

Commerce de gros, juin 2020

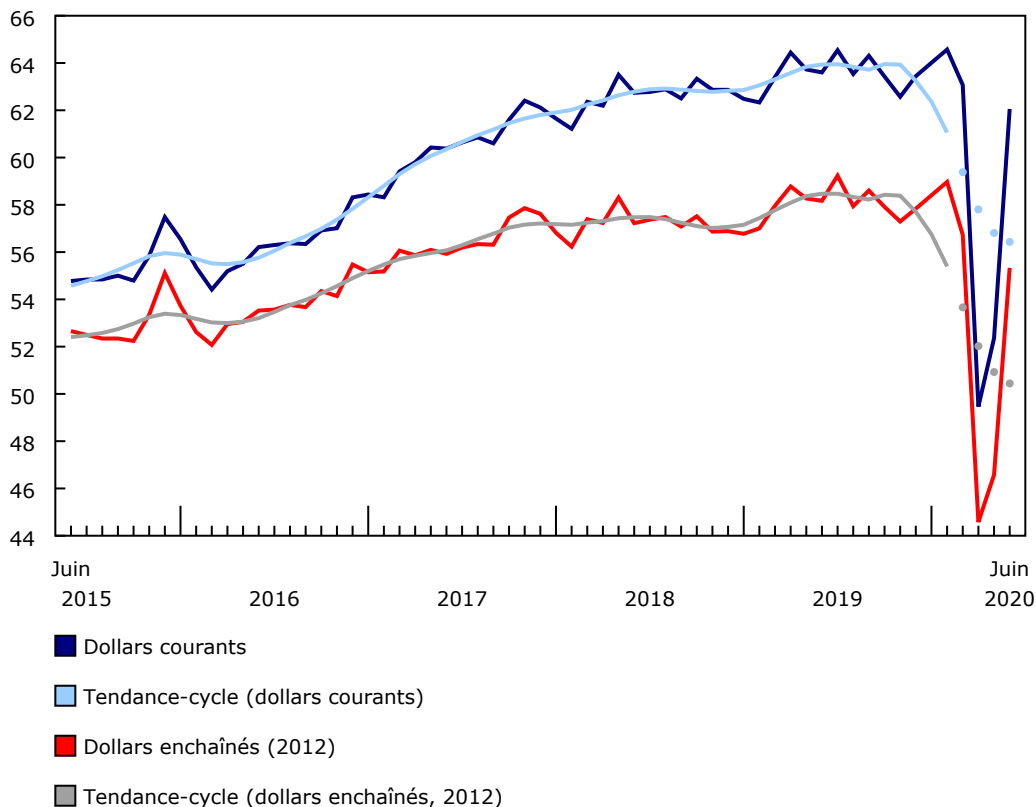
Diffusé à 8 h 30, heure de l'Est dans Le Quotidien, le mercredi 19 août 2020

Les ventes du commerce de gros ont continué à reprendre de la vigueur en juin; elles ont bondi de 18,5 % pour atteindre 62,1 milliards de dollars après avoir enregistré une hausse de 5,8 % en mai. La croissance notée en juin a ramené les ventes en gros à des niveaux proches de ceux précédant la pandémie. Les ventes des sept sous-secteurs ont progressé pour la première fois depuis novembre 2017. Exprimées en dollars, ce sont les ventes du sous-secteur des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles qui ont enregistré la croissance la plus marquée. Si l'on exclut ce sous-secteur, les ventes en gros ont augmenté de 10,2 %.

Exprimées en volume, les ventes du commerce de gros ont progressé de 18,8 %.

Graphique 1 Les ventes en gros augmentent en juin

milliards de dollars



Note(s) : La plus grande variabilité associée aux estimations de la tendance-cycle est indiquée par une ligne pointillée dans le graphique pour le mois de référence courant et les trois mois précédents. Pour obtenir plus de renseignements, veuillez lire la note aux lecteurs.
Source(s) : Tableaux [20-10-0074-01](#) et [20-10-0003-01](#).

Le secteur poursuit sa reprise

Les ventes en gros ont augmenté de 9,7 milliards de dollars pendant qu'une grande partie de l'économie était relancée. En juin, les ventes ont été inférieures de 2,5 milliards de dollars à celles enregistrées en février, avant la COVID-19, ce qui représente une amélioration par rapport à mai, alors que les ventes étaient inférieures



de 12,2 milliards de dollars à celles de février. Le secteur du commerce de gros a enregistré son niveau de ventes le plus élevé jamais enregistré en février 2020, avant que la pandémie n'entraîne une baisse de 15,1 milliards de dollars de la production mensuelle sur une période de deux mois. Depuis, plus de 80 % de la diminution des ventes mensuelles attribuable à la COVID-19 a été compensée, et les ventes réalisées en juin ont été inférieures de 3,9 % au niveau record enregistré en février.

Si l'on exclut les véhicules automobiles et les pièces de véhicules automobiles, les ventes en gros ont augmenté de 0,5 % en juin par rapport à février. De façon plus particulière, les ventes réalisées dans le sous-secteur des produits divers ont atteint un niveau record, et les sous-secteurs des produits alimentaires, des boissons et du tabac et des produits agricoles ont tous les deux enregistré des hausses en juin par rapport à février. Les ventes des sous-secteurs des articles personnels et ménagers; des matériaux et fournitures de construction; ainsi que des machines, matériel et fournitures ont tous enregistré des ventes inférieures de moins de 4 % aux niveaux observés avant la COVID-19.

Les ventes de véhicules automobiles et de pièces et accessoires de véhicules automobiles ont continué d'être les plus lentes à se rétablir. Même si les ventes ont augmenté de 114,8 % en juin, elles ont été inférieures de 23,7 %, ou de 2,8 milliards de dollars, aux niveaux enregistrés en février.

À l'échelon provincial, les ventes de quatre provinces ont été plus élevées en juin qu'avant la COVID-19, soit celles de la Nouvelle-Écosse, du Nouveau-Brunswick, du Manitoba et de la Saskatchewan. Plus précisément, les ventes en Saskatchewan n'ont pas diminué à un niveau inférieur à celui enregistré en février pendant la pandémie, de sorte qu'il s'agit de la seule province qui a été en mesure de maintenir des ventes à un niveau égal ou supérieur à celui observé avant la pandémie. Les niveaux les plus faibles des ventes en Saskatchewan pendant la pandémie ont été observés en mai, alors que les ventes étaient inférieures de 40 millions de dollars à celles enregistrées en janvier, mais supérieures de 81 millions de dollars à celles réalisées en février. En juin, les ventes en Ontario et en Colombie-Britannique ont été celles qui étaient les plus éloignées des niveaux enregistrés en février, en baisse de 6,2 % et de 5,9 %, respectivement.

Les ventes enregistrées en juin concordent en grande partie avec d'autres indicateurs économiques qui laissent croire que l'économie a amorcé une reprise généralisée. Les ventes mensuelles du secteur de la fabrication ont augmenté de 20,7 %, en grande partie en raison du fait que les ventes du secteur de la fabrication de véhicules automobiles ont doublé de mai à juin, que l'emploi a augmenté de près de un million et que les exportations ont affiché une hausse de 17,1 %.

La croissance se reflétait également dans les réponses récentes données à l'Enquête canadienne sur la situation des entreprises où 14,9 % des grossistes ont indiqué qu'ils planifiaient augmenter leur nombre d'employés au cours du prochain trimestre et 73,2 % prévoyaient maintenir les niveaux d'emplois. En dépit de la situation généralement plus positive en juin, les dépenses d'investissement planifiées par le secteur du commerce de gros ont été en baisse de 6,9 % comparativement aux prévisions faites avant la pandémie.

Malgré les augmentations enregistrées en juin, les grossistes ne semblaient pas avoir adopté de plans précis pour se remettre des conséquences économiques de la COVID-19. Plus précisément, 13,8 % des répondants ont indiqué qu'ils avaient adopté un plan de reprise, les proportions allant d'un sommet de 22,3 % dans le sous-secteur des machines, du matériel et des fournitures, à un creux de 3,2 % dans le sous-secteur des produits agricoles.

Les sept sous-secteurs contribuent à la croissance des ventes en juin

Les sept sous-secteurs ont affiché des hausses en juin, et celui des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles a enregistré l'augmentation la plus marquée. Le sous-secteur a affiché une hausse record de ses ventes, celles-ci atteignant 8,9 milliards de dollars, soit environ les trois quarts du niveau de 11,7 milliards de dollars enregistré avant la COVID-19. La production automobile ayant repris dans la majeure partie de l'Amérique du Nord à la fin mai ou au début juin, et les échanges commerciaux en provenance du pays et à destination de celui-ci étant plus libres, les ventes de l'industrie des véhicules automobiles ont enregistré une hausse de 191,2 % pour atteindre 6,8 milliards de dollars.

Les ventes du sous-secteur des articles personnels et ménagers ont affiché une hausse de 17,3 % pour atteindre 9,7 milliards de dollars, les ventes ayant progressé dans cinq des six industries. D'autres sous-secteurs ont déclaré une hausse d'au moins 10 % en juin, à savoir celui des produits divers (+18,1 %) et celui des matériaux et fournitures de construction (+13,5 %).

Hausse des ventes dans toutes les provinces

Chacune des provinces a enregistré des ventes en gros plus élevées en juin. L'Ontario, le Québec et la Colombie-Britannique ont affiché les ventes les plus élevées.

En Ontario, les ventes ont progressé de 27,9 % pour atteindre 31,9 milliards de dollars et elles ont affiché leur hausse en dollars la plus prononcée d'un mois à l'autre. Au total, six des sept sous-secteurs ont enregistré des ventes plus élevées en juin, la majeure partie de l'augmentation ayant été attribuable à la vigueur du sous-secteur des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles (+188,0 % pour s'établir à 5,9 milliards de dollars). Les répondants du sous-secteur ont fait remarquer que le retour au quasi-plein emploi dans les centres de distribution, les usines de fabrication et de nombreux points de vente au détail ont été à l'origine des niveaux plus élevés observés par rapport aux mois précédents. Malgré l'augmentation, le sous-secteur des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles en Ontario est inférieur de 28,9 % au sommet de 8,3 milliards de dollars atteint avant la pandémie.

Le Québec a enregistré une deuxième augmentation mensuelle consécutive de ses ventes, celles-ci ayant affiché une hausse de 12,0 % pour atteindre 12,0 milliards de dollars, après avoir progressé de 11,5 % en mai. Au total, six des sept sous-secteurs ont enregistré des ventes plus élevées et ceux des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles (+56,6 % pour atteindre 1,4 milliard de dollars) et des articles personnels et ménagers (+15,7 % pour atteindre 2,7 milliards de dollars) ont enregistré les hausses les plus marquées. La croissance dans le sous-secteur des articles personnels et ménagers est principalement attribuable à l'industrie des produits et fournitures pharmaceutiques et elle a presque compensé les baisses enregistrées dans l'industrie au cours des deux mois précédents.

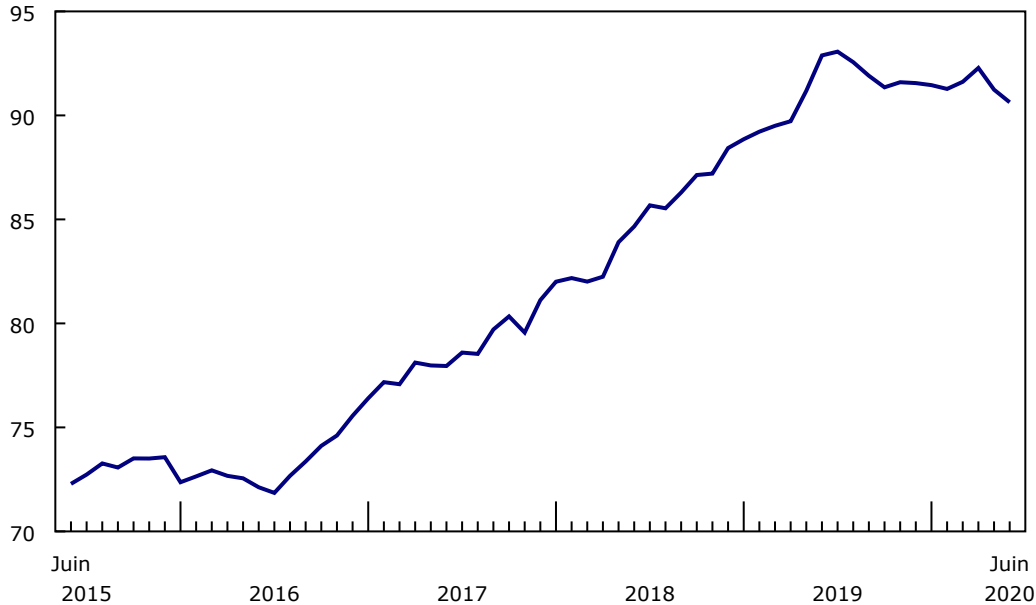
En Colombie-Britannique, les ventes en gros se sont accrues de 10,0 % pour atteindre 5,9 milliards de dollars en juin, six des sept sous-secteurs ayant affiché des ventes plus élevées. Les hausses étaient principalement attribuables au sous-secteur des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles (+53,7 % pour atteindre 623 millions de dollars), ainsi qu'à celui des machines, du matériel et des fournitures (+12,5 % pour atteindre 1,1 milliard de dollars). Ces deux sous-secteurs ont affiché leur première augmentation mensuelle depuis février 2020.

Les stocks poursuivent leur baisse en juin

Les stocks des grossistes ont diminué de 0,7 % pour s'établir à 90,6 milliards de dollars en juin. Des reculs ont été enregistrés dans quatre des sept sous-secteurs, lesquels représentent 43 % des stocks totaux des grossistes.

Graphique 2 Les stocks poursuivent leur baisse en juin

milliards de dollars



Source(s) : Tableau [20-10-0076-01](#).

Le sous-secteur des articles personnels et ménagers a affiché la baisse la plus marquée, ses stocks diminuant de 4,7 % pour s'établir à 15,7 milliards de dollars en raison des reculs observés dans les six industries. L'industrie des articles de toilette, des cosmétiques et des articles divers a été principalement à l'origine du recul (-18,3 % pour s'établir à 967 millions de dollars), suivie de celle des produits et des fournitures pharmaceutiques (-2,5 % pour s'établir à 7,3 milliards de dollars). Ces deux industries combinées ont été à l'origine d'environ la moitié de la baisse des stocks du sous-secteur.

Le ratio des stocks aux ventes a continué de diminuer pour passer de 1,74 en mai à 1,46 en juin, ce qui correspond davantage aux ratios observés avant la COVID-19. Tous les sous-secteurs ont enregistré une baisse de leurs ratios des stocks aux ventes et celui des véhicules automobiles et des pièces et accessoires de véhicules automobiles a été le principal facteur à l'origine du recul.

Cannabis

À partir du mois de référence de juin, dans le cadre de l'Enquête mensuelle sur le commerce de gros, des données sur le cannabis seront publiées. La série de données remonte à octobre 2018, au moment où le cannabis a été légalisé au Canada. En juin, les ventes de cannabis au Canada se sont établies à 96 millions de dollars, en hausse de 26,2 % par rapport à mai

Les données fournissent des renseignements sur les ventes et les stocks sur une base mensuelle et selon la province ou le territoire. Le cannabis fait partie des tableaux non désaisonnalisés et non corrigés en dollars constants. Tout comme les tableaux [20-10-0003-01](#), [20-10-0074-01](#) et [20-10-0076-01](#), les tableaux 1 et 3 du présent communiqué comprennent ce produit.

Tableau 1
Ventes des grossistes-marchands, selon l'industrie — Données désaisonnalisées

| | Jun 2019 | Mai 2020 ^r | Jun 2020 ^p | Mai à juin 2020 | Jun 2019 à juin 2020 |
|--|---------------------|--------------------------|--------------------------|-----------------|-------------------------|
| | millions de dollars | | | variation en % | |
| Total des ventes du commerce de gros (dollars courants) | 63 601 | 52 356 | 62 056 | 18,5 | -2,4 |
| Total des ventes du commerce de gros (dollars enchaînés, 2012) | 58 169 | 46 572 | 55 334 | 18,8 | -4,9 |
| Total des ventes du commerce de gros (dollars courants), excluant les véhicules automobiles et leurs pièces | 52 728 | 48 197 | 53 125 | 10,2 | 0,8 |
| Produits agricoles | 838 | 778 | 804 | 3,3 | -4,0 |
| Produits alimentaires, boissons et tabac | 11 771 | 12 056 | 12 237 | 1,5 | 4,0 |
| Produits alimentaires | 10 529 | 10 671 | 10 754 | 0,8 | 2,1 |
| Boissons | 637 | 743 | 793 | 6,7 | 24,4 |
| Cigarettes et produits du tabac | 559 | 566 | 594 | 4,9 | 6,3 |
| Cannabis | 47 | 76 | 96 | 26,2 | 106,5 |
| Articles personnels et ménagers | 9 307 | 8 258 | 9 686 | 17,3 | 4,1 |
| Textiles, vêtements et chaussures | 1 351 | 801 | 1 012 | 26,4 | -25,1 |
| Matériel de divertissement au foyer et appareils ménagers | 794 | 758 | 781 | 3,1 | -1,7 |
| Accessoires de maison | 606 | 494 | 614 | 24,1 | 1,3 |
| Articles personnels | 887 | 790 | 989 | 25,1 | 11,4 |
| Produits et fournitures pharmaceutiques | 4 691 | 4 457 | 5 349 | 20,0 | 14,0 |
| Articles de toilette, cosmétiques et articles divers | 978 | 958 | 942 | -1,7 | -3,7 |
| Véhicules automobiles, et pièces et accessoires de véhicules automobiles | 10 874 | 4 158 | 8 931 | 114,8 | -17,9 |
| Véhicules automobiles | 8 500 | 2 331 | 6 790 | 191,2 | -20,1 |
| Pièces et accessoires neufs pour véhicules automobiles | 2 319 | 1 776 | 2 090 | 17,7 | -9,9 |
| Pièces et accessoires d'occasion pour véhicules automobiles | 55 | 51 | 51 | 0,4 | -6,6 |
| Matériaux et fournitures de construction | 8 986 | 7 751 | 8 801 | 13,5 | -2,1 |
| Matériel et fournitures électriques, de plomberie, de chauffage et de climatisation | 2 936 | 2 495 | 3 045 | 22,0 | 3,7 |
| Métaux et produits métalliques | 1 690 | 1 107 | 1 301 | 17,6 | -23,0 |
| Bois d'œuvre, menuiseries préfabriquées, articles de quincaillerie et autres fournitures de construction | 4 359 | 4 149 | 4 455 | 7,4 | 2,2 |
| Machines, matériel et fournitures | 13 778 | 11 826 | 12 705 | 7,4 | -7,8 |
| Machines et matériel pour l'agriculture, l'entretien des pelouses et le jardinage | 1 457 | 1 503 | 1 687 | 12,2 | 15,8 |
| Machines, matériel et fournitures industriels et pour la construction, la foresterie et l'extraction minière | 4 611 | 3 620 | 3 888 | 7,4 | -15,7 |
| Ordinateurs et matériel de communication | 4 454 | 4 096 | 4 118 | 0,5 | -7,5 |
| Autres machines, matériel et fournitures | 3 256 | 2 606 | 3 013 | 15,6 | -7,5 |
| Produits divers | 8 047 | 7 528 | 8 892 | 18,1 | 10,5 |
| Matières recyclables | 780 | 612 | 764 | 24,7 | -2,1 |
| Papier et produits du papier et produits en plastique jetables | 1 057 | 840 | 939 | 11,8 | -11,1 |
| Fournitures agricoles | 2 257 | 2 179 | 2 693 | 23,6 | 19,3 |
| Produits chimiques et produits analogues (sauf agricoles) | 1 490 | 1 347 | 1 473 | 9,4 | -1,1 |
| Autres produits divers | 2 463 | 2 549 | 3 023 | 18,6 | 22,7 |

r révisé

p provisoire

Note(s) : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux.**Source(s)** : Tableaux [20-10-0074-01](#) et [20-10-0003-01](#).

Tableau 2
Ventes des grossistes-marchands, selon la province ou le territoire — Données désaisonnalisées

| | Juin 2019 | Mai 2020 ^r | Juin 2020 ^p | Mai à juin 2020 | Juin 2019 à juin 2020 |
|---------------------------|---------------------|--------------------------|---------------------------|-----------------|--------------------------|
| | millions de dollars | | | variation en % | |
| Canada | 63 601 | 52 356 | 62 056 | 18,5 | -2,4 |
| Terre-Neuve-et-Labrador | 367 | 298 | 300 | 0,7 | -18,3 |
| Île-du-Prince-Édouard | 89 | 66 | 81 | 23,0 | -8,6 |
| Nouvelle-Écosse | 997 | 786 | 925 | 17,7 | -7,2 |
| Nouveau-Brunswick | 621 | 505 | 594 | 17,6 | -4,3 |
| Québec | 11 922 | 10 684 | 11 970 | 12,0 | 0,4 |
| Ontario | 32 643 | 24 953 | 31 907 | 27,9 | -2,3 |
| Manitoba | 1 506 | 1 480 | 1 556 | 5,2 | 3,4 |
| Saskatchewan | 2 199 | 2 116 | 2 283 | 7,9 | 3,8 |
| Alberta | 6 860 | 6 021 | 6 453 | 7,2 | -5,9 |
| Colombie-Britannique | 6 336 | 5 388 | 5 926 | 10,0 | -6,5 |
| Yukon | 14 | 13 | 14 | 3,4 | 0,1 |
| Territoires du Nord-Ouest | 38 | 32 | 36 | 11,5 | -5,4 |
| Nunavut | 11 | 13 | 12 | -13,8 | 4,5 |

^r révisé

^p provisoire

Note(s) : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux.

Source(s) : Tableau [20-10-0074-01](#).

Tableau 3
Stocks des grossistes-marchands, selon l'industrie — Données désaisonnalisées

| | Jun 2019 | Mai 2020 ^r | Jun 2020 ^p | Mai à juin 2020 | Jun 2019 à juin 2020 |
|--|---------------------|--------------------------|--------------------------|-----------------|-------------------------|
| | millions de dollars | | | variation en % | |
| Total, stocks du commerce de gros | 92 883 | 91 238 | 90 630 | -0,7 | -2,4 |
| Produits agricoles | 184 | 209 | 201 | -3,9 | 9,0 |
| Produits alimentaires, boissons et tabac | 9 214 | 9 422 | 9 251 | -1,8 | 0,4 |
| Produits alimentaires | 8 199 | 8 330 | 8 154 | -2,1 | -0,6 |
| Boissons | 571 | 546 | 527 | -3,5 | -7,7 |
| Cigarettes et produits du tabac | 246 | 367 | 387 | 5,4 | 57,4 |
| Cannabis | 198 | 178 | 183 | 3,0 | -7,4 |
| Articles personnels et ménagers | 15 540 | 16 445 | 15 666 | -4,7 | 0,8 |
| Textiles, vêtements et chaussures | 3 157 | 3 672 | 3 505 | -4,6 | 11,0 |
| Matériel de divertissement au foyer et appareils ménagers | 1 150 | 927 | 862 | -7,0 | -25,1 |
| Accessoires de maison | 1 540 | 1 259 | 1 229 | -2,4 | -20,2 |
| Articles personnels | 2 286 | 1 960 | 1 845 | -5,9 | -19,3 |
| Produits et fournitures pharmaceutiques | 6 337 | 7 443 | 7 259 | -2,5 | 14,6 |
| Articles de toilette, cosmétiques et articles divers | 1 070 | 1 184 | 967 | -18,3 | -9,6 |
| Véhicules automobiles, et pièces et accessoires de véhicules automobiles | 13 012 | 12 376 | 12 765 | 3,1 | -1,9 |
| Véhicules automobiles | 7 628 | 7 240 | 7 809 | 7,9 | 2,4 |
| Pièces et accessoires neufs pour véhicules automobiles | 5 280 | 5 053 | 4 881 | -3,4 | -7,6 |
| Pièces et accessoires d'occasion pour véhicules automobiles | F | F | F | F | F |
| Matériaux et fournitures de construction | 15 518 | 14 782 | 14 276 | -3,4 | -8,0 |
| Matériel et fournitures électriques, de plomberie, de chauffage et de climatisation | 4 240 | 4 324 | 4 180 | -3,3 | -1,4 |
| Métaux et produits métalliques | 4 488 | 3 971 | 4 031 | 1,5 | -10,2 |
| Bois d'œuvre, menuiseries préfabriquées, articles de quincaillerie et autres fournitures de construction | 6 790 | 6 487 | 6 064 | -6,5 | -10,7 |
| Machines, matériel et fournitures | 27 497 | 26 172 | 26 551 | 1,5 | -3,4 |
| Machines et matériel pour l'agriculture, l'entretien des pelouses et le jardinage | 7 119 | 5 993 | 5 850 | -2,4 | -17,8 |
| Machines, matériel et fournitures industriels et pour la construction, la foresterie et l'extraction minière | 12 699 | 12 196 | 12 724 | 4,3 | 0,2 |
| Ordinateurs et matériel de communication | 2 611 | 2 613 | 2 601 | -0,5 | -0,4 |
| Autres machines, matériel et fournitures | 5 069 | 5 370 | 5 377 | 0,1 | 6,1 |
| Produits divers | 11 918 | 11 832 | 11 920 | 0,7 | 0,0 |
| Matières recyclables | 861 | 851 | 995 ^E | 16,9 | 15,5 |
| Papier et produits du papier et produits en plastique jetables | 952 | 1 031 | 1 050 | 1,8 | 10,3 |
| Fournitures agricoles | 5 260 | 5 122 | 5 016 | -2,1 | -4,6 |
| Produits chimiques et produits analogues (sauf agricoles) | 1 509 | 1 571 | 1 560 | -0,7 | 3,4 |
| Autres produits divers | 3 337 | 3 257 | 3 300 | 1,3 | -1,1 |

r révisé

p provisoire

E à utiliser avec prudence

F trop peu fiable pour être publié

Note(s) : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux.

Source(s) : Tableau 20-10-0076-01.

Note aux lecteurs

La présente diffusion comprend des révisions annuelles. Les données mensuelles non désaisonnalisées sur le commerce de gros ont été révisées rétroactivement jusqu'à octobre 2018 pour incorporer les données sur le cannabis, tandis que les données désaisonnalisées l'ont été rétroactivement jusqu'à janvier 2015. Les facteurs qui influent sur les révisions comprennent la réception tardive des renseignements communiqués par les répondants, la correction de renseignements dans les données fournies, le remplacement des chiffres estimatifs par des valeurs réelles (une fois celles-ci disponibles), la reclassification des entreprises entre les sous-secteurs du commerce de gros, au sein même de ces derniers et hors de ceux-ci, de même que les mises à jour des facteurs saisonniers.

Les données exprimées en volume ont été révisées rétroactivement jusqu'à janvier 2009.

À moins d'avis contraire, toutes les données qui figurent dans le présent communiqué sont désaisonnalisées et exprimées en dollars courants.

Une série désaisonnalisée est une série chronologique que l'on a modifiée afin d'éliminer l'influence des effets saisonniers et de calendrier dans le but de permettre des comparaisons plus utiles de la conjoncture économique sous-jacente d'une période à l'autre. Pour obtenir des renseignements sur la désaisonnalisation, veuillez consulter la page [Données désaisonnalisées — Foire aux questions](#).

Les données de tendance-cycle font partie de certains graphiques pour compléter les séries désaisonnalisées. Ces données représentent une version lissée d'une [série chronologique désaisonnalisée](#) et visent à fournir des renseignements sur les mouvements à plus long terme, y compris les variations de la direction qui sous-tend la série. Pour obtenir des renseignements sur les données de tendance-cycle, veuillez consulter la page Web intitulée [Estimations de la tendance-cycle — Foire aux questions](#).

Les données désaisonnalisées et les estimations de la tendance-cycle peuvent faire l'objet de révisions lorsque de nouvelles observations deviennent accessibles. Ces révisions pourraient être importantes et pourraient même entraîner le renversement du mouvement, en particulier en ce qui concerne les mois de référence à la fin de la série et pendant des périodes de perturbations économiques.

Les ventes totales du commerce de gros exprimées en volume sont calculées en corrigeant les valeurs en dollars courants à l'aide des indices de prix appropriés. La série de ventes en gros en dollars enchaînés (2012) représente un indice de volume en chaîne de Fisher dont l'année de référence est 2012. Pour obtenir de plus amples renseignements à ce sujet, veuillez consulter le document intitulé « [Ajustement des ventes en gros en dollars constants](#) ».

L'Enquête mensuelle sur le commerce de gros porte sur toutes les industries du secteur du commerce de gros telles qu'elles sont définies dans le cadre du Système de classification des industries de l'Amérique du Nord (SCIAN), à l'exception des grossistes-marchands de graines oléagineuses et de grains céréaliers (code 4111 du SCIAN), des grossistes-marchands de pétrole et de produits pétroliers (code 412 du SCIAN) et du commerce électronique de gros entre entreprises, et agents et courtiers (code 419 du SCIAN).

Tableaux de données en temps réel

Les tableaux de données en temps réel 20-10-0019-01, 20-10-0020-01 et 20-10-0005-01 seront mis à jour sous peu.

Prochaine diffusion

Les données de juillet sur le commerce de gros seront diffusées le 18 septembre.

Tableaux disponibles : [20-10-0003-01](#), [20-10-0074-01](#) et [20-10-0076-01](#).

Définitions, source de données et méthodes : numéro d'enquête **2401**.

Le produit [Enquête mensuelle sur le commerce de gros : Outil interactif \(71-607-X\)](#) est maintenant accessible en ligne. Ce produit est fondé sur les données publiées dans les tableaux de l'Enquête mensuelle sur le commerce de gros : [20-10-0074-01](#), [20-10-0076-01](#) et [20-10-0003-01](#).

Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec nous au 514-283-8300 ou composer sans frais le 1-800-263-1136 (STATCAN.infostats-infostats.STATCAN@canada.ca). Pour obtenir des renseignements analytiques ou pour en savoir davantage sur les concepts, les méthodes et la qualité des données, veuillez communiquer avec Marco Morin au (343-548-2753; marco.morin@canada.ca), Division de l'activité minière, de la fabrication et du commerce de gros.