
Total (36415)	919,003	1,015,616	995,071	1,003,580	1,011,699	1,020,180	1,027,098	1,035,782	1,043,199	1,051,931	1,060,661	Total (36415)
Consumer (122707)	291,833	321,334	314,382	317,295	319,781	322,098	324,764	327,614	329,441	332,565	334,717	À la consommation (122707)
Mortgage (122746)	627,170	694,282	680,689	686,285	691,918	698,081	702,334	708,167	713,759	719,366	725,944	Hypothécaire (122746)
<b>Business credit (122643)</b>	<b>1,004,901</b>	<b>1,062,782</b>	<b>1,051,347</b>	<b>1,056,752</b>	<b>1,062,324</b>	<b>1,069,623</b>	<b>1,073,380</b>	<b>1,073,226</b>	<b>1,072,047</b>	<b>1,081,491</b>	<b>1,089,938</b>	<b>Crédit aux entreprises (122643)</b>
	2007											
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Monetary aggregates</b>												<b>Agrégats monétaires</b>
M1+ (gross) (37151)	398,446	399,538	403,885	408,347	408,306	413,663	417,769	421,293	425,734	421,889	423,281	M1+ (brut) (37151)
M2 (gross) (41552796)	729,765	730,944	736,242	740,547	742,136	749,690	757,959	763,521	769,490	765,153	768,924	M2 (brut) (41552796)
M2++ (gross) (41552801)	1,490,815	1,500,129	1,511,222	1,521,642	1,529,341	1,541,168	1,555,680	1,564,450	1,575,587	1,579,143	..	M2++ (brut) (41552801)
Mutual Funds <sup>1</sup> (37149)	467,599	471,952	475,134	479,197	484,178	488,749	493,435	495,594	499,807	504,438	505,453	Fonds mutuels <sup>1</sup> (37149)
<b>Household credit</b>												<b>Crédit aux ménages</b>
Total (36415)	1,069,705	1,079,553	1,088,657	1,099,465	1,108,862	1,120,690	1,133,132	1,145,046	1,154,172	1,168,369	..	Total (36415)
Consumer (122707)	337,388	339,913	342,792	345,662	349,500	352,987	356,787	359,603	361,552	365,640	..	À la consommation (122707)
Mortgage (122746)	732,317	739,640	745,865	753,803	759,363	767,703	776,345	785,443	792,621	802,729	..	Hypothécaire (122746)
<b>Business credit (122643)</b>	<b>1,090,751</b>	<b>1,099,587</b>	<b>1,111,084</b>	<b>1,121,737</b>	<b>1,131,897</b>	<b>1,137,020</b>	<b>1,144,313</b>	<b>1,154,301</b>	<b>1,158,313</b>	<b>1,164,105</b>	<b>1,172,121</b>	<b>Crédit aux entreprises (122643)</b>

1 Non-money market.

Source: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282).

CANSIM tables: 176-0025, 176-0032, 176-0027, 176-0069 and 176-0023

1 Autres que ceux du marché monétaire.

Source: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282).

Tableaux CANSIM: 176-0025, 176-0032, 176-0027, 176-0069 et 176-0023

Table 37 Corporate finances

	2005	2006	2005	2006	2007							
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
Operating profit (634671)	223,795	243,568	56,781	60,788	59,632	60,531	61,390	62,015	62,564	63,258	66,956	Bénéfices d'exploitation (634671)
Operating revenue (634670)	2,732,100	2,858,281	690,067	704,160	702,886	709,821	721,754	723,820	740,362	748,519	752,360	Revenus d'exploitation (634670)
<b>ratio</b>												<b>ratio</b>
Profit margins <sup>1</sup> (634671/634670)	8.19	8.52	8.23	8.63	8.48	8.53	8.51	8.57	8.45	8.45	8.90	Marges bénéficiaires <sup>1</sup> (634671/634670)
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
Net profit <sup>2</sup> (634673)	157,552	168,210	40,635	42,881	37,847	47,446	41,347	41,570	42,400	43,115	45,972	Bénéfices nets <sup>2</sup> (634673)
<b>ratio</b>												<b>ratio</b>
Return on equity <sup>3</sup> (634672/634628)	12.60	12.52	12.89	13.46	11.67	14.31	12.16	11.94	11.76	11.71	12.25	Rendement de l'avoir <sup>3</sup> (634672/634628)

1 Ratio of operating profit to operating revenue.

2 Profit arising from the netting of all revenue sources with all expenses and charges.

3 Ratio of profit before extraordinary gains to total equity.

Source: Quarterly Financial Statistics for Enterprises, (Catalogue no. 61-008-XIE), contact: L. Noel (613-951-2604).

CANSIM tables: 187-0002 and 187-0001

1 Ratio des bénéfices d'exploitation aux revenus d'exploitation.

2 Bénéfice provenant de la présentation au net de toutes les sources de revenus moins toutes les dépenses et les charges.

3 Ratio des bénéfices avant gains extraordinaires sur l'avoir total.

Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises, (n° 61-008-XIF au catalogue), personne ressource: L. Noel (613) 951-2604.

Tableaux CANSIM: 187-0002 et 187-0001

Table 38 Operating profits by major industry

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Total (634671)</b>	<b>223,796</b>	<b>243,569</b>	<b>56,781</b>	<b>60,788</b>	<b>59,632</b>	<b>60,531</b>	<b>61,390</b>	<b>62,015</b>	<b>62,564</b>	<b>63,258</b>	<b>66,956</b>	<b>Total (634671)</b>
Primary (634968)	2,639	2,739	658	594	674	684	681	700	752	762	537	Primaires (634968)
Oil and gas (26619542)	29,785	32,493	7,968	9,590	8,581	8,246	8,536	7,130	7,229	7,274	7,971	Pétrole et gaz (26619542)
Mining (26619582)	4,036	4,645	997	1,149	1,001	1,168	1,200	1,276	1,166	1,284	1,268	Mines (26619582)
Utilities (635265)	3,138	3,064	698	904	769	724	682	889	793	761	780	Services publics (635265)
Manufacturing (635463)	44,562	42,682	11,289	11,505	10,458	10,306	10,977	10,940	11,048	10,765	11,654	Fabrication (635463)
Construction (635364)	8,328	11,422	2,062	2,955	3,147	3,259	2,606	2,410	2,553	2,496	2,438	Construction (635364)
Transportation (635760)	9,937	10,451	2,632	2,633	2,631	2,502	2,565	2,752	2,614	2,718	2,824	Transports (635760)
Wholesale trade (635562)	14,689	17,039	3,770	3,956	4,031	4,283	4,151	4,574	4,537	4,692	4,837	Commerce de gros (635562)
Retail trade (635661)	11,452	13,619	2,944	3,076	3,145	3,441	3,521	3,512	3,942	3,987	4,143	Commerce de détail (635661)
Finance, insurance and real estate (635958+634869)	69,251	78,445	17,227	17,856	18,608	19,042	19,799	20,997	20,571	21,594	22,773	Finances, assurances et affaires imm. (635958+634869)
Administrative and support (636255)	2,940	3,105	762	875	819	703	818	765	892	908	1,011	Services de soutien administratifs (636255)
Professional and related (636057)	4,635	4,452	1,173	1,189	1,087	1,212	1,037	1,116	1,185	1,348	1,281	Professionnels et connexes (636057)
Info. and recreation (635859+636552)	10,838	11,603	2,752	2,572	2,712	2,994	2,945	2,952	3,318	2,729	3,448	Info. et loisirs (635859+636552)
Accomm. and food (636651)	2,131	2,312	482	539	618	591	526	576	626	556	537	Hébergement et restauration (636651)
Education and healthcare (26619622)	4,014	4,054	1,020	1,004	986	1,003	1,015	1,050	1,013	1,048	1,108	Enseignement et santé (26619622)
Other services (636750)	1,418	1,446	349	391	365	373	333	375	325	335	346	Autres services (636750)

Source: Quarterly Financial Statistics for Enterprises, (Catalogue no. 61-008-XIE), contact: L. Noel (613-951-2604).

Source: Statistiques financières trimestrielles des entreprises, (n° 61-008-XIF au catalogue), personne ressource: L. Noel (613) 951-2604.

CANSIM table: 187-0002

Tableau CANSIM: 187-0002

Table 39 Net new issues of securities<sup>1</sup>

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Stocks (122335)</b>	<b>9,203</b>	<b>257</b>	<b>745</b>	<b>3,894</b>	<b>375</b>	<b>4,587</b>	<b>-2,290</b>	<b>-2,415</b>	<b>7,484</b>	<b>9,287</b>	<b>2,702</b>	<b>Actions (122335)</b>
<b>Bonds</b>												<b>Obligations</b>
Total <sup>1</sup> (122328)	79,836	78,171	17,705	16,898	25,868	7,841	19,234	25,228	33,647	30,473	29,706	Total <sup>1</sup> (122328)
Federal (122305)	-8,845	-7,367	-3,634	-6,103	2,171	-3,149	-1,157	-5,232	534	-4,367	-636	Fédéral (122305)
Provincial (122308)	10,074	8,985	7	970	-894	-757	5,724	4,912	246	256	2,131	Provinciales (122308)
Corporate (122314)	11,737	7,262	2,960	2,431	5,314	-7,015	1,421	7,542	2,955	10,953	4,358	Des sociétés (122314)
	2005	2006	2007									
			F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Securities bought by non-residents<sup>2</sup></b>												<b>Titres vendus aux non-résidents<sup>2</sup></b>
Total (113389)	9,579	32,543	5,355	5,575	2,488	-2,855	-2,961	-848	-3,815	-5,211	-24,318	Total (113389)
Stocks (113419)	9,134	10,814	5,007	-4,202	3,437	-2,911	-1,426	95	-5,719	-2,900	-23,438	Actions (113419)
Bonds (113390)	-77	18,013	118	9,948	-224	-222	-2,989	373	2,052	-2,614	88	Obligations (113390)
Money market (113422)	520	3,715	230	-171	-725	277	1,454	-1,316	-148	303	-968	Marché monétaire (113422)

1 Selected components do not add to the total.

2 Unadjusted for seasonality.

Sources: Bank of Canada, Public Information Service (1-800-303-1282). Canada's International Transactions in Securities (Catalogue no. 67-002-XIE), Client services (613-951-1855).

CANSIM tables: 176-0035, 176-0034 and 376-0020

1 La somme des composantes choisies diffère du total.

2 Non désaisonnalisés.

Sources: Banque du Canada, service d'information au public (1 800 303-1282). Opérations internationales du Canada en valeurs mobilières (n° 67-002-XIF au catalogue), Service aux clients (613) 951-1855.

Tableaux CANSIM: 176-0035, 176-0034 et 376-0020

Table 40 Security issues and retirements (par valeurs)<sup>1</sup>Tableau 40 Émissions de titres et remboursements (valeur nominale)<sup>1</sup>

	2005	2006	2005	IV	2006	II	III	IV	2007	II	III	
			III		I				I			
<b>\$'000,000</b>												<b>\$'000,000</b>
<b>Government of Canada</b>												<b>Gouvernement canadien</b>
Funded debt <sup>2</sup> (37289)	412,854	403,548	414,777	412,854	419,637	406,703	404,522	403,548	413,472	393,590	384,357	Dette consolidée totale <sup>2</sup> (37289)
Gross new issues <sup>3</sup> (37303)	36,616	35,615	10,207	7,984	6,922	9,467	10,500	8,726	4,916	9,583	10,236	Émissions brutes <sup>3</sup> (37303)
Retirements <sup>3</sup> (37306)	43,735	39,890	13,612	13,247	4,392	11,709	11,040	12,749	4,001	13,365	10,563	Remboursements <sup>3</sup> (37306)
<b>Provincial securities</b>												<b>Titres des provinces</b>
Gross new issues (122264)	38,864	44,148	7,323	10,006	11,552	9,289	10,383	12,924	7,810	6,474	9,000	Émissions brutes (122264)
Retirements (122286)	28,790	35,165	7,315	9,037	12,446	10,047	4,659	8,013	7,564	6,218	6,869	Remboursements (122286)
Net new issues (122308)	10,074	8,985	7	970	-894	-757	5,724	4,912	246	256	2,131	Émissions nettes (122308)
<b>Corporate bonds</b>												<b>Obligations des sociétés</b>
Gross new issues (122270)	71,547	79,300	16,941	17,239	22,445	10,599	15,794	30,462	17,075	28,900	20,013	Émissions brutes (122270)
Retirements (122292)	59,812	72,037	13,982	14,808	17,131	17,614	14,372	22,920	14,121	17,947	15,655	Remboursements (122292)
Net new issues (122314)	11,737	7,262	2,960	2,431	5,314	-7,015	1,421	7,542	2,955	10,953	4,358	Émissions nettes (122314)
<b>Preferred stocks</b>												<b>Actions privilégiées</b>
Gross new issues (122273)	7,912	4,865	1,285	2,325	765	1,211	1,389	1,500	2,151	1,175	36	Émissions brutes (122273)
Retirements (122295)	1,682	3,104	1,124	536	224	1,166	23	1,691	1	139	410	Remboursements (122295)
Net new issues (122317)	6,230	1,761	161	1,789	541	45	1,366	-191	2,151	1,036	-374	Émissions nettes (122317)
<b>Common stocks</b>												<b>Actions ordinaires</b>
Gross new issues (122276)	18,282	25,641	3,537	6,603	7,420	7,651	3,646	6,924	8,376	12,506	6,567	Émissions brutes (122276)
Retirements (122298)	15,308	27,145	2,952	4,498	7,586	3,109	7,302	9,148	3,042	4,255	3,491	Remboursements (122298)
Net new issues (122320)	2,974	-1,502	585	2,105	-165	4,542	-3,656	-2,223	5,333	8,251	3,076	Émissions nettes (122320)

1 Unadjusted for seasonality.

2 End of period.

3 Excluding Treasury Bills, Canada Savings Bonds and other non-market issues.

Source: Bank of Canada Review.

CANSIM tables: 176-0022 and 176-0034

1 Non désaisonnalisés.

2 En fin de période.

3 Ne comprend pas les bons du Trésor, les obligations d'épargne du Canada et les autres titres non négociables.

Source: Revue de la Banque du Canada.

Tableaux CANSIM: 176-0022 et 176-0034

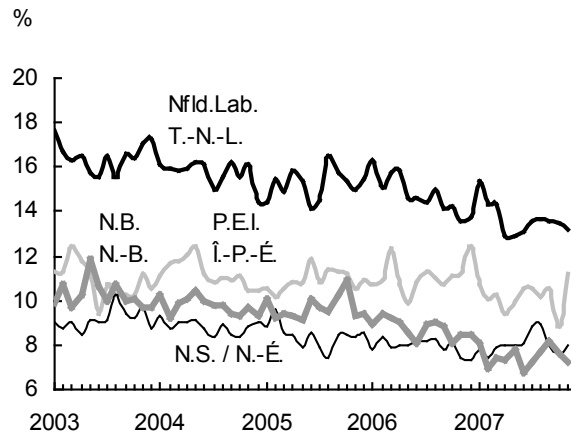


## VIII. Provincial

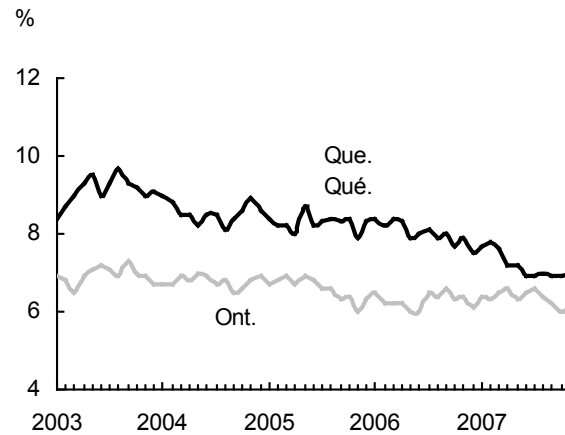
## VIII. Les provinces

	Page		Page
Table 41 Provincial accounts	58	Tableau 41 Comptes provinciaux	58
Table 42 Provincial labour force estimates	59	Tableau 42 Estimations de la population active par province	59
Table 43 Provincial employment and earnings	60	Tableau 43 Rémunération et emploi par province	60
Table 44 Building, housing and non-residential investment	62	Tableau 44 Construction, logements et investissement non résidentiel	62
Table 45 Business bankruptcies	63	Tableau 45 Faillites commerciales	63
Table 46 Retail trade, consumer prices and shipments	64	Tableau 46 Commerce de détail, prix à la consommation et livraisons	64

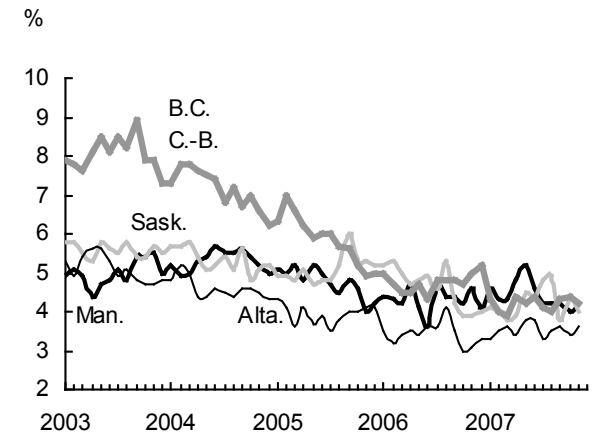
**Unemployment rate - Atlantic Provinces**  
**Taux de chômage - Provinces de l'Atlantique**



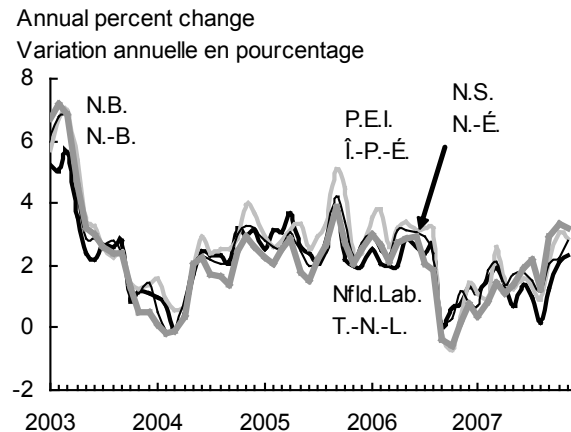
**Unemployment rate - Central Provinces**  
**Taux de chômage - Provinces centrales**



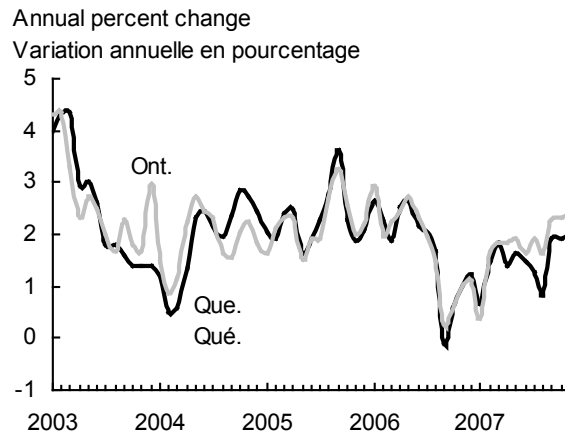
**Unemployment rate - Western Provinces**  
**Taux de chômage - Provinces de l'Ouest**



**CPI - Atlantic Provinces**  
**IPC - Provinces de l'Atlantique**



**CPI - Central Provinces**  
**IPC - Provinces centrales**



**CPI - Western Provinces**  
**IPC - Provinces de l'Ouest**

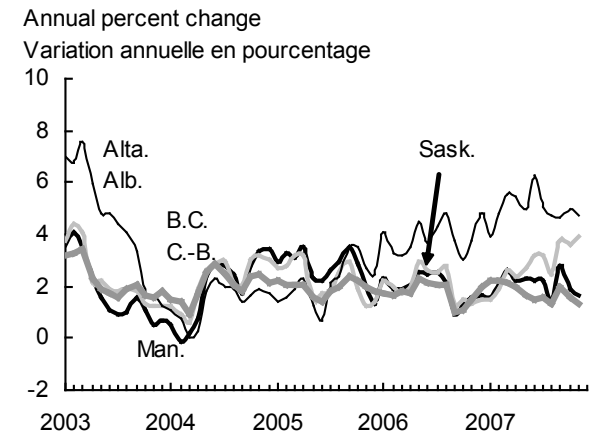


Table 41 Provincial accounts

Tableau 41 Comptes provinciaux

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	
<b>\$'000,000</b>							<b>\$'000,000</b>
<b>GDP at market prices</b>							<b>PIB aux prix du marché</b>
Canada (687179)	1,108,048	1,152,905	1,213,175	1,290,828	1,375,080	1,446,307	Canada (687179)
Nfld.Lab. (687191)	14,179	16,457	18,119	19,302	21,496	25,608	T.-N.-L. (687191)
P.E.I. (687203)	3,431	3,701	3,798	3,994	4,118	4,304	Île-du-Prince-Édouard (687203)
Nova Scotia (687215)	25,909	27,082	28,851	30,014	31,575	31,997	Nouvelle-Écosse (687215)
New Brunswick (687227)	20,684	21,169	22,366	23,534	24,190	25,346	Nouveau-Brunswick (687227)
Quebec (687239)	231,624	241,448	250,752	262,890	272,672	282,841	Québec (687239)
Ontario (687251)	453,701	477,763	493,081	516,792	536,908	557,784	Ontario (687251)
Manitoba (687263)	35,157	36,559	37,451	39,859	41,682	44,851	Manitoba (687263)
Saskatchewan (687275)	33,127	34,343	36,653	40,417	43,773	45,922	Saskatchewan (687275)
Alberta (687287)	151,274	150,594	170,113	189,521	222,159	240,025	Alberta (687287)
British Columbia (687299)	133,514	138,193	145,642	157,365	169,404	180,328	Colombie-Britannique (687299)
<b>GDP (chained 1997 dollars)</b>							<b>PIB en dollars enchaînés de 1997</b>
Canada (15855410)	1,120,146	1,152,905	1,174,592	1,210,656	1,247,780	1,282,204	Canada (15855410)
Nfld.Lab. (15855454)	14,233	16,457	17,419	17,117	17,159	17,719	T.-N.-L. (15855454)
P.E.I. (15855508)	3,532	3,701	3,778	3,893	3,945	4,049	Île-du-Prince-Édouard (15855508)
Nova Scotia (15855562)	26,036	27,082	27,464	27,836	28,336	28,597	Nouvelle-Écosse (15855562)
New Brunswick (15855616)	20,248	21,169	21,765	22,069	22,174	22,843	Nouveau-Brunswick (15855616)
Quebec (15855670)	235,832	241,448	244,422	250,673	255,638	259,895	Québec (15855670)
Ontario (15855724)	463,357	477,763	484,341	496,208	510,740	521,648	Ontario (15855724)
Manitoba (15855778)	35,996	36,559	37,059	38,033	39,061	40,323	Manitoba (15855778)
Saskatchewan (15855832)	34,487	34,343	35,921	37,303	38,598	38,433	Saskatchewan (15855832)
Alberta (15855886)	147,394	150,594	155,359	163,457	172,047	183,372	Alberta (15855886)
British Columbia (15855940)	133,403	138,193	141,435	146,629	153,208	158,335	Colombie-Britannique (15855940)
<b>Final domestic demand (chained 1997 dollars)</b>							<b>Demande intérieure finale en dollars enchaînés de 1997</b>
Canada (15855431)	1,073,518	1,105,324	1,145,954	1,192,699	1,246,194	1,304,376	Canada (15855431)
Nfld.Lab. (15855479)	16,712	17,075	17,720	18,315	18,772	19,130	T.-N.-L. (15855479)
P.E.I. (15855533)	4,254	4,384	4,528	4,649	4,736	4,867	Île-du-Prince-Édouard (15855533)
Nova Scotia (15855587)	30,850	32,045	32,631	33,178	34,104	35,222	Nouvelle-Écosse (15855587)
New Brunswick (15855641)	22,566	23,121	23,861	24,622	25,421	26,231	Nouveau-Brunswick (15855641)
Quebec (15855695)	230,397	238,847	248,234	258,654	263,624	271,660	Québec (15855695)
Ontario (15855749)	416,794	430,049	445,566	461,140	478,233	497,630	Ontario (15855749)
Manitoba (15855803)	36,553	37,474	38,395	39,776	40,660	42,504	Manitoba (15855803)
Saskatchewan (15855857)	33,727	33,973	35,098	35,568	37,619	39,480	Saskatchewan (15855857)
Alberta (15855911)	134,445	137,447	144,371	153,338	171,147	185,032	Alberta (15855911)
British Columbia (15855965)	139,919	143,410	148,583	155,947	163,917	174,047	Colombie-Britannique (15855965)

**Source:** Provincial Economic Accounts, Annual Estimates - Tables and Analytical Document (Catalogue no. 13-213-PPB). Client services (613-951-3640).

**CANSIM tables:** 384-0001 and 384-0002

**Source :** Comptes économiques provinciaux, estimations annuelles - Tableaux et document analytique (n° 13-213-PPB au catalogue). Service aux clients : (613) 951-3640.

**Tableaux CANSIM :** 384-0001 et 384-0002

Table 42 Provincial labour force estimates

Tableau 42 Estimations de la population active par province

	2006	2007	2006 D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	
<b>'000</b>																<b>'000</b>
<b>Employment</b>																<b>Emploi</b>
Canada (2062811)	16,484	16,866	16,640	16,729	16,744	16,798	16,793	16,802	16,837	16,849	16,872	16,923	16,986	17,029	17,010	Canada (2062811)
Nfld.Lab. (2063000)	216	217	219	216	218	218	220	218	216	214	217	216	217	217	219	T.-N.-L. (2063000)
P.E.I. (2063189)	69	69	69	70	70	70	70	69	69	69	69	69	70	68	69	Île-du-Prince-Édouard (2063189)
Nova Scotia (2063378)	442	448	445	449	451	448	451	446	446	442	442	445	450	450	452	Nouvelle-Écosse (2063378)
New Brunswick (2063567)	355	363	354	357	360	360	362	361	365	362	363	363	364	369	367	Nouveau-Brunswick (2063567)
Quebec (2063756)	3,765	3,852	3,789	3,804	3,799	3,828	3,839	3,837	3,859	3,858	3,860	3,864	3,874	3,893	3,882	Québec (2063756)
Ontario (2063945)	6,493	6,594	6,547	6,554	6,560	6,572	6,556	6,568	6,573	6,585	6,594	6,624	6,656	6,651	6,635	Ontario (2063945)
Manitoba (2064134)	587	596	588	591	590	594	593	595	597	595	596	599	602	605	599	Manitoba (2064134)
Saskatchewan (2064323)	492	502	503	505	503	504	503	501	497	497	496	502	503	507	504	Saskatchewan (2064323)
Alberta (2064512)	1,871	1,959	1,908	1,932	1,939	1,939	1,951	1,943	1,955	1,969	1,969	1,973	1,977	1,970	1,991	Alberta (2064512)
British Columbia (2064701)	2,196	2,266	2,218	2,250	2,253	2,265	2,249	2,263	2,260	2,258	2,266	2,267	2,273	2,298	2,291	Colombie-Britannique (2064701)
<b>%</b>																<b>%</b>
<b>Participation rate</b>																<b>Taux d'activité</b>
Canada (2062816)	67.2	67.6	67.2	67.5	67.5	67.7	67.6	67.5	67.6	67.5	67.5	67.5	67.6	67.8	67.7	Canada (2062816)
Nfld.Lab. (2063005)	59.2	59.2	59.5	59.8	59.8	59.7	59.3	59.2	58.6	58.4	59.4	59.2	59.2	59.0	58.9	T.-N.-L. (2063005)
P.E.I. (2063194)	68.7	68.2	69.5	69.7	69.1	69.4	68.8	67.9	68.2	67.8	67.9	68.1	67.7	67.6	67.9	Île-du-Prince-Édouard (2063194)
Nova Scotia (2063383)	62.9	63.7	62.9	63.8	63.8	63.7	64.2	63.5	63.5	63.5	63.5	63.2	63.7	63.9	64.0	Nouvelle-Écosse (2063383)
New Brunswick (2063572)	63.7	64.0	63.3	63.6	63.2	63.5	63.9	63.9	64.0	63.7	64.1	64.4	64.1	64.7	64.7	Nouveau-Brunswick (2063572)
Quebec (2063761)	65.5	65.7	65.2	65.5	65.5	65.8	65.7	65.5	65.7	65.6	65.7	65.6	65.8	66.1	65.8	Québec (2063761)
Ontario (2063950)	67.7	68.0	67.7	68.0	67.9	68.1	68.0	67.8	67.9	68.0	67.9	67.9	68.1	68.1	68.1	Ontario (2063950)
Manitoba (2064139)	68.8	69.4	68.5	69.2	69.0	69.2	69.4	70.0	69.6	69.1	69.2	69.4	69.6	69.9	69.2	Manitoba (2064139)
Saskatchewan (2064328)	69.1	69.7	70.2	70.5	70.1	70.1	69.9	70.0	69.3	69.5	69.3	69.3	69.5	69.9	69.3	Saskatchewan (2064328)
Alberta (2064517)	73.4	74.1	73.3	73.9	74.1	74.0	74.1	73.9	74.2	74.1	74.1	74.1	74.0	73.9	74.3	Alberta (2064517)
British Columbia (2064706)	65.7	66.3	66.2	66.4	66.2	66.4	66.2	66.3	66.3	65.9	65.9	66.1	66.2	66.7	66.4	Colombie-Britannique (2064706)
<b>Unemployment rate</b>																<b>Taux de chômage</b>
Canada (2062815)	6.3	6.0	6.1	6.2	6.1	6.1	6.1	6.1	6.1	6.0	6.0	5.9	5.8	5.9	5.9	Canada (2062815)
Nfld.Lab. (2063004)	14.8	13.6	13.8	15.4	14.3	14.3	12.9	12.9	13.1	13.6	13.7	13.6	13.5	13.2	12.4	T.-N.-L. (2063004)
P.E.I. (2063193)	11.0	10.3	12.4	10.7	10.1	10.3	9.4	10.0	10.5	10.5	10.2	10.5	8.8	11.2	10.6	Île-du-Prince-Édouard (2063193)
Nova Scotia (2063382)	7.9	8.0	7.3	7.8	7.4	7.9	8.0	8.0	8.1	8.8	8.9	8.0	7.6	8.0	7.7	Nouvelle-Écosse (2063382)
New Brunswick (2063571)	8.8	7.5	8.5	8.1	6.9	7.4	7.3	7.8	6.8	7.2	7.7	8.2	7.6	7.2	7.8	Nouveau-Brunswick (2063571)
Quebec (2063760)	8.0	7.2	7.5	7.7	7.8	7.6	7.2	7.2	6.9	6.9	7.0	6.9	6.9	7.0	7.0	Québec (2063760)
Ontario (2063949)	6.3	6.4	6.1	6.4	6.3	6.5	6.6	6.3	6.5	6.6	6.4	6.2	6.0	6.2	6.5	Ontario (2063949)
Manitoba (2064138)	4.3	4.4	4.1	4.6	4.3	4.3	4.8	5.2	4.6	4.2	4.2	4.2	4.0	4.2	4.2	Manitoba (2064138)
Saskatchewan (2064327)	4.7	4.2	4.0	4.1	4.0	3.8	3.9	4.5	4.4	4.8	4.9	3.8	4.3	4.0	4.0	Saskatchewan (2064327)
Alberta (2064516)	3.4	3.5	3.3	3.3	3.5	3.6	3.4	3.8	3.8	3.3	3.5	3.6	3.4	3.6	3.2	Alberta (2064516)
British Columbia (2064705)	4.8	4.2	5.2	4.3	4.0	3.9	4.4	4.2	4.4	4.1	4.0	4.3	4.4	4.2	4.2	Colombie-Britannique (2064705)

Source: Labour force information (Catalogue no. 71-001-XIE). Client services (613-951-4090).

CANSIM table: 282-0087

Source: Information population active (n° 71-001-XIF au catalogue). Service aux clients (613) 951-4090.

Tableau CANSIM: 282-0087

Table 43 Provincial employment and earnings

Tableau 43 Rémunération et emploi par province

	2005	2006	2006	N	D	2007	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
			O			J										
<b>\$'000,000</b>																<b>\$'000,000</b>
<b>Labour income</b>																<b>Revenu du travail</b>
Canada (1996473)	694,041	737,382	61,963	62,932	62,922	63,352	63,604	65,012	64,973	64,719	65,662	65,232	65,418	65,643	..	Canada (1996473)
Nfld.Lab. (1996476)	7,958	10,266	695	708	711	713	716	1,114	718	725	1,316	734	739	745	..	T.-N.-L. (1996476)
P.E.I. (1996479)	2,188	2,246	188	191	192	194	197	197	194	194	196	195	197	197	..	Île-du-Prince-Édouard (1996479)
Nova Scotia (1996482)	16,415	16,983	1,422	1,461	1,452	1,453	1,460	1,464	1,457	1,470	1,474	1,481	1,492	1,493	..	Nouvelle-Écosse (1996482)
New Brunswick (1996485)	12,844	13,379	1,120	1,152	1,152	1,152	1,152	1,161	1,153	1,167	1,168	1,166	1,177	1,177	..	Nouveau-Brunswick (1996485)
Quebec (1996488)	144,881	150,265	12,631	12,793	12,729	12,806	12,861	13,512	13,800	13,089	13,078	13,138	13,166	13,191	..	Québec (1996488)
Ontario (1996491)	289,247	302,279	25,417	25,692	25,814	25,907	25,952	26,107	26,102	26,361	26,439	26,447	26,544	26,612	..	Ontario (1996491)
Manitoba (1996494)	21,379	22,447	1,878	1,917	1,923	1,953	1,958	1,984	1,976	1,984	2,006	2,011	2,018	2,021	..	Manitoba (1996494)
Saskatchewan (1996497)	17,047	18,221	1,540	1,564	1,567	1,571	1,584	1,599	1,605	1,614	1,633	1,646	1,645	1,653	..	Saskatchewan (1996497)
Alberta (1996500)	92,693	104,442	8,950	9,085	9,152	9,281	9,358	9,452	9,506	9,580	9,739	9,757	9,849	9,925	..	Alberta (1996500)
British Columbia (1996503)	85,799	93,102	7,806	8,043	7,911	7,999	8,040	8,092	8,131	8,205	8,282	8,322	8,255	8,294	..	Colombie-Britannique (1996503)
<b>'000</b>																<b>'000</b>
<b>Employment</b>																<b>Salariés</b>
Canada (1596764)	13,702	14,041	14,100	14,187	14,218	14,245	14,236	14,251	14,252	14,279	14,282	14,320	14,342	14,368	14,426	Canada (1596764)
Nfld.Lab. (1596792)	174	177	177	178	178	177	178	178	178	181	182	181	185	184	184	T.-N.-L. (1596792)
P.E.I. (1596820)	59	57	56	57	57	58	59	59	58	58	58	58	58	59	59	Île-du-Prince-Édouard (1596820)
Nova Scotia (1596845)	382	386	385	385	386	383	385	386	385	387	387	388	389	389	390	Nouvelle-Écosse (1596845)
New Brunswick (1596870)	298	305	308	309	309	312	311	312	303	304	301	301	304	307	307	Nouveau-Brunswick (1596870)
Quebec (1596898)	3,197	3,234	3,239	3,251	3,261	3,269	3,265	3,260	3,261	3,273	3,271	3,275	3,279	3,278	3,289	Québec (1596898)
Ontario (1596926)	5,306	5,407	5,420	5,450	5,455	5,463	5,462	5,473	5,474	5,482	5,477	5,487	5,494	5,507	5,534	Ontario (1596926)
Manitoba (1596955)	517	525	524	530	530	531	530	535	535	535	536	538	539	540	541	Manitoba (1596955)
Saskatchewan (1596982)	403	415	413	421	419	422	421	421	422	423	422	425	426	428	431	Saskatchewan (1596982)
Alberta (1597010)	1,569	1,663	1,677	1,695	1,710	1,718	1,723	1,720	1,712	1,711	1,721	1,726	1,733	1,738	1,745	Alberta (1597010)
British Columbia (1597038)	1,746	1,822	1,844	1,858	1,852	1,854	1,858	1,858	1,865	1,872	1,877	1,886	1,885	1,890	1,901	Colombie-Britannique (1597038)
<b>Note:</b>	STC is monitoring the impact of using more administrative data in SEPH. In the interim, users are reminded that employment data from SEPH are best used in the context of longer time periods and for the distribution of industrial employment. The same applies to Table 9.															
<b>CANSIM tables:</b>	382-0006 and 281-0025															
<b>Note :</b>	Suite à l'augmentation des données administratives dans la composition des estimations, STC étudie l'impact sur l'EERH. Entre-temps, il est préférable d'utiliser les estimations de l'EERH sur une plus longue période de référence et pour la répartition de l'emploi industriel. La même note s'applique au tableau 9.															
<b>Tableaux CANSIM :</b>	382-0006 et 281-0025															

Table 43 Provincial employment and earnings – (concluded)

Tableau 43 Rémunération et emploi par province – (fin)

	2005	2006	2006 O	N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>\$</b>																<b>\$</b>
<b>Average weekly earnings<sup>1</sup></b>																<b>Rémunération hebdomadaire moyenne<sup>1</sup></b>
Canada (1597104)	725.51	747.08	753.47	754.72	758.56	763.06	763.06	763.68	764.85	767.16	769.91	771.46	770.51	772.44	776.48	Canada (1597104)
Nfld.Lab. (1597132)	668.59	691.12	698.30	691.28	705.24	702.86	700.62	703.48	713.47	715.97	721.98	719.81	713.79	722.56	723.60	T.-N.-L. (1597132)
P.E.I. (1597160)	582.82	606.84	613.09	614.65	624.29	625.02	630.84	634.07	634.41	633.23	630.18	629.77	629.05	626.83	627.41	Île-du-Prince-Édouard (1597160)
Nova Scotia (1597185)	645.75	659.02	664.53	668.14	666.24	666.77	669.87	672.80	673.73	676.98	675.19	673.20	674.19	669.52	670.47	Nouvelle-Écosse (1597185)
New Brunswick (1597210)	663.20	683.76	687.10	691.60	701.73	696.84	698.96	703.39	704.89	709.50	710.65	705.41	707.40	710.69	714.35	Nouveau-Brunswick (1597210)
Quebec (1597238)	686.26	703.28	704.70	716.72	709.56	707.63	715.65	718.67	718.08	729.30	721.35	726.06	726.02	723.73	724.49	Québec (1597238)
Ontario (1597266)	764.52	782.02	788.61	787.75	793.01	798.01	797.27	797.94	796.73	800.71	803.53	802.96	803.67	803.73	807.01	Ontario (1597266)
Manitoba (1597295)	660.18	676.83	683.38	681.75	694.35	686.10	694.10	698.50	698.61	697.07	712.37	704.91	704.47	708.22	712.36	Manitoba (1597295)
Saskatchewan (1597322)	669.36	693.56	698.06	692.92	704.79	710.55	713.04	713.73	713.02	714.62	726.96	723.96	725.09	735.68	738.81	Saskatchewan (1597322)
Alberta (1597350)	762.69	800.17	813.38	809.22	824.61	827.45	828.61	822.77	825.33	821.23	836.61	837.12	834.35	847.55	853.89	Alberta (1597350)
British Columbia (1597378)	712.56	739.82	745.56	739.39	751.25	752.65	750.69	754.33	755.69	749.56	761.96	763.26	761.51	763.50	768.26	Colombie-Britannique (1597378)
<b>(1996=100)</b>																<b>(1996=100)</b>
<b>Fixed-weighted average hourly earnings<sup>2</sup></b>																<b>Rémunération horaire moyenne à pondération fixe<sup>2</sup></b>
Canada (1606080)	119.4	122.7	123.7	123.8	125.7	125.2	126.2	125.6	126.4	127.0	127.6	127.5	126.8	127.6	128.2	Canada (1606080)
Nfld.Lab. (1606108)	129.9	135.5	137.8	136.6	140.0	137.6	137.0	141.1	143.0	142.8	142.6	142.7	139.7	141.2	141.8	T.-N.-L. (1606108)
P.E.I. (1606136)	128.7	133.9	134.1	134.1	138.5	137.9	137.3	138.2	137.8	136.1	138.4	138.0	135.7	134.7	133.9	Île-du-Prince-Édouard (1606136)
Nova Scotia (1606162)	126.1	128.5	127.9	136.6	133.2	132.7	134.4	135.1	136.0	138.0	137.1	137.2	135.6	135.0	136.3	Nouvelle-Écosse (1606162)
New Brunswick (1606186)	130.0	132.9	133.4	133.5	137.3	134.5	136.2	136.6	138.1	139.4	139.8	139.4	139.6	140.2	140.4	Nouveau-Brunswick (1606186)
Quebec (1606214)	115.9	119.1	119.7	121.2	121.3	121.1	123.7	122.1	122.6	124.4	123.5	124.3	123.3	123.4	124.2	Québec (1606214)
Ontario (1606242)	118.2	120.8	121.7	121.4	123.4	123.1	123.6	123.1	123.7	124.0	124.9	124.9	124.5	125.1	125.2	Ontario (1606242)
Manitoba (1606271)	126.5	129.5	130.7	131.0	133.4	131.9	132.7	133.8	134.3	134.7	136.3	134.6	134.6	134.9	136.7	Manitoba (1606271)
Saskatchewan (1606298)	123.6	126.7	126.6	126.3	129.4	129.5	129.9	131.9	132.0	132.2	135.2	133.9	134.8	135.1	135.9	Saskatchewan (1606298)
Alberta (1606326)	128.0	133.5	135.0	135.0	138.5	137.7	138.3	137.3	138.4	138.8	140.6	139.4	138.5	140.5	141.8	Alberta (1606326)
British Columbia (1606354)	116.2	120.0	121.5	120.5	123.3	122.7	123.0	122.7	124.7	124.1	124.7	124.2	122.6	124.8	126.5	Colombie-Britannique (1606354)

1 Includes overtime.

2 Unadjusted for seasonality.

Sources: Estimates of Labour Income, Monthly Estimates (Catalogue no. 13F0016XPB), contact: K. Fraser (613-951-4090) or Client services (613-951-3640).  
Employment, Earnings and Hours (Catalogue no. 72-002-XIB). Client services (613-951-4090).

CANSIM tables: 281-0028 and 281-0039

1 Comprend le temps supplémentaire.

2 Non désaisonnalisée.

Sources: Estimations du revenu du travail, estimations mensuelles (n° 13F0016XPB au catalogue), personne ressource : K. Fraser (613) 951-4090 ou Service aux clients (613) 951-3640.  
Emploi, gains et durée du travail (n° 72-002-XIB au catalogue). Service aux clients (613) 951-4090.

Tableaux CANSIM : 281-0028 et 281-0039



**Table 44 Building, housing and non-residential investment – (concluded)**
**Tableau 44 Construction, logements et investissement non résidentiel – (fin)**

	2005	2006	2004	2005	2005	2005	2005	2005	2006	2006	2006	2006	2006	2007	2007	2007	
			III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III		
<b>\$'000,000</b>																	<b>\$'000,000</b>
<b>Non-residential investment, (2002 dollars)</b>																	<b>Investissement non résidentiel, (dollars de 2002)</b>
Canada (5976585)	27,864	28,764	6,761	6,725	6,818	6,905	6,997	7,144	7,275	7,227	7,161	7,101	7,207	7,302	7,413		Canada (5976585)
Nfld.Lab. (5976589)	251	209	52	57	65	60	63	62	58	54	49	48	53	56	65		T.-N.-L. (5976589)
P.E.I. (5976593)	126	123	20	22	32	34	29	32	34	34	31	24	25	25	23		Île-du-Prince-Édouard (5976593)
Nova Scotia (5976597)	667	722	141	151	158	159	170	180	180	184	180	179	171	150	146		Nouvelle-Écosse (5976597)
New Brunswick (5976601)	482	535	113	115	111	114	127	130	138	137	132	128	126	121	132		Nouveau-Brunswick (5976601)
Quebec (5976605)	5,380	5,035	1,351	1,356	1,394	1,356	1,319	1,311	1,285	1,257	1,237	1,256	1,289	1,313	1,384		Québec (5976605)
Ontario (5976609)	12,200	11,608	3,109	3,068	3,089	3,054	3,020	3,037	3,009	2,936	2,885	2,778	2,706	2,747	2,819		Ontario (5976609)
Manitoba (5976613)	718	730	176	178	185	176	179	178	192	188	179	172	169	159	155		Manitoba (5976613)
Saskatchewan (5976617)	563	694	134	120	133	133	142	155	175	168	170	182	169	154	149		Saskatchewan (5976617)
Alberta (5976621)	3,965	5,015	889	897	883	974	1,028	1,081	1,189	1,247	1,269	1,310	1,435	1,523	1,507		Alberta (5976621)
British Columbia (5976625)	3,376	4,007	735	716	723	810	891	953	996	1,007	1,008	995	1,040	1,032	1,006		Colombie-Britannique (5976625)

**Source:** Investment and capital stock division, contact: B. Oueriemmi (613-951-1165).  
**CANSIM table:** 026-0016

**Source :** Division de l'investissement et du stock de capital, personne ressource : B. Oueriemmi (613) 951-1165.  
**Tableau CANSIM :** 026-0016

**Table 45 Business bankruptcies**
**Tableau 45 Faillites commerciales**

	2004	2005	2006	2007													
				M	A	M	J	J	A	S	O						
<b>\$'000</b>																	<b>\$'000</b>
<b>Liabilities</b>																	<b>Passif</b>
Canada (25654063)	3,054,955	4,155,061	3,901,194	223,263	315,190	242,133	257,267	200,802	215,793	237,701	223,066						Canada (25654063)
Nfld.Lab. (25654105)	12,459	11,490	10,468	777	351	901	75,154	172	529	1,692	1,003						T.-N.-L. (25654105)
P.E.I. (25654147)	10,357	11,770	12,670	2,008	347	158	1,290	0	288	182	960						Île-du-Prince-Édouard (25654147)
Nova Scotia (25654189)	57,427	40,853	53,311	5,596	2,365	3,486	6,465	2,149	1,602	3,687	4,147						Nouvelle-Écosse (25654189)
New Brunswick (25654231)	161,664	42,667	42,579	2,466	3,528	16,488	4,894	3,153	1,350	2,937	5,136						Nouveau-Brunswick (25654231)
Quebec (25654273)	566,859	1,986,116	913,628	72,676	63,159	65,350	65,998	62,636	59,827	63,039	61,173						Québec (25654273)
Ontario (25654315)	1,252,099	1,221,196	2,334,003	107,390	206,791	85,926	87,076	108,474	136,053	147,191	109,991						Ontario (25654315)
Manitoba (25654357)	37,219	29,755	59,275	5,989	3,786	2,834	357	862	1,093	50	1,310						Manitoba (25654357)
Saskatchewan (25654399)	93,241	91,853	84,632	4,447	5,996	2,856	2,757	3,261	4,772	2,617	3,415						Saskatchewan (25654399)
Alberta (25654441)	359,155	291,100	146,993	8,769	18,282	8,660	3,739	10,235	4,194	9,326	3,005						Alberta (25654441)
British Columbia (25654483)	500,253	406,819	241,783	13,144	10,452	16,610	9,537	9,861	6,083	6,980	32,741						Colombie-Britannique (25654483)

**Source:** Insolvency Bulletin, Bankruptcy Branch, Industry Canada, contact: M. Leclair (613-941-9054).

**CANSIM table:** 177-0007

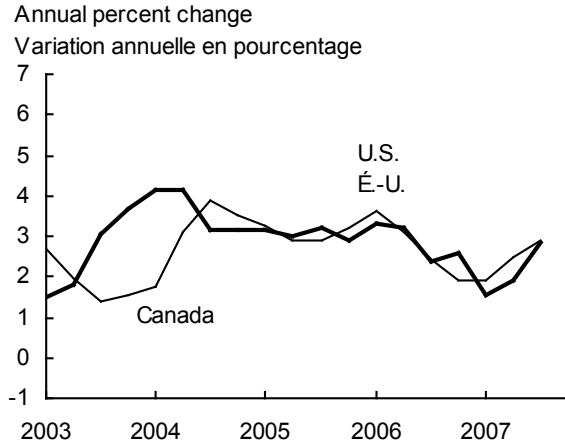
**Source :** Bulletin sur l'insolvabilité, Direction des faillites, Industrie Canada, personne ressource : M. Leclair (613) 941-9054.

**Tableau CANSIM :** 177-0007

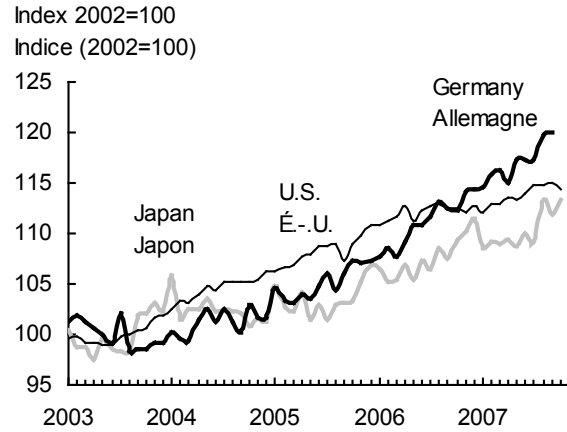




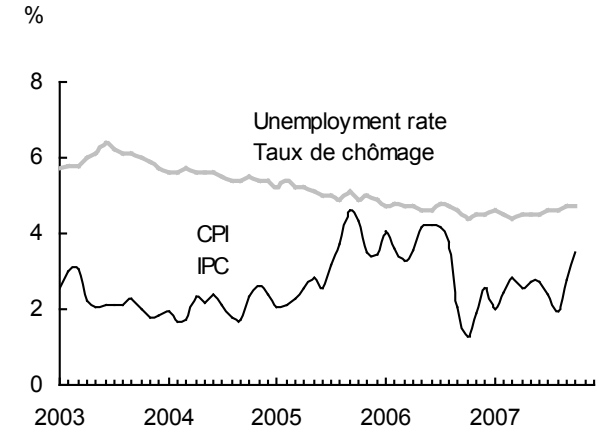
**United States and Canada GDP**  
**États-Unis et Canada, PIB**



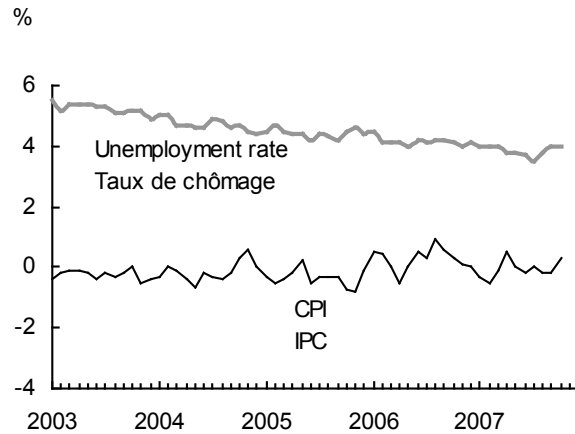
**Industrial production**  
**Production industrielle**



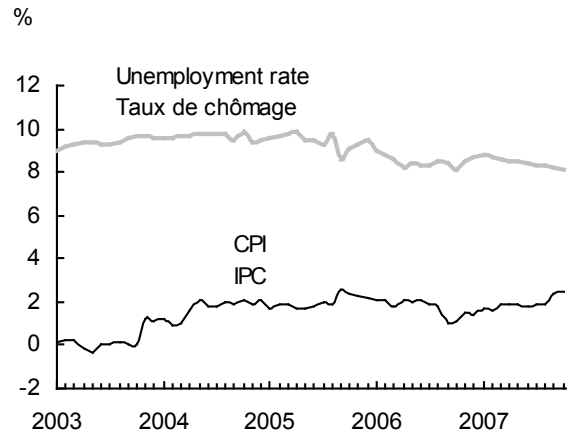
**United States, inflation and unemployment**  
**États-Unis, inflation et chômage**



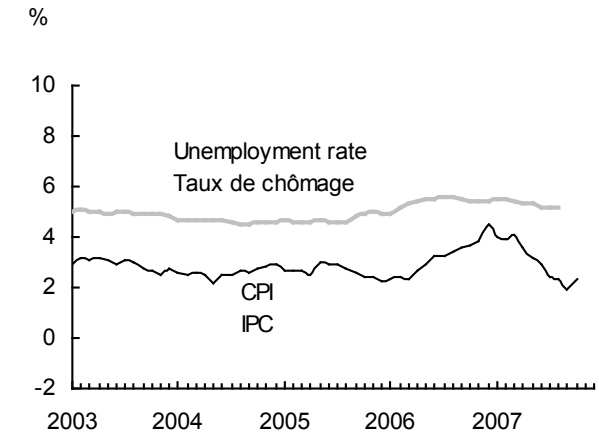
**Japan, inflation and unemployment**  
**Japon, inflation et chômage**



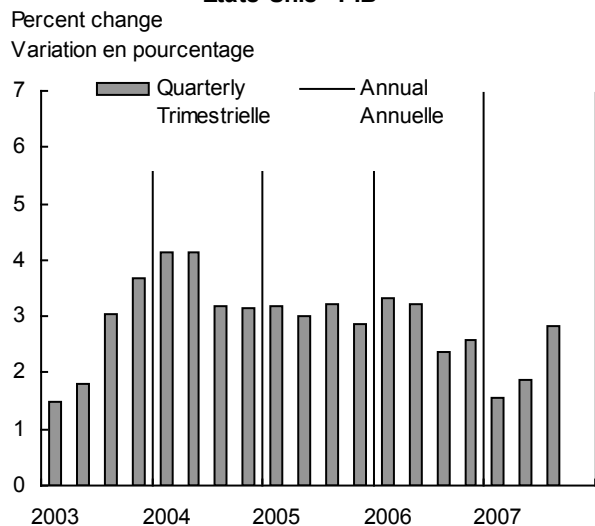
**Germany, inflation and unemployment**  
**Allemagne, inflation et chômage**



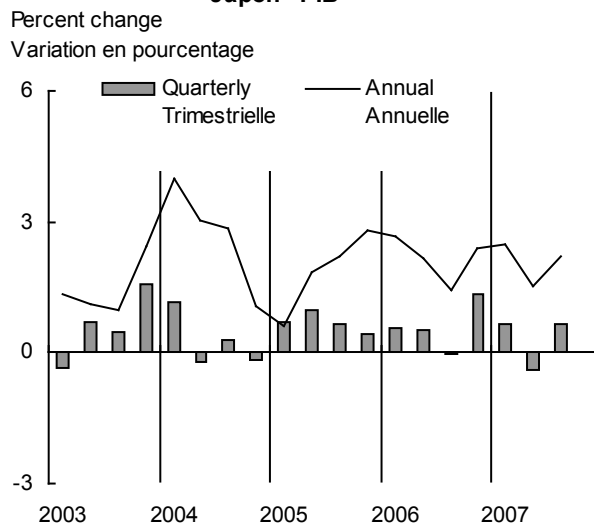
**United Kingdom, inflation and unemployment**  
**Royaume-Uni, inflation et chômage**



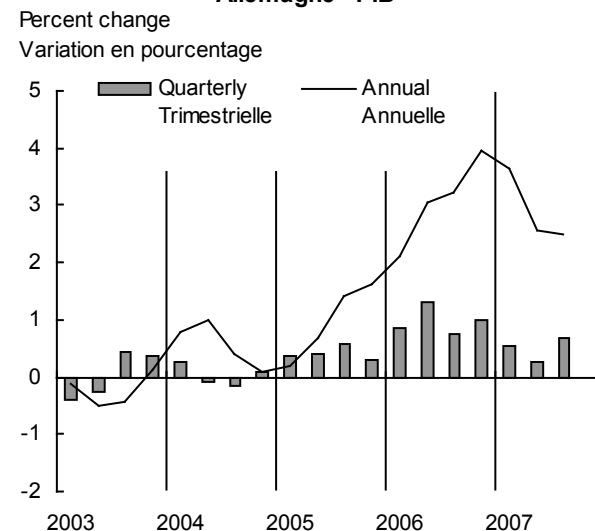
**United States - GDP**  
**États-Unis - PIB**



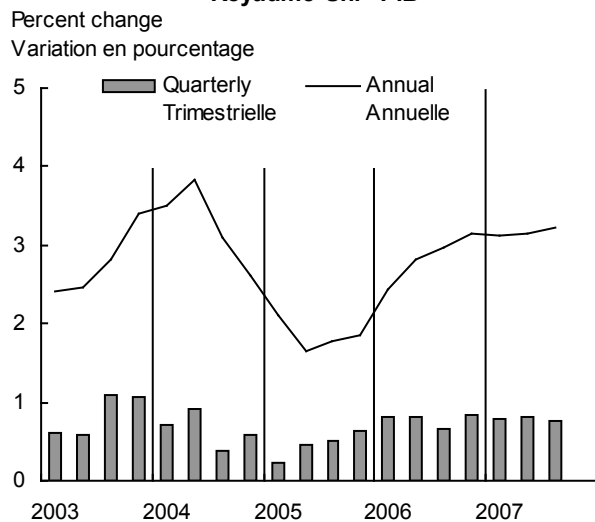
**Japan - GDP**  
**Japon - PIB**



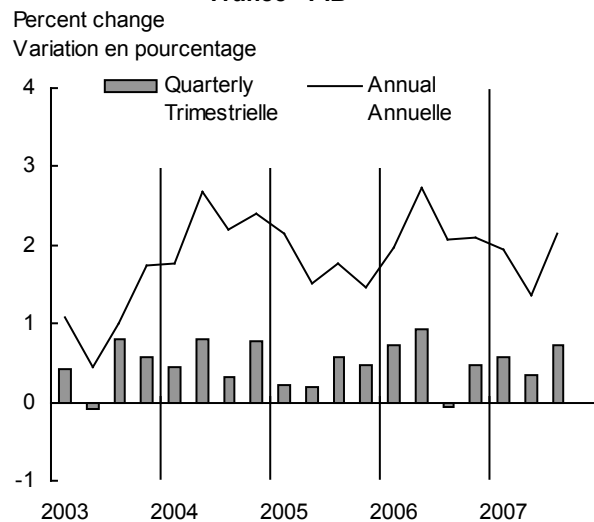
**Germany - GDP**  
**Allemagne - PIB**



**United Kingdom - GDP**  
**Royaume-Uni - PIB**



**France - GDP**  
**France - PIB**



**Italy - GDP**  
**Italie - PIB**

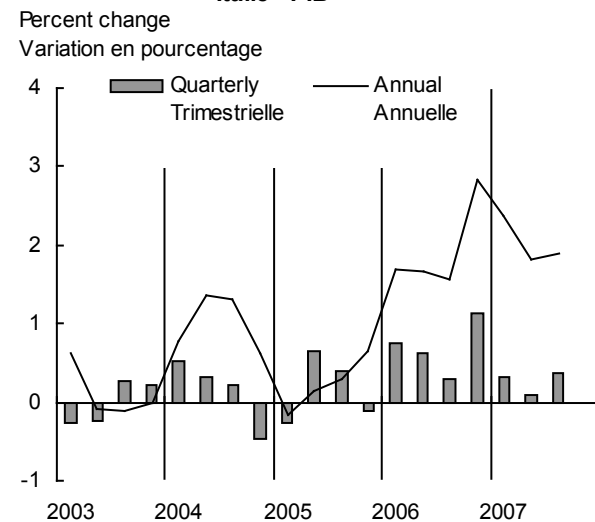


Table 47 International (G7) data

Tableau 47 Données internationales (G-7)

	2005	2006	2004	2005				2006				2007			
			IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	
<b>'000,000,000</b>															<b>'000,000,000</b>
<b>Current account balance</b>															<b>Solde du compte courant</b>
Canada (\$)	27.9	23.6	6.3	3.6	3.9	8.2	12.2	8.9	4.3	5.7	4.6	6.4	6.4	1.0	Canada (\$)
US (\$)	-754.9	-811.5	-186.4	-182.4	-183.2	-173.4	-215.8	-200.6	-205.6	-217.3	-187.9	-197.1	-190.8		États-Unis (\$)
Japan (yen)	18,048	19,595	4,417	4,234	4,473	4,463	5,164	4,909	4,558	4,766	5,714	5,746	6,552	6,189	Japon (yens)
UK (£)	-30.5	-41.9	-3.0	-6.7	-2.5	-10.7	-10.5	-9.6	-7.1	-11.0	-14.2	-10.6	-9.1		Royaume-Uni (£)
Euro zone (EUR)	8.5	-12.9	22.9	12.2	1.1	0.0	-5.9	-1.8	-4.8	-9.3	2.3	7.9	7.5	8.9	Zone euro (EUR)
France (EUR)	-15.7	-22.5	-1.1	-2.4	-4.4	-3.2	-6.9	-5.3	-4.6	-6.2	-6.7	-3.4	-4.9	-6.1	France (EUR)
Germany (EUR)	103.1	114.1	22.9	25.7	26.6	26.7	23.4	19.6	26.3	25.9	42.7	31.4	39.6	42.7	Allemagne (EUR)
Italy (EUR)	-23.4	-37.9	-6.3	-8.6	-7.4	-0.4	-6.7	-12.6	-9.4	-6.5	-9.4	-12.4	-9.1		Italie (EUR)
<b>'000,000,000</b>															<b>'000,000,000</b>
<b>Real GDP</b>															<b>PIB aux prix</b>
Canada (2002 \$)	1,284.2	1,282.2	1,225.6	1,230.8	1,241.4	1,254.1	1,264.8	1,275.5	1,280.1	1,284.2	1,288.9	1,306.0	1,312.1	1,321.4	Canada (2002 \$)
US (2000 \$)	11,003.5	11,319.4	10,822.9	10,913.8	10,954.1	11,074.3	11,107.2	11,238.7	11,306.7	11,336.7	11,395.5	11,412.6	11,520.1	11,659.3	États-Unis (2000 \$)
Japan (2000 yen)	536,540	548,110	526,930	531,090	536,320	539,760	541,980	544,960	547,780	547,550	554,870	558,500	556,190	559,710	Japon (yens de 2000)
UK (2003 £)	1,175.9	1,209.3	1,156.4	1,167.2	1,172.4	1,178.4	1,186.0	1,195.6	1,205.2	1,213.6	1,223.2	1,233.2	1,243.2	1,252.4	Royaume-Uni (2003 £)
Euro zone (2001 EUR)	7,212.0	7,428.6	7,237.6	7,167.6	7,196.0	7,244.8	7,274.0	7,338.8	7,410.0	7,452.4	7,513.6	7,572.0	7,595.6	7,649.6	Zone euro (2001 EUR)
France (2000 EUR)	1,562.1	1,593.4	1,543.6	1,551.6	1,554.4	1,564.0	1,571.2	1,582.4	1,597.2	1,596.4	1,604.0	1,613.2	1,618.8	1,630.4	France (2000 EUR)
Germany (2000 EUR)	2,122.2	2,183.0	2,101.2	2,114.8	2,113.2	2,125.2	2,130.8	2,149.2	2,177.6	2,193.6	2,215.2	2,227.2	2,233.2	2,248.4	Allemagne (2000 EUR)
Italy (2000 EUR)	1,232.8	1,255.8	1,228.4	1,225.2	1,233.2	1,236.8	1,236.8	1,246.0	1,253.6	1,257.2	1,271.2	1,275.2	1,276.4	1,281.2	Italie (2000 EUR)
	2005	2006	2006		2007										
			N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	
<b>(2000=100)</b>															<b>(2000=100)</b>
<b>Industrial production</b>															<b>Production industrielle</b>
Canada	101.4	100.7	99.6	99.6	99.6	100.5	100.7	100.6	100.5	100.6	100.7				Canada
US	103.2	107.3	107.7	108.3	107.8	108.6	108.5	109.1	109.0	109.6	110.3	110.4	110.6	110.0	États-Unis
Japan	101.7	106.3	108.7	110.0	107.0	107.7	107.6	107.9	107.2	108.5	107.7	111.8	110.4	111.9	Japon
UK	95.2	95.2	95.3	95.2	95.2	94.9	95.2	95.4	95.9	95.9	95.8	95.9	95.4		Royaume-Uni
Euro zone	103.8	107.9	108.8	110.3	109.6	110.3	111.1	110.1	111.2	111.3	112.0	113.3	112.4		Zone euro
France	102.3	102.8	102.2	103.4	102.7	103.8	104.2	103.2	104.1	103.3	105.1	105.1	103.9		France
Germany	106.0	112.2	115.4	115.6	115.7	117.0	117.5	116.2	118.5	118.5	118.6	121.8	121.2		Allemagne
Italy	95.9	98.4	99.3	100.5	99.1	98.4	98.9	98.2	98.8	98.6	98.8	99.8	98.8		Italie
%															%
<b>Unemployment rate<sup>1</sup></b>															<b>Taux de chômage<sup>1</sup></b>
Canada	6.0	5.5	5.5	5.2	5.4	5.3	5.4	5.3	5.2	5.2	5.2	5.2	5.1	5.1	Canada
US	5.1	4.6	4.5	4.5	4.6	4.5	4.4	4.5	4.5	4.5	4.6	4.6	4.7	4.7	États-Unis
Japan	4.4	4.1	4.0	4.1	4.0	4.0	4.0	3.8	3.8	3.7	3.5	3.8	4.0	4.0	Japon
UK	4.8	5.3	5.4	5.4	5.5	5.5	5.4	5.3	5.3	5.2	5.2	5.2			Royaume-Uni
Euro zone	8.9	8.3	7.6	7.5	7.7	7.7	7.6	7.5	7.5	7.5	7.4	7.1	7.3	7.2	Zone euro
France	9.3	9.2	9.2	9.2	9.1	8.7	8.6	8.5	8.5	8.4	8.3	8.3	8.2	8.1	France
Germany	10.6	9.8			8.8	8.7	8.6	8.5	8.5	8.4	8.4	8.3	8.2	8.1	Allemagne

1 Standardized by the OECD except for the US and Canada, which is adjusted to US concepts.

1

Standardisés par l'OCDE sauf dans le cas des États-Unis et du Canada où ils sont ajustés selon les concepts utilisés aux États-Unis.

Table 47 International (G7) data – (concluded)

Tableau 47 Données internationales (G-7) – (fin)

	2005	2006	2006 N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N		
<b>(2000=100)</b>																<b>(2000=100)</b>	
<b>Consumer price index<sup>1</sup></b>																<b>Indice des prix à la consommation<sup>1</sup></b>	
Canada	112.2	114.4	114.5	114.7	114.8	115.6	116.5	117.0	117.5	117.3	117.4	117.1	117.3	117.0		Canada	
US	113.4	117.1	117.0	117.2	117.5	118.2	119.3	120.0	120.8	121.0	121.0	120.7	121.1	121.3		États-Unis	
Japan	97.8	98.1	97.9	98.0	97.8	97.3	97.6	97.9	98.2	98.0	97.9	98.4	98.4	98.7		Japon	
UK	107.5	110.0	111.1	111.8	110.9	111.4	112.0	112.3	112.6	112.8	112.2	112.5	112.6	113.2		Royaume-Uni	
Euro zone	111.6	114.0	114.5	115.0	114.4	114.7	115.5	116.2	116.5	116.6	116.3	116.4	116.8	117.4		Zone euro	
France	109.9	117.1	112.0	112.2	111.8	112.0	112.5	113.1	113.4	113.5	113.2	113.7	113.8	114.1		France	
Germany	108.3	110.1	110.2	111.1	110.9	111.3	111.6	112.0	112.2	112.3	112.8	112.7	112.8	113.0		Allemagne	
Italy	112.7	115.1	115.6	115.7	115.8	116.1	116.3	116.5	116.8	117.1	117.4	117.6	117.6	117.9		Italie	
<b>%</b>																<b>%</b>	
<b>Central bank discount rate</b>																<b>Taux d'escompte de la banque centrale</b>	
Canada	2.92	4.31	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.50	4.75	4.75	4.75	4.75	4.75	Canada	
US <sup>2</sup>	3.25	4.98	5.26	5.24	5.27	5.28	5.26	5.23	5.28	5.25	5.26	5.11	4.78	4.78	4.53	États-Unis <sup>2</sup>	
Japan	0.10	0.25	0.40	0.40	0.40	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	0.75	Japon	
UK <sup>3</sup>	4.65	4.60	4.75	4.93	5.00	5.17	5.25	5.25	5.43	5.50	5.72	5.72	5.75	5.75	5.75	Royaume-Uni <sup>3</sup>	
Euro <sup>4</sup>	2.02	2.77	3.25	3.50	3.50	3.50	3.75	3.75	3.75	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	Euro <sup>4</sup>	
	2005	2006	2006 O	N	D	2007 J	F	M	A	M	J	J	A	S	O		
<b>'000,000,000</b>																<b>'000,000,000</b>	
<b>Merchandise trade balance<sup>5</sup></b>																<b>Balance commerciale<sup>5</sup></b>	
Canada (\$)	63.5	51.3	3.0	4.1	5.3	5.0	4.6	4.9	5.7	5.9	4.5	3.7	4.3	2.8	3.3	Canada (\$)	
US (\$)	-767.5	-817.3	-65.5	-66.3	-68.6	-64.6	-65.5	-70.7	-67.3	-68.5	-68.4	-67.8	-66.1	-65.8		États-Unis (\$)	
Japan (yen)	8,760	8,076	696	924	661	1,034	597	1,130	1,096	817	813	821	1,133	1,051	1,073	Japon (yens)	
UK (£)	-60.6	-58.1	-6.1	-6.6	-6.7	-6.7	-7.3	-7.6	-7.4	-7.2	-7.0	-7.6	-7.2	-8.0		Royaume-Uni (£)	
Euro zone (EUR)	14.8	-12.5	-0.1	4.5	2.8	2.2	1.9	5.6	1.8	3.4	5.2	0.5	4.5	3.9		Zone euro (EUR)	
France (EUR)	-32.8	-36.7	-2.9	-2.6	-3.9	-2.7	-3.7	-2.0	-3.7	-3.2	-3.5	-4.5	-3.3	-3.9		France (EUR)	
Germany (EUR)	155.8	157.6	15.8	16.3	16.2	16.1	16.0	16.9	14.0	16.5	15.6	16.8	16.1	19.0		Allemagne (EUR)	
Italy (EUR)	-9.4	-21.4	-2.1	-1.1	-1.0	-1.2	-0.9	-0.7	-0.9	-0.7	0.1	-1.0	-1.1	-0.9		Italie (EUR)	
<b>1</b>	Unadjusted for seasonality.								<b>1</b>	Non désaisonné.							
<b>2</b>	Federal funds rate.								<b>2</b>	Taux de fonds du système fédéral.							
<b>3</b>	London clearing bank's base rate.								<b>3</b>	Le taux de base des banques commerciales à Londres.							
<b>4</b>	Main refinancing operations of the ECB.								<b>4</b>	Principales opérations de refinancement de la BCE.							
<b>5</b>	Customs basis except for Canada, the UK and Japan.								<b>5</b>	Base douanière sauf pour le Canada, le Royaume-Uni et le Japon.							
<b>Source:</b>	OECD, Main Economic Indicators.								<b>Source :</b>	OCDE, Principaux Indicateurs Économiques.							

## Index to Tables

(The numbers refer to table numbers, not page numbers.)

Average hourly earnings.....	9
- fixed-weighted (1996=100) .....	9
- by province.....	43
Average weekly earnings .....	9
- by province.....	43
Average work week .....	9
Balance of payments	
- capital and financial account.....	19
- current account .....	19
- investment positions .....	19
Bankruptcies.....	45
Building permits.....	29
- by province.....	44
Capacity utilization rates.....	25
Chemicals industries .....	24
Coal .....	28
Commodity prices.....	16
Consumer prices .....	12
- by province.....	46
Crude oil .....	27
Corporate finances .....	37
Electric power .....	28
Employment, total.....	8, 9
- by age and sex.....	8
- by industry.....	8,9
- by province.....	43
- by class of worker .....	8

## Index des tableaux

(Les chiffres représentent les numéros des tableaux et non des pages.)

Balance des paiements	
- comptes capital et financier .....	19
- compte courant .....	19
- bilan des investissements .....	19
Bénéfices, par industrie .....	38
Commandes en carnet .....	22
Commerce de détail	
- détaillants majeurs .....	30
- ventes par genre d'entreprise .....	30
- ventes par province.....	46
Commerce de gros.....	31
Commerce de marchandises.....	20
- solde par pays.....	20
Charbon.....	28
Chômage	
- taux .....	8
- par sexe et âge .....	8
- prestations .....	10
- par province .....	42
Coûts unitaires de main-d'œuvre.....	18
Dépenses personnelles .....	2
- en dollars enchaînés de 2002.....	2
Données internationales (G-7).....	47
Emploi, total.....	8, 9
- par âge et sexe .....	8
- par industrie .....	8,9
- par province .....	43
- par catégorie de travailleurs.....	8
Énergie électrique.....	28

## Index to Tables – (continued)

Exchange rates.....	34
Exports, merchandise	
- current dollars .....	20
- 2002 dollars .....	21
- prices .....	21
Farm cash receipts.....	26
Financial flows .....	6
Government finances	
- total revenue, national accounts .....	3
- total expenditure, national accounts .....	3
- federal revenue, national accounts .....	3
- federal expenditure, national accounts .....	3
- provincial revenue, national accounts .....	3
- provincial expenditure, national accounts .....	3
- local revenue, national accounts.....	3
- local expenditure, national accounts.....	3
- Canada and Quebec Pensions Plans, national accounts .....	3
Gross domestic product	
- income-based .....	1
- expenditure-based .....	1
- expenditure-based, chained 2002 dollars .....	1
- expenditure per capita .....	7
- by industry, 2002 dollars .....	4
- implicit price indexes .....	11
- chain price indexes .....	11
- by province.....	41
Housing starts.....	29
- by province.....	44
Imports, merchandise	
- current dollars .....	20
- 2002 dollars .....	21
- prices .....	21

## Index des tableaux – (suite)

Exportations de marchandises	
- dollars courants.....	20
- dollars de 2002 .....	21
- prix .....	21
Fabrication	
- stocks .....	22
- nouvelles commandes .....	22
- livraisons .....	22
- commandes en carnet .....	22
Faillites .....	45
Finances des administrations publiques	
- recettes totales selon les comptes nationaux .....	3
- dépenses totales selon les comptes nationaux .....	3
- recettes fédérales selon les comptes nationaux .....	3
- dépenses fédérales selon les comptes nationaux .....	3
- recettes des administrations provinciales selon les comptes nationaux.....	3
- dépenses des administrations provinciales selon les comptes nationaux.....	3
- recettes des administrations municipales selon les comptes nationaux.....	3
- dépenses des administrations municipales selon les comptes nationaux.....	3
- régimes de pensions du Canada et du Québec selon les comptes nationaux.....	3
Finances des entreprises .....	37
Flux financiers .....	6
Heures hebdomadaires moyennes.....	9
Importations de marchandises	
- dollars courants.....	20
- dollars de 2002 .....	21
- prix .....	21

## Index to Tables – (continued)

Industrial prices .....	13, 14
Interest rates.....	34
International (G7) Data.....	47
Inventories, manufacturing .....	22
- finished goods.....	23
- goods-in-process .....	23
- raw materials.....	23
Labour income	
- by industry.....	9
- by province.....	43
Manufacturing	
- inventories.....	22
- new orders .....	22
- shipments.....	22
- unfilled orders .....	22
Merchandise trade.....	20
- balance, by country.....	20
Metal, production .....	28
Money supply .....	36
Motor vehicles	
- sales.....	24
- production .....	24
Non-metallic minerals .....	28
Personal incomes, sources .....	2
- per capita .....	7
Personal spending.....	2
- chained 2002 dollars.....	2

## Index des tableaux – (suite)

Industries chimiques.....	24
Livraisons de la fabrication .....	22
- par industrie .....	22
- par province .....	46
Marchés boursiers .....	35
Métaux, production .....	28
Minéraux non métalliques.....	28
Mises en chantier de logements.....	29
- par province .....	44
Nouvelles émissions nettes de titres .....	39
- titres et remboursements .....	40
Offre de monnaie.....	36
Permis de bâtir .....	29
- par province .....	44
Pétrole brut.....	27
Pétrole raffiné .....	27
Population.....	7
Prix	
- consommation, Canada .....	12
- consommation, par province .....	46
- construction.....	17
- industriels.....	13
- logements neufs par province.....	44
- matières brutes .....	15
- PIB .....	11
- produits de base.....	16
Prix industriels .....	13, 14

## Index to Tables – (continued)

Population.....	7
Prices	
- commodity.....	16
- construction.....	17
- consumer, national.....	12
- consumer, by province.....	46
- GDP.....	11
- industrial products.....	13
- new housing, by province.....	44
- raw materials.....	15
Profits, by industry.....	38
Refined petroleum.....	27
Retail sales	
- by type of business.....	30
- by province.....	46
- large retailers.....	30
Security, net new issues.....	39
- issues and retirements.....	40
Shipments, manufacturing.....	22
- by industry.....	22
- by province.....	46
Stock markets.....	35
Time lost in work stoppages.....	10
Travel.....	32
Transportation	
- aviation.....	33
- pipeline.....	33

## Index des tableaux – (suite)

Prix à la consommation.....	12
- par province.....	46
Produit intérieur brut	
- en terme de revenus.....	1
- en terme de dépenses.....	1
- dépenses par habitant.....	7
- en termes de dépenses, dollars enchaînés de 2002.....	1
- par industrie, dollars de 2002.....	4
- prix implicites.....	11
- indice-chaîne des prix.....	11
- par province.....	41
Recettes monétaires.....	26
Rémunération hebdomadaire moyenne.....	9
- par province.....	43
Rémunération horaire moyenne.....	9
- pondération fixe (1996=100).....	9
- par province.....	43
Règlements salariaux.....	10
Revenu du travail	
- par industrie.....	9
- par province.....	43
Revenu personnel, provenance.....	2
- par habitant.....	7
Salaires et traitements - Voir Revenu du travail	
Stocks de la fabrication.....	22
- produits finis.....	23
- produits en cours.....	23
- matières brutes.....	23



---

**Index to Tables – (concluded)**

Unemployment	
- rate.....	8
- by sex and age.....	8
- insurance benefits.....	10
- by province.....	42
Unfilled orders.....	22
Unit labour costs.....	18
Wages and salaries - see Labour income	
Wage settlements.....	10
Wholesale trade.....	31

**Index des tableaux – (fin)**

Taux de change.....	34
Taux d'intérêt.....	34
Temps perdu dans les conflits de travail.....	10
Transports	
- aviation.....	33
- pipelines.....	33
Utilisation de la capacité.....	25
Véhicules automobiles	
- ventes.....	24
- production.....	24
Voyages.....	32