

Enquête mensuelle sur les industries manufacturières, mai 2014

Diffusé à 8 h 30, heure de l'Est dans *Le Quotidien*, le mercredi 16 juillet 2014

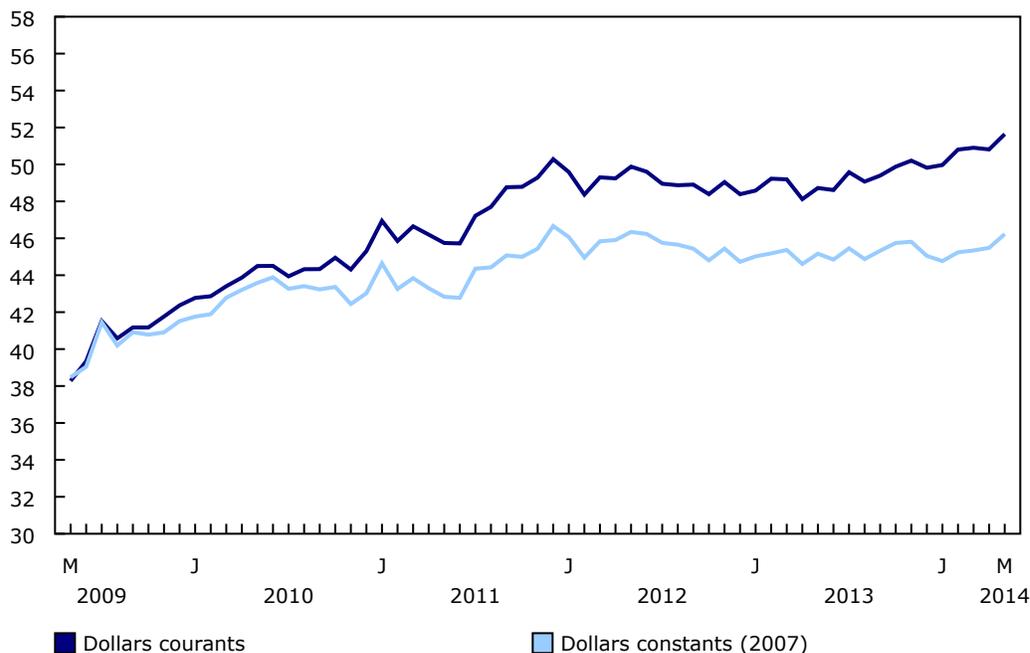
En mai, les ventes des fabricants ont augmenté de 1,6 % pour se chiffrer à 51,6 milliards de dollars, une quatrième hausse en cinq mois. La croissance est essentiellement attribuable à l'augmentation des ventes dans l'industrie des produits du pétrole et du charbon et dans celle des véhicules automobiles.

Les ventes ont progressé dans 11 des 21 industries, lesquelles représentent environ 61 % du secteur de la fabrication.

Les ventes en dollars constants ont également crû de 1,6 % en mai, ce qui indique une augmentation du volume de biens vendus.

Graphique 1 Les ventes des fabricants augmentent

milliards de dollars



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

Les ventes augmentent dans les industries du pétrole et des véhicules automobiles

Dans l'industrie des produits du pétrole et du charbon, les ventes ont augmenté de 7,2 % pour atteindre 7,4 milliards de dollars en mai. Cette hausse reflète le retour à des niveaux de ventes plus normaux dans plusieurs raffineries à la suite d'arrêts partiels des opérations en avril pour des travaux d'entretien et de réoutillage.

Les ventes dans l'industrie des véhicules automobiles ont crû de 9,3 % pour atteindre 4,9 milliards de dollars, leur plus haut niveau depuis janvier 2012. Les ventes de certaines usines ont à nouveau atteint des niveaux normaux à la suite d'arrêts des opérations pendant une partie du mois d'avril.



Les ventes dans l'industrie de la première transformation des métaux ont progressé de 2,4 % en mai pour se fixer à 3,9 milliards de dollars. Les hausses dans cette industrie ont été généralisées.

La baisse de 2,0 % dans l'industrie des aliments a tempéré la croissance observée en mai. Des ventes moins élevées qu'à la normale dans l'industrie de la préparation et du conditionnement de poissons et de fruits de mer est l'un des facteurs à l'origine du repli.

L'Ontario enregistre une croissance des ventes des fabricants

Les ventes des fabricants ont augmenté dans six provinces en mai, et l'Ontario a été à l'origine de près des deux tiers de la croissance.

En Ontario, les ventes ont crû de 2,3 % pour se chiffrer à 24,1 milliards de dollars. Il s'agit d'une quatrième hausse consécutive pour la province, laquelle a porté les ventes à leur niveau le plus haut depuis juillet 2008, soit avant la dernière récession. La majeure partie de la croissance notée en mai s'explique par l'augmentation des ventes dans l'industrie des véhicules automobiles.

Au Nouveau-Brunswick, les ventes ont progressé de 15,8 % pour atteindre 1,6 milliard de dollars, après six mois de repli. Une hausse des ventes de biens non durables a été le principal facteur à l'origine de cette croissance.

Les fabricants en Alberta ont affiché une hausse de 1,6 %, laquelle a porté leurs ventes à 6,7 milliards de dollars. Il s'agit d'une cinquième augmentation mensuelle consécutive pour cette province. La croissance observée en mai est attribuable à des ventes plus élevées de produits du pétrole et du charbon.

À Terre-Neuve-et-Labrador, les ventes ont diminué de 11,3 % pour s'établir à 488 millions de dollars. Les ventes des fabricants tendent à être plus volatiles dans cette province que dans les autres. Le repli vient d'une diminution des ventes de biens non durables.

Au Québec, les ventes des fabricants ont légèrement fléchi de 0,4 %, passant à 11,8 milliards de dollars en mai. Les baisses dans les industries des aliments et du papier ont été partiellement compensées par une hausse dans l'industrie de la première transformation des métaux.

Les stocks diminuent

Les stocks ont diminué de 0,6 % pour s'établir à 71,9 milliards de dollars en mai, une première baisse en cinq mois. Le repli observé en mai résulte dans une large mesure de la réduction des stocks détenus par les fabricants de produits du pétrole et du charbon.

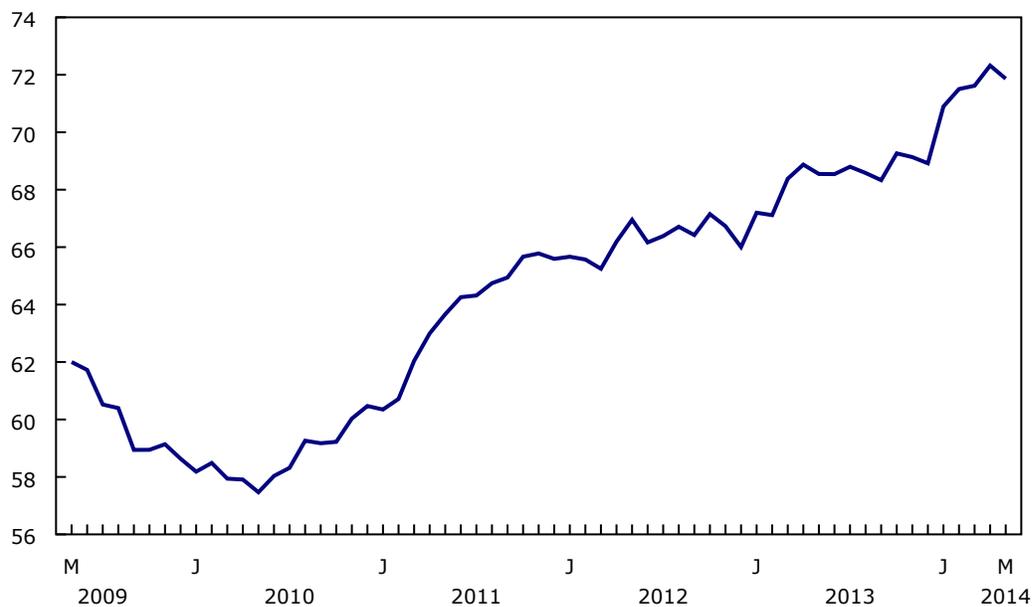
Dans l'industrie des produits du pétrole et du charbon, les stocks ont diminué de 7,1 % pour se fixer à 6,9 milliards de dollars. La majeure partie de la baisse s'explique par la réduction des stocks de matières premières dans certaines usines.

Les stocks de matériel de transport se sont contractés de 0,9 % pour passer à 12,8 milliards de dollars en mai. Cette baisse reflète la diminution des stocks dans les industries des véhicules automobiles ainsi que des autres types de matériel de transport.

Les reculs ont été en partie contrebalancés par des hausses des stocks de 1,4 % dans l'industrie de la première transformation des métaux et de 1,5 % dans celle des produits chimiques.

Graphique 2 Les stocks diminuent

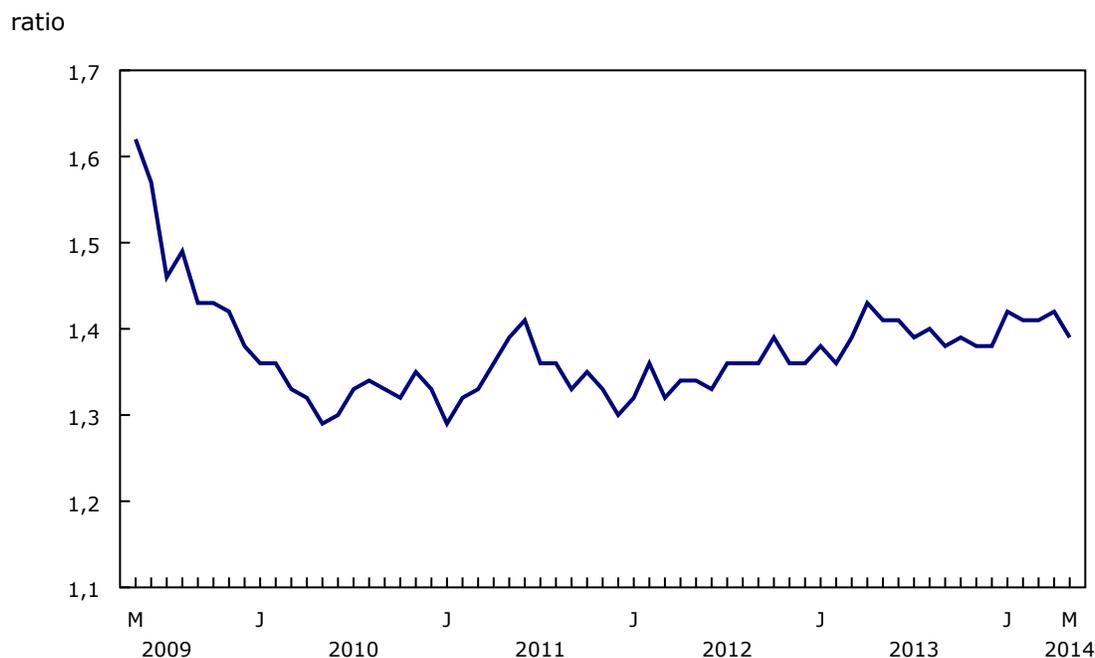
milliards de dollars



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

Le ratio des stocks aux ventes a diminué, passant de 1,42 en avril à 1,39 en mai, son plus bas niveau depuis décembre 2013. Le ratio mesure le temps (en mois) qu'il faudrait pour épuiser les stocks au rythme actuel des ventes.

Graphique 3 Le ratio des stocks aux ventes baisse



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

Les commandes en carnet se contractent

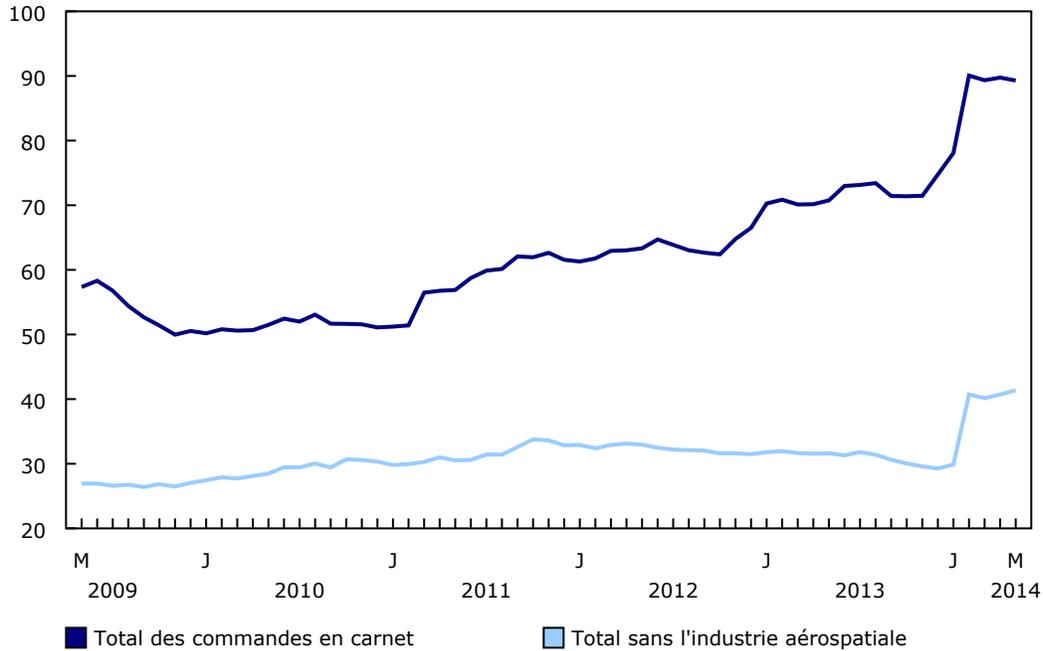
Les commandes en carnet ont enregistré une baisse de 0,5 % en mai, laquelle les a portées à 89,3 milliards de dollars, sous l'effet du repli dans l'industrie des produits aérospatiaux et de leurs pièces. Des commandes en carnet plus élevées dans les industries des machines et de la première transformation des métaux ont compensé une partie de cette baisse.

Dans l'industrie des produits aérospatiaux et de leurs pièces, les commandes en carnet ont régressé de 2,2 % pour se chiffrer à 47,9 milliards de dollars en mai. Cette baisse résulte partiellement de l'appréciation de 0,8 % du dollar canadien par rapport au dollar américain. Une grande partie des commandes en carnet dans l'industrie aérospatiale est exprimée en dollars américains.

Les commandes en carnet ont crû de 6,8 % pour se fixer à 7,2 milliards de dollars dans l'industrie des machines, ce qui représente une quatrième hausse en cinq mois. Grâce à la hausse observée en mai, les commandes en carnet dans cette industrie ont atteint un sommet sans précédent depuis juillet 2013. Dans l'industrie de la première transformation des métaux, les commandes en carnet ont connu une croissance de 20,1 %, qui les a portées à leur plus haut niveau depuis novembre 2008.

Graphique 4 Les commandes en carnet se contractent

milliards de dollars



Note(s) : Les données sont désaisonnalisées.

Les nouvelles commandes ont enregistré un léger recul de 0,1 % pour s'établir à 51,2 milliards de dollars. Les baisses dans les industries du matériel de transport et des aliments ont été en grande partie compensées par les hausses dans l'industrie des produits du pétrole et du charbon et dans celle de la première transformation des métaux.

Note aux lecteurs

Les données mensuelles qui figurent dans le présent communiqué sont désaisonnalisées et sont exprimées en dollars courants, à moins d'avis contraire. Dans le présent communiqué, les données des trois mois antérieurs ont été révisées.

Le **groupe des biens non durables** comprend les secteurs de l'alimentation, des boissons et des produits du tabac, des usines de textiles, des usines de produits textiles, de l'habillement, du cuir et des produits connexes, du papier, de l'impression et des activités connexes de soutien, des produits du pétrole et du charbon, des produits chimiques ainsi que des produits en caoutchouc et en plastique.

Le **groupe des biens durables** comprend les secteurs des produits du bois, des produits minéraux non métalliques, des métaux de première transformation, de la fabrication de produits en métal, des machines, des produits informatiques et électroniques, du matériel, des appareils et des composants électriques, du matériel de transport, des meubles et des produits connexes ainsi que des activités diverses de fabrication.

Industries fondées sur la production

En ce qui concerne les industries de l'aérospatiale et de la construction navale, on se fonde sur la valeur de la production plutôt que sur celle des ventes de produits fabriqués. Pour déterminer cette valeur, on ajuste la valeur mensuelle des ventes de produits fabriqués en fonction de la variation mensuelle des stocks détenus pour les biens en cours de fabrication et les produits finis fabriqués.

Les **commandes en carnet** sont des commandes qui feront partie de ventes futures si les commandes ne sont pas annulées.

Les **nouvelles commandes** représentent les commandes reçues, qu'elles soient vendues ou non durant le mois en cours. Elles correspondent à la somme des ventes pour le mois en cours et des variations dans les commandes en carnet entre le mois précédent et le mois en cours.

Fabricants qui déclarent en dollars américains

Certains fabricants canadiens déclarent les ventes, les stocks et les commandes en carnet en dollars américains. Ces données sont ensuite converties en dollars canadiens pour effectuer le cycle de production des données.

La conversion est faite en fonction du taux de change mensuel moyen pour le mois de référence (taux au comptant à midi) qui a été établi par la Banque du Canada, en se fondant sur l'hypothèse selon laquelle les ventes se produisent tout au long du mois. Le taux de change moyen mensuel est disponible dans CANSIM, tableau 176-0064.

Les stocks et les commandes en carnet sont déclarés à la fin de la période de référence. Par conséquent, pour ces variables, le taux de change au comptant à midi le dernier jour ouvrable du mois est utilisé pour la conversion. Le taux de change au comptant à midi est disponible dans CANSIM, tableau 176-0067. En raison des fluctuations des taux de change, le taux de change moyen mensuel peut différer sensiblement du taux de change du dernier jour ouvrable du mois.

Tableau 1
Industries manufacturières, statistiques principales – Données désaisonnalisées

	Mai 2013	Avril 2014 ^r	Mai 2014 ^P	Avril à mai 2014	Mai 2013 à mai 2014
	millions de dollars			variation en % ¹	
Ventes des industries manufacturières (dollars courants)	48 723	50 813	51 641	1,6	6,0
Ventes des industries manufacturières (dollars constants, 2007)	45 165	45 481	46 229	1,6	2,4
Ventes des fabricants (dollars courants), sauf des fabricants de véhicules automobiles, de pièces et d'accessoires	42 370	44 140	44 532	0,9	5,1
Stocks	68 547	72 320	71 864	-0,6	4,8
Commandes en carnet	70 749	89 746	89 291	-0,5	26,2
Nouvelles commandes	49 312	51 226	51 185	-0,1	3,8
Ratio des stocks aux ventes ²	1,41	1,42	1,39

^r révisé

^P provisoire

... n'ayant pas lieu de figurer

1. La variation en pourcentage est calculée en milliers de dollars pour les dollars courants et en millions de dollars pour les dollars constants.

2. Le ratio mesure le temps (en mois) qu'il faudrait pour épuiser les stocks au rythme actuel des ventes.

Tableau 2
Ventes des fabricants par industrie – Données désaisonnalisées

	Mai 2013	Avril 2014 ^r	Mai 2014 ^P	Avril à mai 2014	Mai 2013 à mai 2014
	millions de dollars			variation en % ¹	
Fabrication d'aliments	7 374	7 901	7 740	-2,0	5,0
Boissons et produits du tabac	1 006	1 011	1 013	0,2	0,7
Usines de textiles	113	120	119	-1,3	4,9
Usines de produits textiles	135	139	143	2,9	6,0
Fabrication de vêtements	209	194	193	-0,5	-7,9
Produits en cuir et analogues	39	40	37	-8,2	-4,9
Produits en bois	2 012	2 029	2 033	0,2	1,0
Fabrication du papier	1 925	2 175	2 141	-1,6	11,2
Impression et activités connexes de soutien	756	744	748	0,5	-1,0
Produits du pétrole et du charbon	6 282	6 872	7 364	7,2	17,2
Produits chimiques	4 019	4 029	4 003	-0,6	-0,4
Produits en caoutchouc et en plastique	2 074	2 110	2 128	0,9	2,6
Produits minéraux non métalliques	1 029	1 060	1 057	-0,3	2,7
Première transformation des métaux	3 608	3 803	3 893	2,4	7,9
Produits métalliques ouvrés	2 804	2 848	2 864	0,5	2,1
Machines	2 860	2 844	2 824	-0,7	-1,3
Produits informatiques et électroniques	1 037	1 145	1 115	-2,7	7,5
Matériel, appareils et composants électriques	862	868	869	0,0	0,8
Matériel de transport	8 577	8 996	9 494	5,5	10,7
Véhicules automobiles	4 427	4 468	4 885	9,3	10,3
Carrosseries et remorques de véhicules automobiles	301	307	304	-0,9	1,2
Pièces pour véhicules automobiles	1 926	2 205	2 225	0,9	15,5
Produits aérospatiaux et leurs pièces	1 473	1 520	1 573	3,5	6,8
Matériel ferroviaire roulant	104	60	69	15,7	-34,0
Construction de navires et d'embarcations	103	91	85	-6,5	-17,6
Meubles et produits connexes	902	903	916	1,4	1,5
Activités diverses de fabrication	1 098	981	949	-3,3	-13,6
Industries des biens non durables	23 933	25 335	25 629	1,2	7,1
Industries des biens durables	24 790	25 478	26 012	2,1	4,9

^r révisé

^P provisoire

1. La variation en pourcentage est calculée en milliers de dollars.

Tableau 3
Ventes des industries manufacturières, provinces et territoires – Données désaisonnalisées

	Mai 2013	Avril 2014 ^r	Mai 2014 ^P	Avril à mai 2014	Mai 2013 à mai 2014
	millions de dollars			variation en % ¹	
Canada	48 723	50 813	51 641	1,6	6,0
Terre-Neuve-et-Labrador	512	551	488	-11,3	-4,7
Île-du-Prince-Édouard	118	121	103	-14,8	-12,0
Nouvelle-Écosse	887	593	573	-3,3	-35,4
Nouveau-Brunswick	1 653	1 389	1 608	15,8	-2,7
Québec	10 754	11 817	11 766	-0,4	9,4
Ontario	22 639	23 533	24 065	2,3	6,3
Manitoba	1 297	1 279	1 294	1,2	-0,2
Saskatchewan	1 391	1 423	1 458	2,4	4,8
Alberta	6 096	6 589	6 694	1,6	9,8
Colombie-Britannique	3 372	3 514	3 586	2,0	6,3
Yukon	2	2	2	7,2	-6,6
Territoires du Nord-Ouest et Nunavut	2	3	3	1,9	20,8

^r révisé

^P provisoire

1. La variation en pourcentage est calculée en milliers de dollars.

Données offertes dans CANSIM : tableaux 304-0014, 304-0015 et 377-0009.

Définitions, source de données et méthodes : numéro d'enquête 2101.

Les données tirées de l'Enquête mensuelle sur les industries manufacturières réalisée en juin seront publiées le 15 août.

Pour obtenir plus de renseignements, communiquez avec nous au 514-283-8300 ou composez sans frais le 1-800-263-1136 (infostats@statcan.gc.ca).

Pour en savoir davantage sur les concepts, les méthodes et la qualité des données, communiquez avec Michael Schimpf au 613-951-9832 (michael.schimpf@statcan.gc.ca), Division de la fabrication et du commerce de gros.